

ТОРГОВЛЯ СССР с ВОСТОКОМ

ОРГАН ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ

S. S. C. İttihadının Şark memleketlerle ticareti

Umum S. S. C. İ. Şark Ticaret odası mecmuası

№ 3-4.

Mart—Nisan

1930.

ГОД ИЗДАНИЯ ВОСЬМОЙ

№ 3—4

СОДЕРЖАНИЕ:

1. А. Е. Кадаров — Открытие Туркестано-Сибирской жел. дороги.
2. Б. М. Давид — О формах торговой работы со странами Востока.
3. С. П. Зенцов — Внешняя торговля Персии за 1929/30 г.
4. М. Генин — Новый таможенный тариф Египта.
5. Г. Гейде — Экспорт в зерно, машины и металл в страны Востока и его значение.
6. С. Гинз — Афганистан, в торговле Персии.
7. А. В. Черныш — Шелководство в Сирии.
8. М. М. Поникахов — Значение тары и упаковки для советского экспорта на Восток.
9. Я. М. Шейнманский — Украинский экспорт на Восток.
10. Д. Заверкин — Новые транспортные пути на Персию и Турцию.
11. О. С. Бундштейн — Товарный рынок Восточно-Восточной Торговой Палаты.
12. Криница — Реформа системы таможенных тарифов в СССР.
13. Казань — Реформа системы — К вопросу о введении новых таможенных тарифов в Китае.
14. Материалы по Восточной Сибири.
15. Значение транзитной торговли.
16. Значение транзитной торговли.
17. Значение транзитной торговли.
18. Значение транзитной торговли.
19. Значение транзитной торговли.
20. Значение транзитной торговли.
21. Значение транзитной торговли.
22. Значение транзитной торговли.
23. Значение транзитной торговли.
24. Значение транзитной торговли.
25. Значение транзитной торговли.
26. Значение транзитной торговли.
27. Значение транзитной торговли.
28. Значение транзитной торговли.
29. Значение транзитной торговли.
30. Значение транзитной торговли.
31. Значение транзитной торговли.
32. Значение транзитной торговли.
33. Значение транзитной торговли.
34. Значение транзитной торговли.
35. Значение транзитной торговли.
36. Значение транзитной торговли.
37. Значение транзитной торговли.
38. Значение транзитной торговли.
39. Значение транзитной торговли.
40. Значение транзитной торговли.
41. Значение транзитной торговли.
42. Значение транзитной торговли.
43. Значение транзитной торговли.
44. Значение транзитной торговли.
45. Значение транзитной торговли.
46. Значение транзитной торговли.
47. Значение транзитной торговли.
48. Значение транзитной торговли.
49. Значение транзитной торговли.
50. Значение транзитной торговли.
51. Значение транзитной торговли.
52. Значение транзитной торговли.
53. Значение транзитной торговли.
54. Значение транзитной торговли.
55. Значение транзитной торговли.
56. Значение транзитной торговли.
57. Значение транзитной торговли.
58. Значение транзитной торговли.
59. Значение транзитной торговли.
60. Значение транзитной торговли.
61. Значение транзитной торговли.
62. Значение транзитной торговли.
63. Значение транзитной торговли.
64. Значение транзитной торговли.
65. Значение транзитной торговли.
66. Значение транзитной торговли.
67. Значение транзитной торговли.
68. Значение транзитной торговли.
69. Значение транзитной торговли.
70. Значение транзитной торговли.
71. Значение транзитной торговли.
72. Значение транзитной торговли.
73. Значение транзитной торговли.
74. Значение транзитной торговли.
75. Значение транзитной торговли.
76. Значение транзитной торговли.
77. Значение транзитной торговли.
78. Значение транзитной торговли.
79. Значение транзитной торговли.
80. Значение транзитной торговли.
81. Значение транзитной торговли.
82. Значение транзитной торговли.
83. Значение транзитной торговли.
84. Значение транзитной торговли.
85. Значение транзитной торговли.
86. Значение транзитной торговли.
87. Значение транзитной торговли.
88. Значение транзитной торговли.
89. Значение транзитной торговли.
90. Значение транзитной торговли.
91. Значение транзитной торговли.
92. Значение транзитной торговли.
93. Значение транзитной торговли.
94. Значение транзитной торговли.
95. Значение транзитной торговли.
96. Значение транзитной торговли.
97. Значение транзитной торговли.
98. Значение транзитной торговли.
99. Значение транзитной торговли.
100. Значение транзитной торговли.

МАРТ—АПРЕЛЬ

МОСКВА

1930 г.

1930 г.

ИЗДАТЕЛЬСТВО ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ

ОТКРЫТА ПОДПИСКА на 1930 год

8-ой ГОД ИЗДАНИЯ на ЖУРНАЛ 8-ой ГОД ИЗДАНИЯ

„ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“

(ОРГАН ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ)

Журнал издается под редакцией:

С. И. АРАЛОВА, А. Е. ХОДОРОВА и С. Л. ЗАЩУКА

В ЖУРНАЛЕ ПРИНИМАЮТ УЧАСТИЕ: Аксельрод М., Альфин А. М., Апрезов Г. А. (Баку), Аралов С. И., Батманов В. А. (Мешед), Берлацкий Б. М., Ботвинник Е. Г. (Монголия), Букштейн О. С., Васильева В. Н., Галунов Р. А., Генин И., Данциг Б. М., Демидов А. П. (Кабул), Добровольский А. С., Заммель М. Г. (Персия), Защук С. Л., Завриев (Тифлис), Кауфман М. Я., Киселев Н. А., Китаев (Кульджа), Коган А. М., Колович О. В., Корак (Мазар-и-Шериф), Кржеминский К. А., Кулибеков А. (Баку), проф. Курц Б. (Киев), Кучербаев В. Н., Лактионов А. А., Ломов Г. О., Ломов Ф. О., Майерс Я. З., Малышев С. В., Макарьян Ф. Г., Мархов М. Н. (Ташкент), Муравьев (Кульджа), Михайлов А. Ф. (Персия), Нодель, Онищенко Б. И., Ольховский Е. Б. (Кашгар), Осетров В. М., Пастухов С. К., Пин Т. Г., Палюкайтис И. И., Поляков В. В. (Харьков), Рейснер И. М., Семенов А. А., Сенджаби, Тamarin А. М. (Тегеран), Трабун А. С., Ходоров А. Е., Ходоровский (Стамбул), Хатаев И. Д., Чаплыгин Л. Н., проф. Черных А. В. (Ташкент), Чечелев (Урумчи), Шамраевский Я. М. (Харьков), Шерешевский (Персия), Ширванский (Тифлис) и др.

ЗАДАЧЕЙ ЖУРНАЛА ЯВЛЯЕТСЯ ВСЕСТОРОННЕЕ ОСВЕЩЕНИЕ ВОПРОСОВ, ОТНОСЯЩИХСЯ К ТОРГОВЛЕ СОЮЗА ССР СО СТРАНАМИ БЛИЖНЕГО, СРЕДНЕГО И ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА И ИЗУЧЕНИЮ ЭКОНОМИКИ ВОСТОЧНЫХ СТРАН

Журнал содержит богатый материал справочного характера, иллюстрирующий состояние восточных рынков

В 1930 году журнал „ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“ значительно расширен и выпускается в размере до 12 печ. листов в каждом номере

Журнал „ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“ выходит 6 раз в год двойными выпусками на русском и восточных языках

ПОДПИСНАЯ ПЛАТА

(с пересылкой)

По СССР		За границу		Цена отдельн. номера 6 пер.
На 1 г.	На 1/2 г.	На 1 г.	На 1/2 г.	
6 руб.	3 руб.	7 р. 50 ц.	3 р. 75 к.	1 руб. 20 коп.

ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ:

Главной Конторой Издательства — Москва, Красная пл., Верхние Торговые Ряды, 1-я линия, 2-й этаж, помещение № 50, телефон № 2-96-65
Всесоюзн. Контрагентством печати — на местах

Сектором печати ЦПО и письмоносцами по всему СССР

ПОСЛЕДИТЕ ПОДПИСАТЬСЯ на 1930 год

ТОРГОВЛЯ СССР с ВОСТОКОМ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: ■ МОСКВА, ВЕРХНИЕ ТОРГОВЫЕ РЯДЫ, ■ Телефон редакции 2-48-79.
И КОНТОРЫ: ■ 1-я ЛИНИЯ, 2-й ЭТАЖ ПОМЕЩ. 50. ■ Телефон Конторы 4-68-65.

№ 3—4

МАРТ—АПРЕЛЬ

1930 г.

А. Е. Ходоров.

Открытие Туркестано-Сибирской железной дороги.

Турксиб — огромное событие нашей великой эпохи. Турксиб — первое завершённое строительство из плана великих работ. Турксиб — первое детище пятилетки в действии.

Туркестано-Сибирская железная дорога определяет свое значение не только длиной своего рельсового пути. Значение Турксиба неизмеримо больше. Новая дорога проходит по территории, которая до настоящего времени имела все основания именоваться пустыней. Обширные степные пространства, лежащие между озёром Балхаш, рекой Чу, рекой Или и предгорьями Заилийского Алатау, были районами песков, время от времени двигавшихся на население этого края, заставляя его в паническом бегстве перебрасываться на новые места. Юрта — непостоянный гость степей. Казак со своей семьёй и стадом вечный номад, ищущий воды и травы в беспредельных пространствах полупустынных степей. Верблюд — автомобиль пустыни, вязнущий в песках, медленно переносящий на своем горбу хозяина с его семьёй и весь его домашний скарб.

Эти степи — пустыни консервировали и социально-классовые отношения этого обширного края. Хозяйство казаков почти не соприкасалось с экономикой соседних районов и еще менее вступало в контакт с бурно развивающимся социалистическим хозяйством Союза. Хозяйство Казахстана являлось почти замкнутым хозяйством, сохранявшим во многих частях еще нетронутыми патриархальность и феодально-племенные социальные организации. Общественные отношения в этом районе характеризовались безмерной эксплуатацией баем огромной массы бедняцко-средняцкого казачества.

Первое и великое значение Турксиба заключается в том, что он ликвидирует эту веками длившуюся замкнутость и, вместе с нею, весь строй классового господства и эксплуатации. Турксиб открыл Казахстан для социалистической стройки, приобщая его к индустриализующемуся хозяйству СССР. Кочевник — казак, еще до недавнего времени работавший на бая, должен сделаться объектом исследования историка-марксиста. Современный казак, раскрепощаемый от классовых пут и от всякой зависимости от «патриарха-бая» должен перейти к новым формам хозяйственной жизни и прежде всего к оседлой жизни.

Турксиб создал материальные предпосылки для социальной революции на территории Казахстана, чтобы сказать, превосходящей по своим размерам территорию Франции. Экстенсивное скотоводство, рассчитанное на огромные пространства и неугомонное кочевье,

должно смениться интенсивным хозяйством. Луг и стойло — должны притти на смену разбросанному и передвигающемуся пастбищу. Напряженному, утомительному и изнуряющему исканию зеленых ростков в долинах и на склонах гор для стада должны притти на смену механизированные методы обработки поля, широко снабжающего стадо питательными травами. Машинизация обработки луга, само собою разумеется, приведет к небывалому еще повышению и росту производительных сил Казахстана.

Реконструируемое хозяйство Казахстана должно составить весьма влиятельную и по удельному весу значительную часть всего социалистического хозяйства Союза Советов. Казахстан прежде всего животноводческая база СССР. Несмотря на некоторую убыль скота, Казахстан должен играть и будет играть выдающуюся роль, как район животноводства. Экономическая политика Союзных и краевых органов должна в нынешний переломный реконструктивный период направить всю свою энергию на рационализацию скотоводства, улучшение пород скота (разведение тонкорунных овец), разведение молочного скота, насаждение маслоделия и на ряд других мероприятий, которые в своей совокупности должны поднять животноводческую отрасль хозяйства Казахстана на огромную высоту.

Революционная реконструкция экономики Казахстана и бурный рост его производительных сил должны с железной необходимостью повлечь за собой и сдвиги в области классовых взаимоотношений. Системе байства, захватывающей в железное кольцо родных и родственных бедняков и середняков и ставящей их на положение полурабов в отношении своего помещика, уже нанесен Турксибом всесокрушающий удар. Бай должен быть снят со страниц живой истории в процессе роста обобществленного социалистического сектора народного хозяйства Казахстана. Помещичий класс, власть которого освящалась веками религиозными предрассудками, родовыми и племенными традициями не должен более стеснять развития производительных сил Казахстана. На смену изолированному номаду скотоводу, на смену первобытным формам хозяйства должны притти коллективные формы обработки луга и обобществленные формы собственности продукции коллективного труда.

Турксиб не только оживляет животноводческие отрасли хозяйства Казахстана. Он создает новые условия для бурного развития зернового хозяйства в северо-восточных частях республики и технических культур в ее южных районах. Казахстан планирует расши-

рение площади одновременно и под пшеницей и под кендырем и под хондриллоу и под свеклой, и под другими видами трудоемких культур. Казакстан, благодаря Турксибу, становится районом риса, люцерны. Реконструируемое сельское хозяйство должно привести к результатам огромного значения, сделавшимся объективно возможным благодаря проведению Турксиба. Конкретные планы развития зернового хозяйства в Джетысу (Семиречье) уже в ближайшие годы предполагают выбросить достаточные массы товарного хлеба для Средней Азии, тем самым освободя сибирский хлеб, предназначенный, первоначально для Узбекистана, Туркменистана, в обмен на хлопок, для других районов потребляющей полосы. Турксиб перераспределяет таким образом производительные силы обширных территорий, устанавливая между ними прочные и глубокие экономические связи.

Казакстан богат и цветными металлами, как и ископаемыми вообще. Речь идет в первую очередь о меди. В Казакстане находилась известная концессия Уркарта по цветным металлам. В рудниках лишь одного восточного Казакстана можно добыть ежегодно до 9 млн. пудов меди. Каркаргандинский каменноугольный бассейн располагает огромными залежами угля. Марганец и соль находятся в других районах того же Казакстана. Все эти богатства должны войти составными звеньями в великую цепь социалистической реконструкции народного хозяйства еще вчера отсталого Казакстана, вступившего уже сегодня на великую стезю социалистического развития. Турксиб разбудил спящий мир чудес и богатств, который должен служить трудящимся массам Сов. Союза, являющегося социалистическим отечеством международного пролетариата.

Турксиб обслуживает интересы не одного лишь Казакстана. Он оживляет экономическую, общественную и культурную жизнь всех тех районов, которые к нему примыкают. Он их объединяет в прочном переделе взаимной экономической обусловленности. Так, Турксиб организует связь всей Ср. Азии с Казакстаном, он распространяет эту связь через территорию Казакстана на Сибирь. Турксиб отбрасывает от себя ответственные связи на район Каспия, удлиняя сферу своего влияния на самые далекие районы Сов. Союза. Отсюда второе огромное значение Турксиба: он разрушает тягу к хозяйственному сепаратизму районов и отдельных областей. Существенно влияя на развитие и направление производительных сил, Турксиб с неизбежной логикой ведет к установлению экономической заинтересованности районов друг в друге. Советский Союз строит свое великое социалистическое хозяйство на базе специализации районов. Учет всех особенностей естественно-географической среды и комбинация всех элементов хозяйственной обстановки в интересах целого, вот стержневая ось плановой реконструкции одной шестой земного шара. Турксиб — один из мощных рычагов этой реконструкции.

Наряду с всесоюзным значением, Турксиб имеет также и всемирно-историческое значение. Он ослабляет изолированность районов зарубежного Востока, непосредственно граничащих с СССР. Он приближает далекий Синьцзян к промышленным центрам соседнего пролетарского государства и тем самым предопределяет новые пути развития экономики Синьцзяна. Чугучакский, Илийский и Кашгарский районы Синьцзяна окажутся отделенными от жел. дор. сети Союза расстоянием в 250—300 км.

Каков экономический эффект нового строительства? Решая этот вопрос необходимо прежде всего конста-

тировать глубокую хозяйственную заинтересованность Синьцзяна в рынках СССР, с одной стороны, и отсутствие каких-либо конфликтных моментов для развития торговых связей с Синьцзяном у СССР с другой стороны. Синьцзян выбрасывает на рынки СССР свое животное сырье — кожсырье и грубую шерсть. Синьцзян является поставщиком хлопка и живого скота. На долю СССР из всей внешней торговли Зап. Китая падает 80%. СССР с полным основанием может взять на себя задачу удовлетворения спроса Синьцзяна промтоварами. Взаимное тяготение СССР и Синьцзяна лучше всего удостоверяется тем фактом, что, во-первых, современный товарооборот между этими государствами весьма значительно обогнал так называемые довоенные стандарты, и, во-вторых, идет с активным сальдо для самого Синьцзяна. Удельный же вес отдельных товаров в торговле Синьцзяна с СССР свидетельствует о том, что социализированная промышленность Союза является мощным емким потребителем товарных излишков хозяйства Синьцзяна. Так, шерсть, составляет 54% всего ввоза, хлопок — 16%, кожсырье — 14%. По экспорту текстиль занимает 62%, сахар — 10%, металло-товары — 11%.

Учет удельного веса отдельных статей товарооборота между СССР и Синьцзяном имеет тем большее значение, что экономические связи Синьцзяна в восточном (в Тяньцзинском направлении), с одной стороны, и южном (англо-индийском направлении), с другой стороны, существенно отличаются по своему характеру и структуре от связей с СССР.

Основной ввоз Синьцзяна из Вост. Китая идет по линии шелковых тканей, гастрономических специй китайской кухни. Существенную статью ввоза составляют до настоящего времени только китайский чай. Восточный Китай предъявляет спрос от имени мировой буржуазии на пушнину, кишки и козий пух Синьцзяна. Однако, сумма оборотов Китая с Синьцзяном достигает всего лишь нескольких миллионов рублей в год.

Основой индийского ввоза служат шелковые ткани, краски, лаки, и цейлонский чай. Основными статьями вывоза в Индию является шелк-сырец, войлок и другие товары, а также золото и серебро. Весь оборот в 1928 году был равен в этом направлении 2,092 тыс. инд. рупий, показывая значительное снижение против товарооборота за 1927 год. Синьцзяно-афганская торговля в основном сходна с торговлей в направлении на Англо-Индию, характеризуясь, впрочем, еще одной статьей импорта в Синьцзян, а именно, опиумом.

Приведенная справка с рельефной наглядностью удостоверяет прогрессивную роль Советского Союза в народном хозяйстве Синьцзяна. Тогда как Англо-Индия, Афганистан и Восточный Китай выкачивают из Синьцзяна его меха и пушнину для мировых аукционов, не возвращая в обмен существенно важных статей для роста самого хозяйства Синьцзяна, СССР строит свои отношения со всеми провинциями Зап. Китая на базе снятия товарных излишков основных отраслей его хозяйства, в тоже время, содействуя развитию его производительных сил.

СССР готов не только определить свои взаимоотношения с Синьцзяном по линии реализации на своих предприятиях продукции животноводства и хлопка. СССР ставит перед Синьцзяном вопрос о техническом содействии развитию его горных недр. Кульджинский район богат каменноугольным топливом. Вся Илийская долина представляет собой сплошной массив угольных месторождений. Или может предоставить свои воды для ирригационных целей. Ирригационные станции должны

оживить обширные пространства еще неосвоенной территории самого Зап. Китая. Наряду с угольными богатствами Синьцзяна надлежит отметить также и наличие строевого леса в предгорьях Тянь-Шаня. Река Или может быть использована, как широкий сплавной путь для строительных материалов. Синьцзян богат также и нефтью. «Исследовательская» работа в Синьцзяне инженера Докрей, продолжавшаяся свыше 3 лет, привела его к нижеследующему выводу: «Запасы нефти в Синьцзяне, говорит Докрей — настолько богаты, месторождения нефти настолько мощны, что широкая разработка их не по силам одной какой-либо стране. Для того, чтобы развернуть соответствующее дело необходимо триумвират Англии, Америки и России. Я не успокоюсь до тех пор пока не будет создано такое мощное нефтепромышленное объединение, которое сможет реки синьцзянской нефти направить на мировые рынки» (Чайна Пресс. Шанхай, 25/III.1924 г.).

«Научные» исследования Синьцзяна приводили империалистические экспедиции к ряду выводов, разоблачающих хищническую природу империалистических государств. Так, «научная» экспедиция японского полковника Нарита чрезвычайно заинтересовалась хлопковой проблемой в Синьцзяне. Анализ перспектив хлопкового хозяйства приводил японскую экспедицию к необходимости взять эту отрасль хозяйства в свои руки, с тем, чтобы воспрепятствовать росту экономических связей между СССР и Кашгарией. Если империализм не использует хлопковых богатств для своих целей, то «развитие хлопководства на рациональных началах в китайском Туркестане», говорил полковник Нарита, — «даст России миллионы пудов хлопка волокна, взамен которого Кашгария будет получать хлеб из Семиреченской и Семипалатинской областей» (Токио, Дзи-дзи-симоун 25/II.1922 г.). Империалистические государства зорко и жадно следят за развивающимися экономическими связями между СССР и Зап. Китаем, стараясь всячески воспрепятствовать росту этих взаимоотношений, равно как направить по своему руслу основные потоки интересующего их сырья.

В то же время СССР, учитывая удельный вес отдельных отраслей хозяйственной жизни Синьцзяна, готов взять на себя задачу технического содействия организации новых отраслей хозяйства, усовершенствованию и улучшению животноводства с тем, чтобы укрепить Синьцзян от остатков феодально-крепостнических отношений, свивших себе прочное гнездо на территории этого отсталого и замкнутого хозяйства.

Расширение товарооборота между СССР и Синьцзяном, с одной стороны, систематическая техническая помощь этому хозяйству — с другой, предполагают прежде всего ряд существенных мероприятий в области транспорта. С точки зрения транспортной связи тяготение всех трех районов в сторону СССР совершенно бесспорно. Это положение удостоверяется нижеприводимой справкой. От Урумчи через Монголию на Маньчжу до ближайшей жел. дор. станции Суй-Юань-Пекинской жел. дороги, т. е. до Бао-тоу 3100 км. Этот путь предполагает пробег верблюда в лучшем случае сроком 160 дней, а в худшем — 300 дней. Фрахт с пуда обычного груза от Урумчи до ближайшей жел. дор. станции китайских железных дорог вместе с страхованием груза в пути обходится в 22 лана на один пуд груза. К тому же необходимо сказать, что дороги в восточном направлении не во всех своих частях удобопроходимы, будучи в то же время весьма мало приспособлены для массового движения грузовых потоков в обе стороны.

Путь на Англо-Индию от Кашгара до ближайшей станций индийских железных дорог равен 1410 км. Этот путь идет через высочайшие перевалы Каракорумского хребта. Стоимость провоза одного пуда груза равна, примерно, 12 рублям. Самый путь — прекрасен оборудован почтовыми станциями, караванчанами и жилыми помещениями, но пролегает по перевалам высоких горных хребтов, покрытых вечным снегом. Путь из Синьцзяна в СССР на участке Урумчи — Манас — Чугучак равен всего 623 км; до ближайшей жел. дор. станции Турксиба остается 252 км. Таким образом весь путь Урумчи — Сергиополь равен 885 км. На верблюдах этот путь покрывает в 1-1½ месяца при стоимости провоза одного пуда груза в 2 р. 10 к. От Кашгара до Андижана через Иркештам — 520 км., стоимость, провоза одного пуда — 4 рубля. Сопоставление этих данных с длиной путей в восточном и южном направлениях и стоимостью фрахтов отчетливо выявляет преимущественное значение торговых фрахтов, обращенных своим лицом в сторону СССР.

Однако, одного этого факта еще недостаточно для того, чтобы стимулировать движение всего грузопотока в нашу сторону, равно как создать условия для непрерывного роста хозяйства самого Синьцзяна. Необходимо еще ряд транспортных мероприятий, которые могли бы в учете благоприятного географического положения содействовать ускорению товарооборота, сокращению сроков обращаемости капитала и выявлению прибавочной стоимости в процессах обращения ради создания стимула для непрерывного расширенного воспроизводства внутри самого Синьцзяна. Отсюда прежде всего во весь рост становится задача организации автотранспорта на путях от Турксиба в сторону Синьцзяна. Транспорт должен быть механизирован. Верблюды, с ужасом и недоумением глядящий на стального жеребца — паровоз Турксиба, должен уйти, как орудие транспорта с боковых ветвей Турксиба, идущих от Сергиополя на Бахты, от Алма-Ата на Хоргос и от Андижана на Иркештам. Тракты Сергиополь — Бахты и Алма-Ата — Хоргос должны быть срочно обследованы на всем своем протяжении и использованы под автотранспорт уже в ближайшем времени, если не на протяжении 4-го квартала нынешнего операционного года, то во всяком случае в ближайшем новом хозяйственном году. Все три направления: Семипалатинское, Джетысуйское и Андижанское, не говоря уже о новых путях, должны быть приведены в состояние, годное для автомобильного грузового сообщения. Решение этой проблемы тем более необходимо, что удельный вес каждого из вышеуказанных участков проявляет неуклонную тенденцию к росту. В разрезе пятилетки Чугучакское, Урумчинское и Кашгарское направления должны будут перебрасывать десятки тысяч тонн грузов в обе стороны.

Отсюда конкретные выводы, базирующиеся на учете конкретной обстановки. Экономический подъем Синьцзяна, с одной стороны, рост товарооборота СССР с Синьцзяном — с другой, должны ориентироваться на мощную Туркестано-Сибирскую жел. дорогу, предполагающую широкую сеть дорожного строительства как на территории Казахстана, так и на территории Киргизии во всех районах непосредственного соприкосновения с Синьцзяном.

В дополнение к вышеуказанным основным трем направлениям должна быть также приведена в годное состояние дорога, ведущая от ст. Фрунзе (Пишпек) — Рыбачье (озеро Иссык-Куль) к границам Аксуйской и Кашгарской областей. Проведение этой дороги обеспечило

бы возможность установления контакта с перевалом Бедель на Аксу и с перевалом Туругарт на Кашгар.

Оценивая каждое из вышеуказанных направлений с точки зрения их грузоподъемности и рентабельности, надлежит прежде всего отметить, что сооружение Турксиба сократило гужевой путь в направлении на Бахты на 332 км. От Сергиополя до Бахты в настоящее время насчитывается всего 25½ км. По своему существу этот тракт должен быть приспособлен для жел. дорожного сообщения. При этом надлежит исходить не только из того объема грузооборота, каким может нагрузить эту жел. дорожную ветку торговля с Чугучаком и его районом, но принять также во внимание и ту роль, какую эта ветка сыграет в деле оживления хозяйства всего приграничного района, кстати говоря, являющегося районом зерновых культур.

С точки зрения внешнего товарооборота, жел. дор. линия Сергиополь-Бахты в значительной мере стимулировала бы движение грузов из китайского Алтая в сторону Семипалатинска по-новому направлению. Таким образом, Чугучак мог бы сыграть весьма заметную роль и в качестве транзитного пункта для торговли СССР с внутренними районами северо-востока. Синьцзяна. Площадь соприкосновения экономики Союза Советов с народным хозяйством Синьцзяна значительно таким образом расширилась бы. В частности обеспечилась бы связь с плодородным Турфанским оазисом и вовлечение его в товарный кругооборот. Такое разрешение транспортной проблемы было бы тем более рационально, что путь внутри Синьцзяна от Урумчи на Чугучак через Манас-Шихо длиной в 60½ км. может быть использован для автомобильного сообщения.

Необходимость дополнительных капитальных вложений для приведения всей Турк. Сибирск. магистрали на всем ее протяжении в годное техническое состояние, побуждает союзные органы ставить для настоящего отрезка времени проблему сооружения лишь автомобильного тракта. Соответствующим постановлением правительственных органов к 1 января 1931 г. должны быть закончены работы по экономическому и техническому обследованию путей безрельсового транспорта в районах Турксиба, причем, в контрольные цифры 1930/31 г. должны быть включены необходимые суммы на ремонт и приведение в годное для автотранспорта состояние дороги, соединяющей Турксиб с пограничным пунктом Бахты.

Говоря о Семипалатинском направлении на Синьцзян вполне своевременно упомянуть и о водном пути, который мог бы играть роль побочного, но влиятельного транспортного средства, связанного с системой Турксиба. Речь идет об использовании водного пути по реке Черный Иртыш. Эта река через оз. Зайсан, соединяющаяся с рекой Иртышом — левым притоком Оби, протекает на территории Синьцзяна на протяжении 530 км. Черный Иртыш судоходен в значительной своей части. Обеспечение нормального водного сообщения предполагает лишь особый тип речного парохода с небольшой осадкой. Использование этого речного пути сократило бы значительную долю накладных расходов, падающих на гужевой или даже автомобильный транспорт, ввиду относительно большей дешевизны речного транспорта.

В то же время этот водный путь, проходящий по территории китайского Алтая, обеспечил бы вовлечение в товарооборот неиспользованных товарных ресурсов этого важного района Синьцзяна. Шерсть, кожа, сырье, пушнина, мелкий и крупный скот из Алтая получили бы естественное движение по новым путям в

сторону СССР, тем самым переводя хозяйство и этой части Синьцзяна со стадии полузамкнутого полуфеодального типа на более высокую ступень. Решение этого кардинального вопроса должно принадлежать самому 3. Китаю, который должен осознать огромное преимущество при использовании Черн. Иртыша в качестве водного тракта в направлении на СССР. Что касается до продолжения водного сообщения по системе нашего Иртыша, то правительственные органы обязаны соответствующие ведомства обеспечить скорейшее развитие водного транспорта и увеличить количество пароходов и других судов на реке Иртыш.

Джетысуйское направление, ведущее от Алма-Аты через Алтын-Эмельский перевал к Хоргосу также является весьма существенным боковым трактом, достаточной грузоемкости по внешнему товарообороту.

Товарооборот в Кульджинском направлении проявляет тенденцию к непрерывному росту. Этот район представляет огромную ценность, как район торгового скота. Сооружение хорошо оборудованного автомобильного тракта включило бы в номенклатуру товарооборота с СССР не только продукты животноводства — шерсть, кожу и др., но в то же время стимулировал бы развитие ценных технических культур — хлопка, шелковицы, кунжута, и др. в этом же районе. Выше уже было отмечено, что этот же район чрезвычайно богат лесами хвойных пород и угольными залежами. Транспорт является предварительным условием и предпосылкой для развития этого важнейшего экономического района в целом.

Подобно тому, как река Черный Иртыш могла бы явиться существенным подспорьем к правильно организованному автомобильному сообщению на северном участке, так и река Или, являясь судоходной хотя и на небольшом отрезке на территории Синьцзяна могла бы сыграть положительную роль в качестве транспортного пути, связывая Кульджинский район с Казакстаном на большом расстоянии. При этих условиях река Или должна была бы превратиться в подвозный путь Турксиба. Правительственные органы СССР обязаны соответствующие ведомства организовать нормальные паромные рейсы на реке Или и соответственно оборудовать весь водный тракт, пролегающий на территории СССР. Речное судоходство в значительной степени сокращает количество накладных расходов, падающих на весовую единицу грузооборота. Однако, необходимость перевалки грузов у самой границы сводит почти на нет все те выгоды, которые получаются в результате использования реки Или в качестве водного пути.

Третье направление — Киргизское — предполагает использование колесного пути на Туругарт — Кашгар. Огромное значение этого пути явствует из того, что Туругартское направление еще в довоенное время служило основным трактом, связывавшим грузооборот Кашгарии с нынешним Киргизстаном. Этот товарооборот включил в себя хлопок в качестве важнейшего объекта и наряду с ним козовчину, шерсть, а также продукты садоводства. Помимо того, что Туругартское направление должно стимулировать развитие товарности еще не вовлеченных в торговые отношения районов Кашгарии, оно является кратчайшим и по своему современному состоянию вполне пригодным для приспособления под автомобильную дорогу. Самая постановка вопроса об использовании тракта в направлении на Туругарт, конечно, не должна сводиться к повестки дня вопроса о сохранении и на будущее время Андижанского направления, ведущего на Исфам-Кашгар. Хлопко-

вые районы Ферганы привлекают на сезонные работы довольно значительные кадры рабочих Кашгара, которые передвигаются этим путем. В учете всех вышеуказанных моментов представлялось бы чрезвычайно целесообразным и с точки зрения интересов СССР и с точки зрения развития народного хозяйства Кашгарии использование и Тургутского и Иркештамского направлений. С целью вовлечения района советской Киргизии в товарооборот с Кашгарией и в интересах установления более действенных связей между Киргизстаном и Казакстаном, Совет Труда и Обороны предложил соответствующим правительственным органам закончить к 1 января 1931 г. сооружение железной дороги Фрунзе-Токмак. Вопрос же о доведении этой дороги до села Рыбачьего намечается разрешить при составлении контрольных цифр на 1930/31 г.

Следующей группой мероприятий являются мероприятия по развитию нашей пограничной торговли. Самая постановка этой проблемы предполагает вовлечение в торговый оборот с СССР зап.-китайского купечества. Надлежит сказать, что торговый капитал Зап. Китая должен еще играть роль важнейшего звена в развитии торговых взаимоотношений между СССР и Синьцзяном. Все другие товаропроводящие каналы в настоящее время еще не могут быть использованы для осуществления вышеуказанных целей. Непосредственный производитель, ввиду изолированности его хозяйства и зависимости этого хозяйства от ростовщика, с одной стороны, и хищного чиновника администратора, собирающего все виды налогов на местах, — с другой стороны, не может на современной стадии развития производительных сил развивать в большом масштабе деловых связей с заготовительными и торгующими организациями СССР.

Непосредственный производитель на данной стадии развития Синьцзяна, в современных условиях социально-классовой обстановки этого обширного края, движется в сторону обнищания и закабаления. Одновременно с этим непрерывно развивается и процесс экспроприации крестьянского земельного фонда. Крестьянин на территории Синьцзяна — либо поденщик, либо крепостной. В тех же случаях, когда крестьянин сохраняет свой земельный участок либо на началах парцелярной земельной собственности, либо на началах кабальной аренды, он не является хозяином продукции своего труда. Даже рост товарного выхода сырья сам по себе не может свидетельствовать о росте благосостояния широких масс крестьянства. На базе этих социально-классовых отношений падает также и жизненный уровень крестьянства. Крестьянин зачастую не только не бывает в состоянии предъявить спрос на импортируемые товары, но даже продукция кустарного производства самого Синьцзяна доходит до него лишь в минимальных размерах. В тоже время в Синьцзяне отсутствует кооперация. Даже кооперация в ее простейшей потребительской форме не пустила еще ростков в Синьцзяне, хозяйство которого опутано остатками феодально-крепостнических отношений. При таких обстоятельствах приходится признать западно-китайское купечество одним из весьма существенных звеньев товарооборота СССР с Зап. Китаем.

Одной из организационных форм, обеспечивающих осуществление этой важнейшей задачи, является развитие пограничной торговли. Она не рассчитана на вовлечение больших капиталов в денежной форме. Пограничная торговля предполагает быструю оборачиваемость товарных ценностей. При наличии удобных пу-

тей сообщения, при создании мощных экспортных баз, при условии четкого режима торговли пограничная торговля имеет все основания рассчитывать на вовлечение большого кадра мелкого и среднего купечества. Таким образом, этот вид торговли сам по себе может явиться мощным фактором, стимулирующим развитие товарности народного хозяйства Синьцзяна. Практическое решение проблемы пограничной торговли не должно влечь за собою запрещения въезда на территорию СССР зап. китайского купечества при неременном условии его коммерческой работы с кооперацией и государственной торговлей. Успешная деятельность пограничных баз требует, как предварительного условия, расширения пунктов соприкосновения на пограничной линии с Зап. Китаем. Помимо Чугучака и Хоргоса должны быть организованы базы и в Нарыне, и в Караколе, и у Тургутского, и Бедельского перевалов, и в Зайсане, и в Майкопчае, и в ряде других пунктов по мере роста и развития наших экономических взаимоотношений с Синьцзяном.

Развитие пограничной торговли, самой собой развивается, не должно снимать с повестки дня другие организационные формы связи с народным хозяйством Зап. Китая. Наоборот, все формы связи должны быть использованы для того, чтобы форсированными темпами, опираясь на Турксиб и его ответвления, содействовать раскрепощению экономики Синьцзяна от феодальных пут, переводя его на более высокую ступень развития. Наши хозяйственные органы должны получить право на расширение пределов их деятельности, на реальную связь с целым рядом пунктов в Зап. Китае, играющих весьма значительную роль в хозяйстве крупнейших районов Синьцзяна. Хотан, Яркенд, Аксу, Учтурфан, Каршар, Хами, Шара-сумэ и др. пункты должны быть с согласия самого Синьцзяна вовлечены в реальный товарооборот с СССР. Транзитная форма торга, которую ведут в настоящее время вышеуказанные пункты, сопряжена с излишними накладными расходами, ограничивающими в то же время потребительскую и экспортную емкость этих важнейших хозяйственных районов.

К числу мероприятий, которые весьма существенно должны реорганизовать хозяйство Синьцзяна и значительно улучшить наши торговые связи с Зап. Китаем, относится и развитие реэкспортных операций, которым уделялось до настоящего времени весьма немного внимания. Ряд товаров сырьевой группы, шелководство и садоводство при правильной организации этих отраслей хозяйства могли бы быть предложены и иностранным рынкам. Эти товары приобретали бы таким образом валютное значение для СССР. Реэкспортная проблема во всем ее объеме должна стать в центре внимания регулирующих органов с тем, чтобы занять достойное место в планах нового операционного года.

Организационная проблема является решающей для судьбы наших взаимоотношений с Зап. Китаем. Обилие экспортируемых организаций с неизбежной логикой вело к ряду отрицательных явлений на рынках Зап. Китая. Из их числа необходимо прежде всего отметить отсутствие единого направляющего руководства в разрешении конкретных вопросов, связанных с движением и реализацией товарных фондов. Отсюда — весьма нередко на рынках Синьцзяна создавалось перенасыщение экспортными товарами в том числе и так называемыми «дефицитными», спрос на которые был необычайно высок и внутри Союза и на других рынках Востока. В свою очередь, это затоваривание вело к искривлению ценовой конъюнктуры, к резкому снижению цен на то-

вары широкого потребления, т. е. к убыточности операций по основным видам экспорта. Не менее значительными недостатками являются неряшливое отношение к вопросам ассортимента. В отдельные районы Синьцзяна, продолжают направляться более дорогие ткани, тогда как эти рынки живут еще в значительной степени продукцией местного ткачества. Незнание рынков, стремление решить для себя задачу бюрократически формально в погоне за бумажными показателями месячных и квартальных отчетов, подмена проблемы реализации товаров проблемой завоза и складского хранения дезориентирует работу наших хозорганизаций и ведет в то же время к дезорганизации рынков, расчищая тем самым поле для иноконкуренции.

Если сюда же прибавить небрежное отношение со стороны наших производственных организаций к вопросам упаковки, если учесть, что керосин приходит на местный рынок со значительной утечкой, а стекло и посуда с 50—60% боя, то картина нашего неумения торговать и легкомысленного отношения к вопросам, имеющим огромное политическое значение в наших взаимоотношениях с зарубежным Востоком, встанет во весь рост.

Наши экспортно — импортные планы, благодаря этим организационным неполадкам, осуществляются в значительной мере самостоком. Между тем Синьцзян является основной базой сырья, правильное использование которого могло бы оказать огромную услугу как народному хозяйству Синьцзяна, так и социалистическому строительству Союзу Советов.

Несмотря на наши недостатки и вопреки им импортный план по основным видам сырья по отдельным районам Синьцзяна на 1928/29 г. был даже перевыполнен. Уже одна эта справка свидетельствует о тех возможностях, какие созданы объективными условиями народно-хозяйственных процессов внутри Синьцзяна и СССР при правильном целесообразном их использования. В настоящее время внесено весьма существенное изменение в организационные формы торгова с Востоком — путем создания мощного всесоюзного государственного объединения по торговле с Востоком, которое должно повести за собой ликвидацию всех тех дефектов, кои в огромном количестве накопились на протяжении всех истекших лет наших взаимоотношений с Зап. Китаем.

При сочетании этих мероприятий с правильным разрешением проблемы транспорта, т. е. при условии создания удобного, быстрого и дешевого транспорта, при реорганизации работы наших транспортных контор открываются широкие перспективы роста наших взаимо-

отношений с Синьцзяном. Эти перспективы должны значительно обогнать тот уровень, на котором в настоящее время находятся наши торговые обороты с Зап. Китаем. Исходным моментом переломного периода этих взаимоотношений должен явиться Турксиб. Турксиб создает конкретные предпосылки для постановки обильных проблем и их разрешения. Турксиб должен сыграть роль мощного орудия в восточной политике Сов. власти. Турксиб должен не только перераспределить производительные силы на территории Ср. Азии и Казакстана, но подходить вплотную через свои боковые ответвления к Синьцзяну и в сочетании с правильно проводимой и широко разработанной программой экономических связей со всеми провинциями Зап. Китая, должен стимулировать рост производительных сил находившегося до сих пор в застойном состоянии Зап. Китая. Турксиб должен усилить процесс дифференциации нар. хозяйства внутри Зап. Китая. Его первым эффектом должна явиться специализация районов самого Синьцзяна. Эта специализация должна уточнить границы районов технических культур. Эта же специализация должна установить деловые связи с зерновыми районами Казакстана и Сибири. Животноводческое хозяйство — прекрасные пастбища Юлдузского района, населенного кочевниками — торгоутами, пастбища Баркуля, Маралбаши, Карашара и др. должны вести к значительному расширению стада, к улучшению его породы, к увеличению выхода товарных излишков сырья, к процессам переработки этого сырья на территории самого Синьцзяна. Техническая помощь в ирригационных работах, организация опытно — показательных полей и вывоз семян хлопчатника американских сортов, экспорт сель-хоз. машин, тракторов и организация советского инструктажа, помощь в деле развития шелководства и рационального червокормления, поставка необходимого оборудования в предприятиях муниципального и промышленного характера и ряд других мер общеэкономического значения должны изменить лицо Синьцзяна. От отсталого застойного этапа развития своей экономики Синьцзян должен семимильными шагами перейти к более высоким формам своего хозяйства, поднявшись на новую ступень своей социально — политической организации.

1927 год — начальный год строительства Турксиба открывал блестящую перспективу укрепления взаимоотношений между СССР и Синьцзяном. 1930 год — год завершения Турксиба благодаря героическому энтузиазму трудящихся масс Союза должен претворить эту перспективу в реальную действительность.

ПОСТУПИЛ В ПРОДАЖУ И ВЫСЫЛАЕТСЯ

ПО ТРЕБОВАНИЮ НАЛОЖЕННЫМ ПЛАТЕЖОМ

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ ЕГИПТА И ТАМОЖЕННЫЙ ЗАКОН от 14 февраля 1930 г.

Цена 2 руб.

В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ВЫЙДЕТ ИЗ ПЕЧАТИ

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ ТУРЦИИ И ТАМОЖЕННЫЙ ЗАКОН от 8 июня 1929 г.

С требованиями обращаться во Всесоюзно-Восточную Торговую Палату—Москва, Верхние Торговые Ряды, помещение № 50.

Б. М. Данциг.

О формах торговой работы со странами Востока.

Задачи реконструктивного периода ставят перед нами со всей остротой вопрос о соответствующем изменении организационных форм нашей торговли с Востоком и о создании условий, обеспечивающих максимальное развитие товарооборота и приспособление его к насущным нуждам растущего народного хозяйства восточных стран, с одной стороны, и интересам Советского Союза — с другой.

Раньше, чем наметить эти новые организационные формы, необходимо в самых кратких чертах проследить те организационные формы, в каких проходила за последние 10 лет торговля с Востоком, и выявить их положительные и отрицательные стороны.

Схематизируя, можно считать, что наша торговая работа с Востоком прошла три этапа. Первый этап, охватывающий период 1921—22 гг., т. е. начало восстановления торговых связей с Востоком, нарушенных в годы гражданской войны, блокады и интервенций, характеризуется полным применением в восточных странах жесткого режима монополии внешней торговли со всеми свойственными нашей монопольной системе формами, в частности, с жестким применением лицензионного режима.

На этой первой стадии восстановления наших торговых отношений мы сразу же столкнулись с невозможностью применения в восточных странах в этот период всех тех норм, которые мы применяли в торговле с Западом. Негибкость наших организаций, незнание рынка, отсутствие достаточного количества средств для закупки восточного сырья и потребительских товаров, неумение приспособить жесткие формы монополии внешней торговли к интересам и потребностям восточных стран не позволяли в этот период в сколько-нибудь серьезной степени развить товарооборот. Задача, всегда стоявшая перед Советским Союзом и в полной степени сохраняемая и в настоящее время, — максимально способствовать развитию производительных сил восточных стран — поставила вопрос о необходимости изменения наших организационных форм внешней торговли на Востоке, с тем чтобы развязать товарооборот и инициативу восточного купечества. В связи с этим в 1923 г. был издан приказ Наркомторга о введении безлицензионного ввоза и вывоза товаров из Персии, ограничиваясь, однако, только специальными списками. Впоследствии эти формы безлицензионного товарооборота были перенесены с теми или другими изменениями и на прочие восточные страны.

Проведенное мероприятие, как показал опыт почти трехлетнего применения этого режима, в значительной степени развило товарооборот с Востоком, позволило поднять упавшее в предыдущие годы хозяйство восточных стран, нашедших в Советском Союзе достаточно широкий рынок для сбыта своих товаров. Однако, развитие товарооборота шло в известной степени односторонне, ибо темп роста импорта обгонял темп роста экспорта. Восточные купцы, привозившие в СССР свои товары, продавали их здесь не только хозяйственным организациям, но и на частный рынок; значительную часть вырученных ими сумм затрачивали не на приобретение советского экспорта, а на перевод валюты в свои страны или в третьи страны.

Получалась довольно своеобразная картина, когда пассив, образовавшийся в торговле с Востоком, обращался на приобретение товаров в третьих странах и средства, выручаемые в СССР, направлялись в эти третьи страны для закупки там импорта.

К концу 1925 г., когда выявились резко пассивные результаты нашей торговли с восточными странами, и когда стало совершенно очевидным, что крепнущая советская промышленность может в полной мере покрыть спрос восточных стран на необходимые им экспортные товары, встал вопрос о необходимости изменения этой системы. В связи с этим в начале 1926 г. было принято решение сначала об отмене безлицензионного ввоза, а затем вскоре после этого о введении нетто-баланса, т. е. такой системы торговли, при которой восточные купцы обязывались бы на всю или большую часть суммы, вырученной ими от продажи своих товаров в СССР, закупать наши экспортные товары.

Указанное мероприятие в первый же год своего применения резко развило советский экспорт и позволило почти полностью изжить имевшийся в нашей торговле с Востоком пассив. В то же самое время введение лицензионной системы, применявшейся в течение всего 1926/27 хозяйственного года, позволило направлять товарооборот по руслу государственного и кооперативного сектора и несколько сократить имевшую место раньше смычку восточного купечества с советским частным сектором.

Осенью 1927 г., в связи с подписанием советско-персидского, а несколько раньше советско-турецкого договора, были несколько видоизменены формы наших торговых отношений с восточными странами. По советско-персидскому договору персидские купцы получили право продавать свои товары на советский частный рынок, получили право привоза определенного количества товаров по контингентам на общую сумму в 50 млн. руб. по внутренним нашим ценам и наряду с этим получили право перевода валюты за границу в размере 10% от биржевых цен, вырученных ими на советском рынке. Лицензионная система, действовавшая весь год, предшествовавший советско-персидскому договору, была отменена и граница механически закрывалась после того, как персидские контингенты, разрешаемые к ввозу в СССР, исчерпывались. Нетто-баланс по сделкам отдельных купцов был по советско-персидскому договору сохранен. Персидские купцы обязаны были на 90% от сумм, вырученных ими при продаже своих товаров на советской территории, покупать наши товары.

В течение 2 последних лет персидские и другие восточные купцы в значительной степени использовали предоставленное им право продажи своих товаров на частный рынок. Неоднократно приводившиеся в нашей печати цифры показывают, что уход товаров на частный рынок, правда, сократившийся в течение последнего 1928/29 г., принял громадные размеры. Указанное обстоятельство в свою очередь вызывало резкое повышение цен на восточные импортные товары, а это влекло за собой и повышение цен на заготовительном рынке восточных стран. Поскольку восточные купцы обязаны были суммы, выру-

чаемые ими от продажи своего импорта, затрачивать на покупку экспортных товаров, экспорт советских товаров рос в значительно больших размерах, чем происходил реальный количественный рост импорта. Это обстоятельство, в свою очередь, сопровождалось резким понижением сбытовых цен на восточных рынках, понижением зачастую доходившим до совершенно ни с чем не сравнимых пределов; цены на многие товары в ряде восточных стран падали далеко ниже своего нормального уровня. Выручая высокие цены за свои товары в СССР, восточные купцы мало были заинтересованы в том, чтобы по нормальным ценам сбывать наши товары в восточных странах. Поскольку наряду с местными купцами в странах Востока работали и наши организации, естественно, что цены, по которым наши организации продавали советские товары, строились в основном по рыночным ценам, т. е. по тем ценам, которые создавались неттобалансовыми операциями и приводили к значительной недовыручке валюты за продаваемые нами высокоценные товары.

В той или иной форме, указанное обстоятельство имело место почти во всех без исключения странах Востока.

В течение 1928/29 г., в связи с процессами, происходившими на нашем внутреннем рынке, стала совершенно ясна абсолютная недопустимость для нашего народного хозяйства дальнейшего сохранения имевшего место положения, смычки восточных купцов с частным советским рынком, хотя и сократившейся в сравнении с прошлым годом.

Дальнейшее продолжение смычки с частным рынком стало абсолютно недопустимо с точки зрения интересов нашего народного хозяйства, как нарушающее нашу основную линию. Частный сектор должен быть полностью изолирован от внешне-торгового оборота и это положение должно стать совершенно ясным и четким для всех наших восточных контрагентов.

Вряд ли в задачи соседних с нами восточных стран может входить в какой-бы то ни было степени желание нарушить наши основные народно-хозяйственные интересы и мы полагаем, что этап, на котором смычка с частным сектором допускалась, является в настоящий момент этапом пройденным. Изжитие частного сектора из товарооборота должно перестроить организационные формы нашей торговли с Востоком. Несомненно, что те рваческие, спекулянтские слои купечества, которые все задачи товарооборота с СССР видели в том, чтобы по возможно более дорогим ценам продать импортные товары и наряду с этим по дешевым ценам купить наш экспорт, отойдут от товарооборота в Советском Союзе, ибо нормальная коммерческая работа, не свойственная рваческим слоям, не позволяет им вести торговлю только с нашими государственными организациями. Только здоровые слои восточного купечества, прекрасно учитывающие взаимные интересы СССР и восточных стран, сумеют в дальнейшем продолжать торговлю с нами.

Поскольку, как это показывают имеющиеся у нас цифры о смычке с частным сектором, значительная часть товарооборота находилась именно в руках рваческих слоев, мы, отнюдь не собираясь в какой бы то ни было степени сокращать наши торгово-экономические связи с Востоком, принуждены ставить вопрос о том, чтобы в возможно большей степени расширить работу советских организаций на территории восточных стран путем усиления там наших продаж и наших закупок. Расширение деятельности наших организаций за границей позволит нам в максимальной степени увязать интересы нашего народного хозяйства с интересами восточных стран, закупаая возможно большее количество необходимого для нас сырья и в меньшей степени потребительские товары, сбывая там необходимые восточным странам экспортные товары, привлекая для этой цели к себе возможно более широкие купеческие круги.

Несмотря на трудности, которые создавались для работы наших организаций при системе нетто-баланса, мы все же можем констатировать необычайный рост и укрепление хозяйственного значения целого ряда этих организаций в восточных странах, сумевших создать вокруг себя широкий и надежный актив восточного купечества.

В связи с отмеченными выше моментами, перед нами встает вопрос об изменении и методов нашей работы и о соответствующем приспособлении цен как на экспортные, так и на импортные товары к намечающимся новым формам работы.

Со всей остротой встает вопрос об изжитии тех ненормальных явлений, которые имели место до сих пор в торговле и в первую очередь в части, касающейся транспорта. Совершенно недопустимые задержки в отгрузке восточных товаров, пробки, образующиеся на границах и недопустимые задержки в перегрузке должны быть в максимально короткий срок изжиты.

Перед транспортными организациями и, в частности, перед обществом «Транспорт» встает серьезная задача приспособить все имеющиеся в распоряжении его средства к максимально быстрому обслуживанию советско-восточного товарооборота, ибо ни для кого не является секретом, что за последнее время транспорт стал одним из узких мест в нашем товарообороте с Востоком. Караванный способ перевозки, использование верблюдов, лошадей, должны уступить место механизации транспорта. Необходимо создание мощных автоколонн на всех основных путях, ведущих в восточные страны. Перед организованным Востгосторгом встает задача максимального коммерческого приспособления, гибкости и маневренности в обслуживании восточной торговли как в целом, так и по отдельным сделкам. Аккуратность и гибкость в работе, максимальное выполнение всех принятых на себя обязательств как перед отдельными купцами, так и перед нашими организациями в сдаче и приемке товаров, должны стать основными моментами в работе Востгосторга. В ближайшее время можно будет более четко конкретизировать те основные задачи, которые стоят перед нами в области торговли с Востоком.

С. Л. Защук.

Внешняя торговля Персии за 1928—29 г.

1. Общие итоги

Таможенной администрацией Персии недавно опубликован очередной отчет по внешней торговле страны, охватывающий операции за 1307 г. (с 22/III—28 г. по 21/III—29 г.*).

К сожалению, полнота сведений, сообщаемых в отчетах по внешней торговле Персии за последние годы не увеличивается, а уменьшается, что делает все менее удобным пользование этим ценным изданием. Если в обзоре за 1306 г. (1927/28 г.) впервые после ряда лет отсутствовали сведения о товарообороте по главнейшим товарам, представлявшие очень большой интерес для суждения о привозе и вывозе по отдельным провинциям и участкам персидской границы, то в обзоре за 1307 г. (1928/29 г.) отсутствует также сопоставление привоза и вывоза за этот год с предшествующим годом, каковы сопоставления до сих пор всегда давались в таможенных отчетах, очень облегчая оценку итогов торговли за обозреваемый год. Администрации персидских таможен следовало бы учесть, что статистика внешней торговли в передовых странах развивается как раз в обратном направлении, т. е. в направлении постепенного увеличения полноты сообщаемых в изданиях ее сведений. Так, напр., в Соед. Штатах ежегодные „Statistical Abstract of the United States“ дают сведения об оборотах внешней торговли не только за обозреваемый и один предыдущий год, но за все последнее пятилетие и, кроме того, в них приводятся сведения за 1909—13 гг., так что при изучении динамики внешней торговли Соед. Штатов нет необходимости просматривать обзоры за ряд лет, а достаточно взять выпуск последнего года, чтобы быть в курсе оборотов за длительный период времени, а равно располагать довоенными показателями. Если таможенная администрация Персии не может себе пока ставить задач, разрешимых в условиях С. Штатов, то все же не следовало бы ей отказываться от тех несомненных достижений, которые уже имелись, и ухудшать качество выпускаемых ею обзоров внешней торговли, тем более, что при отсутствии в Персии правильно поставленной государственной статистики, эти обзоры являются чуть ли не единственным источником для суждения о состоянии персидского народного хозяйства, основанном на цифровом достаточно точном материале.

Направление развития внешней торговли Персии за 1928/29 г. в ее общих итогах по сравнению с предшествующим пятилетием и довоенным временем представлено в следующей таблице (в тыс. кран):

Годы	Привоз	Вывоз
1913/14— . . .	647.165 . . .	455.840
1923/24— . . .	681.322 . . .	768.392
1924/25— . . .	771.445 . . .	1.000.163
1925/26— . . .	881.025 . . .	1.059.390
1926/27— . . .	787.397 . . .	1.104.115
1927/28— . . .	807.433 . . .	1.060.411
1928/29— . . .	819.865 . . .	1.517.601

Цифры ценностной оценки в кранах оборотов внешней торговли могут быть сравниваемы между собою без вся-

ких оговорок, поскольку ныне наблюдаемое резкое падение курса персидского крана в 1307 г. (1928/29) еще не имело места. Курс англ. фунта стерл. за этот год в среднем выражался в 48,03 крана против 49,25 кр. в 1306 г. (1927/28 г.).

Однако, для уточнения цифр импорта и экспорта, чтобы получить реальную картину товарооборота Персии — необходимо из привоза вычесть стоимость импортируемых драгоценных металлов в слитках или монетах, а вывоз — уменьшить на сумму вывоза нефтепродуктов, осуществленного Англо-Персидской Компанией, поскольку, как уже не раз отмечалось при суждениях об итогах внешней торговли Персии, доходы от этого вывоза лишь в незначительной части попадают в общий национальный доход Персии.

В таком случае мы получим следующие реальные цифры оборотов по внешней торговле с Персией за те же годы (в тыс. кран):

Годы	Привоз (за искл. драгоцен. металл.)	Вывоз (за искл. нефте- прод.)	Общ. то- варообо- рт	%
1913/14 . . .	632.261	435.393	1.067.654	100
1923/24 . . .	670.677	385.596	1.056.273	99
1924/25 . . .	752.097	485.362	1.237.459	116
1925/26 . . .	834.999	514.702	1.349.701	126
1926/27 . . .	779.828	449.762	1.229.590	115
1927/28 . . .	773.425	463.138	1.236.563	116
1928/29 . . .	758.092	480.054	1.238.146	116

Из этой таблицы видно, что начиная с 1925/26 г. внешняя торговля Персии находится в состоянии застоя, не показывая роста, которым характеризовались первые годы послевоенного периода и который очевидно должен быть отнесен целиком на счет восстановления торговли с Сов. Союзом. Общий товарооборот, достигший в 1925/26 г. 126%, если принимать довоенный товарооборот за 100, в 1926/27 г. снизился до 115%, а в последующие два года держался на одной цифре — 116%. Некоторым положительным моментом является то обстоятельство, что импорт в Персию за последние три года снижается, а экспорт показывает некоторое увеличение. В частности, в обозреваемом 1928/29 г., импорт Персии снизился против 1927/28 г. на 15,3 млн. кр., а экспорт из Персии — увеличился на 16,2 млн. кр.

Эти показатели позволяют сделать вывод, что персидское народное хозяйство с 1925/26 г. не развивается, что в процессах его роста произошла заминка, отражающаяся на цифрах внешнего товарооборота, которая за последний год (1929/30) перешла в общий хозяйственный кризис.

2. Торговые связи с отдельными странами.

В 1928/29 г. произошли некоторые довольно существенные изменения в торговых связях Персии с отдельными странами.

В импорте в Персию в 1928/29 г. принимали участие следующие главнейшие страны (в тыс. кр.):

* Tableau general du commerce avec les pays etrangers pendant l'annee 1307. Teheran. 1929.

	1928/29	%	1927/28	%
Общий привоз . . .	819.865,5	100	807.433,4	100
в том числе:				
из СССР	261.054,7 *	31,8	208.995,9 *	25,8
„ Великобритании	139.325,4 *	17,0	213.773,2 *	26,4
„ Индии	149.119,7 *	18,2	156.875,1 *	19,4
„ Германии	47.236,9	5,7	32.215,6	4,0
„ Франции	38.186,0	4,7	33.759,1	4,2
„ Соед. Штатов	39.213,6	4,8	24.961,1	3,1
„ Бельгии	29.938,1	3,5	22.023,6	2,7
„ Италии	20.843,5	2,5	32.404,7	4,0

Если в 1927/28 г. на долю импорта из Англо-Индии приходилось таким образом 45,8% общего привоза в Персию, а СССР своим привозом занимал всего 25,8%, то в 1928/29 г. доля Англо-Индии уменьшилась до 35,2%, а место, занимаемое в привозе Советским Союзом, увеличилось до 31,8%, т. е. почти сравнялось с долей Англо-Индии. Следовательно 1928/29 год характеризуется прежде всего значительным увеличением участия СССР в персидском импорте и соответственным ослаблением участия главного конкурента СССР на персидском рынке — Англо-Индии. Понижение значения Англо-Индии в персидском импорте сопровождалось также некоторым усилением участия в нем других стран кроме СССР, а именно Германии — с 4,0% до 5,7%, Франции — с 4,2% до 4,8% Соед. Штатов — с 3,1% до 4,8% и Бельгии — с 2,7% до 3,5%. Только Италия показала также некоторое относительное уменьшение своего привоза — с 4,0% до 2,5%.

Торговые связи Персии с другими странами по линии персидского импорта в 1928/29 г. таким образом расширились, поскольку то почти монопольное положение, которое еще недавно в отношении снабжения импортными товарами персидского рынка занимала Англо-Индия, диктуя персидским потребителям цены на свои товары, все более отходит в прошлое. Целый ряд стран, а в особенности СССР, увеличивают свое значение в персидском импорте, чем облегчается возможность Персии приобретать нужные ей товары на более выгодных условиях и добиваться лучшего качества их. Это явление сопровождается усилением конкуренции на персидском рынке между импортирующими странами, что заставляет советскую промышленность с особым вниманием относиться в дальнейшем к своему экспорту в Персию, чтобы не только не потерять успешно занятые позиции, но и добиться дальнейшего расширения своего вывоза. По мере развития путей сообщения в Персии, роста автомобилизма и еще более ко времени хотя бы частичного осуществления постройки Транс-персидской ж. д., персидский рынок будет становиться все более требовательным в отношении импортируемых им товаров, поскольку осуществление Персией ее торговли с отдельными мировыми рынками будет все более облегчаться. Советский Союз, не преследующий целей получения «колонизальных» сверхприбылей на экспорте в Персию, сможет лучше, чем всякая другая страна, удовлетворить новым условиям персидского рынка, предоставляя ему товары и лучшего качества и по более дешевым ценам. Необходимо, однако, тщательно изучать потребности персидского рынка, приспособлять продукцию к местным вкусам, а равно учитывать те несомненные процессы возникновения новых потребностей в связи с ростом культурной жизни, которые нарождаются у персидского потребителя и должны быть удовлетворены.

*) Привоз драгоценных металлов в слитках и монете нами исключен из привоза из СССР, Великобритании, Индии и Франции, как в 1928/29 г., так и за 1927/28 г.

Экспорт из Персии распределяется между следующими главнейшими странами (в тыс. кранах):

	1928/29	%	1927/28	%
Общ. экспорт (без нефтепродуктов)	480.053,7	100	463.138,0	100
В том числе:				
в СССР	153.639,6*)	32,0	170.071,2*)	36,7
„ Соед. Штаты	80.686,6	16,8	79.972,1	17,3
„ Великобританию	61.679,5	12,8	37.134,4	8,0
„ Индию	42.180,0	8,8	51.335,0	11,1
„ Турцию	39.342,3	8,2	38.278,3	8,3
„ Ирак	19.659,4	4,1	23.252,0	5,0
„ Японию	17.973,3	3,8	3.766,5	0,8
„ Китай	11.132,9	2,5	1.585,9	0,3
„ Германию	9.997,7	2,1	5.011,8	1,8
„ Италию	7.293,5	1,5	4.356,9	0,9
„ Египет	6.973,5	1,4	5.190,8	1,1
„ Францию	5.893,0	1,2	3.066,3	0,6

В отношении экспорта из Персии, таким образом, произошло примерно тоже явление, которое нами отмечено в отношении ее импорта, т. е. некоторое увеличение участия в экспорте из Персии отдельных стран. К сожалению, в экспорте из Персии участие СССР в 1928/29 г. не увеличилось, а уменьшилось — с 36,7% до 32%. Увеличили свое участие в экспорте из Персии частью Англо-Индия (с 19,1% до 21,6%), а также ряд других стран — Япония — с 0,8% до 3,8%, Китай — с 0,3% до 2,5%, Германия — с 1,8% до 2,1%, Италия — с 0,9% до 1,5%, Египет — с 1,1% до 1,4% и Франция — с 0,6% до 1,2%. Соединенные Штаты, также как и СССР, несколько уменьшили свое участие в экспорте — с 17% до 16,8%. Необходимо, однако, при оценке этих итогов иметь в виду, что увеличение экспорта в Великобританию, Японию и Китай произошло по линии вывоза опиума, т. е. товара в вывозе которого СССР не принимает участия.

Наибольшее значение, таким образом, в экспорте из Персии принадлежало Советскому Союзу, Соед. Штатам, Великобритании и Индии. Советский Союз, как правильно отмечается, в персидском таможенном отчете, является «лучшим клиентом» Персии, занимая первое место в вывозе товаров из этой страны. Великобритания и Индия вместе занимают значительно меньшее место — 21,6%. На третьем месте стоят Соед. Штаты (16,8%), экспортирующие главным образом персидские ковры. Турция и Ирак не являются самостоятельными потребителями персидских товаров, а только транзитными посредниками, переправляя импортируемые ими товары далее на рынки Европы и Америки. Япония и Китай экспортируют только персидский опиум. Участие европейских стран — Германия, Италия и Франция и т. д. в персидском экспорте в общем остается очень незначительным, поскольку кроме ковров остальные персидские товары находят сравнительно незначительный спрос на мировых рынках. Надежным потребителем этих товаров является только Советский Союз, вследствие чего для персидского народного хозяйства экспорт на союзный рынок попрежнему имел исключительное значение.

3. Торговый баланс Персии.

Общий торговый баланс Персии, как и за все предыдущие годы, если не учитывать экспорта нефтепродуктов, оставался пассивным. Этот баланс представляется нижеследующим (в тыс. кран):

*) Из экспорта в СССР исключены опиум, как неправильно относимый на счет СССР и мерлушки, идущие транзитом из Ирака.

	1928/29 г.	1927/28 г.
Привоз	758.092	773.425
Вывоз	480.054	463.138
Пассив	278.038	310.287

Таким образом в 1928/29 г. пассивность внешней торговли Персии уменьшилась на 32,2 млн. кр. В действительности, однако, и в таком размере пассив не имел места, поскольку экспорт нефтепродуктов было бы неправильно полностью скидывать со счетов внешне-торгового баланса Персии. Прежде всего Англо-Персидская компания является довольно крупным импортером металлов, машинооборудования и т. д. для эксплоатируемых ею нефтяных промыслов. В отчете за 1928/29 г. не показана сумма импорта, осуществленного этой компанией, но по отчетам предшествующих лет известно, что этот импорт весьма значителен, превышая 50 млн. кр. в год. Покрытие его происходит, конечно, за счет экспортируемых нефтепродуктов, а следовательно на сумму его должен быть уменьшен пассив персидской внешней торговли. Затем в стране остается та часть стоимости нефтепродуктов, которая приходится на зарплату персидских рабочих, оплату служащих, расходы по транспорту и т. д. Эта сумма может быть принята в 20% от суммы экспорта, т. е. около 200 млн. кран. Наконец нужно учитывать и сумму, которая вносится Англо-Персидской компанией в доход персидской казны в виде отчислений от прибылей. Таким образом в действительности внешняя торговля Персии в 1928/29 г. должна была оказаться нейтральной. Следовательно торговый баланс Персии в 1928/29 г. не оказывал отрицательного влияния на расчетный баланс ее. Правильность этого положения подтверждается тем обстоятельством, что курс персидского крана, как мы уже выше отметили, в 1928/29 г. не только оставался устойчивым, но даже несколько поднялся по сравнению с курсом 1927/28 г. В настоящее время условия расчетного баланса Персии значительно ухудшились, но причины, вызвавшие это ухудшение, стали оказывать свое влияние лишь после истечения 1928/29 года (персидского).

Торговый баланс Персии с ее главнейшими контрагентами слагался (без нефтепродуктов) следующим образом (в тыс. крн):

1928/29 год	Привоз	Вывоз	Сальдо
СССР	261054,7	153639,6	(—) 107415,1
Анг. Индии	288445,1	108859,5	(—) 184585,6
С. Штат.	39213,6	80686,6	(+) 41473,0
1927/28 год.			
СССР	208995,9	170071,2	(—) 38924,7
Анг. Индии	370651,3	88469,4	(—) 282181,9
С. Штат.	24961,1	79972,1	(+) 55011,0

По данным персидского таможенного отчета выходит таким образом, что торговый баланс Персии с Сов. Союзом в 1928/29 г. закончился пассивом для Персии в 107.415,1 тыс. кр. Поскольку торговля СССР с Персией велась на основе нетто-баланса, такой итог товарооборота представляется мало вероятным, вследствие чего приходится углубиться в анализ тех цифр, из которых он вытекает. При этом обнаруживается, что персидская таможенная статистика существенно недооценивала в 1928/29 г. стоимость советского экспорта из Персии, что и привело, повидимому, к несколько ошибочному выводу. Укажем для примера, что хлопок —

один из основных товаров, вывозимых в СССР, в таможенном отчете оценен всего в 270 кран за тонну или 44 кр. пуд. Между тем, всем известно, что хлопок приобретался франко граница по 55 кр. за пуд, а следовательно весь вывезенный в СССР хлопок — 18.520 тонн (6338,2 тыс. батм.) недооценен в сумме свыше 12 млн. кр. Далее шерсть — второй не менее важный товар — оценен всего в 2950 кр. за тонну или 48 кр. за пуд, а между тем в действительности хоросанская шерсть покупалась франко граница в среднем около 84 кр. за пуд. Таким образом весь экспорт шерсти — 5290 т. (1.861,9 тыс. батм.) недооценен в сумме около 11,6 млн. кр. Этот анализ можно было бы продолжить, указав еще на целый ряд примеров недооценки советского экспорта, но уже и отмеченных случаев достаточно для того, чтобы утверждать, что в действительности в торговле с Советским Союзом Персия не имела такого значительного пассива, как указывается в ее таможенном отчете.

4. Персидский импорт

Персидский импорт в 1928/29 г. по сравнению с предшествующим 1927/28 г., согласно таможенного отчета, слагался из следующих основных товаров, расположенных в порядке их относительного значения (в тыс. кр.):

Наименование товаров	1928/29 г.	1927/28 г.	Наименование товаров	1928/29 г.	1927/28 г.
Хл. бум. ткани	217.031,7	234.033,1	Мебель . . .	4.683,2	4.729,9
Сахар	97.071,7	92.926,4	Спички . . .	3.978,3	4.955,8
Ч а й	68.455,7	55.919,7	Бумага . . .	3.851,8	5.414,6
Авт., мотоц. и части их . .	43.658,9	27.599,5	Парфюм. и мыло	3.288,7	2.737,4
Нефтепрод. .	38.387,4	31.666,2	Мука	2.534,8	8.309,4
Маш. и инстр.	24.997,0	42.294,8	Цемент . . .	2.441,7	3.191,4
Галант., игр., грамоф., фотогр. апп. и пр.	24.470,3	20.164,3	Изд. из цв. мет.	630,2	574,8
Шерст. ткани .	17.204,0	14.394,4	Содь	538,0	696,3
Пряжа хл. б. .	16.974,2	22.625,6			
Метал. черн. .	15.346,1	28.857,5			
Изд. из чер. м. .	13.238,0	12.116,3			
Лесн. мат. и изд. из дер. .	10.519,0	5.497,0			
Гот. одежда, трик. белье и пр.	10.218,8	6.888,6			
Фарф. фаянс. и стекл. изд. . .	8.971,0	8.233,8			
Автомашин . .	5.751,9	3.747,5			
Галоши	5.399,4	5.139,9			
Рис	4729,0				
			Весь имп. за искл. драгоц. металл. в слитках и монете . .	758.092,0	773.425,0
			Драгоц. металл. в слитках и монете	61.773,5	34.008,4
			Всего	819.865,5	870.433,4

В относительном значении основных товаров привоза за 1928/29 г. произошли следующие изменения:

Наименование товаров	% общего привоза 1928/29 г.	% общего привоза 1927/28 г.	Наименование товаров	% общего привоза 1928/29 г.	% общего привоза 1927/28 г.
Хл. б. ткани	28,6	30,3	Шерстяные ткани	2,3	2,9
Сахар	12,8	12,2	Пряжа хл. бумажн.	2,3	2,9
Ч а й	9,0	7,2	Метал. чер.	2,2	3,8
Авт. мотоц. и части их . .	5,7	3,6	Изд. из черн. мет.	1,8	1,5
Нефтепр. . .	5,1	4,1	Лесн. мат. и изд. из них дерева . .	1,4	0,7
Машины и инструменты	3,3	5,5	Гот. одежда трикот. белье и т. п. . . .	1,4	0,9
Галант., игр., грам., фотогр. апп. и пр. . .	3,2	2,6	Фарф. фаянс. и ст. изделия	1,2	1,9

Половина всего персидского импорта (50,4%) падает всего на три товара: хлопчатобумажные ткани, сахар и чай. Удельный вес всех этих товаров в 1928/29 г.

почти не изменился по сравнению с предшествующим годсм. Заметно увеличилось значение в привозе автомобилей (с 3,6% до 5,7%) и в связи с этим — нефтепродуктов (с 4,1% до 5,1%). С другой стороны — уменьшился удельный вес в привозе машин и инструментов (с 5,5% до 3,3%) и черных металлов (с 3,8% до 2,2%). В отношении остальных товаров произошли незначительные изменения в их удельном весе, отмечаемые в дальнейшем изложении.

Хлопчато-бумажные ткани. Привоз хлопчато-бумажных тканей в Персию составляет главнейшую часть ее импорта, поскольку в стране имеется только кустарное производство этих тканей, далеко не покрывающее потребностей населения. Привоз этот характеризуется следующими цифрами (в тыс. кр.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. привоз	217.031,7	100	234.033,1	100
в том числе:				
из СССР	100.056,8	46,8	56.991,7	24,3
„ Великобрит.	59.507,2	27	97.459,5	42
„ Индии	37.658,0	17	54.749,9	23
„ Италии	9.784,0	4,5	17.098,3	9

В отношении импорта в Персию хлопчато-бумажных тканей СССР имел в 1928/29 г. исключительный успех. Удельный вес Советского союза увеличился с 24,3% до 46,8%. Импорт хлопч. бум. тканей из СССР превысил впервые привоз их из Англо-Индии, что позволило Сов. Союзу занять первое место в привозе этого товара в Персию. Высокое качество советского текстиля и приводившаяся политика снижения цен на него — явились очевидно основными причинами, которые позволили достигнуть отмеченных успехов. Однако, участие СССР различно в ввозе отдельных видов хлопч. бум. тканей. По суровью и беленым тканям советский экспорт еще не велик, а большая часть его приходится на экспорт крашенных и набивных тканей. По таможенной оценке средняя цена одной тонны мануфактуры, завезенной из СССР в 1928/29 г., понизилась до 124 кр. против 144 кр. в 1927/28 г., т. е. снизилась на 16%.

Сахар. На втором месте в персидском привозе стоит сахар. Общий ввоз его представляется нижеследующим (в тыс. кран):

Песок				
	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. привоз	19.032,4	100	17.534,9	100
в том числе:				
из СССР	12.328,9	65	11.903,5	68
„ Голланд.	6.244,8	34	4.692,5	27
„ Бельгии	3,4	0,02	—	—
„ Франции	—	—	—	—
„ Чех.Слов.	53,9	0,3	206,9	1,2

Рафинад				
	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. привоз	78.039,3	100	75.391,5	100
в том числе:				
из СССР	57.144,4	73	58.423,1	77
„ Голланд.	133,6	0,14	37,1	0,05
„ Бельгии	15.900,9	20,4	11.495,2	15
„ Франции	3.871,1	5	4754,5	6,3
„ Чех.Слов.	849,2	1	314,0	0,4

В 1928/29 г. увеличилось поступление сахаров в Персию из ряда стран, переживавших кризис перепроиз-

водства. В связи с этим удельный вес импорта сахаров из СССР немного снизился (с 68% до 65% по песку и с 77% до 73% по рафинаду).

За последние три года в количественном выражении привоз сахара в Персию представляется нижеследующим (в тыс. ман.):

Годы	Песок	Рафинад	Всего
1926/27 г.	6.931,6	16.775,2	23.706,8
1927/28 г.	5.800,3	18.560,6	24.360,8
1928/29 г.	6.103,9	19.679,9	25.779,9

Потребление сахара в Персии увеличивается таким образом из года в год, но в очень медленном темпе. В среднем на душу в 1928/29 г. приходилось 6,3 кг. сахара по сравнению с 6,0 кг. в 1927/28 г., 5,9 кг. в 1926/27 г. и 12,0 кг. довоенного времени. Следовательно, душевое потребление сахара вследствие его высокого обложения налогами, установленного в целях привлечения средств на железно-дорожное строительство, в настоящее время все-таки продолжает быть значительно ниже довоенного.

Чай. Персия получает чай, главным образом, из Индии и лишь в очень незначительном количестве из Китая. Привоз чая в 1928/29 году выразился в таких суммах (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/29 г.	%
Ощий привоз	68.455,7	100	55.919.	100
в том числе:				
из Индии	67.522,9	98	53.057,9	95
из Китая	846,4	1,2	2.651,7	4,7

Чай является основным товаром, поступающим в Персию из Индии, и занимает в общем индийском импорте 45%. Отсюда очевидно значение развития собственной чайной культуры в Персии для улучшения расчетного баланса страны. К сожалению, меры, которые в этом отношении проводятся правительством, являются слишком недостаточными и поэтому те природные возможности, которые имеются в Лахиджане, до сих пор остаются почти неиспользованными и Персия продолжает быть данником Индии в отношении этого товара первейшей необходимости, который вполне мог бы вырабатываться в пределах страны. Минувший 1928/29 год не принес в этом отношении существенных улучшений, а наоборот в ценностном отношении привоз чая из Индии увеличился на 14,5 млн. кран.

Автомобили, мотоциклы и части их. Привоз автомобилей и частей к ним показал в 1928/29 г. снова очень значительный прирост, как видно из следующих цифр привоза в ценностном отношении (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	43.658,9	100	27.599	100
в том числе:				
из Соед. Штат	27.916,5	64	16.144,7	58
„ Великобрит.	5.483,0	20	4.884,4	18
„ Италии	917,3	2	2.096,4	8
„ Франции	4.065,8	5	1.895,2	7

В 1928/29 г. еще более увеличилось значение Соед. Штатов в снабжении Персии автомобилями. Это увеличение произошло за счет итальянских машин и общего роста импорта их. Общий привоз автомобилей в

1928/29 г. выразился в 3.150 штук против 2.089 штук в 1927/28 г. В привозе на первом месте стояли автомобили марки Шевроле (1.275 штук). Персидский автомобильный транспорт получил в обозреваемом году дальнейшее мощное развитие, отражавшееся на всей хозяйственной жизни страны. При этом наблюдалось внедрение грузовиков большей грузоподъемности в тех районах, где дорожные условия это позволяли. В настоящее время Персия в соотношении к ее грузообороту по некоторым путям сообщения уже настолько насыщена автомобилями, что автомобильные фрахты, вследствие конкуренции, снизились до размера, при котором только наилучшие поставленные рейсы оказываются доходными.

Нефтепродукты. Развитие автомобильного движения сопровождалось усилением спроса на бензин и смазочные масла, вследствие чего импорт в Сев. Персию нефтепродуктов в 1928/29 г. также заметно увеличился (по линии этих продуктов). Общий привоз нефтепродуктов представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	1927/28 г.
Общ. ввоз нефтепрод.	38.387,4	31.666,2
В том числе:		
Керосин	16.031,7	16.743,9
Бензин	15.498,5	10.381,0

Керосин и бензин в Сев. Персию полностью завозились из СССР, смазочные масла в значительной части поступали также из Великобритании и Соед. Штатов. Развивающаяся добыча нефтепродуктов Анг. Персидск. К-ии в южной Персии, по мере улучшения транспорта в стране, позволяла продвигать последние в более северные районы, в которые они ранее не проникали. Однако, в общем положение советских нефтепродуктов в Сев. Персии было достаточно прочным и сбыт их развивался успешно.

Машины и инструменты. Следующей статьёй персидского импорта является привоз машин и инструментов. Этот привоз, ввиду значения указанной статьи для суждения об общем положении промышленности в стране, мы иллюстрируем цифрами за три последних года (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общ. привоз	24.996,0	100	42.294,8	100	24.072,3	100
в том числе:						
Из Великобритан.	14.330,1	57,3	37.357,2	88	15.577,2	64,7
„ Германии	5.308,1	21,2	2.334,9	5,5	3.505,1	14,6
„ Соед. Штат.	2.060,4	8,2	812,5	2	1.017,7	4,2
„ СССР	1.163,6	4,2	704,9	1,7	608,5	2,5

Минувший 1928/29 г. в отношении привоза машин, фабричного оборудования и инструментов — является таким образом неблагоприятным, показывая резкое снижение этого импорта (с 42,3 млн. кр. до 24,9 млн. кр.). Таким образом строившиеся некоторыми в минувшем году при анализе итогов внешней торговли за 1927/28 г. на основах роста наблюдавшегося тогда привоза машин выводы об успехах в индустриализации Персии, должны будут в настоящее время быть оставленными. Персия не делает больших успехов в отношении развития в ней фабрично-заводской промышленности. Это положение подтверждается не только данными анализа внешней торговли за 1928/29 г., но и целым рядом др. материалов, свидетельствующих о крайне незначительных по существу успехах в отношении индустриализации страны. К сожалению, роль Сов. Союза в происходящем, хотя и медленном процессе индустриализации,

продолжает оставаться слишком незначительной. Привоз машин и инструментов из СССР, хотя и возрос в 1928/29 г. в отношении своего удельного веса, как видно из вышеприведенных цифр, с 1,7% до 4,2%, тем не менее продолжает оставаться совершенно незначительным по сравнению с участием Великобритании, Германии и даже далеких от персидского рынка Соед. Штатов, не находясь ни в какой связи ни с преимуществами географического положения Сов. Союза, ни с темпом роста в нем машиностроения.

Еще более неблагоприятным представляется картина импорта с/хоз. машин и орудий, составляющих часть общего привоза машин, выше нами указанного. Привоз с/хоз. машин и орудий за последние три года характеризуется следующими цифрами:

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общий привоз	895,4	100	1.204,7	100	1590,7	100
В том числе:						
из Великобрит.	507,5	57	357,0	29,7	658,2	41,4
„ СССР	133,4	15	5,5	0,5	146,5	9,2
„ Соед. Шт.	110,6	11,3	433,4	36,2	568,3	36
„ Германии	74,5	8,4	134,4	11,2	75,5	5
„ Франции	54,6	6,1	206,6	17,2	3,1	0,2

В продолжении последних трех лет импорт с/хоз. машин в Персию неуклонно падал, снизившись с 1590,7 тыс. кр. в 1926/27 г. до 895,4 тыс. кр. в 1928/29 г. Очевидно, в развитии сельского хозяйства Персии за эти годы не наблюдалось успехов. Распространение применения европейского с/хоз. инвентаря несомненно упирается в те ненормальные аграрные отношения, которые существуют в стране и которые тормозят всякий с/хозяйственный прогресс.

В привозе с/хоз. машин роль Сов. Союза в 1928/29 г. заметно увеличилась. Советское с/хозяйственное машиностроение заняло второе место в общем завозе с/хоз. машин и орудий в Персию, вытеснив с него Соед. Штаты и Германию. Трудно, однако, считать этот успех прочным. Возможно, что уменьшение завоза со стороны этих двух последних стран объясняется только тем, что их наличные запасы на складах Персии оказались уже настолько значительными, что пополнение их могло быть уменьшено ввиду слабого спроса на сельхозмашины в стране. Развивающаяся деятельность «Сельхозимпорта» по экспорту с/хозмашин в Персию позволяет рассчитывать, что занятая им позиция не будет в дальнейшем утеряна.

Галантерея, игрушечный и мелочный товар. По этой рубрике в таможенном отчете Персии проводится множество весьма разнообразных и несходных между собой товаров. Общий привоз их представляется за последние три года нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общий привоз	24.470,3	100	20.164,3	100	17.392	100
в том числе:						
из Великобрит.	5.706,4	23,3	6.794,5	33,7	4.045,9	22,
„ Германии	8.007,3	32,7	4.590,9	22,7	4.913,3	28,2
„ Франции	1.866,4	7,6	2.649,7	13,1	2.286,4	13,71
„ Индии	1.004,5	4,1	1.328,1	6,5	1.093,9	6,3
„ СССР	2.866,3	11,7	1.055,8	5,2	1.454,3	8,4

Любопытно сопоставить привоз по этой статье с привозом по группе машин и инструментов: в то время,

как этот последний, как мы видели, показывает заметное снижение, привоз галантереи и т. д. из года в год растет, сравнявшись в 1928/29 г. с привозом машинного оборудования. Это вновь свидетельствует о том, что Персия не идет по пути здорового развития своей промышленности и внешней торговли, а усиленно развивает импорт такого рода товаров, значительная часть которых не является существенно необходимой в строительстве ее народного хозяйства, но в вывозе коих весьма заинтересованы ведущие с Персией торговлю капиталистические страны. Особенно больших успехов в отношении товаров указанной группы достигла Германия, занявшая в 1928/29 г. первое место среди других стран.

В группу указанных товаров входят, между прочим, телефоны, телеграфы и т. п., каковых завезено в 1928/29 г. на 960,7 тыс. кр. (в том числе, из СССР — на 531 тыс. кр., Германии — 170,4 тыс. кр. и Великобритании — 108,4 тыс. кр.), пищевые машинки, импортированные на сумму в 250,5 тыс. кр. (из Германии 137,2 тыс. кр. и Соед. Штатов — 95,0 тыс. кр.), фотографические аппараты и принадлежности, завезенные на сумму 1.215 тыс. кр. (из Германии на 658,3 тыс. кр.), электрич. лампочки, которых поступило всего на 189 тыс. кр. (из них из Германии — 91,9 тыс. кр., СССР — 37,5 т. кр. и Соед. Шт. — 30,3 тыс. кр.), сундуки, завезенные на сумму 280,4 тыс. кр., (из них из СССР на 215,3 тыс. кр.), граммофоны, фонографы и пластинки, импортированные на сумму 3.650,2 тыс. кр. (из них из Германии на 1497,5 тыс. кр., Великобритании — 1913,3 тыс. кр., Франции — 165,1 тыс. кр. и СССР — всего 18,6 тыс. кр.). Таким образом в указанной группе товаров СССР принимает заметное участие в привозе только телеграфно-телефонного имущества (сюда же входит радиооборудование), электрических лампочек и сундуков.

Пряжа хлопчатобумажная. Привоз хлопч. бум. пряжи в Персию в 1928/29 г. дал снижение против предшествующего года, вероятно объясняемое тем, что к концу этого периода уже выявились неблагоприятные перспективы в отношении будущего коврового экспорта. Привоз пряжи представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	16.974,2	100	22.625,5	100
в том числе:				
из Индии	15.505,4	92	16.320,2	72
„ Великобритании	486,5	3	680,5	3
„ Италии	446,4	3	—	—
„ Японии	186,0	1	4.526,3	20

Персия снабжается пряжей из Индии, причем этот товар представляет после чая вторую крупную статью индийского импорта. Советский Союз не принимает участия в снабжении Персии пряжей.

Черные металлы. В отношении черных металлов наблюдается такое же снижение импорта, как и по машинам и инструментам. Привоз черных металлов характеризуется следующими цифрами (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	15.346,1	100	28.857,9	100
в том числе:				
из СССР	8.906,2	58	7.182,5	28
„ Великобритании	3.050,3	20	15.992,4	55
„ Германии	2.018,2	14	846,8	3

В известной мере, однако, это снижение может быть объяснено причинами случайного порядка. Возможно, что железнодорожный материал (рельсы), который проходит по этой группе, для южно-персидского участка дороги был завезен еще в 1927/28 г. или же частично поступит в 1929/30 г., а наоборот, для северного участка, куда таковой доставлялся из СССР, в главной своей массе был поставлен вероятно именно в течение 1928/29 г. Этим объясняется и усиление роли СССР в завозе черных металлов (с 28% до 58%) и понижение роли Великобритании (с 55% до 20%). Было бы неосторожно на основании данных только за один 1928/29 год сделать вывод о том, что советский экспорт черных металлов действительно уже и в дальнейшем окажется на первом месте. Рост металлургии в Союзе позволяет, однако, добиваться в этом отношении большего развития экспорта черных металлов, выступив в дальнейшем поставщиками таковых не только на севере, но быть может и на юге Персии, поскольку порты Персидского залива связаны удобным морским путем с Черноморскими портами, расположенными в ближайшем соседстве со строящимися металлургическими гигантами СССР.

В 1928/29 г. железнодорожных материалов в общем количестве черных металлов было ввезено в Персию на 4.455 тыс. кран почти исключительно из СССР (2495,2 тыс. кр.) и Германии (1450,4 тыс. кр.)

Изделия из черных металлов. Привоз изделий из черных металлов представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	13.238,0	100	12.116,3	100
в том числе:				
из Великобр.	11.183,9	84	9.864,8	81
« СССР	901,0	7	432,3	4
« Германии	881,7	6,6	771,3	4

В обозреваемом 1928/29 г. привоз изделий из черных металлов в общем мало изменился по сравнению с предшествующим годом. Значение СССР, хотя несколько увеличилось в этом привозе по сравнению с 1928/29 г., но все-таки продолжает оставаться очень скромным.

Лесные материалы. Привоз лесных материалов в связи с постройкой Трансперсидской жел. дор. (шпалы) в 1928/29 г. довольно заметно увеличился, как видно из следующих цифр (в тыс. кран):

	Необработанный				Обработанный			
	1928- -29 г.	%	1927- -28 г.	%	1928- -29 г.	%	1928- -29 г.	%
Общий привоз . .	4592	100	3094	100	5927	100	2403	100
в том числе:								
из СССР	2608	57	1708	55	504	8	166	7
« Соед. Штат. .	1260	26	—	—	2	—	1	—
« Индии	372	0,8	1054	34	5375	91	2208	81

Значение СССР в привозе лесных материалов увеличилось незначительно по линии необработанного леса. В отношении снабжения южной Персии ящичными комплектами, советская лесная промышленность в 1928/29 г. роли не играла и не использовывала имеющихся возможностей развития своего экспорта.

Готовая одежда, трикотаж, белье. В персидском таможенном отчете за 1928/29 г., существенно изменено по-статейное подразделение товаров этой

группы. Прежде в обзорах различали одежду по ее материалу, т. е. из тканей — хлопч.-бумажных, шерстяных, шелковых, и т. д. В обзоре за 1928/29 г. это разделение впервые оставлено и проведено разделение по целевому признаку: белье, трикотажные изделия, шляпы, вся прочая готовая одежда и принадлежности к ним, одеяла и скатерти, столовое и постельное белье, носовые платки, зонтики и проч. Таким образом сравнивать можно только общие итоги всех этих статей, каковые представляются нижеследующими (в тыс. кран):

	Общий привоз всей группы		В том числе:			
	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1928/29 г.	%
Весь привоз.	10.218,8	100	6888,6	100	2497,2	100
в том числе:						
из Германии	3 277,4	32	1976,1	29	1217,4	49
„ Франции	2 219,9	22	1396,0	20	722,8	29
„ Великобр.	2 056,2	20	1055,5	15	129,2	5
„ Японии	375,6	4	444,1	6	73,9	3
„ СССР	346,1	3	141,7	2	34,3	1

Привоз одежных товаров в связи с европеизацией костюма показывает значительный рост. Участие в нем Сов. Союза, однако, совершенно незначительно, выражаясь всего в 30% от общего привоза. Необходимо в дальнейшем усилить экспорт готовой одежды из СССР, поскольку растущая в Союзе швейная промышленность эту задачу имеет возможность разрешить.

Фарфоро-фаянсовые изделия и стекло. В отношении импорта фарфоро-фаянсовых и стеклянных изделий существенного изменения в 1928/29 г. не произошло. Общий привоз этих изделий выразился в следующих суммах (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. привоз . . .	8971,0	100	8233,8	100
в том числе:				
из СССР	5755,4	64	5489,8	67
„ Японии	1310,3	15	889,1	11
„ Германии	869,3	10	1206,1	15
„ Великобрит.	503,5	6	176,1	2

В 1928/29 г. общая сумма импорта силикатных изделий увеличилась незначительно, но несколько возрос удельный вес в привозе Японии. Роль Сов. Союза в импорте понизилась с 67% до 64%. В общем, однако, продукция советской силикатной промышленности занимает господствующее место на персидском рынке в силу ее приспособленности к местным вкусам.

Автошины и галоши. В отношении снабжения Персии галошами советская промышленность занимает монопольное положение. Общий привоз галош выразился в следующих цифрах (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	1927/28 г.
Общий привоз . . .	5. 399,4	5. 139,9

Из этого общего привоза 99 с лишним процентов приходится на долю СССР. Привоз показывает некоторый рост в соответствии с естественным постепенным расширением спроса.

Иначе обстоит дело в отношении снабжения Персии автомобильными и экипажными шинами. Здесь наблюдается следующее явление — привоз экипажных шин

падает, а автомобильных — резко увеличивается в связи с ростом автомобильной тяги. Значение Советск. Союза, довольно крупное по отношению экипажных шин, оказывается крайне ничтожным в отношении автомобильных покрышек и камер, как видно из следующих цифр (в тыс. кран.):

	Шины экипажные.		Шины автомобильные.	
	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. привоз	713,8	100	1421,3	100
в том числе:				
из Соед. Штат.	437,4	61	705,5	50
„ Великобритании	38,4	5	304,7	21
„ Франции	83,9	12	276,5	19
„ СССР	145,6	20	74,4	5

Первое место в привозе занимают Соед. Штаты, конкуренция с которыми представляет значительные трудности, поскольку сбыт автомобильных шин происходит наряду со сбытом автомобилей и сопровождается рядом льгот, имеющих большую ценность для потребителей. Тем не менее советская резиновая промышленность могла бы добиться больших успехов при условии, если обратить внимание на усиление рекламирования советских автошин.

Мебель. Привоз мебели и предметов обстановки (лампы и проч.) в 1928/29 г. не увеличился по сравнению с предшествующим годом (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	4683,2	100	4729,8	100
в том числе:				
из СССР	1467,0	31,3	717,5	15,2
„ Германии	1281,5	27,4	1033,6	22
„ Великобритании	896,8	19	1677,1	35,5

Советский экспорт в 1928/29 г. заметно увеличился, заняв первое место в персидском привозе мебели.

Спички. Привоз спичек в Персию в 1928/29 г. уменьшился довольно заметно по сравнению с предыдущим годом. Изложенное иллюстрируется следующими цифрами:

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	3978,3	100	4955,9	100
в том числе:				
из СССР	2160,7	54	2092,4	42
„ Швеции	1366,3	34	2114,0	43
„ Чех. Словак.	356,4	9	639,2	11

В отношении спичек Персия зависит почти целиком от иностранного импорта. Только, если осуществятся предположения о постройке спичечной фабрики, эта зависимость будет, если и не изжита, то в значительной мере ослаблена. В 1928/29 г. советская спичечная промышленность успешно вытесняла своего главного конкурента — Швецию и заняла в персидском импорте первое место (54%).

Бумага. Привоз бумаги в 1928/29 г. уменьшился и представляется нижеследующим (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	3851,8	100	5414,6	100
в том числе:				
из СССР	1878,6	49	2455,2	45
„ Германии	1011,5	26	910,9	17
„ Великобритании	171,1	4	300,4	5
„ Индии	196,7	5	190,4	3

Очевидно в 1928/29 г. печатное слово в Персии не получило развития. Значение Сов. Союза в снабжении Персии бумагой несколько возросло, но еще большие успехи в импорте имела Германия, особенно по некоторым сортам бумаги, которые отправлялись преимущественно из этой страны.

Парфюмерия и мыло. Привоз парфюмерии и мыла показывает некоторое увеличение (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	3288,7	100	2737,4	100
в том числе:				
из СССР	1855,2	56	1075,3	39
„ Франции	842,6	26	709,1	26
„ Великобритании	279,9	9	449,7	16

В привозе товаров этой группы, в особенности мыла, советская промышленность принимает большое участие. В 1928/29 г. в отношении развития этого вывоза достигнуты большие успехи, хотя по ряду районов имеются указания, что советский одеколон и др. парфюмерные изделия появляются на рынке в недостаточном количестве и спрос на них не покрывается.

Мука. Импорт муки в Персию в 1928/29 г. резко сократился, как видно из следующих цифр привоза ее (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/27 г.	%
Общий привоз	2534,8	100	8309,4	100
в том числе:				
из Индии	1480,6	58	1944,6	23
„ СССР	1005,7	40	6289,8	75

Северная Персия имела достаточный сбор хлебов и не нуждалась в привозе муки извне, вследствие чего импорт ее из СССР резко уменьшился. Привоз на юг, осуществляемый из Индии, сократился незначительно. В связи с этим изменилось соотношение между двумя странами, поставляющими муку в Персию — Советским Союзом и Индией.

Цемент. Импорт цемента выразился в следующих суммах (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	2441,7	100	3191,4	100
в том числе:				
из СССР	1858,3	56	705,7	22
» Великобритании	875,6	36	1509,8	47
» Индии	58,6	2,4	946,1	30

В связи с поставками для строившегося северного участка Трансперсидской ж. д. вывоз цемента из СССР в 1928/29 г. заметно увеличился, что позволило Союзу занять первое место в персидском импорте.

Изделия из цветных металлов. Привоз изделий из цветных металлов за два последних года представляется нижеследующим (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий привоз	630,2	100	574,8	100
в том числе:				
Германии	184,7	29	216,8	38
СССР	320,7	51	249,0	43

В отношении снабжения этими товарами роль СССР также увеличилась главным образом за счет уменьшения привоза из Германии. Некоторое значение в снабжении изделиями из цветных металлов наравне с этими двумя странами имела также Индия.

Живой скот. Заслуживает внимания, что в персидском таможенном отчете за 1928/29 г. значатся пригнанными из СССР ягнята и козлята в количестве 145 тыс. гол. на сумму 1471 тыс. кран, в то время, как пригона взрослых овец и коз в отчете почти не оказывается. По данным отчетов Гл. Тамож. Управления СССР, выгона скота в Персию не показано. Очевидно, здесь мы имеем дело с контрабандным перегонном кочевниками скота через границы Туркменской ССР. При этом совершенно невероятно, чтобы ягнята могли бы выгоняться без маток, а т. к. последних в пригоне не показано, то можно предполагать, что здесь имеет место какая-то комбинация не с пригоном живых ягнят, а с переброской контрабандных каракулевых шкур.

5. Персидский экспорт.

По основным товарам в 1928/29 г., сравнительно с 1927/28 г., персидский экспорт в порядке их относительного значения сложился следующим образом (в тыс. кран.):

Наименование товаров	1928/29 г.	1927/28 г.
Ковры шерстяные	159351,5	154062,4
Опиум	65040,7	43268,2
Хлопок	52222,3	47048,2
Рис	28860,0	47020,9
Сухие фрукты	19594,1	22242,7
Миндаль, орехи и фисташки	17787,6	15390,2
Гуммидрагант	15851,9	14392,8
Шерсть	15616,4	13468,1
Кишки	12357,8	8717,5
Кожи н/выд.	11764,3	12573,2
Финики	10490,4	8779,4
Кожи выд. (сафьян и др.)	9856,8	14088,1
Коконы	9152,7	6398,4
Пушнина	5745,0	7955,7
Рыбопрод.	5441,5	781,2
Шелк-сыр. (грежа)	2854,3	1101,0
Табак (кальян)	2115,4	1534,1
Семена (кунж. и клещев.)	776,7	1163,5
Хна	533,2	1611,0
Прочие	—	—
Весь экспорт (без нефтепрод.)	480053,7	463138,0
Нефтепродукты	1037547,5	597273,0
Всего	1517601,2	1060411,0

В относительном значении отдельных товаров в общем персидском экспорте в 1928/29 г. произошли следующие изменения:

Наименование товаров	% от общ. вывоза	
	1928/29 г.	1927/28 г.
Ковры шерстяные	33,2	33,3
Опиум	11,5	9,3
Хлопок	10,9	10,2
Рис	6,0	10,2
Сухие фрукты	4,1	4,8
Миндаль, орехи и фисташки	3,7	3,3
Гуммидрагант	3,3	3,1
Шерсть	3,3	2,9
Кишки	2,6	1,9
Кожи и/выделанные	2,5	2,7
Финики	2,2	1,9
Кожи выделанные	2,0	3,0
Коконы	1,8	1,4
Пушнина	1,2	1,7
Рыбопродукты	1,1	0,2

Наиболее существенные изменения произошли по опиуму, экспорт которого очень заметно увеличился в 1928/29 г., кишкам, каковые также показывают большой рост вывоза, и коконам и шелку-сырцу, также увеличившихся в экспорте. Напротив, рис дал значительное понижение вывоза, как в абсолютных цифрах, так и в

своем удельном весе в общем вывозе. Точно также понизился удельный вес в экспорте сухих фруктов, выделанных кож и пушнины. Остальные товары претерпели меньшие изменения.

Ковры. Попрежнему на первом месте в 1928/29 г. в экспорте из Персии стояли шерстяные ковры. В этот период еще не начались те затруднения в сбыте ковров, которые явились следствием обще-хозяйственного кризиса Соед. Штатов и введения ими повышенных ввозных пошлин на ковры. Экспорт ковров в 1928/29 г. даже показал некоторый рост по сравнению с предыдущим 1927/28 г. (в тыс. кран.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общий вывоз	159351,5	100	154062,4	100	122563,8	100
в том числе:						
в Соед. Штаты	75422,5	47	72981,5	47	70730,8	58
„ Турцию	31703,4	20	34321,5	22	22625,3	18
„ Великобританию	26053,5	17	20717,5	13	13344,6	11
„ Индию	8380,2	5	12402,9	8	5509,3	4
„ Ирак	3923,2	2	5055,0	3	5140,9	4
„ СССР	28,6	0,01	437,6	0,2	179,8	0,1

Соединен. Штаты являются главным экспортером персидских ковров и потребителем их. Те ковры, которые направляются на Турцию или Ирак, в конечном счете также попадают на рынки или Соед. Штатов или Великобритании. Зависимость персидского народного хозяйства от Соед. Штатов ввиду этого чрезвычайно велика. Тот острый кризис, который в настоящее время переживает хозяйство Персии в итоге падения цен на ковры на мировом рынке на 30 % и введения в Соед. Штатах ввозной пошлины в размере 45% со стоимости ковров, является результатом гипертрофии коврового экспорта в общем экспорте Персии, ставящим его в зависимость от состояния рынка одной страны.

СССР не является экспортером персидских ковров. Напротив, в персидском экспорте показан некоторый привоз ковров из СССР (на 1.026,1 тыс. кр.), очевидно произведенный контрабандно.

Цифры персидского экспорта ковров, которые мы получим в отчете за 1929/30 г., должны будут существенно измениться, отразив тот кризис, который переживается в настоящее время ковроделием Персии в связи с затруднениями в сбыте.

Опиум. Второй статьей персидского экспорта является опиум, вывозимый гл. обр. в Китай, Индо-Китай и др. страны, где развито опиекурение. Экспорт опиума за 1928/29 г. показал значительное увеличение, но не достиг цифр 1926/27 г. Этот экспорт представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29	%	1927/28	%	1926/27	%
Общий привоз	65.040,7	100	43.268	100	96.116,7	10
В Великобрит.	23.332,0	36	6.603,3	15	49.321,2	50
„ Японию	17.946,9	28	3.686,0	9	4.387,8	5
„ Китай	11.125,0	17	1.537,7	4	7.149,1	7

Персидская казна, как известно, имеет большой доход от культуры опиума, вследствие чего борьба со внедрением его в целях опиекурения в страны Д/Востока представляет много затруднений, тем более, что культура опийного мака является очень выгодной и для посевщиков.

Персидские таможенные отчеты ежегодно показывают значительное количество опиума, экспортируемым в СССР. Такой экспорт в 1927/28 г. показан на 30.568,6 тыс. кран (из них на 27.446,7 тыс. кр. через Бушир) и в 1928/29 г. на 12.562,9 тыс. кран (из них на 10.489,3

тыс. кр. через Бушир). Однако, в этих же отчетах с некоторого времени делается оговорка, что «почти наверное можно считать, что опиум, заявляемый в декларациях, как отправляемый во Владивосток (из Бушира), выгружается в других местах, а именно в Китае, Индо-Китае и др. странах Д/Востока». В действительности, конечно, указанный опиум вовсе не экспортируется в СССР, а вероятно при благосклонном участии Великобритании — контролирующей морские пути через Персидский залив и Индийский океан, направляется в Китай, Индию и др. страны. Странно только, что Персидское тамож. управление продолжает показывать экспорт опиума на СССР и в своей оговорке сохраняет смягчающее ее слово — «почти».

Хлопок. Хлопок является основным товаром, направляемым из Персии на советский рынок. Общий вывоз хлопка за последние три года представляется нижеследующим:

	1928/29 г.	1927/28 г.	1926/27 г.
Тыс. кран.	52222,3	47048,2	56492,7
„ ман.	6638,1	5475,7	6220,9

В 1928/29 г. в СССР было экспортировано хлопка на 50.795,7 тыс. кран и в Индию на 1203,9 тыс. кр. Таким образом СССР явился главным потребителем персидского хлопка, принимая деятельное участие в развитии хлопководства и улучшении качества персидского хлопка.

Рис. Столь же велико значение советского рынка для сбыта персидского риса. В Персии культура риса сосредоточена в прикаспийских провинциях, вследствие чего, ввиду пока еще недостаточно организованного внутреннего транспорта, южные провинции ее вынуждены ввозить рис из Индии для покрытия своих нужд, в то время как север располагает рисом в избытке и широко экспортирует его в СССР.

Экспорт и импорт риса представляется за последние три года нижеследующим:

	Экспорт	1928/29 г.	1927/28 г.	1926/27 г.
Тыс. кран		28.860,0	47.020,9	20.526,9
тонн		44.626	78.933	34.853
	Импорт			
Тыс. кран		4.729,0	6.965,3	9.893,9
тонн		5.857	8.594	11.233

Экспорт риса в СССР в 1928/29 г. заметно уменьшился по сравнению с предыдущим годом. Однако, неиспользованных излишков в северной Персии не образовалось. Очевидно, с одной стороны, был собран менее удачный урожай, а с другой — отмечается рост внутреннего потребления его, в частности, в районах постройки сев. участка Трансперсидской ж. д., где скопилось много пришлых рабочих. Наконец должно быть отмечено ежегодное значительное уменьшение привоза риса на юг. Очевидно, что в итоге улучшившегося транспорта рис начинает перебрасываться с севера ближе к югу.

Сухие фрукты. Также уменьшился экспорт сухих фруктов, на 85% производящийся на советский рынок. Этот экспорт представляется, по данным таможен. отчета, нижеследующим (курага, кишмиш и проч.):

	1928/29 г.	1927/28 г.	1926/27 г.
Тыс. кран	19.594,1	22.242,7	13.042,1
тонн	26.501	32.823	15.724

Садово-виноградное хозяйство в Персии заметно не развивается. Продукция ее не находит иного сбыта, как только на рынок Сов. Союза, ибо персидские фрукты не удовлетворяют по своему качеству и методам сушки тем повышенным требованиям, которые предъявляются на других рынках. Культурная работа, осуществляемая Сов. Союзом, содействующим внедрению калифорнийской сушки, дает пока недостаточные результаты.

Миндаль, орехи и фисташки. Вывоз товаров этой группы и участие в них отдельных стран представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общ. вывоз . . .	17.787,6	100	15.390,2	100
в том числе:				
в Индию	6.644,9	37	6.485,9	42
„ Турцию	4.656,2	26	135,0	0,8
„ СССР	2.004,6	11	7.109,7	46
„ Ирак	1.744,1	0,98	973,4	6
„ Великобританию	713,3	4	230,2	1,5

В экспорте миндаля, орехов и фисташек Сов. Союз принимает незначительное участие, а между тем роль его могла бы быть увеличена, поскольку некоторые другие страны, экспортирующие эти товары, как напр., Турция (на долю ее приходится 26% экспорта) не являются потребителями таковых, а только посредниками в торговле ими с зап. европейскими рынками. В силу своего географического положения СССР мог бы также принимать участие в более широкой посреднической торговле миндалем, орехами и фисташками. В 1928/29 г. роль СССР снизилась до 11% в общем экспорте с 46% в 1927/28 г. Очевидно на эту часть советской торговли необходимо в дальнейшем обратить внимание.

Гуммидрагант. По этой статье персидского экспорта участие Сов. Союза также остается недостаточным. Общий вывоз гуммидраганта и распределение его по странам представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий вывоз	15.851,9	100	14.392,8	100
в том числе:				
в Великобританию	3.617,2	22,8	1.743,9	12,2
„ Индию	2.790,8	17,6	4.043,1	22,6
„ Ирак	4.241,4	26,7	3.377,8	23,5
„ СССР	3.398,8	21,4	2.475,9	17,2
„ Соединенные Штаты	611,4	4	2.088,6	14,5

Одним из значительных потребителей персидского гуммидраганта являются Соед. Штаты, однако, как видно из приведенных цифр, непосредственное участие их в экспорте этого товара очень ничтожно, а снабжение страны ведется через посредничество Великобритании, Индии или Ирака. СССР несомненно мог бы также усилить и по этому товару свое торговое участие.

Шерсть. Шерсть является третьим по значению товаром в персидском экспорте в СССР. Общий вывоз шерсти представляется нижеследующим (в тыс. кр.):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общий вывоз	15.616,4	100	13.468,1	100	23.360,10	100
в том числе:						
в СССР	12.170,7	78	10.130,9	75,3	15.075,8	64,5
„ Индию	3.217,9	21,2	2.179,2	16,2	5.796,3	29
„ Ирак	215,9	1,3	1.141,1	8,4	1.353,9	5,8

В количественном отношении экспорт в 1928 г. вырос в 55 тыс. тонн, из которых 70% было вывезено в СССР и 27% — в Индию. В общем экспорте шерсти из Персии участие СССР неуклонно из года в год увеличивается и за три года возросло с 64,5% до 78%. Однако, возможно и дальнейшее увеличение импорта шерсти, если распространить заготовительную операцию на Сеистан и др. районы, ближе расположенные к границе Индии, а также на побережье Персидского залива.

Кишки. Экспорт кишек из Персии показывает за последние три года исключительный рост, причем 1928/29 год в отношении этого роста превзошел все предыдущие, как видно из следующих цифр (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%	1926/27 г.	%
Общий вывоз	12.357,8	100	8.717,5	100	5.590	100
в том числе:						
в Германию	5.687,7	46	2.993,6	34	556,7	10
„ Соед. Шт.	2.280,6	18	2.024,8	24	2.665,5	48
„ Турцию	1.836,7	15	1.520,8	17	1.035,7	19
„ СССР	1.078,6	9	555,8	6	361,8	6

Исключительное участие в экспорте кишек из Персии и развитии этого экспорта принимает Германия, которая в 1928/29 г. удвоила свой вывоз кишек по сравнению с 1927/28 г. и увеличила его в десять раз по сравнению с 1926/27 г. Советский Союз, хотя также увеличивает экспорт кишек из Персии, утроив его за это трехлетие, но доля участия его относительно почти не растет и выражается в 1928/29 г. всего 9%. Эта роль Сов. Союза могла бы быть несомненно увеличена.

Кож и невыделанных. Общий вывоз невыделанных кож из Персии представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий вывоз	11.764,3	100	12.573,2	100
в том числе:				
в СССР	5.859,3	49,8	5.919,8	47
„ Великобританию	2.501,4	21,2	3.592,4	28
„ Ирак	1.739,4	14,8	862,2	7
„ Индию	1.224,0	10,4	1.817,4	14,4

Некоторое уменьшение общего вывоза невыделанных кож и шкур объясняется тем, что почти прекратился экспорт поступавшего еще недавно из СССР в довольно больших количествах контрабандного каракуля. Такого каракуля в 1927/28 г. было привезено в Персию на 2.293 тыс. кран, а в 1928/29 г. всего лишь на 405 тыс. кран.

Финики. Среди других фруктов, экспортируемых из Персии, финики занимают особое положение, поскольку производство их сосредоточено полностью в районе, прилегающем к Персидскому заливу, и вывоз их происходит через порты этого залива. Вывоз фиников, по данным таможенного обзора, представляется нижеследующим (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий экспорт	10.490,4	100	8.779,4	100
в том числе:				
в Индию	6.967,9	66,8	3.700,6	42,2
„ Великобританию	1.244,6	11,8	327,2	3,7
„ СССР	469,9	4,5	522,2	6,0
„ Ирак	13,2	0,1	2.868,2	31,5

Участие СССР в вывозе фиников из Персии очень незначительно и в 1928/29 г. не показало роста.

Между тем, по мере укрепления торговых связей с провинциями Персии, прилегающими к Персидскому заливу, эта операция могла бы получить развитие, поскольку финики являются основной статьей экспорта из этого района.

Кожы выделанные. Общий вывоз выделанных кож (сафьян и др.) предоставляется нижеследующим (в тыс. кран):

1928/29 г.	1927/28 г.
9856,8	14.088,1

Советский Союз является единственным рынком сбыта персидских выделанных кож. В 1928/29 г. вывоз этих кож, в силу сложившейся конъюнктуры рынка, уменьшился.

Коконь и шелк-сырец. Шелководство в Персии за последние годы показывает известные успехи и экспорт продуктов его увеличивается. За последние два года экспорт продуктов шелководства выразился в следующих суммах (в тыс. кран):

Коконь				Шелк-сырец (грежа)			
1928/29 г. %	1927/28 г. %	1928/29 г. %	1927/28 г. %	1928/29 г. %	1927/28 г. %	1928/29 г. %	1927/28 г. %
Общ. вывоз . . . 9152,7	100	6398,4	100	2854,3	100	1101,0	100
в том числе:							
в Италию . . . 6725,7	73,5	3546,0	55,5	—	—	—	—
» СССР . . . 2235,9	24,4	2803,3	43,9	2576,9	90,5	594,8	54

За последние два года Сов. Союз начинает принимать деятельное участие в экспорте персидских коконов, но еще более заметна его роль в экспорте шелка-сырца. По этому последнему товару значение экспорта в СССР с 54% в 1927/28 г. увеличилось в 1928/29 г. до 90,5%. Возмозности к развитию шелководства в Персии очень велики и эта статья персидского экспорта может в дальнейшем дать заметное увеличение.

Пушнина. Персия не особенно богата пушным зверем, но тем не менее экспорт пушнины играет некоторую роль в общем вывозе страны. Вывоз ее характеризуется следующими цифрами (в тыс. кран):

	1928/29 г. %	1927/28 г. %		
Общий вывоз	5.745,0	100	7.955,7	100
в том числе:				
в Великобританию	1.880,2	32,7	2.618,6	33,0
» Соед. Штаты	1.012,7	18,0	1.537,1	19,3
» Ирак	727,1	13,0	1.007,2	12,7
» Германию	398,7	7,0	510,1	6,4
» Турцию	152,4	2,7	771,5	9,7
» СССР	907,8	15,8	356,5	4,5

Таким образом в 1928/29 г. вывоз пушнины, вероятно по причинам сезонного характера, показал заметное снижение. Значение СССР в этом вывозе увеличилось, как абсолютно, так и относительно.

Табак. Последней более или менее значительной статьей персидского экспорта является табак в листах (тумбек-кальянный), вывозимый почти целиком (89%) в Египет. Вывоз табака в 1928/29 г. выразился в следующих суммах (в тыс. кран):

1928/29 г.	1927/28 г.
2115,4	1534,11

Нефтепродукты. Особое положение в персидском экспорте занимают нефтепродукты, вывозимые из южной Персии Англо-Персидской нефтяной компанией. Этот экспорт в итоге обширных работ по расширению добычи и охвату новых нефтяных участков, начавших проводиться с некоторого времени этим предприятием, дал в 1928/29 г. колоссальный рост на 74%, выразившись в следующих цифрах (в тыс. кран):

	1928/29 г.	%	1927/28 г.	%
Общий вывоз	1.037.572,7	100	597.949,1	100
в том числе:				
в Египет	449.079,5	34	77.071,6	13
» Великобританию	329.311,2	32	274.963,2	46
» Индию	103.677,5	10	81.333,7	12
» Францию	74.223,0	7	83.191,9	14

По видам нефтепродуктов вывоз, осуществленный в 1928/29 г., распределялся таким образом:

Мазута	1615,8 тыс. тонн	на 190.421,8 тыс. кран
Керосина	1691,1 " "	398.601,1 " "
Бензина	798,7 " "	322.748,8 " "
Смазочн. масел	1067,5 " "	125.891,0 " "

Мазут вывозился главным образом в Англию, керосин — в Египет, а бензин — в Англию, Францию и Египет.

Из общей стоимости экспортированных нефтепродуктов ориентировочно можно считать, что только, примерно, около 20% остается в Персии на расходы по зарплате, транспорту, ремонту и т. д., связанных с эксплуатацией нефтяных промыслов. Таким образом в 1928/29 г. должно было в таком порядке осесть в пределах Персии около 200 млн. кран. Очевидно именно этой суммой и балансировался дефицит по торговому балансу Персии, если из такового исключить нефтепродукты.

По мере роста экспорта нефтепродуктов, осуществляемого Англо-Персидской компанией, народное хозяйство Персии все более проигрывает, т. к. все более увеличиваются те суммы, которые оно недополучает от реализации вывозимых нефтепродуктов, осуществляемого иностранным капиталом. Национальное богатство Персии, которое таким образом используется и постепенно уменьшается в своих размерах, ничем не компенсируется кроме того ничтожного сравнительно отчисления, которое производит Англо-Персидская компания персидской казне из своих прибылей. В тоже время положение английского капитала на Персидском заливе, благодаря развивающейся деятельности промыслов, все более укрепляется.

6. Выводы.

Обзор внешней торговли Персии за 1307 г. (1928/29 г.), основанный на данных персидской таможенной статистики, позволяет сделать следующие главные выводы:

1) Общее состояние внешней торговли Персии, начиная в 1925/26 г. должно быть характеризовано, как неудовлетворительное, поскольку с этого времени не наблюдается почти никакого развития внешне-торговых операций (если не учитывать рост экспорта нефтепродуктов). Это обстоятельство свидетельствует о том, что народное хозяйство Персии не развивается и находится в периоде застоя, который к настоящему времени перешел в острый экономический кризис, переживаемый страной.

2) Торговые связи Персии с внешним миром в 1928/29 г. развивались в направлении ослабления еще недавно монопольной роли Англо-Индии в персидском импорте и увеличения соответственно этому участия в этом импорте ряда других стран, в частности, значительного увеличения значения в импорте Сов. Союза. Советский Союз в импорте занял 31,8% против 25,8% в предшествующем году, в то время, как доля Англо-Индии уменьшилась с 45,8% до 35,2%. В экспорте из Персии наблюдалось некоторое увеличение участия в нем Великобритании, Японии и Китая, однако, исключительно за счет увеличившегося вывоза опиума. Поскольку СССР опиума не вывозит, относительное значение СССР в экспорте из Персии несколько уменьшилось (с 36,7% до 32%). СССР попрежнему занимал первое место в потреблении персидских товаров и являлся лучшим рынком для сбыта их.

3) Показываемая в отчете пассивность внешне-торгового баланса Персии (если не учитывать экспорта нефтепродуктов) в 1928/29 г. несколько уменьшилась. Принимая во внимание импорт оборудования, осуществляемый Англо-Персидской компанией за счет своего экспорта, а также исключительный рост вывоза нефтепродуктов, добыча которых должна была сопровождаться и увеличением эксплуатационных расходов на нефтяных промыслах, осуществленных в Персии (зарплата, транспорт и проч.), можно утверждать, что в действительности внешне-торговый баланс Персии не был пассивным. Это подтверждается также тем обстоятельством, что курс кран в 1928/29 г. был вполне устойчивым. Падение курса крана, начавшееся во второй половине 1929 года и явившееся результатом крупных платежей по импорту железнодорожного оборудования, сокращения поступления инвалюты от экспорта ковров, ввиду кризиса их сбыта в Соед. Штатах, и политики Англо-банка, в 1928/29 г. еще не имело места и не влияло на итоги внешнего товарооборота и рыночные отношения в стране.

4) Показываемый в персидском таможенном отчете пассив торговли Персии с СССР, в значительной мере преувеличен, поскольку персидская таможенная статистика недооценила стоимость некоторых экспортировавшихся в СССР товаров (хлопок, шерсть и т. д.).

5) Стремление персидского импорта в 1928/29 г. (уменьшение привоза машин и т. д.) свидетельствует о том, что процессы индустриализации страны проходят с исключительной медленностью. В еще более плачевном состоянии оказывается положение дела с усовершенствованием сельского хозяйства, поскольку импорт с/хоз. машин и оборудования уже третий год снижается. Очевидно, что те аграрные отношения, которые сохраняются в Персии, являются непреодолимым препятствием для прогресса в области сельского хозяйства.

6) В области транспорта в 1928/29 г. произошло дальнейшее значительное развитие автомобильного хозяйства, выразившееся в заметном увеличении импорта автомобильного имущества (машин, бензин, автошины), что вызвало дальнейшее укрепление межрайонных связей, понижение фрахтов и ускорение оборачиваемости капиталов.

7) Высокое качество советского текстиля и проводившаяся политика удешевления его позволила Сов. Союзу в 1928/29 г. занять первое место в импорте в Персию хлопч. бумажн. тканей за счет вытеснения тканей англо-индийского происхождения.

8) Медленное развитие чайной культуры в Лакхиджане имело следствием попрежнему необходимость крупного расходования персидской валюты на импорт

чая из Индии в общем привозе, из которого чай занимал 45%.

9) Заслуживает внимания все более усиливающаяся активность Германии в отношении сбыта своих изделий на персидском рынке. Особенно велико участие ее в сбыте галантереи, игрушечного и мелочного товара (32,7%), готовой одежды и белья (32%), бумаги (26%), изделий из цветных металлов (29%), мебели (27%), машин и инструментов (21%). Кроме того Германия усиленно развивала также экспорт некоторых персидских товаров. В особенности велики достижения ее в отношении экспорта кишек, увеличившегося за три года в десять раз.

10) В 1928/29 г. наблюдалось увеличение значения СССР в привозе некоторых второстепенных товаров, как напр., сельхозмашин, цемента, мебели, парфюмерии и мыла, изделий из цветных металлов. По некоторым товарам участие советского экспорта продолжалось, однако, оставаться незначительным. Особенно неблагоприятным должно быть признано положение с автошинами, в привозе которых участие СССР совершенно ничтожно, несмотря на большую мощность советской резиновой промышленности. Также неудовлетворительно обстоит дело с экспортом машинного оборудования.

11) В экспорте из Персии в 1928/29 г. по прежнему первое место занимали ковры, поскольку в этом году еще не разразился кризис в Америке, вызвавший в настоящее время большие трудности в сбыте ковров и тягостно отразившийся на народном хозяйстве Персии. Зависимость персидского народного хозяйства, в частности, ее ковроделия, от рынков С. Штатов являлась исключительно заметной, поскольку Соед. Штаты не только вывезли непосредственно 48% всех экспортируемых ковров, но и большая часть ковров, направленных в др. страны, в конечном счете реализована на том же рынке.

12) Значение риса и сухих фруктов в персидском экспорте в 1928/29 г. упало, поскольку вывоз их в СССР, являющийся единственным рынком сбыта этих товаров — уменьшился. Однако, развивающееся внутреннее потребление, являющееся результатом расширения внутреннего рынка, поглотило излишки продукции этих товаров, вследствие чего некоторое уменьшение вывоза их в СССР не вызвало кризиса, каковой напр., в настоящее время наблюдается на ковровом рынке в связи с уменьшением экспорта ковров в Соед. Штаты.

13) Шелководство в Персии показывает известное развитие, в итоге чего увеличивается экспорт шелкопродуктов. Дальнейшие перспективы этого экспорта представляются благоприятными.

14) Советский Союз участвовал в недостаточной степени в экспорте некоторых персидских товаров, по которым такое участие было бы возможно и целесообразно (напр., финики, гуммидрагант, миндаль и др.).

15) Экспорт нефтепродуктов, осуществляемый Англо-Персидской к-ей, в 1928/29 г. дал исключительный рост (74%), достигнув огромной цифры свыше 1 миллиарда кран. Английский империализм очевидно стремится в максимальной степени использовать те преимущества, которые им приобретены на юге Персии с целью еще более укрепить здесь свое положение. Чем более развивается добыча нефтепродуктов, осуществляемая Англо-Персидской к-ей, тем более теряет персидское народное хозяйство, т. к. ее недовыручка на экспортируемых нефтепродуктах, поскольку вывоз их осуществляется иностранным капиталом, ежегодно в огромной степени возрастает.

И. Генин.

Новый таможенный тариф Египта

I.

12 февраля 1930 г. египетский парламент принял представленный правительством новый таможенный тариф.

Экстренное введение в действие нового тарифа, далеко еще недоработанного, объясняется, главным образом, престижными соображениями. Этим актом Египет подчеркивает, насколько важна для него замена навязанного ему капитуляционными державами старого тарифа новым автономным. Однако, ввиду несовершенства тарифа, законом даны широкие полномочия правительству вносить в течение года любые изменения (имеющие силу закона) в ставки тарифа и даже снимать пошлину с предметов первой необходимости и одежды, а также с сырья, крайне необходимого для национальной промышленности.

Новый таможенный тариф пришел на смену тарифу, существовавшему в Египте почти без изменений с 1875 г. Этот тариф выражался в единообразной ставке в 8% с цены всех ввозившихся в Египет товаров. Исключение составляли лишь табак, строительный лес, сахар-рафинад и минеральные масла. С табака взималась специфическая пошлина — в последнее время 800 миллием*) с кило; строительный лес и сахар-рафинад облагались в 10% ад валорем и минеральные масла — в 15% ад валорем. Кроме того, существовало несколько товаров, с коих взимался внутренний сбор в размере 8% с их стоимости.

С вывозимых из Египта товаров взималась вывозная пошлина в размере 1% с цены. Основной экспортный товар — хлопок-сырец, облагался (из фискальных соображений) кроме того, дополнительным сбором в 20 пиаст. с кантара**). Ряд сельскохозяйственных товаров совершенно был освобожден от оплаты вывозной пошлиной.

Отмеченное выше столь низкое и единообразное обложение иностранных товаров оказало в высшей степени отрицательное влияние на экономику Египта, задерживая развитие производительных сил страны и вредно отражаясь на ее бюджете. До последнего времени Египет не был в состоянии изменить односторонним путем действовавший таможенный режим, так как правительство было связано долготелыми торговыми договорами с иностранными государствами. Попытки египетского правительства добиться согласия этих государств на досрочный пересмотр тарифа неизменно кончались разочарованием. Несколько лет тому назад, египетское правительство предлагало своим контрагентам продление торговых договоров до 1940 г. при условии, что контрагенты согласятся на повышение пошлин до 15% с цены. Франция и Бельгия соглашались на повышение пошлин лишь до 12%, остальные же государства, в том числе Англия, вообще предпочли занять выжидательную позицию.

Египетское правительство вынуждено было поэтому отложить введение нового тарифа до момента истечения его торгово-договорных обязательств. Во второй половине 1929 г. Египет получил возможность денонсировать свои торговые договора, 16 февраля 1930 г. истек, как мы уже отметили, срок последнего дого-

вора (с Италией), и Египет стал автономным в таможенно-тарифном отношении.

Правда, право Египта на автономию в таможенно-тарифном отношении частью империалист. господ. и буржуазными учеными оспаривается и до сего времени. Считают, что таможенный тариф составляет неотъемлемую часть капитуляционных договоров, заключенных в свое время между Оттоманским правительством и правительствами ряда иностранных государств. Поскольку капитуляции не могут быть отменены односторонним актом египетского правительства, постольку и изменениям тарифа, с точки зрения защитников этой позиции, должно предшествовать согласие договоряющихся государств.

Другая же, преобладающая точка зрения буржуазного учения, которой придерживается и египетское правительство, состоит в том, что капитуляционный режим относится лишь к вопросам поселения; вопросы же торговых взаимоотношений Египта с другими странами, в частности, таможенно-тарифные, регулируются заключенными Египтом уже в новейшее время торговыми договорами, предусматривающими полную взаимность. Поэтому, за египетским правительством сохраняется полная суверенность, как в определении будущего таможенного режима, так и в установлении высоты отдельных ставок.

Первая точка зрения насчитывает сравнительно меньше сторонников и защищается, главным образом, по тактическим соображениям. Практически же и сторонники первой точки зрения согласились с тем, что Египет вправе устанавливать таможенный тариф по своему усмотрению.

II.

Для того, чтобы уяснить себе причины, вызвавшие необходимость пересмотра тарифа и те задачи, которые ставятся перед новым тарифом, остановимся вкратце на экономическом и финансовом состоянии Египта в настоящее время.

Кризис, поразивший египетское народное хозяйство в 1926 г., продолжается в основном и поныне. Этот кризис «связан с развитием хищнических форм финансового капитала, опирающегося на туземный феодализм, с широко распространенным типом монокультурного хозяйства, ставящего колониальную экономику в полную зависимость от хозяйственной конъюнктуры в капиталистических странах (Египет. . .), с особенно резким падением цен на все другие промышленные и сельскохозяйственные продукты»¹⁾. Сильное падение цен на основную (80%) статью египетского экспорта — хлопок — вызвал резкое падение экспорта и пассивность торгового баланса. В течение одного лишь года — с 1925 до 1926 — экспорт, несмотря на рекордный урожай хлопка, упал на 30% — с 60 469 тыс. ег. ф. до 41 759 т. ег. ф. Торговый баланс, бывший активным в предыдущие годы, дал в 1926 г. пассив в 10 641 тыс. ег. ф.

Правительство вынуждено было, поэтому, прибегнуть к ряду мер, направленных к приостановке массового разорения феллахских хозяйств. В целях предотвращения перепроизводства хлопка правительство запретило специальным законом засеивать хлопчатником более 1/3 посевной площади; для улучшения качества

*) 1 миллием равен 0,001 ег. ф.

**) Кантар равен 44,928 кг.

¹⁾ «Правда», 23/II 1930 г.

хлопка воспрещено смешивать различные сорта семян и установлен контроль за сбором хлопкового семени; для помощи мелким производителям правительство открыло кредит в 4 мил. ег. ф. Вместе с тем государство само начало выступать на рынке покупателем хлопка или гарантировать производителям определенную цену.

Эти меры дали некоторый эффект, но небольшой. Торговый баланс 1927 г. снова сводится с пассивным сальдо. Некоторое улучшение состояния торгового баланса в 1928 г. сменяется резким ухудшением в 1929 г.: в результате падения ценности экспорта и некоторого повышения импорта баланс дает пассивное сальдо в 4.338 тыс. егип. фун. Понижение же ценности экспорта происходит за счет сокращения выручки от реализации хлопка при некотором даже количественном увеличении вывоза: при экспорте в 1928 г. в 7 433 тыс. кант. выручено 45 138 тыс. ег. фун., при экспорте в 1929 г. в 7 625 тыс. ег. фун. выручено 41 361 тыс. ег. фун.

Перманентный кризис, испытываемый египетским хлопководством, связан не только с общим падением мировых цен на хлопок, но и с условиями египетской хлопковой торговли, находящейся в сильной зависимости от английского рынка. Падение удельного веса на мировом рынке английской текстильной промышленности, усиление производства ею более тонких изделий вообще сокращает потребление хлопка и, в частности, египетского. В то время, как Великобритания обладает 19 мил. веретен для египетского хлопка, а весь континент Европы только — 5¹/₂ мил. веретен, Великобритания потребляет египетского хлопка лишь немного больше, нежели континент, а в 1927/28 г. даже меньше (в 1927/28 г. Великобритания потребила 358 тыс. кип, континент — 394 тыс. кип). К тому же египетский хлопок испытывает конкуренцию на английском рынке со стороны хлопка других стран, в особенности перуанского, суданского и восточно-африканского. В последние годы значительную роль в закупках египетского хлопка начинает играть Союз ССР: в 1928 г. в СССР вывезено египетского хлопка — 501 тыс. кант. на 3 109 тыс. ег. фун., в 1929 г. — 391 тыс. кантаров на 2 212 тыс. ег. фун.

В результате мы наблюдаем застой во всех областях народно-хозяйственной жизни Египта. «Все колеса нашей экономики, пишет «Египетский экономист» в номере от 15/XII — 1929 г., затормозились или стали, как будто нет средств привести их снова в движение. Банкротство у наших дверей, банкротство того знаменитого процветания, которое звенело у всех в ушах в Египте и за границей в годы войны и в послевоенное время... Стоимость наших продуктов пала ниже их себестоимости, вызывая тем самым обесценение земельной собственности; наш финансовый капитал потерял на фондовой бирже от 40 до 50% своей ценности. Наша торговля страдает от невиданного маразма, в то время, как египетские граждане продолжают нести бремя крайней дороговизны в этой благословенной стране и тяжесть увеличенных налогов».

Объективным показателем чрезвычайно медленного роста производительных сил Египта служит постепенное падение темпа прироста населения. Если за десятилетие 1897—1907 гг. средний прирост составлял 1,49% в год, то за годы 1907—1917 — прирост снизился до 1,23, а за годы 1917—1927 — он упал до 1,11 (в 1917 г. насчитывалось в Египте 12 754 тыс. населения, в 1927 г. — 14 168 тыс.). Но и при этом замедленном темпе роста населения, еще в меньшей степени увеличиваются источники его существования. По представ-

лению министром общественных работ докладу в Совет министров, площадь обрабатываемых земель увеличилась с 1900 г. по 1928 г. с 5 231 тыс. федданов¹⁾ до 5 541 тыс. фед., т. е. на 6%, между тем, как население за этот период времени увеличилось на 40%.

Вытекающее отсюда постепенное снижение уровня жизни населения, усугубляемое народно-хозяйственным кризисом, ставит на очередь дня ряд задач по поднятию уровня сельского хозяйства, расширению площади посевов, в частности, культур табака, льна, пшеницы, улучшению урожая селекционным способом. Для осуществления всех этих мероприятий необходимо провести в жизнь широкую программу ирригационных и дренажных работ. В частности, требуется постройка громадных резервуаров, восстановление старых, постройка плотин, что должно дать увеличение годной для обработки земли на 1 мил. федданов. Затраты эти должны выразиться по произведенным подсчетам в 31 мил. ег. фун., что составляет 66% египетского бюджета (на 1929 год). Естественно, такие большие затраты, хотя они и рассчитаны на несколько лет, не могут черпаться полностью из нынешних бюджетных источников. Резервный же фонд правительства ограничен и к тому же не может быть полностью израсходован.

III

В связи с этим перед египетским правительством стал неотложный вопрос об увеличении доходных поступлений. Дальнейшее повышение прямого обложения одного лишь местного населения представлялось совершенно невозможным. Увеличить же прямое налоговое обложение иностранцев египетское правительство не было в состоянии, будучи связано серией капитуляционных договоров.

Единственным способом увеличения доходов казны, являлось, следовательно, повышение таможенных поступлений, каковую возможность Египет получил с 17 февраля 1930 г. (в настоящее время таможенные поступления составляют около 6 мил. ег. ф.). Поэтому, заранее было установлено, что новый таможенный тариф должен дать увеличение доходов фиска не менее чем на 60—70% т. е. на сумму около 4 мил. ег. ф.

Кроме осуществления этой чисто фискальной задачи тариф должен, по мысли руководящих кругов, улучшить экономическое положение страны, способствуя развитию ее производительных сил.

Разрабатывавшая принципы нового тарифа «Ассоциация египетской промышленности», выдвинула следующие положения: 1) снижение обложения топлива, сырья и оборудования, необходимого для сельского хозяйства, 2) снижение пошлин на предметы питания широкого потребления, 3) защита национальной промышленности и сельско-хозяйственной продукции путем введения умеренных таможенных пошлин, однако, достаточных для борьбы с иностранной конкуренцией и 4) увеличение обложения предметов роскоши.

Правительственный Экономический Совет развил эти положения, признав, что тариф, наряду с увеличением доходных поступлений казны, должен способствовать интенсификации сельскохозяйственной продукции страны путем защиты от иностранной конкуренции продуктов сельского хозяйства, имеющих будущее в Египте, как-то — пшеницы, также, риса; кроме того, тариф должен стимулировать создание национальной промышленности, перерабатывающей сельско-хозяйственную же продукцию. Таким путем должен быть, между прочим, разрешен и чрезвычайно острый воп-

¹⁾ Феддан равен 0,42 га.

рос об аграрном перенаселении и о поднятии жизненного уровня народных масс. Следствием введения нового тарифа должно явиться также усиление внутреннего товарооборота и сокращение импорта из-за границы. Как видим, новый таможенный тариф должен был строиться в соответствии с основными принципами современного протекционизма.

Приглашенным для выработки нового тарифа трем экспертам (итальянцу, французу и канадцу) было в связи с этим дано задание не только технически провести работу, но и «исследовать, в какой мере может быть поощрена или защищена национальная продукция посредством изменений, которые будут внесены в таможенные правила, учитывая при этом нужды казны и интересы потребителей». Так как тариф предполагалось построить в основном, как специфический, то были посланы в Европу несколько десятков чиновников для изучения постановки там таможенного дела.

Эксперты представили 25 июня 1929 г. министру финансов свой проект, насчитывавший 1500 статей. Наиболее низко было по этому проекту обложено промышленное сырье, для полуфабрикатов было установлено обложение от 8 до 10% и для фабрикатов и предметов роскоши от 15 до 30%. По подсчетам экспертов новый тариф должен был дать увеличение таможенных доходов на 2900 тыс. ег. ф.

Разработанный экспертами тариф почти не предусматривал запретительных ставок и к тому же был мало специализирован. Умеренность тарифа признали сами авторы его, объяснявшие это обстоятельство тем, что тариф был составлен «без ущерба казне, без опасности для международных отношений Египта, чтобы существующие отрасли промышленности были поставлены в лучшее положение для борьбы с иностранной конкуренцией».

В таком виде тариф не был принят правительством и был передан для пересмотра и принятия решения специальной комиссии министерства финансов. Последняя решила заменить значительное число специфических ставок адвалерными, кроме того, увеличив одни ставки и снизив другие, комиссия сильно изменила и характер тарифа (из 1500 статей изменено 800). Одновременно комиссия решила повысить взимаемый ныне в размере 0,5% к пошлине набережный сбор до 10% от суммы пошлины (эксперты предлагали варьировать этот сбор в зависимости от цены и объема товара). По подсчетам комиссии, новый тариф должен дать повышение таможенных поступлений на 3,5 мил. ег. ф. (т. е. на 600 тыс. ег. ф. больше, нежели предполагалось по проекту экспертов).

Проект нового тарифа был опубликован в декабре 1929 г. с тем, чтобы до заслушания его в парламенте могли быть внесены изменения в соответствии с предложениями торговых палат и заинтересованных кругов.

Иностранные торговые палаты встретили проект нового тарифа крайне недружелюбно. Особенно нападали на тариф Британская и Французская Торговые палаты, что объясняется падением в последние годы удельного веса Англии и Франции в египетском импорте: если в 1928 г. импорт из Англии в Египет составлял 25,7% всего египетского ввоза, то в 1929 г. импорт из Англии упал до 21,9%; за тот же период удельный вес Франции в египетском импорте снизился с 11% в 1928 г. до 9,9% в 1929 г.

Давление, оказанное на правительство с разных сторон, возымело действие. Было учтено также высказывавшееся всеми опасение, что новый тариф сразу же

вызовет вздорожание жизни. Поэтому, в последнюю минуту правительство значительно снизило ставки по ряду товаров. Вместо предполагавшейся пошлины на спички в 120, 150 и 160 миллием за гросс установлены ставки соответственно в 20, 25 и 27 миллием за гросс; вместо 50%-ной пошлины на сахар установлено обложение в 25%. Снижены также пошлины на некоторые виды машин, соевое и газовое масла, строительное железо и выделанную кожу. Сверх всякого ожидания, повидимому, под известным нажимом, были снижены пошлины и на некоторые предметы роскоши (на вино — с 25% до 20%, на шелковые изделия — с 20% до 18% и т. д.).

Новый тариф распространяется на все без исключения государства, при условии заключения последними с Египтом торговых договоров или соглашений на основе наибольшего благоприятствования. В случае отказа от заключения подобных соглашений, к товарам этих государств применяются двойные пошлины. Однако, министру финансов предоставлено право делать в течение одного года изъятия из закона, освобождающая в общем или частном порядке от уплаты повышенной пошлины. Таким путем предполагается принудить иностранные государства предоставить Египту права наиболее благоприятствуемой нации.

Переходя к общей характеристике нового таможенного тарифа, следует отметить, что в нем преобладает фискальное начало. Это видно хотя бы из того, что во всем тарифе не имеется ни одной беспошлинной статьи. Превалирует пошлина в 15% с цены (вместо прежней 8%). Такой пошлиной обложены мучные и фруктовые изделия, жиры, эссенции, мыла, резиновые изделия, плетеные предметы, бумага и некоторые изделия из нее, ковры, шерстяные ткани, значительная часть хлопчатобумажных изделий, льняные, пеньковые ткани, обувь, силикатные изделия, машины, аппараты, значительная часть других металлических изделий. Предметы роскоши обложены крайне недостаточно — всего лишь до 20%. По сравнению со старым тарифом, ниже обложены некоторые предметы питания первой необходимости, семена, а также сырье для промышленности (пошлина на сырье — 4%). Несколько ниже, чем в старом тарифе, также пошлины на транспортные средства, двигатели, железо не в деле.

Протекционные стремления правительства, кроме низкого обложения сырья и оборудования, наиболее ярко сказались при установлении пошлин на предметы, связанные с возможностью создания в Египте перерабатывающей промышленности. С этой целью по товарам, которые могут быть переработаны в Египте, установлены, в зависимости от того, в каком виде и для какой цели эти товары ввозятся, две пошлины, резко отличающиеся одна от другой. Так, например, керосин и бензин, если они ввозятся непосредственно для потребления, облагаются соответственно пошлиной в размере 56 или 280 миллием со 100 кг; если же керосин и бензин выпускаются на рынок с заводов, переработавших ввезенную в страну сырую нефть, с них взимается пошлина соответственно лишь в размере 44 и 210 миллием. То же имеет место в отношении сахара: сахар, ввозимый непосредственно для потребления, облагается пошлиной в 25% с цены, и, кроме того, акцизом в 60 миллием со 100 кг; сахар же, ввозимый для рафинирования в Египте, облагается пошлиной лишь в размере 20%, и акциз с него взимается уже по выходе с завода. Табак листовой облагается в 900 миллием с кг, обработанный же — в 1500 миллием. Для риса неочищенного установлена пошлина в 80 мил. со 100 кг, для обделан-

ного же риса — в 200 мил.; с пшеницы взимается пошлина в 90 мил., с пшеничной муки — 220 мил. и т. д.

Повышение таможенных пошлин сильно ударяет и по товарам экспортируемым Союзом ССР в Египет. Из вывозимых СССР в Египет других товаров (кроме спичек, сахара, нефтепродуктов, муки, табака) обложены: фанера в 10% ад валорем, цемент — 300 мил. с тонны, каустическая сода — 130 мил. со 100 кгр., уголь — 50 мил. с тонны.

Одновременно с ввозным тарифом был введен в действие и новый вывозной тариф. По этому тарифу хлопок облагается (из фискальных соображений) вывозной пошлиной в 200 мил. со 100 кг.

Набережный сбор окончательно установлен в размере 10% от суммы пошлины. Лишь с табака взимается 3 мил. с кг.

Пока еще рано судить о возможных последствиях нового тарифа. Одно лишь несомненно, что он даст довольно значительное увеличение таможенных поступлений, хотя в течение первого года, надо думать, на-

дежды, возлагаемые на тариф, не оправдаются, так как, в ожидании повышения пошлин, в Египет было завезено много товаров. Кроме того, вероятно, снизится, по крайней мере, в первое время, потребление, в связи с безусловным вздорожанием жизни.

Менее ясны возможные экономические результаты применения нового тарифа. Несколько вырастет мукомольная, маслосточная, цементная, сахарная и хлопчатобумажная промышленность. Однако, индустриализация Египта наталкивается на недостаток сырья (кроме хлопка), отсутствие топлива, а также квалифицированной рабочей силы. Главное же препятствие на пути экономического развития Египта заключается в господстве иностранного капитала, охватившего своими щупальцами все отрасли народного хозяйства и эксплуатирующего страну обычными колониальными хищническими методами. Безусловно прав был глава египетской делегации на Женевской экономической конференции 1927 г., заявивший, что «никакое развитие промышленности и торговли в Египте невозможно в современных условиях капитализма».

Г. Гейзе.

Экспорт с.-хозяйственных машин и орудий в страны Востока и его перспективы.

Сельскохозяйственные машины и орудия — сравнительно новая статья советского экспорта. В довоенное время производство с.-х. машин и орудий в России было весьма мало. В годы наибольшего его развития ценность продукции всего русского с.-х. машиностроения составляла максимум 60 мил. рублей и на таковую же, примерно, сумму с.-х. машины ввозились из-за границы так как эта продукция не покрывала и внутреннего спроса. Экспорта русских с.-х. машин и орудий в то время не существовало. В годы войны и революции русское сельскохозяйственное машиностроение пришло в упадок и в 1920 году вся продукция его оценивалась всего в 3,5 мил. рублей. После VIII Съезда советов, признавшего чрезвычайно важное значение, которое должно иметь для Советского союза восстановление с.-х. машиностроения, Совнарком наметил (в декрете от 1-го апреля 1921 года) ряд мероприятий, которые должны были обеспечить поднятие этой отрасли промышленности.

5 июля 1929 года СТО утвердил программу восстановления и расширения сельскохозяйственного машиностроения в течение 10-летнего срока. По этой программе выпуск продукции союзного с.-х. машиностроения намечалось довести к 1931 году до 130 мил. руб. Однако жизнь значительно опередила самые смелые ожидания. Уже в текущем 1929/30 году производственная программа союзного с.-х. машиностроения превышает 400 мил. руб.

Такой бурный рост советского сельскохозяйственного машиностроения дал возможность выделить часть н/продукции для экспорта за границу, но так как сельскохозяйственные машины и орудия являются специфическим товаром, сбыту которого должно предшествовать длительное изучение состояния сельского хозяйства той страны, куда намечается экспорт, культурного уровня его населения, социально-бытовых условий, привычек и т. д., то с самого начала нужно

было для экспорта с.-х. машин и орудий, наметить достаточно компетентную, в вопросах торговли с.-хоз. машинами, организацию.

Считая, что такой организацией является Акц. о-во «Сельхозимпорт», которое хорошо знакомо с мировыми рынками с.-х. машин и орудий, Наркомторг СССР весной 1928 года возложил организацию экспорта с.-х. машин и орудий на названное общество.

К осуществлению экспорта с.-х. машин и орудий А. О. «Сельхозимпорт» приступило в начале 1928/29 операционного года. Огромные трудности, с какими Обществу пришлось встретиться на первых порах, привели к тому, что этот первый операционный год приходится считать лишь пробным — разведочным.

Результаты этих разведок дали, однако, возможность составить более или менее ясную картину, какие перспективы имеются в тех странах, с которыми завязаны деловые отношения и какими методами надо в них работать.

«Сельхозимпорт» фактически приступил к экспорту машин и орудий в следующие шесть стран Востока: Сев. Маньчжурию, Монголию, Танну-Туvinскую республику, Западный Китай, Персию и Турцию.

По своему географическому положению эти страны разбиваются на две существенно различные группы. Первые, куда относятся Монголия, Танну-Туvinская республика и Западный Китай, экономически всецело тяготеют к СССР и не имеют почти никакого непосредственного контакта с мировыми рынками ввиду их удаленности. Советские с.-х. машины и орудия находятся в этих странах вне конкуренции. Вторую группу составляют Северная Маньчжурия, Персия и Турция, имеющие значительные связи с мировыми рынками и удобное водное сообщение, по которым они поддерживаются. В этих странах мы встречаемся с более или менее сильной иностранной конкуренцией, присту-

пившей ранее нас к распространению там сельскохозяйственных машин и орудий.

Монголия — страна скотоводческого хозяйства. Территория ее исчисляется в 1 422 625 кв. клм, из которых под земледелием занято всего лишь около 40 000 га.

Так как население Монголии немногочисленно (всего около 700 000 человек) потребности ее в продуктах земледелия весьма ограничены. Возможности экспорта их по условиям транспорта исключены. Ввиду этого не приходится рассчитывать на быстрое развитие земледелия в стране, несмотря даже на правительственные мероприятия, которые должны такому развитию способствовать.

Методы ведения сельского хозяйства в Монголии примитивны. С.-х. машины и орудия ввозятся главным образом для нужд государственных хозяйств (госпо-севы). Среди населения с.-х. машины и орудия распределяются правительством через Монголбанк в порядке долгосрочного кредитования. В настоящее время Монголбанк является единой организацией, заготавливающей сельскохозяйственные машины и орудия, причем вся заготовка производится банком через Акц. о-во «Сельхозимпорт». Монголбанк организует также прокатные пункты и ремонтные мастерские для с.-х. машин и орудий.

Поскольку перспективы расширения земледелия в Монголии весьма ограничены можно рассчитывать лишь на крайне незначительный прирост экспорта туда с.-х. машин и орудий (примерно на 10% в год).

Танну-Тувинская народная республика, — подобно Монголии, является страной первобытного хозяйства с преобладанием скотоводства. Из общей территории страны (170 000 кв. клм) лишь около 25 000 га занято под земледелие. Все население страны исчисляется примерно в 60 000 чел. Земледелием занято из них около 25%, т. е. примерно 15 000 человек. Приведенные цифры показывают, что масштаб земледелия крайне мелкий, исключающий возможность широкого применения машинного инвентаря. Главным потребителем последнего являются показательные хозяйства, организованные правительством и Тувинским народным банком. Последний является единым импортером сельскохозяйственных машин и орудий, получающим их от «Сельхозимпорта».

Сбыт советских с.-х. машин в размерах полной потребности страны обеспечен, но прирост этого сбыта ограничивается, как и по Монголии, примерно 10% в год.

Западный Китай (Синьцзянская провинция Китая) — в отношении положения в нем сельского хозяйства значительно отличается от Монголии и Тувы. При пространстве в 1 426 000 кв. км (т. е. примерно, таком же, как и Монголии) посевная площадь, занятая под сельскохозяйственные культуры, составляет около 1 м. га, т. е. в 25 раз более, чем в Монголии. Количество населения Западного Китая доходит до 2,5-3 млн. человек, т. е. почти в 4 раза более, чем в Монголии. Вследствие недостатка воды, различных климатических условий, почвы, рельефа поверхности и проч. характер земледелия в Западной Китае очень разнообразен. Хозяйство ведется в оазисных районах интенсивно, но крайне примитивным инвентарем. Однако, интерес к современному с.-х. инвентарю в Западной Китае несомненно существует и при надлежащей постановке дела (в частности — широко развертывании там показательных мероприятий, агропропаганды, рекламы и технической помощи населению) Западный Китай может стать весьма интересным и довольно емким рынком для советских с.-х. машин и орудий.

Непосредственный интерес к современному с.-х. инвентарю проявляется прежде всего со стороны живущих в Западном Китае выходцев из России разных национальностей, уже знакомых с применением такового. Коренное население необходимо еще подготовить к пользованию машинами и орудиями и доказать ему выгоду применения таковых. Поэтому здесь невозможно обойтись без компетентного инструктажа. Кратковременный опыт работы в Тарбагтайском округе инструктора-монтера по с.-х. машинам подтверждает полностью высказанные соображения. В минувшем году этот работник должен был распространить завезенные в Чугучак ручно-конные молотилки. Ими интересовались, подробно спрашивали об их работе, особенно выясняя, какой экономический эффект может дать их применение, но от покупок воздерживались. Тогда инструктор вступил в переговоры с одним из местных землевладельцев, интересовавшихся молотилкой, об испытании ее в хозяйстве последнего. Тот с радостью согласился и пригласил к себе на обусловленный день соседей. С'ехала вся округа. Инструктор собрал и отрегулировал молотилку и приступил к обмолу. Зрители следили за ее работой с напряженным вниманием. В течение трех часов было обмолочено такое количество пшеницы, для обмолота коего туземным способом требовалась бы целая неделя.

Убедившись в выгодах от применения машин собственными глазами, многие хотели купить молотилку, но только тот именно экземпляр, который работал в этот день.

Естественно, этот экземпляр остался за владельцем хозяйства. Заверения инструктора, что остальные молотилки, имеющиеся на складе, будут работать не хуже, не удовлетворяли покупателей и чтобы продать их пришлось каждый отдельный экземпляр вывозить в какое-нибудь хозяйство, поработать там несколько часов и только после этого хозяин, убеждаясь в ее качестве, покупал молотилку.

Этот пример показывает, что сбыт сельскохозяйственных машин и орудий в Западном Китае представит на первое время большие трудности и сможет быть налажен только при наличии кадра опытных инструкторов. Здесь, как впрочем и во всех остальных восточных странах, развитию оборота по сбыту с.-х. машин и орудий, должно предшествовать вложение средств на организацию дела. Естественно, что повышенные организационные расходы не будут в первые же два-три года оправданы реальным эффектом, но несомненно они возмратятся с лихвой в дальнейшем.

Географическое положение Синьцзяна и неизбежные пути развития народного хозяйства этой провинции Китая намечают такой рост потребления современного с.-х. инвентаря, что вполне заслуживают серьезной организации этого дела.

Северная Маньчжурия — являясь, как и Синьцзян, составной частью Китая, выделяется тем, что благодаря Китайско-Восточной ж. д. имеет превосходную транспортную артерию, связывающую ее с СССР и дающую продукции ее сельского хозяйства непосредственный выход на мировые рынки.

Общая поверхность Маньчжурии составляет около 1 000 000 кв. клм, из которых около 8 млн. га заняты под сельскохозяйственные культуры. Кроме того, Маньчжурия располагает до сих пор огромным колониальным фондом, который представляет широкую базу для дальнейшего развития сельского хозяйства. Население Маньчжурии исчисляется в 22 млн. человек, преобладающее большинство коих занято земледелием.

ем. Главенствует экстенсивное крестьянское земледелие. Около 40% всей посевной площади принадлежит крестьянам-середнякам (хозяйства размером от 7 до 20 га), около 16% беднякам (площадь хозяйства в пределах от 0,5 до 7 га) и около 44% посевной площади находится в распоряжении богатых кулаков и помещиков. Сельское хозяйство Маньчжурии имеет ярко выраженный товарный характер. Маньчжурия является монопольным поставщиком на мировой рынок соевых бобов и продуктов их переработки.

Методы обработки земли и урожая в Маньчжурии, как и вообще в Китае, весьма примитивны. Основными орудиями служат до сих пор китайская соха и заступ.

Показательные мероприятия Земельного Отдела Китайско-Восточной железной дороги пробудили, однако, за последние годы интерес к усовершенствованному земледельческому инвентарю и хотя потребление его до сих пор развито еще крайне незначительно, перспективы сбыта, при соответствующей организации дела, весьма значительны.

Иностранные фирмы начали ввозить с.-х. машины и орудия в Маньчжурию уже давно. По сведениям Китайско-Восточной ж. д. (статистика перевозок) импорт с.-х. машин и орудий в Маньчжурию достигал в последние годы по ценности около 500 000 рублей в год. Импортом занимались известные на Дальнем Востоке фирмы: Бр. Чурины, Кунст и Альберс и др., ввозящие немецкие и чехословацкие машины и орудия. Самостоятельно работает Международная К^о жатвенных машин (крупнейшая американская фирма), имеющая собственный склад в Харбине, английская фирма «Бэкос» (Британская инженерная компания) и др. Советские с.-х. машины стали ввозиться в Маньчжурию организованно впервые в 1928/29 г. До этого были попытки ввоза их Дальгосторгом, не имевшие успеха, так как распространение было поручено агентам по закупке бобов, непетентным относительно с.-х. машин и не имевшим времени заниматься их распространением. Контрабандой советские с.-х. машины проникают в приамурские районы Маньчжурии.

Кратковременная работа в Северной Маньчжурии специалиста «Сельхозимпорта» (прерванная конфликтом на К. В. ж. д.) показала несомненную возможность распространять там теперь же плуги, уборочные машины, молотилки и соломорезки советского производства, причем в дальнейшем возможно значительное расширение ассортимента. Особое значение имеет ввоз специального инвентаря для культуры и обработки урожая соевых бобов.

Маньчжурский рынок представляет для советского экспорта с.-х. машин и орудий по своим перспективам исключительное значение. Правда, там приходится считаться с иностранной конкуренцией, но пока она не укрепились и поэтому борьба с ней не представит больших затруднений. Необходимо только с самого начала поставить дело солидно и обеспечить покупателям техническую помощь по снабжению запасными частями, ремонту с.-х. инвентаря, инструктированию, по вопросу пользования им и т. д.

Персия.— Из общего пространства в 1 645 000 кв. км находится под обработкой $\frac{1}{5}$ часть, т. е., примерно, около 33 000 000 га. Население Персии исчисляется около 12 млн. чел.

Персия, как известно, является страной крупного землевладения, которое, однако, вследствие специфических местных условий (поливное хозяйство, ручная культура и т. д.) разбито на множество мелких хозяйств, находящихся в аренде у крестьян. Феодалы-

ный строй способствовал закабалению крестьянства, так как львиная доля доходов выплачивается за аренду земли и таким образом создались условия, при которых ни землевладельцу, ни тем более крестьянину, не было выгоды приобретать усовершенствованный земледельческий инвентарь.

Земля обрабатывалась «омачем», допотопным деревянным орудием на подобие «сабана», который не обрабатывает землю, а только бороздит ее. Местами работа производилась (и производится до сих пор) заступами.

Все процессы по уборке урожая и обработке его производятся вручную.

Последние годы внесли некоторое изменение в обстановку. Упорядочение налогового законодательства, железнодорожное строительство и т. д. создают предпосылки некоторого развития и интенсификации сельского хозяйства. Таким образом в настоящее время наступил момент, когда надо приступить к пропаганде советских с.-х. машин и орудий, чтобы своевременно занять на этом рынке подобающее положение.

Попытки экспорта были начаты еще в 1924/25 г., но крайне неумело и привели даже к дискредитации советской продукции.

«Сельхозимпорт» послал своего специалиста в Персию в начале 1929 г. После подробного ознакомления с местной обстановкой и изучения условий ведения сельского хозяйства в северных районах Персии, выяснилось, что для организации сбыта необходимо прежде всего провести ряд показательных мероприятий, как-то: публичные демонстрации советских с. х. машин в работе, устройство прокатных пунктов, реклама и т. д.

Первые шаги, сделанные в этом направлении, подтверждают правильность такой установки — за каждым показом наших машин следуют заказы. Иностранная конкуренция пока еще не интересуется персидским крестьянином. Она ввозит, главным образом, автомобили, тракторы и сложный инвентарь, рассчитанный на крупное помещичье хозяйство. Участвуют в ввозе многие страны. Главную роль играют САСШ, Англия, Германия и Франция. Ценность ввоза составляет около 250 000 рублей в год.

Думается, что эта цифра может в течение ближайших лет возрасти в несколько раз и что СССР может вполне обеспечить за собой около 50% всего ввоза.

Турция.— Площадь земель, занятых под с.-х. культуры, составляет около 24 млн. га, которые распределены следующим образом: 1 750 000 га находятся во владении 850 000 мелких крестьянских хозяйств.

7.350.000 га находятся во владении 250.000 зажиточн. крестьян. хоз.
8.650.000 „ „ „ 35.000 помещиков и
6.300.000 „ принадлежат „Вакуфам“ (т. е. дух. лицам и учрежден.).

Правительство стремится всеми способами к созданию крепких кулацких индивидуальных хозяйств, которые могли бы дать товарную продукцию и поэтому проводит ряд мероприятий, клонящихся к укреплению помещичьих и зажиточных крестьянских хозяйств и, в частности, предоставляет им специальные кредиты через с.-х. банк на закупку с.-х. машин и орудий.

В Турции имеется определенный спрос на сельскохозяйственные машины и орудия, но в сопоставлении с размерами сельского хозяйства, этот спрос является ничтожным. Импорт с.-х. машин и орудий в Турцию оценивается в 2—3 млн. рублей в год (в среднем около 2,5 млн.), считая ручной, конный и тракторный инвентарь. За обладание рынком идет уже довольно напряженная борьба между многими странами и крупными

фирмами. В Константинополе и других пунктах имеются представительства крупных американских, английских, немецких, чехословацких и др. фирм. Некоторые фирмы содержат десятки служащих и в том числе агентов вояжеров, отдавая себе ясный отчет в том, что Турция станет со временем крупным потребителем с.-х. машин и орудий.

Русские с.-х. машины стали проникать в Турцию еще в дореволюционный период. Ввозили их эмигрировавшие из России мусульмане и сектанты, концентрируя внимание исключительно на буккерах и лобогрейках. Начиная с 1924/25 г. экспортом советских с.-х. машин в Турцию занимались «Руссотюрк» и «Укргосторг», сосредоточившие свое главное внимание также на буккерах и лобогрейках. Однако, работа этих организаций имела ряд недостатков, вытекавших из их природы. Не располагая компетентным персоналом, они не изучили надлежащим образом рынка, завезли много машин и орудий не соответствовавших местным условиям и поэтому экспорт, вместо того, чтобы возрасти, приходил постепенно в упадок.

С начала 1929 года дело перешло к «Сельхозимпорту». Последний встретился с громадными затруднениями по организации дела, которые могут быть преодолены лишь постепенно. Они заключаются прежде всего в формировании кадра работников для Турции и в борьбе за изготовление нашей промышленностью тех орудий и машин, без которых наше укрепление на рынке невозможно. Сюда относится прежде всего вопрос о построении легких плугов переходного типа, поскольку наши плуги в данный момент могут быть использованы только в некоторых районах Турции. Этот вопрос находится на пути к окончательному решению, но за ним последует еще целый ряд других.

Необходимо тщательно изучить рынок и его потребности, организовать ряд показательных мероприятий для ознакомления населения с нашими с.-х. машинами и орудиями, обеспечить техническую помощь населению (монтаж, снабжение запасными частями, ремонт), надлежащим образом составить рекламу, составить на турецком языке описание машин, наставления по их сборке, уходу и т. д. Только при выполнении этих мероприятий можно рассчитывать занять соответствующее место на турецком рынке.

Резюмируя все отмеченное в настоящей статье мы приходим к выводу, что большинство перечисленных выше стран имеют все предпосылки стать в ближайшем

будущем емкими рынками для сбыта сельскохозяйственных машин и орудий, хотя в настоящее время потребление их еще крайне ограничено.

Если подходить к оценке потенциальной емкости восточных рынков с точки зрения тех сумм, какие вкладываются в механизацию сельского хозяйства в Европе и Америке, то мы получим колоссальные цифры. Посевная площадь Турции, Персии, Западного Китая и Маньчжурии составляет в настоящее время около 63 000 000 га, не говоря уже о возможностях значительного расширения ее.

Если бы все эти страны уже были насыщены основным оборудованием сельского хозяйства, затраты на одну амортизацию последнего должны были бы составить не менее 100 000 000 рублей в год (СССР тратит в настоящее время на гектар посевной площади примерно 3 рубля в год на механизацию сельского хозяйства, Америка — 4 рубля, а Германия — около 10 рублей).

Между тем восточные страны нуждаются еще в первоначальном оборудовании, что значительно расширяет потребности. Однако, все это еще в будущем. В настоящее время реальная емкость перечисленных рынков в отношении импорта с.-х. машин и орудий исчисляется максимум 3 500 000 рублей, из коих на долю советской продукции падает не более 15—20%. Расширение спроса зависит, как нам кажется, прежде всего от постановки дела экспорта с.-х. машин и орудий. Если это дело будет с самого начала поставлено серьезно, если мы изучим потребности сельского хозяйства интересующих нас стран, проведем ряд показательных мероприятий (как-то организацию публичных демонстраций, прокатных пунктов, постоянных выставок и т. п.), целесообразную, отвечающую духу соответствующей страны, рекламу, агротехническую пропаганду, инструктаж, техническую помощь и т. д., и если наша промышленность оставит деляческий подход к экспорту, будет прислушиваться к предъявляемым ей требованиям и выполнять их, мы уверены, что дело станет быстро и успешно развиваться. Темп зависит в значительной мере от нас. Пока реальный спрос несомненно ниже покупательной способности соответствующих рынков.

Доброжелательный, дружественный подход к нашим восточным соседям, ярко выраженное желание помочь им приобщиться к современной с.-х. культуре и технике — несомненно встретят живой отклик в их среде.

С и г о в.

Автомобиль в современной Персии.

В мировой статистике, учитывающей обеспеченность автотранспортом отдельных стран, Персия занимает незначительное место. В Персии имеется всего 7 860 автомашин, по данным за 1929 год. О состоянии сети персидских автомобильных дорог редко упоминается в специальной печати и справочниках. Прошлое автомобилизма насчитывает здесь едва 8—10 лет. Поэтому широкие массы Советского союза остаются мало осведомленными о той исключительной роли, которую сыграл в жизни Персии автотранспорт за последние 4-5 лет, в силу своеобразия экономических и географических условий Востока,

В передней Азии, служившей когда-то перекрестком мировой торговли, на протяжении тысячелетий существовала больше, чем где-либо тесная зависимость судьбы населявших ее народов от состояния путей сообщения и транспорта. Сохранившиеся развалины караван-сараев, колодцев, придорожные сторожевые курганы и башни являются остатками той высокой транспортной культуры, которая служила когда-то одним из оснований могущества Востока.

Открытие морских путей на Индию и развитие мореплавания явилось катастрофой для хозяйственной жизни Персии, потерявшей значение мирового транзитного

и торгового пути. Изолированная от внешнего мира барьером гор, Персия превратилась в страну транспортно-отсталую и замерла в своем экономическом и политическом развитии.

Распад и слабость государственной организации, феодально-родовой строй, замкнутое натуральное хозяйство — все это сохранилось до наших дней в значительной мере только потому, что горные ущелья с узкими тропами и слабая оборачиваемость караванного транспорта парализовали рост хозяйственных возможностей страны.

Рельсовые пути, дорожное строительство, пар и электричество давно стали основными рычагами экономической жизни Европы и Америки. Позднейшее появление автомобиля было встречено, как дополнительная возможность личных удобств и значение грузового автотранспорта не поднялось выше предела «подсобного»: (число грузовиков в 1929 г. от общего количества машин составляет по Америке—12% и по Европе 24).

Эпоха расцвета транспортной техники на Западе не коснулась Востока, в частности Персии, где европейский империализм расчищал себе плацдарм для предстоящих столкновений и возводил баррикады, препятствующие проведению железных дорог.

В результате войны 1914 г. строительство Багдадской железной дороги было прекращено и перспективы рельсовой связи Европы с Индией снова не получили осуществления.

Но через заставы оккупационных армий на Восток проскочил автомобиль и в короткий срок стал главным орудием экономического раскрепощения и возрождения восточных стран.

В период арабского восстания 1916—1918 года впервые «Форд» доказал свои преимущества в пустыне перед верблюдом.

Автотранспортная связь, установленная в 1918—19 году английским военным командованием между Багдадом и Пехлеви, Дуздабом и Мешедом с целью подготовки занятия советской территории, показала на опыте возможность применения организованных автоперевозок в Персии на расстояниях более 1 000 километров.

В 1923 году автомобиль «Додж» победоносно прошел через Сирийскую пустыню, положив начало большой автомобильной дороге от берегов Средиземного моря (Бейрут) через Персию к границам Индии.

Воскресив старые магистральные пути Востока, автомобиль произвел громадные сдвиги в жизни Персии.

Шофер — одиночка на грузовичке «Форд» «Шевроле» или «Грам» («Додж — Грахам») стремительно опережал установившиеся понятия о дальности расстояний, о товарном обращении, о тяготах пути. Вековая изоляция отдельных племен и районов превратилась

в фикцию. Хозяйственные ресурсы страны получили возможность рыночного обращения. Увеличился торговый капитал, значительная часть которого освободилась, благодаря ускорившейся оборачиваемости товаров.

Внедряясь во все отрасли экономической и политической жизни Персии, автотранспорт поставил страну перед необходимостью коренных изменений в системе государственного управления, народного хозяйства, методов торговли, муниципального строительства.

Пользуясь автомобилем, центральная власть без особых усилий подчинила себе владетельных феодалов и превратила их в покорных чиновников, действующих под давлением бюрократического прессы.

По линиям новых шоссе кочевники и крестьяне-земледельцы или скотоводы, обираемые «арбабами» (помещиками), оказались в плену правительственного налогового аппарата.

От портов Средиземного, Каспийского морей, Персидского залива и границ Индии в глубь страны стали проникать импортные товары. Увеличилось внутреннее товарное обращение, как результат роста потребительского спроса.

На главнейших путях Пехлеви-Тегеран и Багдад-Тегеран грузовые тяжелотонные автомобили стали курсировать день и ночь. Появились своеобразные «городские станции» в главнейших пунктах, связанных автомобильными дорогами.

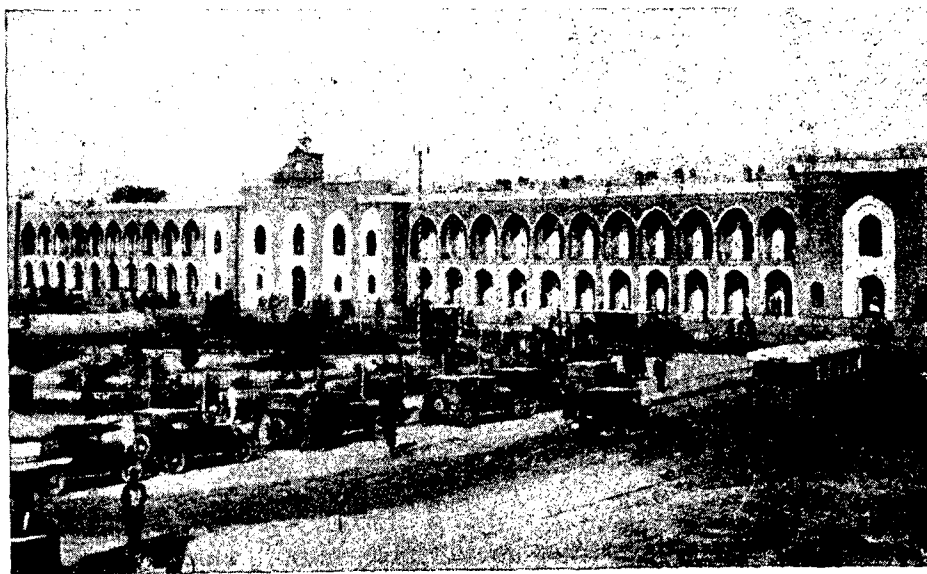
Создалась сеть баз автомобильного снабжения. Ныне, два грузовика «Фомаг» по 7,2 тонны, из числа работающих на линии Пехлеви-Тегеран, без труда перебрасывают вагон грузов в течении суток на склад потребителей за 400 километров.

Число автомобилей в Персии незначительно, но 43% из них составляют грузовики, выполняющие роль — «основного» транспорта страны.

Эксплуатационная гибкость автохозяйств и незначительная потребность в предварительных затратах для организации их позволили мелкому предпринимательскому национальному капиталу создать автотранспорт, который своим появлением разрешил проблему торговых сообщений, стал конкурентом рельсового транспорта и дал блестящий образец того экономического эффекта, который еще недостаточно выявлен Европой и Америкой.

Промысловый автотранспорт в современной первоначальной стадии своего существования в Персии находится в распыленном виде среди владельцев шоферов-одиночек и переживает к настоящему времени фрахтовую депрессию, вследствие ожесточенной рыночной конкуренции.

Если условия автомобильного снабжения, находящегося здесь в полной зависимости от импорта (с тран-



Тегеран. Площадь Топхане. Стоянка автомобилей.

зитом через третьи страны), мало способствуют удешевлению себестоимости автоперевозок, то это обстоятельство в значительной мере компенсируется непривычным для европейцев напряжением работы шоферов и большой оборачиваемостью машин.



Авария автомобиля после грозы в пустыне центральной Персии (образец неблагоустроенной дороги.)

Исходя из установившегося за последние 4-5 месяцев тарифа по линии Пехлеви-Тегеран (400 километров) в 5,5 кран за пуд (1 кран равняется 100 сантимам, т. е. приблизительно 20 копейкам) с выручкой в обратном направлении до 8% от стоимости прямого направления, годовой пробег 1-й 5-тонной машины должен составлять не менее 45—50 тыс. километров для перевозки до 20 тыс. пудов груза с допущением перегруза машины не менее 10%. Это соответствует следующему расчету:

Приходная часть за год.

При потере на 60 кругорейсах Пехлеви-Тегеран-Пехлеви (800 клм) за год 60—70 дней на погрузку, разгрузку, документацию, 20 дней на снежные заносы зимой и 30 дней на большие праздники, когда склады остаются закрытыми (Рамазан, Мохарем, Новый год и друг.) на езду приходится 240 рабочих дней. Годовой пробег составит 48 тыс. километров или до 200 кил. на 16—17 часовой рабочий день. При загрузке 5-тонной машины в 330 пудов на рейс — будет перевезено из Пехлеви в Тегеран за год 19.500 пуд. груза по 5,5 кр., что составит доход округленно 107 тыс. кран. Обратные перевозки дадут, округленно, 8.000 кран или 8% от доходов в прямом направлении. Общая годовая выручка будет равна 115.000 кран.

Расходная часть за год.

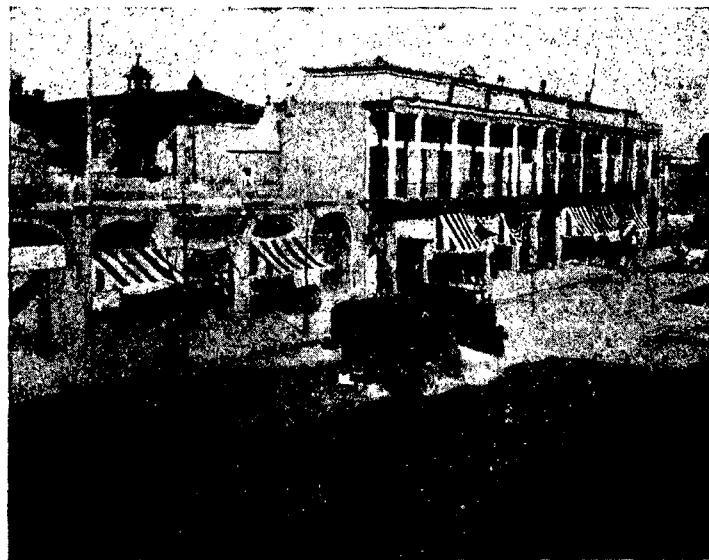
1. Содержание шофера, владельца машины	Кр.	12.000.—
2. Содержание помощника шофера	«	2.400.—
3. 360 стоянок машины в пути и на конечных пунктах по 2 крана; 200 ночевки шофера по 5 кран.	«	1.720.—

4. Плата гаражерам за фрахтование груза, посылка телеграмм, погрузка, разгрузка и проч. 5% от оборота за год 100 тыс. кр.	«	5.000.—
5. Страховка машины с ответственностью перед третьими лицами 4% от стоимости машины в 60.000 кран (6.000 доллар.)	«	2.400.—
6. Налоги на машину «Малие» по 55 кр. в месяц	«	660.—
Всего постоянных расходов за год	«	24.180.—
7. Бензин мин. 48.000 фунтов или 1.200 п. по 30 кран.	«	36.000.—
8. Масла 60 пуд. по 50 кран	Кр.	3.000.—
9. Резина — 2 1/2 ската на год (норма износа 20.000 километров) или 15 покрышек 40/8 по 1.000 кран и 25 камер по 150 кр. за штуку	«	18.750.—
10. Ремонт и смена частей минимально	«	3.000.—
11. Амортизация 50% стоимости машины (при годовом пробеге до 50.000 клм.)	«	30.000.—
Всего переменных расходов за год	«	90.750.—
Общий расход за год выразится округленно	«	115.000.—

В этих условиях малейшая авария машины, болезнь или утомляемость шофера ведут к неминуемому дефициту и разоряют владельцев.

Разорение, действительно, происходит систематически, не на смену одиночкам появляются организованные предприятия с машинами еще большей грузоподъемности («Фомаг» 7,2 тонны) и рационально поставленными хозяйствами.

Грузовой автотранспорт в Персии притупил остроту потребности в рельсовых сообщениях и перспек-



Тегеран. Поливка новых улиц.

тивы дальнейшего его развития приобретают чрезвычайный интерес для стран транспортно неразвитых, заслуживая особого внимания со стороны советских работников

А. В. Черных.

Шелководство в Сирии.

До империалистической войны Сирия ежегодно оживляла 200 тыс. коробок грены, из которых только 5% (10 тыс. коробок) было местного приготовления, остальные 95% (190 тыс. кор.) — привозились из-за границы:

180 тыс. коробок — из Франции, 5 тыс. кор. — из Бруссы и 5 тыс. кор. — из Италии.

Главным поставщиком грены являлась таким образом Франция. Французская грена в сирийском шелководческом хозяйстве занимала до 90%. Сама Турция только в размере 2 1/2% обеспечивала потребности сирийского района в грене. Следовательно, уже задолго до империалистической войны шелководческая Сирия включается в сферу французского экономического влияния.

Значительная часть полученных коконов шла в размотку на месте. Шелкомотание в Сирии до империалистической войны получило сравнительно широкое распространение. По имеющимся данным, в Сирии находилось 194 кустарных шелкомотальных предприятия, из которых 155 с 8669 тазами сосредоточилось в Большом Ливане¹⁾.

Как шло до войны развитие сирийского шелкомотания иллюстрирует следующая таблица:

Динамика производства шелка-сырца в Сирии²⁾.

Годы	Тыс. кг	Годы	Тыс. кг	Годы	Тыс. кг
1880	193	1893	520	1899	456
1881	166	1894	466	1900	450
1882	235	1895	375	1901	425
1883	290	1896	420	1902	540
1884	230	1897	490	1903	510
1885	223	1898	465	1913	525

Получаемый шелк-сырец в значительной части экспортировался в Лион. Шелк-сырец, остававшийся на месте, шел на нужды местного шелкоткачества, которое получило в Сирии сравнительно широкое развитие.

Годы войны чрезвычайно тяжело отразились на сирийском шелководстве. Большая часть тутовых деревьев была срублена на топливо, другая часть погибла из-за отсутствия даже самого элементарного ухода. Из довоенного довольно мощного тутового кормового фонда (под тутом насчитывалось 310 тыс. дунюмов³⁾), таким образом, значительная часть была уничтожена, что должно было сильно отразиться на объеме шелководства. На сокращении шелководства сказалось также уменьшение народонаселения Сирии (почти на 35%), с одной стороны, вследствие эмиграции, с другой — от большой смертности во время голодовок и эпидемий⁴⁾. В результате, в период 1919—1910 г. сирийское шелководство катастрофически уменьшилось (в 1919 г. урожай коконов выразился в количестве всего 100 тыс. кг) и встала угроза полного прекращения разведения шелковичных червей и перехода населения на другие культуры. Встал даже вопрос о целесообразности дальнейшего поддержания этой отрасли сельского хозяйства.

¹⁾ „Страны Востока“. Экономический справочник. Статья о Сирии. Издание Всесоюзно-восточной торговой палаты. Москва, 1929 г.

²⁾ Н. Н. Шавров, цит. соч. и „Обзор производства шелка и хода шелководства на земном шаре в 1903 г.“

³⁾ Дунюм = 800 кв. метров.

⁴⁾ „Bulletin des soies et des soieries“ № 2393. 1928 г. (Лион).

Французское правительство и лионские фабриканты, крайне заинтересованные в сохранении этого значительного производственного центра для снабжения собственной (французской) шелкообрабатывающей промышленности, несколько оживили падающее сирийское шелководство, хотя сбор сырых коконов еще продолжает сильно отставать от довоенных размеров.

Современное положение шелководства Сирии можно характеризовать следующим образом.

Шелководство, являясь почти единственным богатством страны испытывает недостаток как в тутовых кормовых ресурсах, так и в рабочей силе. Тутовый корм в настоящее время выражается приблизительно в 21 мил. деревьев¹⁾, из которых 13 мил. находятся в Большом Ливане, 3,8 мил. — в Александретте и Антиохии и 3,7 мил. деревьев в государстве Алавитов. К расширению тутовых ресурсов мандатарием приняты соответствующие меры. Ввиду ограниченных тутовых запасов принимаются все меры к наиболее экономному использованию туты. Поэтому, в Сирии, как и во Франции, встает необходимость ведения выкормок на ветках и распространения культуры низкорослого (кустикового) туты. Вторым крайне важным вопросом, связанным с восстановлением шелководства, является состояние гренажа. Местные грены распространяют среди сирийского шелководческого населения недоброкачественную грену, для привозной же хорошей грены нет соответствующих условий для хранения и оживления. Все это чрезвычайно отрицательно отражается на выкормках. Со стороны Франции приняты меры к снабжению населения хорошей греной. Первые опыты в этом направлении (в современный восстановительный период) были проведены еще в 1922 г., когда французскими организациями было роздано 70 тыс. коробок (35% довоенной нормы).

Благодаря сказанным мерам в восстановлении сирийского шелководства, динамика развития последнего (сбор сырых коконов) в послевоенный период выявила следующую тенденцию:

1913 г.	6,0 мил. кг	1925 г.	2,9 мил. кг
1921 „ ²⁾ “	1,1 „ „	1926 „	2,9 „ „
1922 „	1,9 „ „	1927 „	3,1 „ „
1923 „	2,2 „ „	1928 „	3,3 „ „
1924 „	2,8 „ „	1929 „	3,4 „ „

Шелководство, таким образом, достигло 50% довоенных размеров. Центром сирийского шелководства является Большой Ливан, на долю которого приходится свыше половины всей продукции — 1845 тыс. кг. сырых коконов. Крупными шелководческими районами Сирии также являются: Санджак Александретты (615 тыс. кг), государство Алавитов (500 тыс. кг) и государство Джебел-Друзов (200 тыс. кг).

Французская комиссия, посетившая Сирию с целью изучения ее экономических богатств, наметила план восстановления местного шелководства, согласно которому шелководство должно дать не только довоенную норму в 6 мил. кг сырых коконов, но дойти до сбора в 20 мил. кг. С этой целью французское правительство и

¹⁾ Цифры взяты из „Bulletin Economique Trimestriel des pays sous mandat français“ № 3 1929 г.

²⁾ „Нов. Вост.“ № 22 1928 г.

различные шелководческие организации приступили к большой агрикультурной работе среди сирийских шелководо- в. В целях более широкого содействия сирийскому шелководству, французским шелководческим обществом в Бейруте организована шелководческая станция и при ней специальное помещение для зимовки и хранения грены.

Для интенсивного развития шелководства в Сирии имеются налицо соответствующие социально-экономические предпосылки. Как известно, господствующей формой сирийского землевладения является крупная земельная собственность. В руках крупных землевладельцев сосредоточивается от 75 до 85% всей земельной площади. Основная земледельческая масса населения (феллахи), не имея своей земли, прибегает к аренде. Арендная плата за землю высокая — от $\frac{1}{6}$ до $\frac{1}{3}$ валового урожая, причем оплата всех налогов на землю полностью ложится на плечи феллаха. Сельское хозяйство, основа благосостояния крестьянского населения Сирии, не дает высокой доходности. Малоземелье, тяжесть арендных условий, эмиграция населения, отсталые формы обработки земли — являются фактором, тормозящим развитие сельского хозяйства. Отсюда, крестьянство вынуждено заниматься подсобным промыслом. Шелководство, в силу своей экономической природы, является как раз одним из наиболее обеспечивающих сведение крестьянского бюджета промыслов. В этом находится причина интереса к шелководству со стороны сирийских крестьян. При проведении соответствующих агрикультурных мероприятий и постановки широкого инструктажа по рациональному червокормлению, в связи с расширением тутовых кормовых ресурсов, шелководство Сирии может достичь высокого удельного веса.

Наряду с восстановлением шелководства, в начале двадцатых годов начала восстанавливаться и сирийская шелкомотальная промышленность. В 1925 г. размоткой шелка занималось уже 50% общего довоенного количества предприятий. В одном Большом Ливане имелось 89 кустарных предприятий с 3445 тазами (до империалистической войны здесь было 155 предприятий с 8669 тазами). Большинство шелкомотальных предприятий имеет примитивное устройство. Так, например, 75 предприятий оборудованы двухочковыми тазами, 19 — четырех — шестиочковыми и только 1 мастерская — восьмиочковыми тазами.

Продукция сирийского шелка-сырца в последние годы выражается в 250—300 тыс. кг. в год, т. е. примерно 50% довоенного размера. Значительная часть шелка-сырца вывозится во Францию (Лион). Экспорт шелка-сырца из Сирии характеризуется следующими цифрами:

1922 г.	120,0 тыс. кг
1925 "	125,4 " "
1926 "	145,4 " "
1927 "	190,2 " "
1928 "	185,0 " "

Из других продуктов шелководства Сирия экспортирует (во Францию) коконы и шелковые отходы; экспорт последних выражается в таких количествах:

Статьи экспорта	1926 г.	1927 г.	1928 г.
Кокконы	246 тыс. кг	190 тыс. кг	429 тыс. кг
Шелковые отходы	113 " "	69 " "	126 " "

Наряду с шелкомотанием в Сирии сохранилась и кустарная шелкоткацкая промышленность, вырабатывающая шелковые платки и платки восточных образцов и рисунков. Центром шелкоткачества являются Большой Ливан, Дамаск, Хомс и Алеппо. Объем шелкоткачества (шелковое и полушелковое производство) определяется 10 000 станками, из которых 4 500 находятся в Алеппо, 4 000 — в Хомсе и 1 500 — в Дамаске.

Некоторое количество вырабатываемых тканей вывозится. Так, вывоз тканей местного производства по годам выражался в след. цифрах:

Экспорт тканей	1926 г.	1927 г.
Шелковые ткани	25 тыс. кг	9 тыс. кг
Хлопчатобумажные ткани, смешанные с шелком	258 " "	291 " "
Шелковые ткани с бумажной	62 " "	109 " "

В 1928 г. было вывезено полушелковых тканей 93 тыс. кг.

Наряду с экспортом продуктов шелководства и шелковых товаров, в Сирию импортируется шелк-сырец (из Турции и Ирака), шелковые ткани (преимущественно французского происхождения), шелковые нитки и т. д. Импорт этот в общих суммах выразился: в 1926 г. в 431 тыс. кг. в 1927 г. — 593 тыс. кг в 1928 г. — 597 тыс. кг.

Необходимо отметить в заключение, что через Сирию (Бейрут) проходят транзитом персидские коконы. Этот путь для Персии — нецелесообразен и значительно удорожает транспортные расходы. Раньше персидские коконы шли в более удобном направлении — через Закавказье и Батум¹⁾.

Из нашего обзора видно, что Сирия в настоящее время является французской шелководственной базой. Слабые перспективы Франции в отношении восстановления своего шелководства заставляют последнюю проявлять максимальную энергию по насаждению шелководства в колониях, в Африке, Сирии и Индо-Китае. Сирия по своим физико-географическим, социально-экономическим и историческим условиям, представляется для французского капитала одним из тех районов, где имеются налицо наиболее благоприятные условия для мощного развития шелководства. Этим и объясняется большая заинтересованность Франции и проявляемая ею энергия в деле развития сирийского шелководства.

1) А. В. Черных. Обзор современного состояния мирового шелкового рынка. «Средне-азиатский шелк» № 2 — 3, 1928 г. Ташкент.

И. И. Палюкайтис.

Значение тары и упаковки для советского экспорта на Восток.

В существующих условиях транспортных связей СССР с рынками Востока вопрос о стандартной таре и правильной упаковке советских экспортных товаров, а также вопрос о нормальном весе отдельных мест, приспособленных к длительным и тяжелым перевозкам по выюнным и колесным дорогам Персии, Афганистана, Синьцзяна и т. д. имеет весьма серьезное значение. Эти вопросы касаются не только рационализации нашего вывоза на Восток вообще, но и весьма существенно затрагивают вопрос о конкретных убытках и потерях, какие несут наши хозяйственные организации и восточные купцы, в качестве экспортеров советских товаров. Кроме того, способы нашей тароупаковки являются также отражением методов нашего конкурентного соревнования со способами, так сказать, внешнего «оформления», применяемого к иностранным товарам, проникающим на рынки Востока. То обстоятельство, что при наличии имеющихся дефектов тары, советская торговля с Востоком в своем количественном и ценностном выражении возрастает из года в год, еще больше усугубляет недостатки нашего экспорта в этой области, так как неурегулированность тароупаковочного дела и нерациональность его постановка, в итоге все больше и больше увеличивают наши коммерческие потери. Эти потери до сих пор или очень мало учитывались, или на них обращалось недостаточно серьезное внимание, между тем потери безусловно имеются.

Недоброкачественность тароупаковочного материала, или нерациональное применение тары и ее несоответствие роду товаров, вызывают их порчу, ненормальный процент брака и боя, утечку и т. п.

Громоздкость и тяжеловесность тары, а также дефекты ее конструкции, в которой не учтены специфические условия провоза товаров, создавая лишнюю трату средств производства, одновременно с этим вызывают со стороны экспортеров лишние переплаты на транспорте. Такие переплаты, усугубляя валютные расходы, имеются также и по таможенным пошлинам, когда последние исчисляются от веса товара, или от его фактурной стоимости «брутто».

К потерям нашего экспорта, несомненно, следует причислить и недоставку наших промтоваров против потенциальных возможностей их размещения на восточных рынках, удовлетворяющих свой потребительский спрос иностранным завозом, который конкурирует с нами зачастую не по своему качеству или по цене, а по своей большей приспособленности к требованиям рынка, в том числе и к кондициям, касающимся тароупаковки.

И вот, несмотря на то, что вопрос о тароупаковке тесно связан с интересами развития нашей внешней торговли, а через нее в свою очередь и с интересами ряда других секторов народного хозяйства, как промышленности, товаропроводящей сети и т. д., этим вопросам до сих пор уделялось ничтожное внимание. Не было органа, который концентрировал бы в себе практическую их проработку, сочетая технические моменты со всем комплексом специфических условий нашего товарооборота с Востоком и, в первую голову, с условиями транспорта.

Многочисленными примерами из практики вывоза

наших промтоваров в страны Востока можно констатировать сколь небрежно, халатно и неумело оформляется тароупаковка советского экспорта, причиняя серьезные убытки.

Например, по свидетельству консульства СССР в Эрзеруме, советские силикатные изделия, ввозимые в восточные вилайеты Турции, упаковываются в слишком громоздкие, плохо сколоченные и с большими щелями деревянные ящики из досок, которые настолько тонки, что даже незначительное давление через них на слишком плотно упакованный в ящике товар, приводит к большому бою. Максимальный бой силикатных изделий, ввозимых в Персию из других стран, не превышает 2%. Наша же стеклянная посуда, по данным Торгпредства СССР в Персии, нередко давала до 40%, а оконное стекло до 50%.

Особенно резкие примеры чрезвычайно неудовлетворительной постановки тароупаковочного дела по много численным показаниям наших торгагентов, купцов и транспортных организаций, дает наш экспорт в Зап. Китай. Показателен случай засылки в рогожных кулях стеклянных бутылок из Семипалатинска в Чугучак, куда товар, пройдя гужем расстояние в 582 км., естественно, прибыл в значительной части разбитым.

Отправленный в Кульджу сахар в упаковке из редкого джутового равендука был получен импортером в испорченном виде, вследствие засоренности и загрязненности товара мелкой дорожной пылью, прошедшей внутрь тары, непригодной к условиям перевозки по гужевым путям, которые соединяют конечные пункты наших железных дорог (Пишпек — Алма-Ата) с Кульджей на расстоянии сотен километров.

Вывозимый в Чугучак Нефтесиндикатом керосин в легких (5 кг.) и круглых железных бидонах, защищенных деревянной решеткой от качки на возу прибывает к месту своего назначения с 30—40% утечки.

Разные напитки (виноградные и водочные изделия) пересылаются в малых ящиках, невыдерживающих тяжести бутылок, от чего они лопаются или растрескиваются по швам, вызывая бой товара. Кроме того, происходит утечка напитков и через пробки, которые бывают или недостаточно тщательно пригнаны, или с неплотной сургучной заливкой, а также не защищены чехлами.

Голландская сажа отправляется в рогожных мешках, просыпающих содержимое. Чугунное литье (котлы, кумганы, печи и т. д.) экспортируются в Чугучак даже вовсе без упаковки, отчего товар приходит бракованным или с боем.

Канторская мебель, засланная в Кульджу, прибыла к месту испорченной и изломанной, как вследствие тонкости дощатых щитов, в которых она была упакована, так и вследствие отсутствия внутренней стружковой прокладки и внешней защиты тары от климатических явлений.

Бесконечны и другие примеры, которые, характеризуя непригодность существующей, по ряду товаров, конструкции тары к специфическим условиям транспортной связи с рынками Востока, указывают на необходимость радикального упорядочения этого вопроса.

Если рассматривать задачу развития нашего экспорта не только в разрезе максимального внедрения советских промтоваров на рынки Востока, но также и в разрезе прогрессивного снижения коммерческой себестоимости вывоза, т. е. уменьшения торгово-накладных расходов, то вопрос о нормальном весе и объеме тары, а также правильной упаковке товаров должен рассматриваться как один из важнейших факторов, влияющих на возможность снижения этой себестоимости. С одной стороны, путем экономии материальных средств, затрачиваемых на производство стандартной тары, а с другой — путем наиболее рационального использования всех видов транспорта, применяемого в торговле с Востоком.

К такому пониманию роли тары и упаковки в деле рационализации экспорта уже давно пришли наши конкуренты на рынках Востока. Выработанные ими для ряда экспортируемых товаров конструкции тары, а также способы упаковки, показывают наличие в них элементов максимального приспособления к условиям перевозки и к условиям сохранности товаров во время их длительных странствований по восточным дорогам.

Хотя за последние годы грузовой автотранспорт стал заметно развиваться в Персии, Турции, Южном Афганистане, Монголии, постепенно вытесняя с шоссейных магистралей вьючный или колесный способ перевозки товаров, тем не менее лошадь, верблюд, катыр, ишак, двухколесная средне-азиатская арба и бычья подвода или конный фургон, продолжают еще быть основными средствами передвижения, как на территории этих и других стран Востока, так и на путях к ним ведущих.

Эти примитивные средства передвижения, как и сотни лет назад, до сих пор являются единственным звеном транспортной связи Синьцзяна, Северного Афганистана и ряда районов других восточных стран с их внешними рынками.

До сих пор торговое общение Восточного Китая с Западом через Монголию и Ганьсу осуществляется только караванным путем. Дороги, их связывающие, пролегая через степные просторы или песчаные пустыни Гоби, тянутся на тысячи километров.

По этим путям идет не только чай, имеющий свою оригинальную тару (корзина, цирик, металлическая коробка), но также китайская и японская чайная посуда, китайские шелковые материи и т. д. В первые годы послереволюционного ослабления нашей торговли с Синьцзяном, эта страна снабжалась с Востока даже японским сахаром, который благодаря своей внутренней тщательной упаковке в пачках (по $\frac{1}{2}$ кило) выдерживал вьючный провоз, длившийся от 6 до 12 месяцев, а то и больше, и проникал в Кульджу, Чугучак и др. города смежных с нашей территорией зап. китайских областей.

Торговля Восточного Туркестана с Индией осуществляется в исключительно тяжелых условиях провоза товаров через горные перевалы высочайших в мире хребтов Каракорума и Куэнь-луня, но тем не менее по этим перевалам, вечно засыпанным снегом и достигающим высоты около 17 тыс. футов, груз переносится с успехом на спинах носильщиков или перевозится на пони и на яках.

Сообразно с такими условиями транспорта, англо-индийскими экспортерами приспособлена тара и упаковка товаров, которые ввозятся из Кашмира в Кашгарию. Например, обычным типом тароупаковки хлопчатобумажных тканей, вывозимых из Индии в Синьцзян или в Северный Афганистан является следующий способ.

Каждый кусок ткани, накатанный на твердую дощечку, плотно обертывается со всех сторон сначала тонкой вошеной, а затем значительной плотности, синей или желтой бумагой не красящей при подмочке. Сложенные в кипу куски обертываются снова плотной бумагой и туго стягиваются тонкой бичевкой. Затем кипа зашивается в плотный холст и сверху него в грубую джутовую или пеньковую ткань, на которую наклеены в близком расстоянии друг от друга тонкие дощечки, примерно, в 1 или $1\frac{1}{2}$ вершка ширины (тип оконных жалюзи). Наконец, кипа перехватывается тонкой и крепкой веревкой, крестообразно и поперечно с двумя параллельными перехватами в длину кипы. Вес кипы не превышает 2 и 4 пуд. Такая упаковка совершенно исключает порчу ткани во время пути от проникновения пыли и протирания ее веревками и дает полную гарантию, что кипа не распадется при падении, и ткань не будет испорчена дождем или подмочкой.

Ввозимая в Персию иностранная мануфактура, обычно упаковываемая в небольшие трехпудовые кипы, также тщательно предохраняется от порчи: кипа обкладывается фанерой и обтягивается толем, предохраняющим содержимое от влаги.

Только благодаря подобной приспособленности тароупаковки ко всем условиям длительного вьючного или колесного пути и к условиям климата, иностранные товары могут проникать на все рынки Востока, даже при наличии опасных, тяжелых и физически труднопреодолимых, естественных преград, какие встречаются на пути торгового общения, например, Индии с Синьцзяном.

Показательными являются и методы, применяемые в экспорте иностранных товаров в Турцию с целью их максимального приспособления к условиям местного транспорта. Товары, предназначенные для отправки в восточные вилайеты Анатолии, прибывая в Стамбул или в Трапезунд обычно в громоздкой таре, перепакуются затем на оптовых базах Стамбула или Эрзерума из крупной тары в более мелкую, пригодную для вьючной перевозки.

Наиболее распространенным видом такой вьючной тары являются деревянные ящики, в которых перевозятся бидоны с нефтепродуктами (по 2 штуки), а также и самые бидоны. Это очень удобная и прочная тара при перевозке на ишаках и к тому же широко используемая, помимо целей транспорта, еще и в хозяйственном обиходе жителей Вост. Анатолии, как материал для выработки различных металлоизделий.

Утилизация этой тары, поставляемой в Турцию главным образом, в порядке экспорта Нефтесиндикатом своих продуктов, возвращает часть средств, затрачиваемых на тароупаковку.

Этот же метод сочетания транспортабельности тары с ее последующей утилизацией как товара, применяется турецкими купцами в отношении галантереи и ряда мелких предметов. Они укладываются в картонные коробки, или обертываются в простую бумагу и пакуются в чемоданы из имитации фибры или недорогих сортов кожи. После распаковки чемодан превращается в товар.

В прежней практике русской торговли с восточными купцами также были случаи использования ими специальных «азиатских» сундуков в качестве тары, превращаемой потом в экспортный товар по прибытию сундуков со своим содержимым к месту назначения. Некоторые товары, как например, самовары, посуда даже были известны под общим названием «сундучных».

Помимо легкости, прочности и практичности, характерной чертой тароупаковки иностранных товаров, ввозимых в страны Востока, является определенная приспособленность веса и размера отдельных мест к грузоподъемности вьючных животных.

Как уже было указано выше, в качестве одного из примеров, англоиндийские ткани, вывозимые в Афганистан и Вост. Туркестан, пакуются в кипы, не превышающие веса в 2 и 4 пуда. Иностранные ткани импортируемые в Персию, обычно укладываются в небольшие 3-пуд. кипы.

Благодаря такому стандартному весу отдельных кип, а также транспортабельности их объема, для перевозки иностранных тканей по путям сообщения в восточных странах могут быть использованы не только колесные, но и все виды вьючного транспорта, который является самым распространенным и притом, сравнительно, наиболее дешевым средством передвижения на Востоке.

Большая дешевизна вьючного транспорта, чем колесного, особенно наблюдается в Зап. Китае. В северо-восточном Синьцзяне, где употребляется смешанный транспорт, фрахт с одного пуда товара, провозимого из Чугучака в Урумчи на китайской или таранчинской арбе, в среднем составляет 3 лана, а на верблюдах — 1 лан 60 фын, т. е. дешевле почти на 50%. Обычные сроки доставки товаров на этом пути следующие: на одноконных арбах — 25 дней, на верблюдах — 30 и на бычьих подводах — 45 дней.

Наш грузооборот с Кашгарским районом обслуживается исключительно вьючным транспортом: до Иркештама на верблюдах, а оттуда до Кашгара на лошадях.

Судоходные артерии Синьцзяна — река Черный Иртыш и Или, по причинам внешне-правового порядка, пока не могут быть использованы для нашей торговли с этой страной, хотя водный путь удешевил бы стоимость провоза товаров на Кульджинском и Алтайском участках нашей границы в несколько раз.

Вьючный транспорт также служит единственным средством переброски экспортно-импортных товаров между нашей границей и рынками северо-афганских провинций, которые таким же образом связываются с южным Афганистаном на всех торговых путях, ведущих с севера в Кабул и на Кандагар. Между этими городами и границей Индии и Англ. Белуджистана, кроме вьючных караванов и повозок, курсируют также немногочисленные еще грузовые автомобили, которые транспортируют товары в направлении на Пешавер и Кветту к конечным пунктам жел. дорог — Лендикоталу и Нью-Чаману.

В Монголии автотранспорт до сих пор охватывает пока лишь около 5% всего внешнего грузооборота этой страны, а стоимость провоза товаров на автомобилях обходится в 4-5 раз дороже стоимости гуже-вых и вьючных перевозок. Автотранспортом обслуживаются, главным образом, ценные и легковесные грузы, как например, пушнина. Селенгинское же пароходство пока обслуживает монголо-советский грузооборот лишь до Усть-Кяхты.

На персидском фрахтовом рынке, под влиянием конкуренции развивающегося с каждым годом грузового автомобильного движения, разница в стоимости колесного и вьючного транспорта на магистральных торговых путях почти отсутствует. Например, стоимость провоза одного пуда груза из Ашхабада в Мешед на фургонах составляла на 1 февраля 30 г. 5—кран и на 1 марта 4,5 крана. Разницу же в стоимости про-

воза, по сравнению с автомобильным грузовым транспортом, характеризуют следующие данные о размере фрахта с пудогруза на пути Ашхабад-Кучан: автомобиль — 3 крана (продолжительность пути 2 дня), фургон 3-4 крана (6 дней) и верблюд 2,8 крана (10 дней).

Хотя эти показатели не являются статическими и зависят всецело от состояния фрахтового рынка, однако, они достаточно характеризуют вьючный транспорт, как наиболее дешевый, по крайней мере для малоценных грузов, для которых срок доставки не имеет большого коммерческого значения. Кроме того для провоза по грунтовым дорогам и по второстепенным путям сообщения Персии, на которых еще господствует исключительно вьючный транспорт, вопрос о приспособлении тароупаковки к этому способу провоза, продолжает сохранять свою полную остроту и актуальность.

Во всяком случае стандартная тароупаковка, рассчитанная по своему весу, объему и способу укладки товара не только для моторного движения или колесной тяги, но также и для вьючного провоза, создает максимальную возможность использования всех видов транспорта как дорогих, так и наиболее дешевых.

Такой политики торговли с Востоком и придерживаются иностранные экспортеры, приспособляя внешнее оформление своих товаров ко всем условиям провоза, как в отношении сохранности их от порчи, так и в отношении их наилучшей транспортабельности, которая достигается учетом грузоподъемности вьючных животных.

Обычно практикуемая в странах Востока нагрузка отдельных животных выражается в следующих весовых нормах:

Предельный вес вьюков на верблюдах при караванных перевозках товаров по Монголии и по северо-восточному Синьцзяну на расстояниях, не превышающих 400 клм, составляет 4 пикюля, т. е. около 14 пудов, а на расстояниях больших — 11 пуд. На путях из СССР в Кашгар, где транспорт (по линии Андижан-Иркештам) обслуживается, главным образом, двугорбыми верблюдами, предельная нормальная их нагрузка в летнее время (июль — октябрь) составляет 12 пуд., а в зимнее (ноябрь — апрель) — 8 пуд.

Эти нормы применяются также в Персии и Афганистане, как средние, ибо нередки случаи нагрузки верблюдов в этих странах до 16—18 пудов, а иногда и 20 пудов.

Нормальная грузоподъемность вьючной лошади и катыра исчисляется от 5 до 8 пудов, а осла от 3 до 5.

В соответствии с общей грузоподъемностью, распределяется вес отдельных вьюков, которые поровну укладываются с каждого бока животного.

Применяемые в транспортном обиходе Синьцзяна и, частично, Афганистана, колесные средства передвижения поднимают грузы в пределах следующего веса: бычьи подводы — 30—40 пудов, одноколесные арбы — 20—25 п., и большие китайские арбы — 80—100 пуд. В Монголии, где арбы отличаются примитивностью своей конструкции и малой провозо-способностью, однобычья запряжка поднимает 12—15 пудов, а русская телега берет 15 пудов.

Практика нашего экспорта на Востоке дает разительные примеры неприспособленности веса отдельных товарных мест, а также объема тары, к предельным нормам правильной нагрузки вьючного транспорта. Не учитывается ни опыт многолетия нашей торговли с Востоком, ни показательный опыт тароупаковки, применяемый нашими конкурентами, ни опыт потерь и

убытков, какие до сих пор уже понесены нашей внешней торговлей от дефектов тары и способов упаковки.

Косность, рутинерство и отсутствие коммерческого расчета, являющиеся характерными чертами тароупаковки многих товаров, в настоящее время экспортируемых из СССР на Восток и в особенности в Зап. Китай.

Например, железо экспортируется в полосах до 8 арш. длины, тогда как для выючной погрузки длина не должна превышать $1\frac{1}{4}$ метра. Равендук отправляется в кипах весом от 12 до 20 пудов. Напитки упаковываются в $7\frac{1}{2}$ пудовые ящики. Вес отдельных мест с фарфоро-фаянсовой посудой доходит до колоссальных размеров—16 пудов, причем практикуется упаковка товара в бочках, которые как тара, совершенно негодны для выючной погрузки.

При неорганизованности переупаковочного дела в конечных пунктах наших железных дорог, лежащих на путях, которые ведут в Синьцзян, перекладка товаров в более транспортабельную тару, с одной стороны, связана с задержкой товаров в пути, а с другой — с увеличением накладных расходов по вывозу.

Кроме несоответствия товарных мест с весовыми нормами выючной погрузки, экспортная тара отличается еще большим разнообразием по одному и тому же товару. Например, в зависимости от фабрики отправляющей текстиль, вес отдельных кип, вывозимых в Синьцзян, колеблется от 5 до $8\frac{1}{2}$ пудов, между тем, как стандартный вес должен быть в 6, 4 и 2 пуда для летних, и в 4 и 2 пуда для зимних выючных перевозок. Вес кипы хлопчато-бумажных тканей, экспортируемых в Персию составляет 5 или 6 пудов, в то время как иностранные ткани пакуются для персидского рынка в 3-пудовые кипы.

Неприспособленность веса грузов и вытекающее отсюда несоответствие объема тары с условиями перевозки, создавая для экспорта ряд нерациональных расходов, а также излишних переплат на фрахта, вызывает еще переплаты на таможенных пошлинах.

Яркий пример такой формы переплаты, одновременно на транспорте в пошлинах, показывает практика экспорта сахара в Кашгар в ящиках весом в 3 пуда.

Как было сказано, предельная грузоподъемность выючной лошади, на которую обычно перегружаются в Иркештаме товары, идущие в Восточный Туркестан составляет 8 пудов. Следовательно, при весе ящика в 3 пуда лошадь недогружается на 2 пуда, поскольку навьючивать ее тремя ящиками невозможно.

Кроме потерь от переплаты на фрахте по причине недогрузки выючного животного при указанном выше веса ящика сахара, получается еще переплата на внутренних синьцзянских пошлинах т. е. на «Лицзине» или, иначе, — «туншуе». Эта пошлина, сохранившаяся в Зап. Китае и после введения в нем с 1 октября 1929 г. нового таможенного тарифа по внешней торговле, начисляется по «адвалерной» системе из расчета рыночной стоимости товара в его определенном весовом выражении «брутто». За единицу веса принимается тюк в 100 джинов или цзинов, т. е. пикюль, равняющийся 60,4 кг. Таким образом, валютная переплата на таможенной пошлине, которая по внутреннему обложению ввозимого в Синьцзян сахара составляет около 5% его рыночной стоимости, получается больше чем с 30 фунтов на каждом 3-пудовом выюке.

Этот показательный пример может относиться и ко всем другим товарам, вывозимым в Синьцзян, поскольку система применяющегося в этой стране лицензионного

сбора, исходит от рыночной оценки товаров в твердых весовых единицах брутто.

Огромное значение имеет вес тароупаковки и в системе таможенного обложения по новому турецкому тарифу от 8 июля 1929 года.

По этому тарифу, за все товары, облагаемые пошлиной на сумму менее 200 пиастров за каждые 100 кг., таможенная ставка начисляется с веса брутто, понимаемого как вес товарного содержимого вместе со всей его упаковкой.

К категории главнейших товаров, облагаемых пошлиной меньше 200 пиастров с центнера, принадлежат: рыба, свечи, хлеб, мука, сахар и изделия из него спирт, вина (кроме шипучих), мыло; лес, уголь, хлопчатобумажные ткани (исключая некоторые сорта), галоши, стеклянные изделия (кроме простой стеклянной посуды), металлоизделия, нефтепродукты и проч.

Из этого перечня видно, что он охватывает всю основную номенклатуру товаров, какие вывозятся из СССР в Турцию. Следовательно, таможенные переплаты на тароупаковке, вытекающие из дефектов ее веса, если они не соответствуют нормальным условиям, требуемым турецким таможенным уставом, существеннейшим образом затрагивают коммерческие интересы нашей торговли с этой страной.

Это положение относится и к тем товарам, пошлина на которые превышает 200 пиастров за каждые 100 кг. Система обложения таких товаров исходит из веса нетто, под коим понимается действительный вес товара, или вес его в «легальной» таре. В действительный вес нетто включается чистый вес товара и вся внутренняя его упаковка неотделимая от товара, т. е. составляющая вместе с ним одно целое (напр. флакон с жидкостью, коробка содержащая спички, футляр с инструментами, обертка конфеты и т. п.). Под «легальной» тарой, понимается вся внешняя упаковка товара: ящики, бочки, корзины, бидоны, мешки и т. д., не превышающая определенной нормы веса с каждого центнера товара брутто.

Такой легальной нормой веса считается: для бидона, корзины и кожаных мешков — 8 кг., для ящиков и бочек, содержащих металлопродукты — 7 кг., содержащих не металлические изделия — 15 кг., для двойных мешков — 2 кг. и т. д. Словом, турецкий таможенный тариф основывает практику пошлинного обложения товаров на твердом учете веса и характера тароупаковки. Уклонения этого веса от установленных легальных норм, а равным образом, несоответствие тары с обычной формой и упаковкой, т. е. иначе говоря, со стандартным ее типом, который является исходным мериллом для применения таможенных тарифных ставок, в итоге отражаются на размерах пошлины.

Тароупаковке в турецком таможенном законе посвящен специальный раздел (статьи 19—27), в котором весьма подробно излагаются таможенные требования по этому вопросу.

По действующему персидскому таможенному уставу, пошлины начисляются по трем системам: от стоимости товара (адвалерем), от веса брутто и от веса нетто.

Пошлины на товары, которые по тарифу облагаются с их веса брутто, исчисляются с действительного веса товара вместе с упаковкой, составляющей его неотъемлемую часть, в какой товар обычно представляется в продажу оптом и в розницу. Следовательно, сюда входит тара для жидкостей, коробки и корзины и всякая упаковка, неотделимая от товара.

При оплате товаров пошлинами начисление коих предусматривается с веса нетто, экспортеру предостав-

ляется право декларировать, по какой системе он желает платить таможенные ставки, т. е. с действительно-го, чистого веса товара, или с его веса в легальной упаковке. Легальной упаковкой считается вес товара брутто минус определенная скидка на тару.

Скидка для оконного стекла в ящиках особо установлена в 40%, а для всех прочих товаров она дифференцирована в зависимости от характера тары. Например, для товаров, упакованных в ящиках или бочках — 20%, в корзинах или кожаной таре — 8%, в ро-гожах, мешках и другой аналогичной таре — 3%.

Из рассмотрения системы персидского таможенного обложения, а также систем других восточных стран, явствуют, что чем легче тароупаковка, тем больше уменьшается размер пошлины, как при исчислении ее с веса брутто, так и с легального веса нетто. Отсюда вытекает незыблемое положение, что стандартное приспособление тароупаковки наших экспортных товаров к таможенному законодательству стран Востока, является столь же огромной важности фактором в деле снижения торгово-накладных расходов вообще и валютных трат в частности, как и приспособление тароупаковки к условиям транспорта.

Между тем, приведенные выше примеры из практики тароупаковочного дела, применяемого к советскому экспорту на Восток, показывают насколько неурегулирована постановка этого серьезнейшего элемента нашего внешнего товарооборота и насколько она нуждается в своей рационализации, как в интересах нор-

мального развития самого вывоза вообще, так и в интересах снижения его коммерческой себестоимости.

В учете такой важности этого вопроса, задача создания и выработки стандартных типов тары, должна стать ударным рационализаторским заданием.

Необходима однако не только выработка для экспортных товаров стандартной тары, приспособленной к специфическим условиям экспорта в разные страны Востока, но необходимо также всемерное использование в этой работе опыта тароупаковки, применяемой нашими конкурентами на Востоке, а также использование методов и новых достижений Европы и Америки, в постановке этой отрасли хозяйства. Например, использование новых видов упаковочного материала — гофрированного картона, который стал широко употребляться не только в качестве прокладочного материала, но который идет также на изготовление всевозможных размеров картонной тары. Последняя, с успехом вытесняя более дорогую и тяжелую деревянную тару, употребляется для упаковки не только легких товаров, но даже и силикатных изделий.

Существующая в СССР специальная организация ВСНХ — Орга-Тара, которая призвана вести тароупаковочное хозяйство Союза, должна активно взяться за практическую проработку, поставленных заданий. То, что не было сделано, или недоделано за ряд лет, должно быть продлено Орга-Тарой в тесной увязке с советской общественностью и заинтересованными организациями в порядке, нетерпящем дальнейшего отлагательства.

Я. М. Шамраевский.

Украинский экспорт на Востоке

Нарастающий из года в год темп развития экономических взаимоотношений советских республик со странами Востока дал возможность в ускоренном порядке завершить восстановительный период на «восточном» секторе внешней торговли Союза. Из общей суммы внешней торговли, исчисляемой за истекший 1928/29 опер. год по всем границам Союза в 1 713 899 тыс. руб., на долю восточных стран приходится 330,1 млн. руб. или 19,3% по отношению ко всему советскому внешне-торговому обороту, против 13% довоенного удельного веса во внешней торговле бывш. царской России.

Рост торговли, содействуя интенсивному вовлечению в товарное обращение национального продукта, со своей стороны способствовал более быстрому распаду натурального хозяйства на Востоке и усиленному развитию товарных отношений.

Дорожное строительство, получившее за последнее время особенное развитие в Персии и Турции, в свою очередь обуславливало собою вовлечение в мировой товарооборот ряда обособленных богатейших районов, каждый из которых жил ранее изолированной от других экономических районов жизнью.

Истекшие два года ознаменовались не только укреплением торговых связей н/Союза с восточными странами, но также и увеличением количества самих участников по торговле СССР с Востоком. Так, впервые после 14-летнего перерыва с успехом восстановлены товарные рейсы в Персидский залив, где до самого последнего времени господствовала одна лишь Англо-

Индия. Вовлечены в товарооборот и новые страны — Геджас и Йемен.

Определились также пути торговой увязки СССР с Ираком через иракские торговые фирмы непосредственно с Басрой. В результате улучшения торговых отношений с Египтом и открытия в последнем представительства «Текстильимпорта» увеличились обороты и с этой страной.

Параллельно с общим ростом советско-восточной торговли повышался и удельный вес Украины в этой торговле.

В силу благоприятного географического положения Украины, основными контрагентами украинской экспортной торговли оставались страны Ближнего Востока, в первую очередь Персия и Турция. Вместе с тем, однако, наметились определенные тенденции проникновения украинских товаров и в страны Среднего и Дальнего Востока.

Развитие товарооборота Украины с восточными странами шло не только за счет форсированной реализации такого объекта торговли с Востоком, каковым является сахар, но и за счет целого ряда второстепенных статей промышленной продукции, с успехом заменявших тот колониальный ассортимент товаров, которыми и поныне продолжают снабжать восточные рынки империалистические страны.

Наиболее оживленные экономические взаимоотношения УССР с Востоком протекали по линии украинско-персидского товарооборота,

Экспорт из Украины в Персию за последнее пятилетие вырос более, чем в два раза, составив в 1924/25 году 14 259,1 млн. руб. и в 1928/29 году несколько более 30 млн. руб.¹⁾

На долю Украины приходится таким образом несколько менее половины общесоюзного вывоза в Персию.

Столь высокий удельный вес УССР объясняется наличием в экспортной номенклатуре сахара, этого основного продукта по торговле с Персией, составляющего от 80 до 85% всего вывоза Украины в Персию.

Остальная номенклатура состоит из ряда других промизделий, из которых главнейшими являются металло товары, льно-пенько-джутовые изделия, фарфоро-фаянсовые и стекольные.

В истекшем году особенное развитие получили сбыт химикатов (хозяйственного мыла реализовано свыше, чем на 600 тыс. руб.), мебели и целого ряда кустарных товаров.

Рост дорожного и коммунального строительства в Персии пред'являл повышенный спрос на металл, которые остаются весьма перспективной статьей и на дальнейшее время.

Наблюдаемые в Персии зачатки индустриализации, выражающиеся в процессе зарождения фабрик и заводов, получают в ближайшее время свое дальнейшее развитие, а вместе с тем и обусловят собой усиленное потребление металлов.

Предусматриваемая пятилеткой постройка на Юге Украины металлургических гигантов даст нам возможность принять в индустриализации Персии более эффективное участие, чем мы принимали до сих пор.

Модернизация жизни и быта Персии определяла собой повышенный спрос на стулья и кровати. Реализация первых в 1928/29 году украинскими организациями достигла цифры 400 тыс. руб., а вторых 165 тыс. руб.

Обращает на себя внимание значительное расширение номенклатуры вывоза на персидские рынки кустарных украинских товаров (мебели, весов, лампового стекла, виноградных прессов, зеркал, шорно-скобянных изделий и т. д.).

Имеющиеся возможности в этой области далеко еще не исчерпаны, потенциальные же ресурсы остаются весьма значительными.

Многогранность довольно развитых различных отраслей кустарной промышленности УССР весьма велика. Необходимо поэтому продолжать политику форсирования экспорта в Персию кустарных товаров, которые могут найти, как показал опыт истекшего года, на персидских рынках вполне устойчивый сбыт и дать в своей совокупности значительный экспортный эффект.

По сравнению с конкурирующими странами мы обладаем в отношении Персии географическими и другими естественными преимуществами и должны добиться, чтобы экспортная кустарная продукция на ряду с государственной, как по качеству, так и по цене могла бы выдержать соревнование с иностранными товарами.

Особенно важным является для украинской кустарной промышленности, вовлекаемой ныне во внешне-торговый оборот, самое строгое соблюдение договорной дисциплины, взятых на себя обязательств, как в отношении сроков постановки, так и ассортимента.

В условиях торговли на Востоке плохо зарекомендовавшая себя однажды организация с трудом потом

может восстановить свою репутацию. А это не всегда учитывается отдельными кустарными объединениями, что влечет за собой сужение товарооборота.

Следует отдельно остановиться на перспективах вывоза в Персию сельхозмашин, представляющего для Украины особый интерес.

Господствующие в Персии полуфеодалные формы землевладения не создают стимула к поднятию техники сельского хозяйства и препятствуют распространению новейших сельскохозяйственных орудий. Однако, в связи с постройкой трансперсидской железной дороги, обусловившей собою спрос на рабочую силу, отвлечение крестьян с земли, увеличение цен на хлеб, введение повышенных стандартов на ввозимый в СССР хлопок, стали выявляться тенденции рационализации техники земледелия и хлопководства.

Спрос на сельскохозяйственные орудия стал заметно увеличиваться. Культурная работа Персхлопка и проводившаяся им политика цен создавали необходимые предпосылки к обзаведению некоторыми хозяйствами дисковыми сеялками, тракторами и прочими европейскими машинами.

В условиях коренной реконструкции советского сельского хозяйства, с постепенным завершением процесса организации крупнейших совхозов и колхозов, спрос со стороны последних будет пред'являться на более сложные сельскохозяйственные машины.

Мелкий инвентарь, пригодный в условиях ведения индивидуальных хозяйств в основном может быть обращен для экспорта на Восток.

Вот почему заранее должна быть произведена глубокая исследовательская работа по изучению методов обработки зерновых и технических культур, характера сенокосных угодий, их рельефов, пригодных марок машин и условий, обеспечивающих успешную реализацию в Персии сельскохозяйственного инвентаря.

Целесообразно в первую очередь заняться изучением возможностей размещения на персидских рынках машин и орудий, гарантирующих получение наибольшего коммерческого эффекта как например, веялок, ввиду установления Персидским правительством повышенных ставок за хорошо очищенное зерно, и всяких машин, связанных с хлопководством.

СССР ведет в настоящее время торговлю с Персией не только через ее северные провинции, но и через Персидский залив.

На севере Персии развитие советской торговли подходит к пределу, определяемому экономическими условиями и географическими границами.

Дальнейшее расширение советско-персидской торговли возможно главным образом за счет приобщения к товарообороту новых районов.

Последнее обстоятельство заставляет обратить особое внимание на Персидский залив.

Значение Персидского залива в мировом товарообороте определяется тем обстоятельством, что он является путем иностранной, прежде всего английской торговли с Ираком, мелкими шейхствами Арабского побережья залива и с некоторыми тяготеющими к нему провинциями Персии.

В довоенное время связь с Персидским заливом поддерживалась царской Россией рейсами срочной линии «Ропита» (Русское общество Пароходства и Торговли): Экспорт за период времени с 1903—1913 г. составил всего 51 тыс. тонн на сумму 35,8 млн. руб. Торговля велась без всякого плана. Сахар завозился от случая к случаю, хлопчатобумажные ткани в номенклатуре завоза играли весьма скромную роль.

¹⁾ Таблицы украинского товарооборота за 1928/29 год Наркомторгом УССР пока не разработаны, сведения о торговле приводятся ориентировочные на основании данных оперативного учета.

Русский импорт занимал ничтожное место, плетясь в хвосте даже тех стран, которые не имели своего флота.

Экспорт из Персидского залива, благодаря применению европейского ввозного таможенного тарифа к южно-персидским провенансам, не получал никакого развития.

За полтора года советской работы в Персидском заливе (с мая 1928 г. по январь 1930 года) общий вывоз товаров в ценностном выражении составил около 12 милл. руб., а в весовом около 16 $\frac{1}{2}$ тыс. тонн.

Сахар, мануфактура, лес, спички прочно вошли в экспортную номенклатуру.

Ныне твердо взят курс не только на углубление работы с теми товарами, которые до сих пор успешно продавались на южно-персидских рынках, но и на расширение номенклатуры второстепенных товаров, имеющих известные перспективы сбыта.

Наиболее перспективной статьей для Украины помимо сахара, является лес, а особенно ящичные комплекты для фиников, потребности в которых юга Персии и Ирака определяются в несколько миллионов штук. Одесские организации, отправившие первую партию комплектов, ныне готовятся к активной работе с этой статьей на юге Персии.

Одессе, как отправному пункту в Персидский залив, естественно должно быть отведено почетное место в сообщениях СССР с югом Персии и странами Красноморского бассейна.

По мере более широкого охвата «Шарком» южно-персидских районов по обслуживанию глубинных пунктов и большей приспособляемости к рынкам советских хозорганов, обороты с Персидским заливом с каждым годом должны возрастать.

Емкость районов, примыкающих к Персидскому заливу довольно велика. Завоз в 4 главнейших порта Персидского залива (Мохаммера, Бендер-Бушир, Бендер-Аббас и Линга) составляет в среднем 25% общего персидского импорта в среднем 200 млн. кран.

Установление совторгфлотом по примеру иностранных пароходных кампаний дифференцированных тарифов на перевозку советских грузов в Персидский залив на много повысит конкурентоспособность наших товаров. Следует также упомянуть, что одновременно с нашим экспортом начал развиваться и импорт в СССР южно-персидских провенансов (финики, а в дальнейшем дерь, хлопок и т. д.). В ближайшем будущем, в связи с предполагаемым окончанием проведения Трансперсидской железной дороги, которая соединит порты Персидского залива с Каспийским морем, емкость персидских рынков еще более увеличится. Возможности быстрой и свободной переброски товаров с юга на север и наоборот обострят конкуренцию с иностранными товарами. Советская промышленность должна своевременно подготовиться к тем серьезным конъюнктурным изменениям, которые внесет в экономику страны постройка Трансперсидской железной дороги.

Другой восточной страной, с которой экономические взаимоотношения Украины сильно развиги, является Турция.

Структура нашего экспорта в Турцию по сравнению с довоенным временем претерпела серьезные изменения, коснувшиеся экспорта товаров, игравших в торговом балансе старой России с Турцией, наиболее важную роль. Так, резко сократился экспорт зернопродуктов и их производных, заметно уменьшился вывоз в Турцию спирта, металлов, лесных материалов, т. е.,

товаров, экспортировавшихся, главным образом, из Украины.

В то же время восстанавливается удельный вес по экспорту в Турцию н/сахара, нефти, значительно превышены размеры довоенного экспорта в эту страну угля, цемента, продукции животного и рыбного происхождения, резиновых изделий.

Из вновь появившихся статей следует отметить экспорт сельхозмашин. Экспорт Союза в Турцию за последние пять лет увеличился в среднем на 700% (с 10 042 тыс. руб. в 1924/25 году до 17 450 тыс. руб. в 1928/29 году).

Динамика экспорта Украины в Турцию выразилась в таких цифрах: 2 625 тыс. руб. в 1924/25 г. и 5 834 тыс. руб. в 1927/28 году (повышение на 122%). И в 1928/29 году вывоз снизился до 4 млн. руб. (по ориентировочным данным), вследствие уменьшения вывоза сахара рафинада, соды каустической и бобовых.

Касаясь перспектив дальнейшего расширения сбыта на турецких рынках украинских провенансов, необходимо остановиться прежде всего на сахаре.

Предварительные оперативные материалы ввоза сахара в Турцию за 1928 год говорят о резком изменении роли отдельных стран на турецком сахарном рынке. Чехо-Словакия, хотя и продолжает удерживать за собой первое место, однако, заполняет только около 35% рыночной емкости Турции, т. е., понизила свой удельный вес против прошлого года почти вдвое.

Румыния передвигается со второго на третье место, продолжая все еще оставаться крупнейшим конкурентом. После длительного отсутствия на турецком рынке появляется Болгария, занимая 4-е место. СССР уверенно выходит на второе место, повышая свой удельный вес до 27—28% (16 $\frac{1}{2}$ тыс. тонн) общего завоза сахара в Турцию, т. е., увеличивает свой импорт более чем в 5 раз по сравнению с предыдущим годом. В 1928/29 г. экспорт сахара из СССР в Турцию по данным Главтамура составил 16 374 тонны на 2 077 тыс. руб. Сахар весь украинского происхождения.

Турция, связанная с Украиной удобным черноморским водным путем и имеющая с СССР общую Кавказскую границу, должна стать одним из крупных рынков сбыта для советской сахарной продукции. Благодаря фрахтовым преимуществам (сахар идет в Турцию от нас 36 часов, а из Европы — 100), СССР по сравнению с другими странами, импортерами сахара в Турцию, находится в значительно более выгодном положении.

Однако, приходится вместе с тем учитывать, что не в менее благоприятных географических условиях находится Румыния и Болгария, резко повысившие за последние два года свой удельный вес в завозе сахара в Турцию.

Общая потребность Турции в сахаре определяется, примерно, в 80 тыс. тонн, из которых 5 тыс. тонн вырабатывают турецкие сахарные заводы, а 75 тыс. тонн составляет иностранный импорт. Емкость турецкого рынка будет вероятно расти, вследствие естественного прироста населения, и завоз сахаров, таким образом, будет увеличиваться.

Дальнейший рост в УССР площадей под сахарной свеклой и намечаемый пятилетний план широкого строительства новых заводов, расширение действующих и выведение из состояния консервации старых, создают предпосылки значительного повышения в будущем удельного веса в завозе в Турцию н/сахаров.

Следующей перспективной статьей экспорта является уголь.

Турция употребляет гл. обр. свой собственный уголь, добываемый в Зунгульдакском угольном бассейне. Импортные угли идут на нужды местного населения (в особенности антрацит, который в Турции не добывается), для смещения турецких углей с высококачественным иностранным на некоторых предприятиях, но, главным образом, для бункировки пароходов в Константинополе и Смирне.

Вывоз русского угля в Турцию в довоенное время выражался в очень скромных размерах. Впрочем необходимо упомянуть, что экспорт Донецкого топлива вообще не получал ранее необходимого развития, отличаясь большой неустойчивостью. К экспорту прибегали лишь, как к способу разгрузки рынка в моменты наибольшей угольной депрессии, в периоды кризиса сбыта угля. Наибольший вывоз в Турцию угля составил в 1912 году — 390 тыс. руб.

В 1925/26 году угля было вывезено на 894 тыс. руб., а в 1928/29 на 1043 тыс. руб. Есть основание предполагать, что на ближайший период времени перспективы сбыта угля на турецкий рынок останутся благоприятными.

Развитие отдельных отраслей турецкой промышленности, расширение портового строительства и рост в связи с этим товарооборота Турции естественно будет увеличивать из года в год потребность в углях. Впрочем введение новых повышенных таможенных ставок на уголь, в особенности на антрацит, будет сдерживать интенсивность ввоза иностранных углей в Турцию.

Высокие темпы роста добычи донецкого угля и антрацита позволяют нам удовлетворить требования Турции в импортном угле.

Чрезвычайно интересной статьей вывоза из Украины могут явиться сельхозмашины.

Турецкое Правительство за последнее время усилило внимание по вопросам развития сельского хозяйства.

Еще в 1925 году М-во земледелия Турции сделало попытку составления обширной программы снабжения Турции земорудиями.

В Турции наряду с применением первобытных, примитивнейших способов обработки земли в некоторых вилайетах (Смирнский, Аданский) за последние годы получает распространение тракторная обработка земли. Из-за недостатка рабочих рук и скота крупные турецкие помещики прибегали к механической тяге, приобретая тракторы и сельхозмашины новейших систем.

Для облегчения внедрения с.-хоз. орудий на турецкие рынки их ввоз в Турцию от пошлин освобожден и по новому таможенному кодексу, недавно вошедшему в силу.

Импорт в Турцию с.-хоз. орудий в последние годы в среднем выражался в 2—2,75 милл. турецких лир, значительно повышаясь с каждым годом. Последние неурожайные годы резко сократили ввоз с.-хоз. машин.

Основным поставщиком сельхозмашин для Турции является ныне Америка, плуги поставляет Италия. Русские сельхозмашины в довоенное время почти не вывозились в Турцию. Если в некоторые годы и отмечался кое-какой экспорт их на турецкие рынки, то, во-первых, он выражался в ничтожных цифрах, а, во-вторых, носил случайный характер, удовлетворяя лишь нужды эмигрантов — мусульман в районах Центральной Анатолии, Кони и Эскишеира. Советские машины появились в Турции в 1924 году и с того времени

прочно вошли в номенклатуру нашего вывоза на турецкие рынки.

В этом экспорте 95% принадлежит украинским сельхозмашинам.

С целью большего приспособления к рынкам Турции Укртрестсельмашем была снаряжена в 1928 г. специальная делегация. Она произвела обследование некоторых районов Турции, изучив особенности сельского хозяйства Турции и ознакомившись непосредственно с условиями обработки земли и с теми требованиями, которые предъявляются турецким рынком к сельхозмашинам. Делегация констатировала, что для украинского сельхозмашиностроения Турция может явиться весьма интересным рынком сбыта.

Необходимо, однако, проведение в жизнь ряда мероприятий по большему приспособлению наших сельхозмашин к турецким рынкам, в частности, по линии усовершенствования конструкций некоторых экспортных орудий (плугов, борон, пахотных орудий и т. д.), внедрения новых марок (висячих плугов и проч.), расширения складов сети сельхозмашин, организации ремонтных мастерских и т. д.

На рынках Турции могут получить также сбыт дисковые сеялки, свекловично-комбинированные и обыкновенные свекловичные, которые найдут себе применение на сахарных заводах в Альполу и Ушаке. Из прочих машин — маслобойные пресса гидравлические, маломощные двигатели, виноградные пресса и т. д.

Существенным является вопрос о возможностях сбыта в ближайшем будущем в Турции украинских тракторов «катерпиллеров», пригодных для обработки не только полей, но и крупнейших лесных массивов, которыми богаты некоторые районы Турции.

Восточные вилайеты Турции остаются покуда не охваченными советскими машинами, а в районах Смирны, Аданы и побережья Мраморного моря наши сельхозмашины стали появляться впервые лишь в 1928 г.

С развитием железнодорожного строительства Турции зона проникновения украинских сельхозмашин на турецкие рынки будет значительно расширяться. В связи с ростом сельхозмашиностроения в СССР и близостью турецких рынков Украина должна занять в ближайшем времени важнейшее место среди стран, импортирующих с.-х. машины и орудия в Турцию.

В довольно благоприятном положении СССР находится в отношении снабжения Турции шпалами, ящичными комплектами и фанерой.

Шпалы идут для железнодорожного строительства, которое, как следует ожидать, в ближайшее время получит особенное развитие.

Спрос на ящичные комплекты представляется, главным образом, со стороны Смирны для упаковки шпал. Смирна ежегодно закупает несколько миллионов ящичных комплектов.

Производство последних в СССР налаживается ныне не только на заводах Одесдрева и Промсоюза, но и на новом заводе Экспортлеса в Одессе. Технические усовершенствования на последнем дадут возможность выпускать ящичный лес для Турции по конкурентным ценам.

Сбыт украинской фанеры на турецких рынках за последние годы стал заметно расширяться. Фанера реализуется в Константинополе, Ангоре, Эскишеире, Самсуне и Смирне. Вывоз фанеры в истекшем году составил около 60 тыс. руб. с тенденциями к дальнейшему росту.

Интересной статьей вывоза могут стать металлы. Потребности Турции в завозе металлов и металлоизде-

лий с каждым годом будут увеличиваться, благодаря дальнейшему развитию железнодорожного строительства, переоборудованию портов и переустройству городов. Вот почему советской металлургии необходимо обратить должное внимание на этот участок работы. Постройка на Юге Украины мощнейших металлургических гигантов позволит производить экспорт металлов в Турцию в значительно более повышенных темпах, чем в последние годы. Вывоз в Турцию в истекшем году металлов и металлоизделий составил сумму около 80 тыс. руб.

Из промизделий заслуживают интерес также фарфоро-фаянсово-стеклянные изделия.

Турция не имеет своей силикатной промышленности; существуют лишь небольшие кустарные производства лампового стекла. Привоз фарфоро-фаянсово-стеклянных изделий в Турцию превышает 2 млн. тур. бум. лир с тенденциями к дальнейшему увеличению.

В настоящее время нашим специалистом по силикатам проводится в Турции исследовательская работа с целью выявления вкусов потребителей и требований рынков.

Выделение на Украине фабрики в Городне (на Правобережье) для работы исключительно на экспорт создает необходимые предпосылки, которые позволяют наладить вывоз на турецкие рынки фарфоро-фаянсовой и стеклянной посуды. Особенности перспективы сбыта открываются и для оконного стекла в связи с интенсивным ростом строительства и быстрым темпом урбанизации жизни в Турции. Можно рассчитывать и на расширение вывоза бутылок и лампового стекла.

По мере приобщения к культурной жизни центров турецкой периферии спрос на ламповое стекло с каждым годом будет возрастать. Однако, больше внимания должно быть уделено вопросам тары и упаковки стеклянных изделий.

Известный интерес приобретают возможности вывоза в Турцию украинских льно-пенько-джутовых изделий, в частности мешков, а также шпагата, который получает большой сбыт благодаря своему применению в табачной промышленности Турции для связывания листьев и утюковки экспортируемых табаков.

Из пищевкусовых товаров заслуживают интерес спирт, рыба всякая, рыбные консервы, сыр, масло коровье.

В 1928/29 году коровьего масла вывезено на турецкие рынки на сумму 65,5 тыс. руб. Высокое качество нашего масла достаточно известно на турецких рынках, но более интенсивное развитие его вывоза упирается в проблему консервирования. Наше масло пока далее Константинополя, где имеются холодильные установки, не идет. Швейцария и Голландия завозят масло в консервированном виде (в жестянках) и за пределами Константинополя не встречают конкуренции со стороны какой-либо другой страны. Вопрос о приготвлении нами консервированного масла должен быть поставлен поэтому в порядок дня.

В общем развитие экономических взаимоотношений СССР и в частности УССР с Турцией на ближайшее время рисуется вполне благоприятным.

Каковы же перспективы расширения торговли УССР с другими странами?

Параллельно с ростом торговли союза с Южной Персией через Персидский залив восстанавливались торговые связи и с Арабскими государствами — Геджасом и Йеменом.

Благосостояние Геджаса определяется не его вывозом, состоящим из мелкого скота, кожи, черных корал-

лов и некоторых других второстепенных статей и расцениваемым всего в несколько десятков тысяч фунтов стерлингов, а степенью удовлетворительности прохождения хаджа. Характер импорта, исчисляемого в среднем в 1200—1500 тыс. фунт. стерл. определяется главным образом его назначением для паломников. Отсюда преобладание в завозе продовольственных товаров. Помимо экономических, в основном политические интересы заставляют Англию стремиться к упрочнению своей гегемонии на рынках Красноморского бассейна, в частности, в Геджасе. Суб'агентурой Англии в Геджасе является индусское купечество, занимающее в этой стране господствующее положение.

Советские товары, которые были отправлены в Геджас с паломническим рейсом, с охотой закупались геджасскими купцами. В ближайшем будущем следует ожидать увеличения нашего завоза в Геджас по линии продовольственных товаров: сахара, муки и некоторых других пищевкусовых товаров.

Торговля с Йеменом может носить более регулярный характер, так как она не приурочивается к какому-либо особенному кратковременному событию, как «хадж». Йеменские купцы с готовностью идут на сближение с СССР, поставляющего вполне доброкачественные товары, не имеющие ничего общего с тем колониальным ассортиментом, которым и поныне продолжают снабжать Йемен капиталистические страны в том числе и Англия. Договор о дружбе, заключенный СССР с Йеменом 1 ноября 1928 г., создает благоприятные предпосылки к развитию советско-йеменского товарооборота.

Внешняя торговля Йемена исчисляется примерно в 21½ млн. фунт. стерл. (1½ млн. фунт. стерл. импорт 1 мил. стерл. экспорт). Основной импорт проходит через порт Ходейду, перераспределяющий затем товары по всей стране.

Из украинских товаров в Йемене наибольший сбыт могут получить сахар, консервы, силикатные изделия и мыло.

Из восточных стран, настоятельно диктующих необходимость усиления товарооборота с СССР, является Египет. Значение последнего в мировом хозяйстве определяется его ролью, как поставщика хлопка и покупателя продукции сельского хозяйства, промышленности добывающей и обрабатывающей. Хотя Египет в последнее время под влиянием кризиса в сбыте хлопка, стал дифференцировать свое хозяйство по различным отраслям, но, все же, и поныне он остается страной монокультуры хлопка, страной, нуждающейся в завозе целого ряда потребительских товаров.

Общий ввоз в Египет продукции сельского хозяйства и промышленности увеличился за последние 25 лет почти в 3½ раза, достигая ныне в круглых цифрах около 50 египетских фунтов.

В прежнее время в Египет ввозились из России сахар, мука, керосин, табак, леса, рыба на сумму около 900 тыс. егип. фунт. В настоящее время наша номенклатура экспорта в Египет в основном сохраняет свою первоначальную структуру. Наш вывоз в Египет в 1928/29 году составил 8½ млн. руб., главным образом, за счет нефтепродуктов (6041 тыс. руб.) и сахара (922 тыс. руб.).

Исключительно благоприятное географическое положение с удобными и прекрасно оборудованными портами на Черном море выдвигает УССР на первое место в сообщениях с Египтом.

Помимо сахара, на египетском рынке должны получить значительный сбыт уголь, мука, строительный

Из второстепенных товаров заслуживают внимания возможности сбыта яблок и в особенности арбузов, которыми славится Мелитопольский район УССР.

Подведение прочной правовой базы под взаимоотношения СССР с Египтом обеспечит нормальное развитие советско-египетского оборота. Целый ряд украинских товаров (мука, ящичные комплекты, продовольственные) могут также получить сбыт и на рынках Палестины.

С прошлого года наметились тенденции роста украинского второстепенного экспорта и в страны Среднего и Дальнего Востока. Так, в Западном Китае стали получать сбыт украинские кустарные изделия по самой широкой номенклатуре (кровати, стулья, ламповое стекло, чугунное литье, бичева), и товары местной промышленности, вполне удовлетворяющие рынок.

Одновременно стал расширяться вывоз по одноименной номенклатуре в Афганистан и Монголию. Установление в дальнейшем более действенного контакта украинских организаций с товаропроводящими в эти страны организациями (Монценкооп, Стормонт, «Шерсть»), значительно повысит удельный вес УССР в советском товарообороте с ними.

В заключение необходимо остановиться на некоторых организационных моментах работы украинских организаций с Востоком, благоприятное разрешение которых будет содействовать большей увязке народного хозяйства УССР с восточными странами.

Украинские хозорганы стремятся не только увеличить номенклатуру сбыта своей продукции на Востоке, но и расширить зону проникновения своих товаров в восточные страны.

Хотя второстепенный экспорт на Восток за последнее время сильно вырос, но перспективы его дальнейшего роста остаются не менее значительными. Ныне так, называемая «второстепенная» статья стала делом первостепенной важности, серьезнейшей задачей, поставленной государством перед нашими хозяйственниками.

Большая часть второстепенной продукции Украины до сего времени обычно получала сбыт, с одной

стороны, через ярмарочную систему, а с другой — на ограниченных участках нашей торговли с Востоком.

Упразднение ярмарок особенно выдвинуло необходимость обеспечить нормальную реализацию украинских провенансов на Востоке.

Включение товаропроводящими на восточные рынки организациями в свои годовые экспортные планы определенных контингентов украинских второстепенных товаров, подлежащих реализации на Востоке на ряду с второстепенной продукцией других советских республик, резервирование экспортных товарных фондов в местах их производства, постоянное снабжение украинской продукцией экспортных баз, призванных проводить операции не только с Персией, Турцией, но и с Синьцзяном, Афганистаном, Монголией и др., обеспечат широкий доступ украинских товаров на рынки как Ближнего, так Среднего и Дальнего Востока.

Особенное внимание должно быть уделено вопросам расширения сбыта на восточных рынках украинской продукции, интенсивность выхода которой обусловлена значительными средствами, вложенными в индустриализацию экспорта (ящичные комплекты, фарфоро-фаянсовые изделия, консервы и т. д.).

Безусловной необходимостью является наиболее полное участие украинской промышленности на выставках советских товаров, которые намечается организовать в различных странах Востока на протяжении 1930 года.

Есть еще один забытый участок, играющий вместе с тем огромную роль в деле популяризации на Востоке тех или иных товаров. Мы имеем в виду советскую рекламу на Востоке. Воздействие на массы удачно составленной рекламы является бесспорным, а между тем до сего времени этому вопросу не уделялось почти никакого внимания. Иностранные фирмы, даже завоевавшие себе прочное положение в той или иной из восточных стран, не забывают поддерживать его постоянной рекламой. Справочникам, экспортным каталогам, красочным плакатам у нас также должна быть отведена в этом деле видная роль.

Все эти мероприятия в своей совокупности не примут сказаться на значительном увеличении удельного веса УССР в советско-восточном товарообороте.

Д. Завриев.

Новые транспортные пути на Персию и Турцию.

Новые программы жел. дорожного строительства в Персии и Турции обещают в корне изменить соотношение конкурирующих сил на рынках этих стран.

Строящаяся в Персии Трансперсидская железная дорога свяжет юг Персии с севером. Выстроенный уже участок дороги Бендер — Шахпур — Дизфуль сокращает расстояние от Персидского залива до Тегерана на 250 км., а фрахт от Персидского залива до Керманшаха — на 260 кр. за тонну. Фрахт от Басры до Хамадана через Багдад-Керманшах выражается в 943 кр. за тонну, а от Бендер-Шаха через Дизфуль — 840 кр. Расстояние от Дизфуля до Тегерана на 180 км. короче, чем расстояние от Шираза до Тегерана. В то время, как фрахт от Бушира до Тегерана обходится для караванов от 1 200 до 2 040 кр. за тонну (в зависимости от сезона), а для авто от 2 280 кр. до 2 880 кр., фрахт через Дизфуль — Хоремабад — Тегеран составит около 960 кр. за тонну.

Для укрепления своих позиций в Персидском Азербайджане, который по основному варианту Трансперсидской дороги не войдет в сферу ее непосредственного воздействия, — британский империализм всячески форсирует постройку Равендузской шоссейной дороги, причем постройка ее производится по американскому способу: 8 метров ширины с 5-метровой щебеневой корой, годной для автодвижения. По проекту Мильспо (1926 года), дорога эта должна обслуживать как британский импорт, так и транзит персидских товаров (ковров и пр.) в страны Зап. Европы. Для нормального функционирования этой дороги Англия сейчас усиленно занята регулированием персо-иракских разногласий.

Укрепление позиций британского империализма в Персии, возможное в связи с тем направлением, по которому намечена постройка Трансперсидской железной дороги, и проникновение его на север чревато для Персии серьезными хозяйственными осложнениями. Пер-

сия за короткое время получила несколько примеров, на которых могла убедиться лишний раз в отрицательных для себя результатах от чрезмерного британского импорта (валютный кризис в 1929 году) и монопольного хозяйствования Англии (1919/21 год).

В программе нового железнодорожного строительства Турции особый интерес для западно-европейского империализма представляют линии: Трапезунд — Эрзерум и Кайсария — Сивас — Эрзинджан — Эрзерум. В то время, как остальные проектируемые железнодорожные линии облегчают западно-европейскому капиталу проникновение в западные и центральные провинции Турции, упомянутые две линии свяжут европейский материк не только с самыми крайними восточными провинциями Турции, экономически сопредельными с СССР, но также и с Центральной Персией. Чтобы представить себе то значение, которое имеют эти линии для Зап. Европы достаточно вспомнить, как отозвалась зап.-европейская пресса на решение Турции в октябре-ноябре 1924 года построить железнодорожную магистраль Трапезунд — Эрзерум в 3 года. Позже постройка магистрали была отложена до продолжения рельсового пути Самсун — Сивас, так как было признано, что нынешние операции Трапезундского порта могут быть успешно обслуживаемы шоссейным путем.

Предстоящее железнодорожное строительство в Восточной Анатолии, при нынешнем состоянии путей сообщения в СССР, обещает значительное усиление позиций западно-европейских импортеров на рынках, экономически сопредельных с Сов. Союзом. При этом надо иметь в виду, что постройка новых линий в Восточной Анатолии облегчается тем, что там имеются остатки русских сооружений военного времени на участках: Шахта — Маку — Баязет (118 км.), Баязет — Каракилиса — Алашкертская (117 км.), Баязет — Савалан (40 км.) и Савалан — Арниз (на озере Ван).

Проникновение западно-европейского империализма в восточные провинции Турции в ущерб общим экономическим интересам Турции и СССР, в значительной мере облегчается специфическими условиями товаро-проводящей системы Турции. Пользуясь слабой платежеспособностью турецкого населения, западно-европейский капитал сумел связать в одну непрерывную цепь и производителей и посредников, начало которой исходит от западно-европейских фирм и конец которой подходит к ним же. Кредитная система (путем контракции на полгода и год) связывает производителей Восточной Анатолии с Эрзерумскими и Трапезундскими купцами, авансируемыми Стамбульскими фирмами, в свою очередь кредитующимися у западно-европейских фирм. Универсальный характер торговых операций в Турции обратил трапезундских и эрзерумских купцов не только в экспортеров, но и в импортеров, в результате чего получился законченный круг экономической зависимости и экспортеров и импортеров от европейских фирм. Положение облегчалось тем обстоятельством, что в результате империалистической и национальной войн, из Восточной Анатолии эмигрировали армянские коммерсанты, бывшие проводники русских товаров, и их заменили коммерсанты из зап. провинций, принесшие с собой свои коммерческие связи со Стамбулом, а через него с европейскими фирмами.

Возможно, что Турция не так скоро приступит к осуществлению железнодорожных магистралей в Восточной Анатолии, поскольку проблема бездорожья в последней в значительной мере смягчается путями сообщения ЗСФСР. Это позволяет Турции в первую очередь заняться путями сообщения в основных направле-

ниях, обеспечивающих промышленное развитие страны. Здесь мы имеем в виду то обстоятельство, что с июня месяца 1927 года Восточная Анатолия стала пользоваться в своей внутренней торговле Закавказскими жел. дорожными путями, так как в отношении целого ряда турецких провенансов дорога Карс — Эрзерум — Трапезунд и Игдырь — Эрзерум — Трапезунд перестала удовлетворять турецких коммерсантов, и последние предпочли им новое направление: Карс — Ленишкан — Батум — Трапезунд и Игдырь — Маркара — Эчмалзин (ст. Зак. жел. дорог) — Батум — Трапезунд и далее на Стамбул.

Широкое использование новых строящихся путей сообщения в Турции западно-европейскими странами для развития своего ввоза в ущерб завозу из СССР не в интересах Турции. Чрезмерный импорт из Западной Европы вызывает пассивность внешнеторгового баланса Турции и препятствует как стабилизации лиры, так и промышленному росту страны. Что касается советского экспорта, то рост последнего сопряжен с ростом турецкого вывоза в СССР. Поэтому, пока Турция еще экономически не окрепла, — а окрепнуть она сможет лишь после широкого промышленного строительства, не в интересах Турции создавать условия, ограничивающие улучшение новых путей линиями, которые облегчат завоз европейских товаров. Что же касается смягчения проблемы бездорожья в Восточной Анатолии, то в этом отношении Закавказские пути должны сыграть определенную роль. Эта роль поможет Турции соблюсти принцип целесообразности в установлении очередности железнодорожного строительства, и направить центр своего внимания на те пути, которые имеют своей задачей организацию турецкой промышленности.

Империалисты используют техническую отсталость и некультурность народов Востока, чтобы захватить его в свои руки. Поэтому одной из задач империализма в колониальных странах является стремление захватить в свои руки внешнюю торговлю (путем установления капитуляционного режима) для воспрепятствования завоза в страну тех предметов, которые могут вызвать рост туземной промышленности, и для завоевания в стране монопольного положения, которое обеспечило бы империалистам разрешение острой стоящей «проблемы рынков». В лице Советского Союза империалисты встретили как раз противоположные тенденции, которые питали стремления прогрессивных слоев туземного населения к экономической и политической эмансипации, а потому вопрос отрыва восточных стран от положительного влияния СССР, вопрос об изоляции восточных стран от экономического общения с СССР стал альфой и омегой политики империалистов на Востоке. В указанных целях империализм и решил использовать новые пути в Персии и Турции, которые в значительной степени облегчают условия транспортировки для европейских товаров, снижают транспортные расходы и усиливают конкурентноспособность европейских товаров.

Что же может противопоставить СССР попыткам империалистов в условиях предстоящего коренного улучшения конъюнктуры восточных рынков для европейских товаров?

При изучении причин замедленного темпа в развитии советского экспорта обращает внимание тот факт, что в отношении целого ряда советских товаров цены на них не выдерживают цен конкурирующих с ними товаров. В борьбе за рост конкурентноспособ-

ности советских товаров на внешнем рынке многие советские экономисты выражали мнение о необходимости приблизить при новом промышленном строительстве в СССР районы производства к пунктам сбыта. Это мнение базировалось на высоких накладных расходах в области транспорта, которые не только на несколько сот процентов превышали транспортные рас-

ходы по конкурирующим путям, но сами по себе занимали чрезвычайно высокий процент среди прочих накладных расходов на территории СССР. На это указывает специально составленная нами нижеследующая таблица о месте транспортных расходов в ценообразующих факторах при экспорте советских товаров в Персию и Восточную Анатолию:

НАИМЕНОВАНИЕ ТОВАРА	Единица	Средняя стоимость франко-граница	Транспортные расходы до границы		Пограничные перевалочные расходы		ПРИМЕЧАНИЕ
			Абсолют. величина	% к стоимости	Абсолют. величина	% к стоимости	
Сахар рафинад	тонна	477 р. 50 к.	85 р. 66 к.	18	2 р. 50 к.	0,5	из Киева
Железо кровельное	"	274 р. 80 к.	40 р. 25 к.	14,6	2 р. 52 к.	0,9	" Харькова
Лязь	метр	45 к.	2 р. 12 к.	5	0,03 к.	0,07	" Москвы
Ситец	"	30 к.	2 р. 12 к.	7	0,03 к.	0,1	" Москвы
Сахар рафинад	тонна	448 р. 80 к.	78 р. 46 к.	17,5	2 р. 01 к.	0,5	" Одессы
" песок	"	372 р. 60 к.	78 р. 46 к.	21	2 р. 01 к.	0,6	" "
Железо кровельное	"	302 р. 40 к.	36 р. 70 к.	12	1 р. 98 к.	0,7	" Харькова
Стекло оконное	ящик	15 р. 79 к.	2 р. 35 к.	16	12 к.	0,8	" "
Равендук	метр	29 к.	2 р. 47 к.	0,8	0,03 к.	0,1	" Москвы
Спички	ящик	6 р. 00 к.	46 к.	8	2 к.	0,3	" Чудова
Ткани	тонна	4111 р.	295 р. 72 к.	7,2	27 р. 67 к.	0,7	" Москвы
Железо кровельное	"	381 р.	33 р. 20 к.	8,7	4 р. 00 к.	1	" Харькова
Мыло простое	"	450 р.	9 р. 93 к.	2,2	4 р. 96 к.	1,1	" Тифлиса
Сахар рафинад	"	192 р. 32 к.	65 р. 57 к.	34	3 р. 53 к.	1,9	" Одессы через Баку
Цемент	"	37 р. 70 к.	32 р. 82 к.	87	2 р. 85 к.	7,6	из Новороссийска через Батум
Силикаты	"	430 р.	36 р. 37 к.	8,5	4 р. 17 к.	1	из Харькова

1) Цены взяты средние по таможенной оценке за 1928—29 г.

2) Транспортные расходы исчислены на основании тарифа 1929 г.

3) Пограничные расходы взяты из действительных расходов при перевалке.

Весьма интересным представляется сравнение наших транспортных расходов с иностранными. В то время, как транспортные расходы на мануфактуру от Москвы до Баку составляют с тонны 250 рублей, расходы от Манчестера (Англия) до Керманшаха выражаются в сумме 95 руб.

Одним из радикальных средств по снижению стоимости транспортных расходов является приближение рынков сбыта к центрам производства путем использования смешанного железнодорожно-водного сообщения или путем строительства новых железнодорожных магистралей. Строющиеся ныне Джульфы — Бакинская и Черноморская жел. дороги значительно сократят расстояние от производственных центров СССР до рынков сбыта в Персии и Турции. Так, например, Джульфы — Бакинская дорога сокращает тарифное расстояние до рынков Персидского Азербайджана на 609 км., а виртуальное на 1293 км. Такое сокращение пробега грузов вызовет нижеследующее снижение стоимости фрахта¹⁾:

1) Исчисление произведено автором на полный пробег грузов по обоим направлениям — по Зак. жел. дорогам и Джульфы — Бакин-ской и взята разница.

Т о в а р ы	Разница в стоимости фрахта в рублях	% отношение к стоимости товара
Сахар-рафинад	7	2
" песок	7	3
Мануфактура	24,4	8
Керосин	6,5	18

Черноморская жел. дорога сократит пробег грузов до границ Персии и Турции на следующие величины: до Тифлиса — 641 км., до Батума — 1027 км., до Лени-накана — 641 км., до Джульфы — 641 км.

Как Черноморская, так и Джульфы — Бакинская до-роги, примерно, имеют одинаковое расстояние от Ростова до Джульфы по Черноморской 1703 км., по Джульфы — Бакинской — 1732 км. Что касается расстояния до Ле-нинакана, то пробег по Черноморской дороге значитель-но короче. Особенно же Черноморская дорога сокра-щает расстояние от промышленных центров СССР до Поти (1200 км.) и до Батума (1027 км.).

Вопрос о постройке Черноморской дороги, как из-вестно, был поставлен еще к началу империалистиче-ской войны, причем планом предусматривалась по-стройка участка Туапсе — Ахалсенаки (36,0 км.) до ис-течения 5 лет.

Роль Черноморской и Джульфы — Бакинской дорог, сокращающих расстояние до Джульфы и Ленинанкана, бесспорна. Приближая внешние рынки сбыта, эти дороги в значительной степени разрешают проблему снижения транспортных расходов на территории СССР и в известной степени нейтрализуют перспективы роста конкурентоспособности западно-европейских товаров, вызываемого постройкой железных дорог в Персии и Восточной Анатолии.

Пятилетним перспективным планом достройка Джульфы — Бакинской дороги в эту пятилетку предусмотрена. Однако, вопрос о достройке Черноморской дороги вызывает сомнение. Это обстоятельство и заставляет вновь поднять вопрос об обязательной достройке Черноморской дороги в это пятилетие.

О значении Черноморской дороги в развитии и создании целого ряда новых отраслей хозяйства и в рационализации транспортной сети Советского Союза уже достаточно много писалось в печати. В равной мере много писалось и об исключительной рентабельности этой дороги, которая делает излишним задумываться перед отпуском 60 млн. рублей, необходимых на достройку ее. Слишком же мало, даже, можно сказать, вовсе не освещался вопрос о месте Черноморской дороги в системе новых путей на Восток. Этот пробел и должен быть пополнен нашими востоковедами, тем более, что нынешняя конъюнктура восточных рынков и планы империалистов в отношении восточных стран, облегчаемые в своем выполнении новым железнодорожным строительством в Персии и Турции, особенно сильно выпячивают необходимость форсировать достройку Черноморской дороги. Легко может быть упущен момент, которым воспользуются наши конкуренты. Позднее же, когда твердо установятся новые пути на Восток без участия СССР и не в интересах советско-персидской и турецкой торговли, ломать и изменять эти пути будет делом значительно труднее.

Основными измерителями при обосновании целесообразности проведения новых транспортных линий являются размеры проектируемого грузооборота, коммерческая выручка дороги и экономия средств, связанных с расходами по движению. Поэтому в нашу задачу входит исчисление этих измерителей в части обслуживания Черноморской дорогой торговли СССР с Персией и Турцией.

Приняв во внимание данные грузооборота за 1928—29 год по ст. Джульфа, Шахтахты, Ленинанкан и Эчмиадзин, и относя грузооборот по последним трем пунктам всецело к Черноморской дороге, а по Джульфе только на половину (вторую половину мы относим к Баку-Джульфинской дороге) — нами составлена таблица предположительного грузооборота по указанным пограничным пунктам на основании коэффициентов роста перевозок по отдельным группам товаров, принятых на Закавказской жел. дороге:

ГО Д Ы	По ст. Джульфа	По ст. Шахтах- ты	По ст. Ленина- кан	По ст. Эчминад- зин	ИТОГО
1929—30 г.	33.100	364	9.000	1.103	43.567
1930—31 г.	38.400	382	10.000	1.158	49.940
1931—32 г.	43.700	401	10.500	1.216	55.817
1932—33 г.	49.000	421	11.025	1.377	61.823

В это количество не входит советско-турецкий товарооборот через Батум с Артвинским и Трапезундским районами, который также должен быть обслуживаем Черноморской дорогой, поскольку последняя сокращает существующее расстояние на 1027 км.

Грузооборот Черноморской дороги в части обслуживания советско-персидской и турецкой торговли определится:

(в тыс. тонно-километр.) *	
в 1929—30 г.	15400
„ 1930—31 г.	17500
„ 1931—32 г.	19600
„ 1932—33 г.	21700

Коммерческая выручка дороги по перевозке этих грузов выразится в следующих цифрах:

Го д ы	Тыс. тонн- к.м.	Выручка ст. тонн к.м.	В с е г о
1929—30 г.	15400	1,602 к.	295988
1930—31 г.	17500	20% допол- нительных	336350
1931—32 г.	19600	расходов	376712
1932—33 г.	21700		417074

Сбережение средств от сокращения пробега грузов за последний год пятилетки выразится для транспорта в сумме: 475.543 руб. (1,2 коп. х 641 км. х 61.823 тонны).

Специально произведенные нами исчисления еще более подтверждают и без того бесспорные основания рентабельности Черноморской дороги. Но положения настоящей статьи вносят в вопрос о достройке Черноморской дороги нечто новое, имеющее большое значение, а именно экономические и политические интересы СССР, связанные с этой дорогой. Мимо этих интересов на фоне коренных изменений в системе существующих путей на Восток пройти нельзя, тем более что от них в значительной мере зависит проведение нашей политики на Востоке, направленной к поддержке восточных народов в их борьбе за политическую и экономическую эмансипацию. При рассмотрении всей совокупности вопроса в целом не может быть сомнения, что Черноморская дорога должна быть достроена в это пятилетие.

О. С. Букштейн.

Товарный музей Всесоюзно-Восточной торговой палаты.

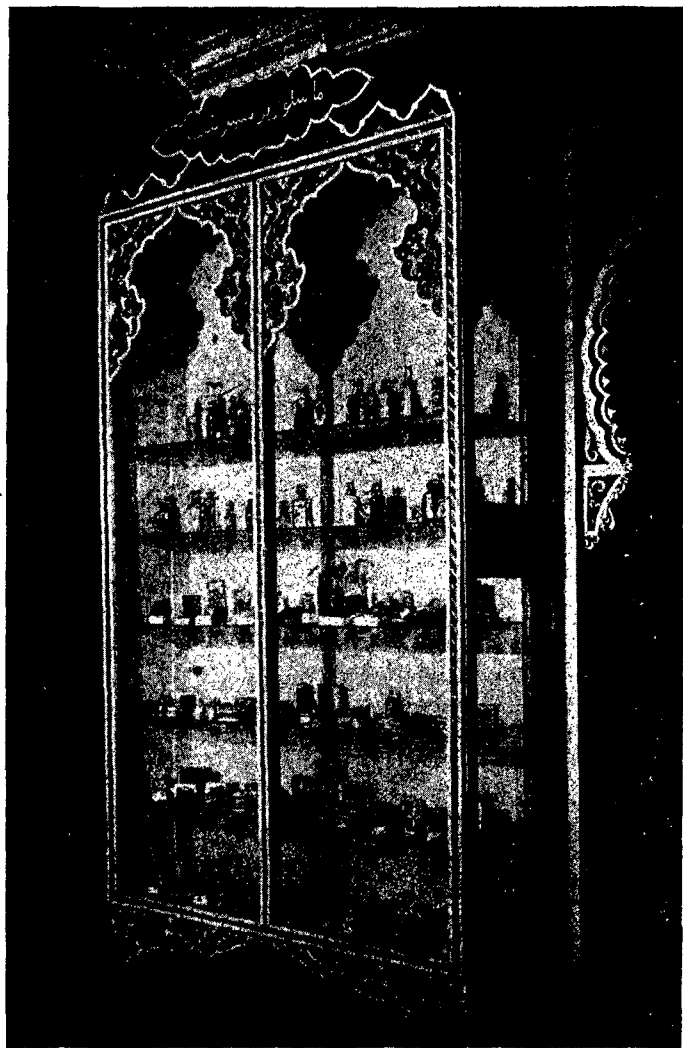
Основание товарного музея ВВТ Палаты относится еще к 1923 году и почти совпадает с открытием самой Палаты. В этот период музей представлял собой небольшую сравнительно коллекцию экспортных образцов, размещенных в 5-6 витринах, и своей миниатюрностью пожалуй, соответствовал незначительному, в том периоде, объему товарооборота СССР со странами Востока.

Однако, за шесть лет работы Палаты, последовательно расширявшей и углублявшей все отрасли своей работы в соответствии с ростом товарооборота и экономических связей СССР со странами Востока, и Товар-

*) Исчисление автора.

ный Музей Палаты успел значительно расшириться и развить свои товарные экспортно-импортные коллекции.

Первоначальная идея организации товарного Музея Палаты имела ввиду содействие развитию товаро-



Музей палаты. Витрина О. М. П. К.

оборота между СССР и странами Востока путем широкого ознакомления восточных фирм с изделиями союзной промышленности.

Целесообразность такой установки диктовалась и объективными условиями, так как в начале восстановительного периода на территории Москвы перебивало свыше тысячи восточных фирм, представлявших в своем лице все производительные районы восточных стран. Особый авторитет Всесоюзно-Восточной Торговой Палаты в вопросах торговли с Востоком и положение ее, как органа советской общественности, привлекли в стены ее многих представителей коммерческих кругов Востока, так что выставка товарных образцов в помещении Палаты являлась наиболее подходящим местом для ознакомления иностранных восточных фирм.

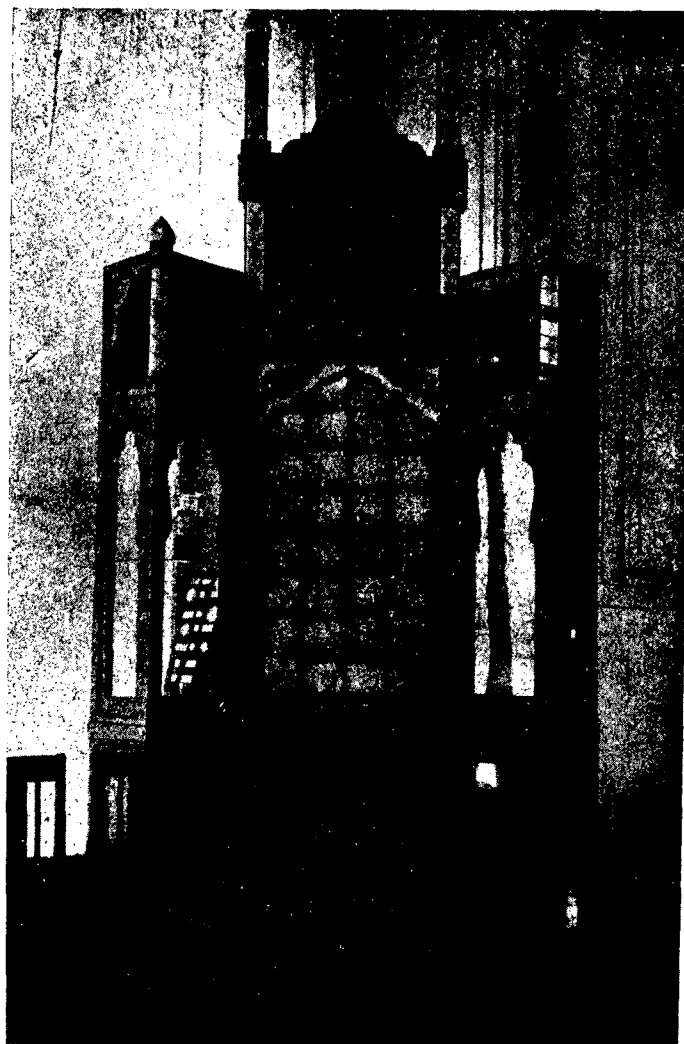
К началу 1930 года товарный музей располагал уже большим количеством витрин и образцов вне витрин, причем к этому моменту наряду с коллекциями образцов экспортных товаров, в товарном музее стали создаваться коллекции образцов импортных товаров стран Востока и коллекции конкурентного импорта из капиталистических государств в эти страны.

Из коллекций советского экспорта заслуживают внимания витрины хлопчато-бумажных тканей, льно-пень-

ковых тканей, электроматериалов, фарфоро-фаянсовой посуды, метрических изделий, готового платья и белья, спичек, резиновых изделий, медицинских инструментов, охотничьих припасов, инструментария, никелевых изделий, парфюмерии, жировой промышленности, химической промышленности, лаков и красок, кондитерской и табачной промышленности и т. д.

Если в отношении советского экспорта в страны Востока коллекции товарного музея носили на этом этапе его строительства характер «экспортной пропаганды», то не менее важное значение имело демонстрирование образцов импортируемой нами продукции сельского хозяйства стран Востока.

В задачи этого сектора музея входило, с одной стороны, ознакомление хозяйственников с разнообразным ассортиментом восточного сырья, с его качественными отличиями и происхождением из отдельных стран и их производительных районов, с другой стороны — в задачи сектора были включены интересы стандартизации



Музей палаты. Витрина Главхлопкома.

восточных товаров, так как неудовлетворительная сортировка товаров на Востоке и примитивные методы сельского хозяйства понижали ценность товаров и для народного хозяйства этих стран и для союзной промышленности.

По группе импортных товаров, товарный музей располагает проработанной коллекцией стандартов персидского риса в 20 экземплярах, такой же ценной коллек-

цией 46 видов стандартного хлопка (отечественного и импортного) и 46 образцами импортной шерсти.

Кроме того в импортном секторе музея имеются образцы персидских и афганских сухофруктов, большое



Музей палаты. Витрина с образцами монгольских товаров.

количество образцов растительного сырья Персии и Афганистана, и некоторые виды кожсырья и пушнины.

Третьим сектором музея, являются коллекции товаров, завозимых на рынки Востока из капиталистических стран.

Роль этой группы имеет в настоящее время наиболее практическую ценность, так как хозяйственные организации в музее получают возможность сопоставлять качество и упаковку конкурентной продукции и выравнивать производство нашей экспортной продукции.

За последнее время в музее Палаты сосредоточены уже интересные коллекции «конкурентной группы». Здесь представлены образцы товаров, импортируемых Египтом. Имеется очень богатая коллекция шоколада, муки, сахара, столярного клея, мыла и пр. Образцы товаров, завозимых в Аравию: хлебопродукты, сахар, ткани; весьма значительная группа товаров китайского и японского происхождения, завозимых в Монголию: галантерея, утварь, спички, головные уборы, табачные изделия, косметика, посуда и др.

В эту же группу входят образцы персидского импорта предметов широкого потребления, при чем музею удалось получить параллельные образцы одних и тех же изделий советского и европейского происхождения, дающую нашим хозяйственникам ясное представление о тех или иных преимуществах конкурентов в отношении качества и упаковки товаров.

Имеются еще небольшие группы конкурентных товаров, находящих сбыт в Алтайском округе Сибирской провинции, в Керманшахском округе Персии и т. д.

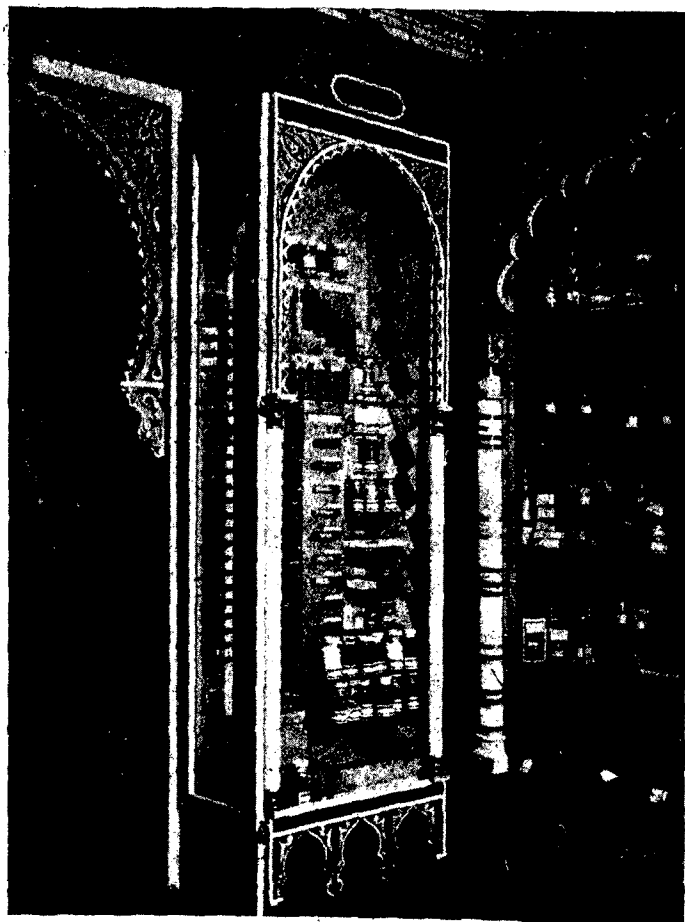
Особое место занимают витрины отдельных стран Востока. Здесь собраны основные товары экспорта и импорта стран Востока. Таких витрин в Палате имеется пока три: персидская, монгольская и афганская. Коллекции их пока еще не совсем полны, но представляют интерес в части довольно тщательно подобранных образцов растительного сырья.

Общее количество экспонатов товарного музея достигает 3000 экз. Несмотря на такое значительное число их, работа по накоплению образцов экспорта и импорта является еще далеко незаконченной.

Придавая огромное значение художественной рекламе в сбыте товаров и необходимости борьбы с недобросовестной рекламой наших конкурентов, музей подготавливает выставку образцов советской и конкурентной рекламы на восточных рынках.

Особо стоит группа коллекций конкурентной тары и упаковки. Музеем приняты меры к сосредоточению образцов конкурентной упаковки, в отношении которой наши экспортеры значительно отстали от своих конкурентов.

Несомненно, что демонстрация этих образцов поможет разрешить этот больной вопрос нашего экспорта.



Музей палаты. Витрина Всехимпрома.

Опыт подтвердил большое практическое значение музея для хозяйственных организаций и его жизнеспособность. Так, экспонаты монгольской витрины дали возможность нашей промышленности подойти к выработке

монгольских головных уборов, медной трубки и ряда хозяйственных принадлежностей, выделываемых из цветных металлов, охотничьих седел и пр. Образцы музея ознакомили нашу пищевкусовую промышленность с огромным ассортиментом импортных товаров отдельных районов Востока, с характером упаковки продуктов, особенно в районах с жарким и сырым климатом.

В тех или иных практических целях использованы образцы музея для производства красок, пуговиц, изделий из цветных металлов, изделий кондитерской промышленности, табачных изделий, одежды, и пр. и пр.

Путем коллективных осмотров музея или изучения отдельных его коллекций специалистами советской промышленности удастся приспособлять свое производство к нуждам потребления стран Востока.

В некоторых случаях такое изучение рынка привело к значительному эффекту. Так, например, дамбу, наиболее распространенную среди монгольских аратов ткань, союзная текстильная промышленность стала выделывать на своих фабриках в количестве и качестве, совершенно устранив импорт ее в Монголию из других стран.

В деле строительства товарного музея перед Палатой все время выдвигался вопрос о внешнем оформлении музея. Здесь имели значение несколько моментов. Основная задача заключалась в способе лучшего сохранения экспонатов и одновременно вопрос о распределении образцов по какому-либо единому признаку, соответственно их производственному и сбытовому значению.

Другой задачей являлось желание придать товарному музею внешний колорит, созвучный требованиям восточного вкуса.

Наконец, в третьих, выдвигалось предложение внести в распределение коллекций такую классификацию товарных образцов, которая дала бы возможность использовать музей в товароведческих целях.

В осуществлении первой системы товарный музей с самого начала стал строиться по производственному признаку. Так, сооружена витрина Вс. Текст. Синдиката с хлопч. бум. тканями, Лыноправления с льнопеньков. изделиями, Спичсиндиката — со спичками и пр.

Этой системы музей придерживался до последнего времени и в отношении экспортных товаров.

С импортными товарами проводился приблизительно такой же принцип: витрина А/О «Шерсть» демонстрирует коллекцию импортных шерстей всех стран Востока, витрина Гл. Хлоп. Комитета — импортный хлопок стран Востока в сопоставлении с отечественным хлопком (уже товароведческий подход).

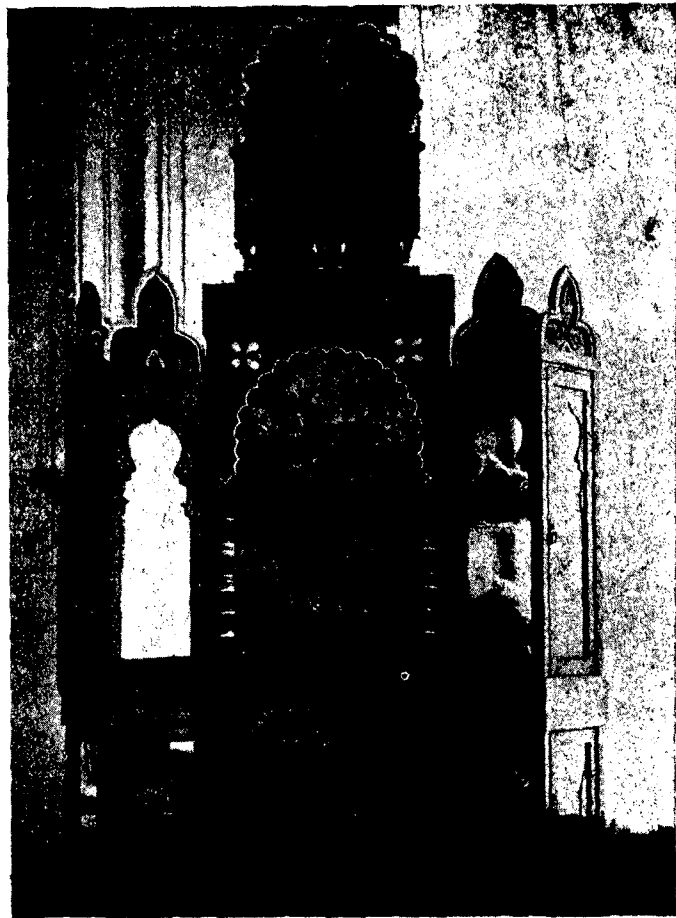
В отношении потребительских импортных товаров такое начало не выдержано, и образцы коллекционированы по национальному признаку происхождения товаров.

Во втором случае музей Палаты за последние годы твердо встал на принцип стильного оформления витрин, что в известной степени гармонировало бы с ролью музея в рекламе экспортных изделий.

Для оформления витрин привлекались художники, знакомые с восточным стилем, и к настоящему моменту музей Палаты располагает 11 витринами художественного оформления.

Наконец, в последнее время Палата подошла к вопросу о том, чтобы товарный музей действительно приспособить к товароведческим нуждам учебных заведений. Практика использования музея Палаты для

лабораторных целей имела прецеденты, так как музей посещался слушателями ВУЗов в экскурсионном порядке, причем специальные руководители и экономисты Палаты давали слушателям соответствующие объяс-



Музей палаты. Витрина Акц. О-ва „Шерсть“.

нения о номенклатуре товаров, являющихся объектом торговли СССР со странами Востока, об их ассортименте, прохождении, роли в товарообороте и т. д.

Более рациональная постановка этого вопроса, нежели экскурсионный метод, требует тщательной проработки как в смысле установления дальнейшего способа коллекционирования, так и в отношении связи музея с ВУЗами. Вопрос этот чрезвычайно серьезен по своей актуальности, но разрешение его потребует известного времени.

Повидимому, реальное разрешение его приблизится с разрешением стоящего на очереди вопроса о расширении площади музея.

Особое место в музее Палаты занимает коллекция художественных ценностей, отражающая творчество Востока. Коллекция Палаты располагает 67 экземплярами художественных предметов, не имеющих прямого отношения к товарному музею, но придающих ему специальный интерес.

Помимо осуществления указанных новых задач музея Палаты, в перспективе развития этого ценного для изучения экономики стран Востока и углубления связей народного хозяйства стран Востока с народным хозяйством СССР органа представляется необходимым осуществить ряд и других практических задач, чем одновременно были бы изжиты и имеющиеся дефекты в организации музея.

Основным недостатком музея Палаты является его замкнутость. Музей является мало доступным для посетителей, нет определенного времени для ознакомления заинтересованных лиц и организаций, не выпущены



Музей палаты. Витрина Госметра.

еще каталоги, не размечены отдельные экспонаты, отсутствуют специалисты для дачи разъяснений по музею и т. д.

Вторым недостатком является отсутствие необходимой связи с источниками пополнения коллекций музея.

Организация такой связи необходима. Музею нужно иметь своих корреспондентов как в отдельных хо-

зяйственных организациях, производственных предприятиях, так и в производственных районах стран Востока откуда происходит пополнение музея.

Музею также необходимо было бы теснее увязаться с родственными и однотипными музейными организациями для взаимного содействия, для устранения параллелизма, для научной взаимопомощи, для обмена экспонатами и т. д.

Вокруг товарного музея Палаты, преследующего одновременно и интересы развития товарооборота между СССР и странами Востока, а также вопросы товароведения, необходимо организовать активную группу работников, содействующих его развитию.

Другим слабым местом музея является недостаточное его пополнение. Особенно в этом пополнении нуждается группа конкурентных товаров и импортно-стандартная группа. Этот вопрос будет несомненно решен при установлении прочных корреспондентских связей Музея с местами.

Далее, представлялось бы крайне необходимым открытие новой отрасли товарного музея ВВТ Палаты.

Как известно, вопрос об улучшении качества экспортной продукции как и весь вопрос об усилении экспорта, является в нашей торговле со странами Востока, особо актуальными. Прорывы на этом фронте нашей торговли со странами Востока весьма значительны и борьба с ними может быть усилена лишь при условии доведения информации о создавшемся положении до тех цехов, которыми обслуживается наш экспорт. Одним из наиболее целесообразных видов такой информации является, ознакомление цехов с продукцией иностранного производства, конкурирующей с нами на рынках Востока, а также с отдельными образцами нашей бракованной продукции.

Задачу такого ознакомления мог бы осуществить Товарный Музей Палаты путем создания на предприятиях своих филиалов.

Идея эта уже прорабатывается в Палате и скорейшее открытие таких «выставочных уголков» представлялось бы первоочередной задачей.

В Товарный Музей Палаты вложена большая работа, значительная часть которой выполнена советскими хозяйственными организациями. Не подлежит сомнению, что и в дальнейшем на пути реконструкции Товарного Музея Палаты, работа эта встретит сочувствие лиц и учреждений работающих на фронте торговли Союза с восточными странами.

К р и в ц о в.

Реформа системы таможенных тарифов в СССР

Постановлением Совета Народных Комиссаров Союза ССР от 21 января 1930 года утвержден новый свод таможенных тарифов СССР.

Новый свод таможенных тарифов Советского Союза распадается на общий таможенный тариф по привозной торговле, дифференциальный таможенный тариф для товаров привозимых через Мурманский порт, таможенный тариф для товаров, привозимых из стран Востока и общий таможенный тариф по вывозной торговле (в общих тарифах по ввозной и вывозной торговле имеются специальные разделы о товарах, запрещенных к ввозу в СССР и вывозу из СССР).

Новый общий таможенный тариф по привозной торговле составлен на совершенно иных основаниях,

чем действовавший до этого времени.

В основу его положен принцип взимания пошлин с цены товара (пошлин *ad valorem*), вместо существовавшей до сих пор (за единичными исключениями) системы обложения с веса товаров (специфические пошлины).

Отказ от специфической системы обложения позволил внести целый ряд структурных изменений в большинство отдельных статей. Многие громоздкие статьи старого тарифа оказались возможным значительно сократить и упростить. Например, статьи «бумажная пряжа» (ст. 184) или «бумажные ткани, кроме особо поименованных» (ст. 189), построенные — первая — по принципу №№ пряжи, простого и двойного кручения, беле-

ния, мерсеризации, крашения и т. п. признаков, — вторая — по принципу веса ткани в кг, рода пряжи и переплетения и насчитывавшие в старом тарифе соответственно — 33 и 6 тарифных ставок, — сократились по новому тарифу каждая в одну статью (103 и 104) с одной тарифной ставкой в каждой. При этом последняя (104) статья нового тарифа включила в себя и прочие ткани (кроме шелковых), войлок, ковры и т. д. Размеры настоящей статьи не позволяют более подробно остановиться на детальной характеристике всех тех упрощений и сокращений, которые произведены в новом тарифе по сравнению со старым.

Достаточно указать, что старый общий таможенный тариф насчитывал 219 статей с 950 (округленно) тарифными ставками, новый тариф состоит всего из 116 статей со 154 ставками (в обоих случаях взяты товары, не запрещенные к привозу по тарифу).

Изменение структуры статей нового тарифа значительно упрощает тарификацию товаров, т. е. отнесение их к той или иной статье тарифа. В действовавшем до сих пор тарифе помимо определения родового и видового признака товаров, вводился в тарифную статью еще целый ряд вторичных признаков. Так, например, железо и сталь тарифицировались по разным ставкам не только в зависимости от толщины прокатки листов, веса в погонном метре для рельсов и т. д., но и от того, были ли они покрыты какими-либо простыми металлами, подвергнуты отсинению, воронению, окраске и т. д.; бумажная пряжа, окрашенная в «адриано-польский красный цвет» оплачивалась иной пошлиной, чем окрашенная в другие цвета, причем последний признак выступал после таких определений, как № пряжи, кручение простое или в два конца и т. п.

При установлении ставок нового таможенного тарифа, высота обложения основной массы импорта СССР осталась почти без изменения. Существенным изменениям в сторону повышения подверглись статьи, в которые включены предметы роскоши или ценные товары личного потребительского характера (как, например, парфюмерия и косметика, белье, платье, вязаные изделия и т. п.).

С введением нового тарифа было признано возможным аннулировать целый ряд списков, которыми дополнялся старый тариф, как-то: список запасных частей с.х. машин, прилагавшийся в ст. 161, списки с.х. машин и орудий, специальных машин для мелиорации, список машин и аппаратов, прилагавшийся к лит. «а» п. 1 ст. 161 и т. д. Эти списки, состоявшие из обширных перечней разных машин, химваров и пр., пропущавшихся со льготной пошлиной, являлись по существу, довольно изрядным приложением к таможенному тарифу, которое должны были изучать оперативные органы. Упразднение их явится без сомнения, фактором весьма упрощающим таможенные операции.

Значительным плюсом нового таможенного тарифа, по сравнению со старым, является то обстоятельство, что при новом тарифе таможенная пошлина твердо корреспондирует с ценой товара. Для однородных товаров, при старом тарифе, их стоимость не играла никакой роли. Благодаря этому, все импортные однородные товары (за исключением тракторов, автомобилей и мотоциклов, оплачивавшихся пошлиной со стоимости по старому тарифу), оплачивавшиеся пошлиной с веса, не имели — в отношении пошлины — никакого различия: чай, стоимостью в 80 к. за кг. оплачивался пошлиной в 1 р. 92 к. с 1 кг также как чай стоимостью в 3-4 руб.; простой, но тяжелый станок в несколько сот кг оплачивался — в процентном отношении к стоимости —

неизмеримо выше, чем какой-нибудь дорогой, но маленький и легковесный станочек.

Общее упрощение структуры таможенного тарифа и облегчение тарификации отдельных тозов дают основание предполагать, что таможенные формальности можно будет производить более ускоренным темпом, что в известной степени должно отозваться на ускорении товарооборота и снижении расходов по хранению, страхованию и т. п.

Кроме того облегченная тарификация и применение принципа исчисления пошлины со стоимости дадут импортеру возможность, в случае надобности, учесть пошлину в своей калькуляции еще до прибытия товара на место очистки его и т. д.

Изменения в общем таможенном тарифе повлекли за собой соответствующие изменения и в таможенном кодексе СССР. Так, постановлением ЦИК и СНК Союза ССР от 23 января 1930 года в измененных статьях Таможенного Кодекса делается указание о методе определения цены товара, о документах, долженствующих сопровождать товар, составлении взамен их деклараций и т. п.

При этом, статьями 884 и 885 устанавливается право таможи определить цену товара для исчисления пошлины, если цена, указанная в документах или декларации, будет найдена ею не соответствующей действительности. Для грузораспорядителей подобных товаров предусматриваются определенные санкции в виде соответствующих штрафов.

Радикальное изменение общего таможенного тарифа отразилось на таможенном тарифе для товаров, привозимых через Мурманский порт. Эти изменения выразились в том, что существовавшие ранее скидки с действовавших таможенных пошлин, переведены — сообщено — разное с изменениями общего тарифа — в проценты; далее, список товаров, которые пользовались льготами, пересмотрен и сокращен. Дифференциальный таможенный тариф для товаров привозимых через сухопутную границу с Сев. Китаем и через порты Великого Океана, совершенно отменен.

Наконец, произведенный пересмотр коснулся также и бывш. «Азиатского таможенного тарифа». Последний изменил свой прежний заголовок — «Таможенный тариф для товаров, привозимых через порты Каспийского моря, а также через Азиатскую сухопутную границу от Черного моря к Востоку, до пункта пересечения границ Союза ССР, Монголии и Северного Китая и происходящих из стран, прилегающих к побережью Каспийского моря и к указанной сухопутной границе». Новый заголовок значительно короче — «Таможенный тариф для товаров, привозимых из стран Востока».

В отличие от изменений, произведенных в общем и Мурманском таможенных тарифах, в этом тарифе прежний принцип взимания пошлин, т. е. специфические ставки (с веса товаров) сохранен. Изменения, произведенные в этом тарифе, сводятся к следующим:

Ст. 1 старого тарифа — хлеб в зерне, бобы и фасоль — исключена из действующего тарифа, так как эти товары пропускаются беспошлинно по общему тарифу.

Ст.ст. старого тарифа: 3 — мука, 4 — овощи свежие всякие, 9 — молоко, творог, масло, сыр и яйца, 10 — мясо, сало, дичь и птица, 11 — рыба, 12 — соль, 14 — волос, 17 — лесной товар, 20 — хлопок и хлопчатобумажные концы, 21 — шерсть и пуша нечесанные и непряденые — все сведены в одну ст. 1 действующего тарифа с сохранением действовавшего до сих пор для этих товаров беспошлинного веса.

Кроме того, по новой ст. 1 установлен беспошлинный ввоз для риса всякого (вместо пошлин в 2 р. 50 к. и 30 к. со 100 кг.), рогов, копыт, кишек и др. частей животных; распространен на всю указанную в этом тарифе азиатскую границу беспошлинный ввоз рыбы, соли, шерсти и пуши нечесанных и непряженных и шерстяных оческов, концов и отбросов. До настоящего времени этот беспошлинный ввоз существовал только по границе СССР с Западным Китаем, Монгольской и Тувинской Народными Республиками.

По этой же 1-й статье отменены ограничения по лесному товару и беспошлинный ввоз установлен для всякого лесного товара.

Ст. 2-я нового тарифа — фрукты, ягоды и орехи — включила в себя ст. ст. 5, 6 и 7 старого; действовавшие ставки остались без изменения, кроме объединенной ставки на орехи, установленной по новому тарифу в 10 руб. со 100 кг. бр. вместо действовавшей до сих пор ставки на орехи, кроме миндаля и фисташек, — в 5 руб. со 100 кг. бр.

Ст. 3 нового тарифа — чай китайского происхождения — включила в себя ст. 8 старого тарифа и подвергалась только не имеющему значения редакционному изменению (вместо примечания введен новый пункт).

Ст. 4 нового тарифа — кожи и шкуры невыделанные — включила в себя ст. 15 старого — с расширением товарной номенклатуры и незначительным редакционным изменением; ставки по этой статье остались прежние.

По ст. 5-й нового тарифа (бывш. ст. 16 старого) льготы значительно расширены: для всякой пушнины, кроме невыделанной овчины и козлины, установлен беспошлинный ввоз; при этом невыделанная козлиная и овчина из Зап. Китая, Монгольской и Тувинской Народных республик будет попрежнему пропускаться беспошлинно, для этих же товаров из прочих восточных стран оставлена старая ставка в 14 руб. со 100 кг.

Новая ст. 6-я (ст. 19 старого тарифа) сохранила в себе единственный серьезный и актуальный товар из всех указанных в этой статье ранее — гумми-драгант; ставка оставлена без изменения.

Новые ст. ст. 8 — ткани бумажные, 9 — ткани шелковые с примесью шелка, 10 — ткани шерстяные, 11 — войлок простой и изделия из него, 12 — ковры шерстяные и 13 — камни драгоценные и полудрагоценные, жемчуг и кораллы — оставлены с прежде действовавшими ставками и подверглись только несущественным редакционным изменениям.

Ст. 7 нового тарифа — шелк сырец из Зап. Китая — имеет временный характер (до 1 октября сего года).

Резюмируя вышеуказанные изменения в этом тарифе, можно сказать, что льготы, представлявшиеся восточным странам по прежнему тарифу, не только не уменьшены, но в большинстве случаев расширены.

Наконец, общий таможенный тариф по вывозной торговле сведен всего к двум статьям, причем по ст. 2-й для особо поименованной пушнины вывозные пошлины установлены в $\frac{0}{100}$ с цены.

В заключение необходимо сказать несколько слов о так называемых конвенционных таможенных тарифах. Все вышеприведенные изменения ни в коей мере не коснулись тех таможенных тарифных льгот, которые СССР предоставил в порядке особых соглашений другим странам; все конвенционные ставки, применявшиеся до сих пор к Германии, Италии, Швеции, Норвегии, Дании, Исландии, Латвии, Литве и Эстонии, а из стран Востока — к Персии и Турции — будут применяться и впредь до окончания срока действия этих специальных соглашений.

Все упомянутые изменения таможенных тарифов и таможенного кодекса введены в жизнь с 15 февраля сего года.

Наши корреспонденции.

Помещенная в № 1-2 журнала «Торговля СССР с Востоком» (стр. 107) статья «Экономические очерки Гиляна», написана С. Гиляпским.

К вопросу о введении новых таможенных тарифов в Китае.

Нанкинское правительство уже давно занимается разработкой нового импортного тарифа, который должен войти в силу с 1 февраля 1930 г. и заменить собой временный тариф, введенный с 22 февраля 1929 г. Пресса предполагает, что новый таможенный тариф будет постоянным с повышенными ставками, т. е. будет проведен под лозунгом «полной таможенной автономии».

Проработкой вопроса о пересмотре таможенного тарифа занималась в течение года американская комиссия экспертов во главе с американцем Кеммерером, специально приглашенная нанкинским правительством. Эта же комиссия порекомендовала нанкинскому правительству и переход на золотое исчисление пошлин.

Судя по сведениям прессы, нанкинское правительство ставит себе целью, как полный пересмотр таможенного тарифа так и тесно связанный с ним вопрос о валюте, в которой взимать пошлины.

Последний вопрос встал перед нанкинским правительством особенно остро в последнее время в связи с катастрофическим падением цен на серебро, как на мировом рынке, так и в Китае, в результате чего доход от импортных пошлин, исчисленных в серебре, соответственно понизился. Падение курса серебра заставило нанкинское правительство срочно принять какие-то меры, не ожидая полного пересмотра тарифа. Такой мерой нанкинское правительство избрало переход на новую таможенную золотую единицу.

Главн. таможен. инспекторат указал портовым таможенным, что с 1/II с. г. таможенный (Хайгуань) таэль прекращает быть единицей для исчисления импортной пошлины, а вместо него вводится золотой стандарт. Новая золотая единица равняется 60,18664 санграммов чистого золота что соответствует 40 амр. центам, 19,765 пенсам английской валюты или 84,25 японским иенам.

Т. к. таможенный тариф остается пока старым и составлен в таможенных таэлях, то исчисление пошлины с 1 февраля до 15 марта с. г. производится из расчета: 1 там. таэль равняется 1,5 зол. единице, а с 16 марта 1930 г. переводный коэффициент принимается в 1,75.

Серебряные доллары, серебряные иены и др. монеты остаются действительными для уплаты таможенной пошлины и др. сборов, но разменный курс на них будет объявляться за 3 дня до введения его.

Если принять во внимание, что по официальному таможенному курсу в последнее время таможенный таэль равняется иен 1,20, то при переводе на золотую единицу с 1/II по 15/III с. г. таэль будет равняться иен 1,26, а с 16/III там. таэль будет равняться иен 1,47.

Благодаря введению новой золотой единицы, нанкинское правительство считает, что увеличение таможенного поступления период 1/II по конец года выразится в 16.600.000 таэлей.

Японские импортеры, исходя из указанной суммы увеличения, и считая что японский импорт в Китае составляет 30% общего ввоза исчисляются, что на их долю увеличение падает в сумме 4.980.000 таэлей, что составляет по их мнению, 18,8% предполагаемой к уплате таможенной пошлины в текущем гсду.

Таким образом, если отнестись с доверием к данным японских импортеров, то увеличение ввозной пошлины, в связи только с

введением золотой единицы, выразится в 18,8% (если не будут пересмотрены основные тарифные ставки).

В связи с сильным падением курса серебра, а также вообще с давно назревшей необходимостью реорганизации всей денежной системы Китая, Нанкинское правительство прорабатывает вопрос о полном переходе на золотой стандарт. По этому вопросу комиссия американских экспертов уже представила нанкинскому правительству свой проект, хотя до сего времени, как комиссией, так и правительством, проект не оглашается в печати; самый факт представления его уже дал почву Шанхайской бирже для усиленной спекуляции серебром.

Иностранная пресса, комментируя возможность перехода Китая на золотой стандарт, относится крайне пессимистически к начинаниям правительства, хотя и не отрицает возможности введения такого расчета в крупных портах Китая.

В связи с вопросом о переходе на золотой стандарт правительство давно уже разрабатывает вопрос об унификации денежной системы Китая, в первую очередь собираясь уничтожить таэль, как денежную единицу. Таэль широко применяется в данное время на рынке Китая и дает не мало доходов банкам на курсах при переводе китайского доллара, как на таэль, так и на инвалюту, которая, как правило, котируется на биржах в таэлях и при покупке на кит. доллары какой-либо валюты таэль неизбежно входит третьей цифрой в калькуляцию.

После ряда изменений (последнее из которых проведено 1/III—30 г.) порядок взимания импортных пошлин, наконец, как будто стабилизировался, вылившись на практике в введение в силу с 1/II с. г. новой золотой таможенной единицы.

Новая таможенная золотая единица «сун», названная так в память д-ра Сун-Ят-Сена, равна 60,18664 сантиграммам чистого золота, эквивалентна А. Д. О. 40, зол. иенам 0,8025 (а не 0,8425 как сообщалось раньше) и пенсам 19,7265.

С 1 февраля с. г. таможенный лан при исчислении пошлины по таможенному тарифу, ставки которого остались без изменения, равняется 1½ суна, с 16 марта лан будет равен 1,75 суна.

Поскольку таможенные китайские импортные пошлины взимаются в двух видах, т. е. на базисе «ад валорем» и по специфическим ставкам за тарифную единицу, введение «суна» не вносит изменений в порядок оплаты пошлины на товары, облагаемые «ад валорем»; разница лишь та, что прежде, до введения суна, таможенные аппликации составлялись в таможенных ланах, теперь составляются в сунах, а именно: если ввозимый товар по фактуре оценивается в А. Д. 40,00, то в сунах эта стоимость выразится в 100 сун, при 10% пошлине, сумма пошлины составит 10 сун, которые уплачиваются импортерами по курсу дня уплаты

пошлины китайскими серебряными долларами в Китае — вообще, и японскими серебряными иенами в Дайренсе — в частности.

При ввозе же товаров, которые таможенный тариф облагает с определенной единицы, как-то: лесоматериалы, мануфактура и т. д., порядок оплаты меняется, а именно: если тариф предусматривает 1 таможенный лан за тарифную единицу, то в сунах это выражалось до 15 марта в 1,5 сун, а с 16 марта в 1,75 сун, уплата которых производится по курсу дня серебряными долларами или серебряными иенами.

Ввиду неустойчивого курса серебра на золото, таможня ежедневно, начиная с 1 марта, объявляет для уплаты пошлины курс «суна» на серебро. Для вычисления курса суна, который на бирже не котируется, таможня пользуется курсом на золотой иен. Например, если курс 1 серебряного иена равен золотых иен 0,6775, то курс суна должен быть $1 \times 0,8025 : 0,6775 = 1,1845$. Но таможня обычно объявляет курс на ½ пункта выше биржевого, поэтому в таком случае курс суна будет объявлен равным сереб. иен 1,189.

Таким образом, пошлина в обоих случаях взимается как и раньше в серебре (китайскими долларами или иенами), но теперь исчисление производится по биржевому курсу серебра на золото, а не путем прямого перевода таможенного лана (серебряного) в серебряные же китайские доллары, как было прежде.

Биржевой курс золота на серебро в последнее время был равен:

	Шанх. и тяньцз.	харбинск. сереб.	долл. сереб.	долл.
За 1 амер.долл. л.	2.996			3,57
„ 1 японск. иен (золот.)	1.476			1,76

Судя по прессе, нанкинское правительство предполагает ввести с 12 октября 1930 г. новый таможенный тариф на импортные товары, построенный на совершенно новых началах. К 10 же октября оно предполагает уничтожить так называемые «лицзинь» — внутренние провинциальные пошлины, связывая уничтожение последних с введением нового тарифа в силу Пекинского договора, заключенного Китаем с иностранными державами, которые дали свое согласие на тарифную автономию Китая, если последний отменит «лицзинь».

Вопрос об уничтожении «лицзинь» уже несколько лет выдвигается китайским правительством, но ввиду наличия непрекращающихся гражданских войн в Китае, таковой до сего времени не осуществлен и пресса не надеется, что в намеченный правительством срок лицзинь будут отменены, т. к. этот вопрос прежде всего связан с вопросом о централизации Китая.

МАТЕРИАЛЫ ПО ВОСТОКУ.

Закон о торговле Персии.

ОТДЕЛ ПЕРВЫЙ

КУПЦЫ И ТОРГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ

Ст. 1.

Купец есть лицо, избравшее своим постоянным занятием совершение торговых операций.

Ст. 2.

Торговые операции состоят из:

1. Покупки или приобретения всевозможного движимого имущества с целью продажи или сдачи в аренду, независимо от того, произошли в нем какие-либо изменения или нет.

2. Организации всякого рода сухопутного, водяного или воздушного транспорта.

3. Различных маклерских или комиссионных операций, а также организации всякого рода учреждений, создаваемых для осуществления каких-либо целей, как-то: облегчения совершения земельных операций, найма служащих, приготовления и доставки оборудования и пр.

4. Учреждения и пуска в ход всякого рода фабрик, при условии, что они не предназначаются для удовлетворения личных потребностей.

5. Аукционных операций.

6. Устройства всевозможных общественных выставок.

7. Всякого рода разменных и банковских операций.

8. Переводных операций, независимо от того, производятся они между купцами или другими лицами.

9. Страховых морских и не морских операций.

10. Кораблестроения, покупки и продажи судов, судоходства как внутреннего, так и внешнего и относящихся к этому операций.

Ст. 3.

Нижеследующие операции, на основании того, что все лица, принимающие в них участие или одно из них являются купцами, — считаются торговыми и относящиеся к ним претензии подлежат компетенции торговых судов:

1. Все операции между купцами, торговцами, менялами и банками.

2. Все операции, совершаемые купцом или не купцом в торговых интересах.

3. Все операции, совершаемые служащими или приказчиками купца (в интересах) торговых дел своего хозяина.

4. Все операции торговых обществ.

Ст. 4.

Сделки на недвижимость ни в каком случае не считаются торговыми.

Ст. 5.

Все операции купцов считаются торговыми, за исключением тех случаев, когда будет доказано, что операция к торговым делам не относится.

ОТДЕЛ ВТОРОЙ

ТОРГОВЫЕ КНИГИ.

Ст. 6.

Каждый купец обязан вести следующие книги:

1. Общий журнал.

2. Главную книгу.
3. Книгу инвентаря.
4. Копировальную книгу.

Эти книги существуют помимо прочих книг, принятых в торговых фирмах, ведение коих не является обязательным.

Ст. 7.

Общим журналом называется книга, в которую купец ежедневно должен записывать дебет и кредит, торговый оборот, операции, относящиеся к торговым документам (по покупке, продаже и оборотным надписям) и вообще весь торговый приход и расход под каким бы именем он не производился, а также все суммы, получаемые им для личных нужд.

Ст. 8.

Главной книгой называется книга, в которую купец должен, по крайней мере один раз в неделю заносить все свои торговые операции, выбирая их из общего журнала. Каждый вид торговых операций заносится вкратце на особую страницу книги.

Ст. 9.

Книгой инвентаря называется книга, в которую купец должен вносить ежегодно полный список всего своего движимого и недвижимого имущества, дебетов и кредитов, после чего книга им подписывается. Означенная запись должна быть закончена до 15 января следующего года.

Ст. 10.

Копировальной книгой называется книга, в которую купец должен заносить в хронологическом порядке все исходящие письма, телеграммы и счета.

Примечание. Все поступающие письма, телеграммы и счета купец должен хранить в особой папке в порядке поступления.

Ст. 11.

Книги, поименованные в ст. 6, за исключением копировальной, до начала производства в них записей, подписываются с соблюдением указанного порядка председателем Торгового Суда или одним из других судей Министерства Юстиции, чиновниками Суда первой инстанции или местным губернатором. Для копировальной книги упомянутая подпись не нужна, но листы ее должны иметь порядковые номера. В случае возобновления какой-либо из книг, должны соблюдаться постановления этой статьи.

Лицо, подписывающее книги, может, в случае необходимости, разрешить исполнить эту обязанность другим судьям или чиновникам. В этом случае, указанное разрешение должно быть оговорено и подписано, с указанием даты, на оборотной стороне первой страницы.

Ст. 12.

Книга, передаваемая для подписи лицу, совершающему таковую, должна быть пронумерована и прошита. Лицо, подписывающее книгу, обязуется сосчитать страницы книги и, указав их количество, дату и имя владельца книги на первой и последней страницах, подписать книгу и скрепить 2 конца шнура свинцовой пломбой, специально для этой цели заготовленной Министерством Юстиции. Все цифры, хотя бы и цифры даты, должны быть написаны прописью.

Ст. 13.

Все торговые операции по кредиту и дебету должны быть записаны в хронологическом порядке на специальных страницах вышеуказанных книг. Подчистка, исправление и оставление пустых мест (в большем количестве, чем это принято при записи), а также записывание на полях и между строками — воспрещается. Все вышеозначенные книги купец обязан хранить самое меньшее в течение десяти лет, со времени окончания года.

Ст. 14.

Упомянутые книги, в случае, если они велись, согласно постановлениям настоящего закона, будут иметь значение документов, лишь в торговых вопросах. В случае же, если книги не отвечают указанному порядку, то они будут иметь силу только для самого владельца.

ОТДЕЛ ТРЕТИЙ.

ТОРГОВЫЕ ОБЩЕСТВА.

ГЛАВА ПЕРВАЯ

О различных видах торговых обществ и относящихся к ним правилах.

Ст. 15.

Торговые общества могут быть трех видов:

1. Акционерное общество.
2. Товарищество и
3. Смешанное общество.

Раздел первый

АКЦИОНЕРНЫЕ ОБЩЕСТВА

Ст. 16.

Акционерным обществом называется общество, организуемое для торговых целей. Капитал общества распределяется по акциям, причем ответственность акционеров ограничивается принадлежащими им акциями.

Ст. 17.

Стоимость акций и стоимость частей акций (в случае разделения) будет одинакова.

Ст. 18.

В случае, если капитал акционерных обществ не превышает двадцать тысяч туманов, стоимость акций или их частей не должна быть менее пяти туманов. Если же капитал превышает двадцать тысяч туманов, то стоимость акций или их частей не должна быть менее десяти туманов.

Ст. 19.

Акции могут быть именными или предъявительскими.

Ст. 20.

Предъявительские акции составляются на предъявителя; предъявитель указанных акций считается их владельцем, если только на основании закона не будет доказано противное. Уступка или переуступка этого рода акций производится посредством передачи.

Вступление во владение именными акциями осуществляется посредством регистрации имени акционера в книгах общества. В случае, если акционер пожелает передать свою акцию другому лицу, он должен лично или через посредство правомочного поверенного, заверить и засвидетельствовать подписью эту передачу в книгах общества.

Ст. 21.

Акции могут быть оплачиваемы или неоплачиваемы наличными деньгами. Акциями, не оплачиваемыми наличными деньгами называются акции, за которые, вместо наличных денег, передается что-либо другое, как например: фабрики, концессии и проч.

Ст. 22.

Каждое акционерное общество на основании решения общего собрания пайщиков (организуемого, согласно условиям, установленным в настоящем законе) может выпустить привилегированные акции, которые будут иметь преимущество и предпочтение над прочими акциями. Однако, выпуск этого рода акций может быть осуществлен в том случае, если это разрешается уставом общества.

Ст. 23.

На общих собраниях в голосовании не проводится никакого различия между владельцами обыкновенных и привилегированных акций, если только не имеется на этот счет другого постановления в уставе общества. В случае, если общее собрание участников примет постановление относительно внесения изменений в права какого-либо специального вида акций, то это постановление станет окончательным лишь после того, как владельцы упомянутых акций утвердят его в особом заседании. Для того, чтобы решение означенного заседания было законным, необходимо, чтобы присутствующие на нем представляли более, чем половину стоимости всех акций, которые являются предметом обсуждения.

Ст. 24.

В названии акционерного общества не должно упоминаться имя какого-либо из участников и после названия общества должны быть поставлены слова: «с ограниченной ответственностью».

Ст. 25.

Общество организуется на основании товарищеского договора, составляемого в двух экземплярах. Один из экземпляров, как это указано в ст. 37, прилагается к заявлению директора общества, а другой хранится в правлении общества.

Ст. 26.

Общество должно иметь устав, в котором должны быть даны разъяснения по следующим пунктам:

1. Название и местонахождение правления общества.
2. Цель общества.

3. Срок деятельности общества, в случае если общество организуется на определенный срок.

4. Размеры капитала общества и стоимость акций.

5. Вид акций (именные или предъявительские): количество акций каждого вида и установление способа обмена одних акций на другие, в случае, если таковой обмен в принципе допускается.

6. Правление и ревизионная комиссия.

7. Количество акций, которое должно быть внесено в кассу общества директорами.

8. Постановления о созыве общего собрания, праве голоса акционеров, порядке обсуждения и голосования.

9. Вопросы, для разрешения которых на общем собрании необходимо подавляющее большинство голосов.

10. Порядок составления годового отчета, проверки его, а также принципы, которые должны соблюдаться при вычислении прибылей и их распределении.

11. Порядок изменения устава.

12. Установление порядка разрешения вопросов, относимых в настоящем законе к компетенции устава.

Ст. 27.

Для организации акционерного общества необходимо наличие, по крайней мере, пяти участников.

Ст. 28.

Организация акционерных обществ приобретает законную силу только после того, как участники примут на себя обязательство покрыть весь капитал общества. В случае, если стоимость акций или их частей не превышает пяти туманов, участники должны покрыть всю сумму. В противном случае должна быть покрыта наличными деньгами, по меньшей мере, третья часть стоимости акций.

Вносимая сумма, во всяком случае, не должна быть менее пяти туманов.

Ст. 29.

Акции, не оплаченные полностью, считаются именными и передача таковых допускается только в том случае, если $\frac{1}{3}$ их стоимости уплачена.

Ст. 30.

В случае, если один из акционеров предпочтет акции, не оплачиваемые наличными деньгами, или же потребует для себя каких-либо особых преимуществ, то общее собрание пайщиков на первом своем заседании дает распоряжение о производстве оценки пая, по которому не уплачивается наличными, или же обсуждает мотивы и основания требуемого преимущества, причем окончательное утверждение оценки или же причин преимуществ не производится и общество утверждается только на другом заседании общего собрания, которое должно состояться по новому созыву. Для утверждения оценки или же преимуществ на втором заседании общего собрания, не позже, чем за пять дней до назначенного заседания, должна быть отпечатана и роздана всем пайщикам объяснительная записка касательно данного вопроса, причем утверждение означенных дел, должно быть произведено большинством голосов $\frac{2}{3}$ присутствующих пайщиков и общее собрание считается законно состоявшимся только тогда, когда на нем присутствует половина общего количества пайщиков, владеющих паями на сумму половины общего наличного капитала. Пайщики, имеющие пай неоплаченные наличными деньгами или же требующие себе каких-либо преимуществ, на этом общем собрании не имеют права голоса и, в случае, если пай, неоплачиваемый наличными деньгами, а также указанные преимущества не будут утверждены, то каждый из пайщиков может выйти из общества, причем утверждение указанных выше вопросов не обеспечивает их в будущем от предъявления к ним обвинения в подлоге и обмане. Если общество будет утверждено между людьми, вложившими капитал (не наличный и не раздельный), исключительно принадлежащий им, соблюдение указанных в этой статье правил относительно оценки пая, не оплачиваемых наличными деньгами, не является обязательным.

Ст. 31.

Имущество, которое по обязательству должно быть дано взамен не оплачиваемых наличными деньгами пая, должно быть сдано полностью.

Ст. 32.

Учредители обязаны, по составлении протокола о взятии на себя обязательства о покрытии капитала общества, а также о том, что $\frac{1}{3}$ наличного капитала погашена, созвать общее собрание пайщиков, которое выбирает директора общества, а также членов ревизионной комиссии, согласно ст. 41, причем последние выбираются сроком на один год, а директор на 4 года. Директора могут быть избираемы вторично по истечении четырех лет, если это только не находится в противоречии с уставом общества, причем, если по уставу общества назначение их зависит не от общего собрания, больше двухлетнего срока они не могут пребывать в своей должности.

В том случае, когда директора и ревизионная комиссия, выбранные общим собранием, примут на себя исполнение обязанностей, их согласие заносится в протокол и общество учреждается с того же числа.

Ст. 33.

Заявление, которое должно быть подано Нотариальному Отделу (Сабте-Аснад), согласно ст. 37, должно быть составлено учредителями общества и с соответствующими документами представлено первому общему собранию пайщиков, которое должно установить правильность такового.

Ст. 34.

Общее собрание, на котором лежит решение вопроса о правильности акционерного капитала, а также, согласно ст. 33, о правильности заявлений учредителей, должно состоять из пайщиков, владеющих паями на сумму не менее $\frac{1}{2}$ капитала общества. При утверждении оценки акций, неоплачиваемых наличными деньгами, та часть из них, которая является предметом обсуждения и которая подлежит голосованию общего собрания, считается входящей в капитал общества. Если присутствующие на общем собрании (пайщики) участники будут иметь акции на сумму меньше $\frac{1}{2}$ капитала общества, то решение означенного общего собрания, считается временными. В этом случае созывается вторичное общее собрание. Если, по крайней мере, за месяц до открытия общего собрания, временные решения предыдущего общего собрания будут опубликованы 2 раза с промежутком в 8 дней в одной из местных газет и новое общее собрание также одобрит означенные решения, то таковые считаются окончательными, при условии, что пайщики, присутствующие на новом общем собрании, должны владеть паями на сумму не менее $\frac{1}{3}$ капитала общества.

Примечание. Министерство Юстиции ежегодно объявляет для общего сведения название газет, через которые должны быть опубликованы объявления в Тегеране и больших центрах, а где не издаются газеты — иной способ производства публикации.

Ст. 35.

Управление делами Акционерного Общества поручается одному или нескольким ответственным или неответственным лицам выбираемым из среды пайщиков на должность директоров на определенный срок и могущих быть уволенными. В случае, если на должность директоров будут назначены несколько лиц, они должны выбрать одного в качестве председателя. Председатель, а также каждый из директоров, могут, если уставом общества разрешено — по взаимному согласию назначить на свое место постороннее лицо, причем за действия постороннего лица они несут ответственность.

Ст. 36.

Директор общества перед пайщиками несет ту же ответственность, которую несет доверенный перед своим доверителем.

Ст. 37.

Для того, чтобы обязательство, а также уплата капитала со стороны участников были зафиксированы, директор общества заявляет об этом письмом Нотариальному Отделу по местонахождению правления общества, который его регистрирует, причем к означенному выше письму, должны быть приложены — список участников, с указанием внесенной части капитала, один экземпляр устава и один из двух экземпляров товарищеских договоров.

Примечание. В случае, если в месте нахождения правления общества не учреждено Нотариальное Отделение, директор общества, с соблюдением установленного порядка, обращается в коммерческий суд или в первый гражданский или мировой (ограниченный или неограниченный) суд.

Ст. 38.

Члены правления должны владеть некоторым количеством акций, обусловленным уставом, которые будут служить обеспечением возможных убытков общества от действий каждого из них, в отдельности, или совместно, причем означенные акции должны быть именными и не подлежат передаче другим лицам, что обозначается на обороте каждой акции приложением особой печати. Акции хранятся в кассе общества.

Ст. 39.

Члены правления без разрешения общего собрания не могут непосредственно, а также косвенно участвовать в сделках, заключаемых обществом или за счет последнего, а в случае разрешения на это, они должны ежегодно представлять общему собранию отчетность по означенным сделкам.

Ст. 40.

Члены правления, согласно общему положению отвечают перед обществом и третьими лицами за нарушение постановлений

этого закона, а также за проступки, совершенные ими в делах управления обществом, в особенности, когда они распределяют фиктивные прибыли или же не препятствуют такому распределению.

Ст. 41

Годовое общее собрание выбирает одного или нескольких членов Ревизионной Комиссии, которые могут быть избраны и не из среды участников и на которых возлагается обязанность составления доклада относительно общего положения общества, а также о балансе и отчетности, представляемых членами правления для представления общему собранию следующего года. Постановления, которые будут внесены относительно утверждения баланса и отчетности, представленной членами правления без означенного доклада, не считаются действительными. В случае неназначения общим собранием Ревизионной Комиссии или же если один или несколько из назначенных членов ее не смогут представить означенный доклад, или же откажутся от представления такового, то председатель Коммерческого Суда по местонахождению правления общества, по требованию каждого правомочного лица и приглашению членов правления, выбирает указанную выше Ревизионную Комиссию или же на место тех, которые не могли или отказались представить доклад, назначает новых членов Ревизионной Комиссии.

Ст. 42

Ревизионная Комиссия может в течение трех месяцев до срока, установленного по уставу Общества для открытия Общего собрания, ревизовать книги общества, наводить справки о деятельности общества, а также при срочности вопросов созывать общее собрание.

Ст. 43

Ревизионная Комиссия является ответственной в той же мере, в какой доверенные по закону отвечают перед своими доверителями.

Ст. 44

Общее собрание общества должно созываться не менее, чем раз в год, в назначенное уставом общества время, причем устав должен определить, сколько паев должно иметь каждое лицо, как владелец или по доверенности, чтобы пользоваться правом входа на собрание, а также число голосов каждого участника, пропорционально имеющимся у него паям. Во всяком случае, ни один из акционеров не может иметь больше $\frac{1}{3}$ голосов, присутствующих на общем собрании акционеров. Владельцы акций, число паев каждого из которых, в отдельности, недостаточно для присутствия их на общем собрании, могут соединить свои пай в достаточном для получения права голоса количестве и выбрать из своей среды одно лицо для присутствия на общем собрании. Однако, на общих собраниях, организуемых для утверждения акционерного капитала, выбора Правления, утверждения заявлений учредителей, согласно ст. 33, могут присутствовать все акционеры, независимо от числа акций, коими они владеют.

Ст. 45

Общее собрание общества должно состоять из акционеров, владеющих акциями на сумму не менее $\frac{1}{3}$ капитала общества, за исключением случаев, указанных в ст.ст. 34 и 47. Если на первый раз собрание не будет удовлетворять требованиям в отношении количества предъявленных акций, то, согласно условиям, изложенным в уставе общества, организуется новое собрание; решение этого собрания считается окончательным, независимо от числа акций, предъявленных прибывшими на него акционерами.

Ст. 46

Решения общего собрания должны быть приняты большинством голосов. На общем собрании имеется лист, на котором означается число присутствующих и отсутствующих акционеров, их фамилии и местожительство и также число акций, принадлежащих каждому акционеру; означенный лист, по утверждении председателя общего собрания, будет храниться в правлении общества и может быть показан каждому желающему.

Ст. 47

На общих собраниях, организуемых для обсуждения вопросов на предмет изменения устава общества, или продления срока действия общества, или ликвидации дел общества до установленного срока, должно присутствовать число акционеров, имеющих акции на сумму, по крайней мере, более $\frac{1}{2}$ капитала общества, в противном случае, означенное собрание считается незаконным и решения, принятые им, считаются недействительными.

Ст. 48

Всякое акционерное общество обязано каждые шесть месяцев составлять сокращенный отчет и представлять таковой Ревизионной Комиссии. Кроме того, означенные общества, согласно ст. 9 сего закона, должны составить отчет, в который должно быть

включено недвижимое и движимое имущество и дебет и кредит общества, причем означенный отчет, а также баланс и счет прибылей и убытков должны быть переданы Ревизионной Комиссии, по крайней мере, за 40 дней до открытия общего собрания, для представления последнему.

Ст. 49

Каждый акционер может в течение 15 дней до открытия собрания, просмотреть в правлении общества отчетность и список акционеров, а также, получить копию баланса, прилагаемого к краткой выписке из счета общества и копию доклада Ревизионной Комиссии.

Ст. 50

В случае, если лицо, принявшее на себя покупку акций после учреждения общества, не внесет в установленный срок остаток причитающейся с него за акции суммы, и если, в этот срок, ему не удастся передать свои акции другому лицу, то внесенная им за акции сумма поступает безвозмездно в собственность общества, при условии, что требование означенному акционеру о внесении причитающейся с него суммы за акции, было предъявлено в письменной форме под расписку, по крайней мере, 3 раза и, что со времени последнего письма прошел один месяц. Содержание настоящей статьи должно быть ясно оговорено в книгах общества при подписке на акции и подписывается лицом, принимающим на себя покупку. В случае передачи, покупатель акций также должен, в вышеизложенном порядке, письменно представить обязательство. Устав общества по отношению к лицам, подписавшимся на акции и не внесшим остатка суммы, может быть применен в ином порядке.

Ст. 51

Из чистой прибыли Общества ежегодно $\frac{1}{20}$ отчисляется в запасный капитал, пока таковой не достигает $\frac{1}{10}$ основного капитала, после чего, отчисление в таком размере, перестает быть обязательным.

Ст. 52

В случае, если общество потерпит убытки в размере $\frac{3}{4}$ своего капитала, правление общества должно созывать общее собрание всех акционеров, которое должно решить вопрос о ликвидации дел общества или о продолжении его деятельности. Постановление указанного собрания, во всяком случае, должно быть оглашено. Если собрание не будет создано правлением или же общее собрание не сможет состояться, согласно установленного законом порядка, то каждое правомочное лицо имеет право требовать ликвидации общества через компетентное судебное учреждение.

Ст. 53

В случае, если один или несколько акционеров, владеющих акциями на сумму не менее $\frac{1}{5}$ основного капитала Общества письменно потребуют созыва Чрезвычайного Общего Собрания, и в письменном своем заявлении точно укажут предметы, подлежащие обсуждению в Собрании, должно состояться Чрезвычайное Общее Собрание.

Ст. 54

Если по прошествии года с того времени, когда число акционеров дошло до числа меньше пяти человек, число их не достигнет до 5, Суд может, по просьбе правомочных лиц, вынести решение о ликвидации дел общества.

Ст. 55

Всякое акционерное общество, не соблюдавшее ст. ст. 18, 27, 28 и 37 сего закона, считается утратившим законную силу и недействительным, однако, акционеры не могут перед посторонними лицами ссылаться на это обстоятельство.

Ст. 56

В том случае, когда суд, на основании предыдущей статьи, вынесет постановление о недействительности общества, или его действий и постановлений, учредители, которые являются ответственными за это, а также члены правления, ведавшие в это время делами общества и не исполнявшие своих обязанностей, отвечают за убытки, которые могут быть понесены акционерами и третьими лицами от указанного выше обстоятельства. Такая же ответственность может пасть на акционеров, неналичный пай которых не оценен и не утвержден, или же требуемые ими преимущества не утверждены.

Ст. 57

Если до предъявления иска о признании общества, его деятельности, и заключенных с ним договоров не действительными, будет устранена причина вызвавшая недействительность предъявления иска, вышесказанный иск судом не будет принят.

Ст. 58

Иски посторонних лиц, связанные с убытками по сделкам, являющимися причинами недействительности и вчиненные по истечении годичного, со дня устранения причин недействительности срока, судом приниматься не будут.

Ст. 59

Если будет постановлено, чтобы для устранения причин недействительности было созвано специальное общее собрание и приглашение на него участников состоит согласно требованиям устава, то, в таком случае, со дня созыва собрания иски о недействительности судом приниматься не будут, разве, если упомянутое собрание устранил причины, вызвавшие недействительность общества.

Ст. 60

В случае, если со дня обнаружения причин недействительности общества пройдет 10 лет и в течение этого времени не последует вчинения иска по убыткам и недействительности, то в дальнейшем вчинение таковых недопустимо.

Ст. 61

Возврат уже распределенных паевых дивидендов недопустим, разве только в том случае, если будет установлена неправильность распределения таковых.

Претензии, касающиеся неправильности распределения паевых дивидендов, предъявленные по истечении 5 лет со дня выдачи таковых, не будут приниматься судом.

Ст. 62

Лица, уличенные в распространении акций или частей акций общества учрежденного без соблюдения требований ст. ст. 18, 28 и 37, а также лица, выдающие (лично) себя за директора какого-либо общества или за акционера общества, с злостной целью участия в общих собраниях общества, подвергаются штрафу в размере от 50 до 1,000 туманов. Платеж этого штрафа не освобождает от ответственности за причиненные ими убытки. Вышеуказанный штраф распространяется и на лиц, передававших свои акции другим лицам со злостным умыслом.

В последних двух случаях виновники, помимо штрафа, будут подвергаться исправительному заключению от 1 до 6 месяцев.

Ст. 63

Участники в сделках по акциям, выпущенных без соблюдения требований ст. ст. 18, 28 и 37 и по акциям, 1/3 стоимости которых (сог. ст. 28), еще не оплачена, а равно лица, публиковавшие о продажной цене таковых акций, подвергаются штрафу от 50 до 1,000 туманов.

Ст. 64

Лица, уличенные в нижеследующих злостных деяниях будут подвергаться наказаниям, установленным за злоупотребления:

1. Ложное заявление о подписке на акции или об уплате стоимости акций, объявление и распространение ложных сведений о не имевшей места подписке на акции и платеже сумм, с целью принуждения других лиц к подписке или уплате сумм, независимо от того, дали указанные действия результат или нет.

2. Неправильное включение (со злостным намерением) лиц, не участников общества, в список участников с целью распространения акций и платежа сумм.

3. Распределение между пайщиками фиктивных дивидендов при отсутствии баланса или на основании подложного баланса.

Ст. 65

Акционерное общество ликвидируется:

1. В случае, если общества не выполняют или не могут выполнить намеченных ими для своей организации и работы задач.

2. В случае истечения срока, установленного обществами для своей работы.

3. В случае банкротства обществ.

4. В силу постановления общего собрания.

5. В случаях, предусмотренных ст. 54 сего законоположения.

Ст. 66

Существующие ныне в Тегеране акционерные общества обязаны в годичный со дня обнародования этих законов срок, применять в своей организации требования этих законов. Общества, находящиеся в провинциях, должны соблюдать вышеизложенное в 2-го-дичный срок. В случае несоблюдения вышеизложенного, директора обществ подвергаются штрафу от 50 до 10,000 туманов, а самое Общество закрывается.

II. ТОВАРИЩЕСТВА

Ст. 67

Товариществами называются торговые организации, учрежденные двумя или несколькими лицами, ответственными пропорционально внесенным каждым из них в товарищество капиталом.

Ст. 68

В названии товарищества должно быть упомянуто, по крайней мере, имя одного из участников.

В случае, если в название товарищества не включаются имена всех участников, после имени одного или нескольких участников, должно быть добавлено слово «и К-о».

Ст. 69

Товарищество может действовать лишь после поступления в Товарищество всего наличного и не наличного капитала его.

Ст. 70

Прибыль товарищества распределяется между участниками товарищества пропорционально внесенному ими в предприятие капитала, если уставом товарищества не установлен порядок распределения таковой.

Ст. 71

Товарищество должно управляться, по крайней мере, одним директором, который или избирается из среды участников или же назначается со стороны.

Ст. 72

Ответственность директоров товарищества установлена ст. 36 сего законоположения.

Ст. 73

В случае, если один или несколько участников товарищества участвуют не наличными деньгами, а движимым и недвижимым, имуществом, то таковые должны быть оценены с согласия всех участников.

Ст. 74

Участники товарищества не вправе передавать свое участие в товариществе другим лицам, без согласия на то своих соучастников.

Ст. 75

В случае недостаточности имущества товарищества для погашения всего долга товарищества, погашение остатка долга товарищества ложится на участников пропорционально их участию в капитале Товарищества.

Ст. 76

До момента ликвидации товарищества требования по его долгам должны быть предъявлены к самому товариществу; после же ликвидации товарищества требования могут быть предъявлены, на основании предыдущего параграфа, к каждому из участников товарищества, в отдельности.

Ст. 77

Каждое товарищество может, с согласия всех своих участников, выпустить акции и из товарищества превратиться в акционерное общество, с тем только условием, если число участников его будет пять или более.

Товарищество, превращенное в Акционерное Общество, должно соблюдать все постановления, относящиеся к Акционерным Обществам.

Ст. 78

Товарищество считается ликвидированным:

- а) в случаях, предусмотренных ст. 65 (1, 2 и 3);
- б) в случае согласия на то всех участников;
- в) в том случае, если кто-нибудь из участников товарищества, на основании доводов, потребует от Коммерческого Суда ликвидации товарищества и суд, согласившись с этими доводами, распорядится о ликвидации товарищества;
- г) в случае отказа одного из участников от участия в товариществе, согласно ст. ст. 79 и 80;
- д) в случае банкротства одного из участников, согл. ст. 81;
- е) в случае смерти или подсудности одного из участников товарищества, согласно ст. ст. 82 и 83.

Ст. 79

Отказ от участия в товариществе допускается:

- 1) В случае, если участники не лишены этого права, согласно уставу товарищества и 2) если отказ не делается с умыслом причинения убытков. Заявление о выходе из товарищества должно подаваться членом товарищества в письменной форме за 6 месяцев вперед.

Ст. 80

Если заключение счетов товарищества по уставу его должно производиться ежегодно, то отказ от участия в товариществе может иметь место в момент заключения счетов, но с соблюдением требований предыдущей статьи.

Ст. 81

В случае, если кто-нибудь из участников товарищества обанкротится, ликвидация товарищества будет иметь место в том случае, если Ликвидационная Комиссия в письменной форме потребует от товарищества ликвидации его, со дня требования пройдет

6 месяцев и т-во не сумеет предотвратить требования Ликвидационной Комиссии о ликвидации товарищества.

Ст. 82

В случае смерти одного из товарищей, т-во может продолжать работать, если на продолжение работы изъявится согласие со стороны прочих участников и лица, являющегося заместителем умершего.

Ст. 83

Если после смерти одного из участников товарищества прочие участники изъявят согласие на продолжение работы т-ва, то заместитель умершего товарища должен в месячный со дня смерти заменяемого им участника срок изъяснить в письменной форме т-ву свое согласие или несогласие на продолжение участия. Заместитель, изъявивший согласие на продолжение работы т-ва одинаково участвует в прибылях и убытках в дальнейшей деятельности т-ва. В случае отказа от участия в дальнейшей работе т-ва заместитель умершего товарища участвует только в прибылях от дальнейших операций т-ва, вовсе не участвуя в убытках. Молчание в течение месячного срока будет истолковано, как согласие.

Ст. 84

Требования ст. ст. 82 и 83 обязательны и, в случае подсудности кого-нибудь из участников Товарищества.

Смешанные общества (шеркет-емотхалет).

Ст. 85

Смешанным называется общество, учреждаемое под специальным названием группой участников — акционеров и одним или несколькими участниками — поручителями (шорекан заман)¹.

Участниками-акционерами называются лица, капитал которых равен стоимости акций или частей акций и ответственность которых ограничивается тем капиталом, который они имеют в обществе.

Участником-поручителем называется лицо, капитал которого не входит в акции и который гарантирует долги, в случае, если таковые превысят стоимость имущества общества.

Если участников-поручителей несколько, то ответственность каждого из них будет пропорциональна капиталу, вложенному в общество (см. ст. 75).

Ст. 86

В названии смешанного общества должно быть указано, по крайней мере, имя одного из участников-поручителей с прибавлением слов: «с акционерами». Упоминание в названии смешанного общества имени участника-акционера воспрещается, за исключением тех случаев, когда акционер принимает на себя обязательство участника-поручителя.

Ст. 87

Управление делами смешанного общества принадлежит исключительно одному или нескольким участникам-поручителям.

Ст. 88

В каждое смешанное общество назначается Наблюдательный Совет, состоящий, по крайней мере, из трех участников. Означенный совет назначает Общее Собрание участников, немедленно после окончательного формирования общества и до начала его деятельности. Переборы Наблюдательного Совета производятся согласно условиям, предусмотренным в уставе Общества. Первый наблюдательный совет избирается только на один год.

Ст. 89

Первый наблюдательный совет после своего избрания должен немедленно проверить и убедиться в том, что все постановления, изложенные в ст. ст. 18, 28, 29, 30, 31, 37 и 50 настоящего закона соблюдаются.

Ст. 90

Члены наблюдательного совета не ответственны за операции предприятий и за их результаты. Они несут ответственность только за свои деяния, согласно законам страны.

Ст. 91

Члены наблюдательного совета проверяют книги, кассу и все документы общества и представляют ежегодно доклады общему собранию, с указанием замеченных дефектов и упущений, а также основания своих возражений против предложения директора общества о распределении дивиденда, если таковые будут иметь место.

Ст. 92

Наблюдательный совет вправе созвать общее собрание и с согласия его, на основании пункта «б» ст. 106, ликвидировать общество.

¹ Соответствует нашему понятию «полные товарищи».

Ст. 93

За 15 дней до заседания общего собрания, акционер общества или его представитель имеют право явиться в правление общества и ознакомиться с балансом, инвентарными книгами его и с докладами наблюдательного совета.

Ст. 94

В случае, если в обществе участвуют несколько участников-поручителей, то их права и взаимоотношения определяются статьями, относящимися к товариществам.

Ст. 95

Банкротство кого-либо из участников-поручителей не может служить причиной ликвидации общества, за исключением случаев, предусмотренных в ст. 81.

Ст. 96

Соблюдение ст. 76 обязательно для смешанных обществ.

Ст. 97

В случае банкротства смешанных обществ, Ликвидационная Комиссия должна произвести взимание с участников — акционеров недовнесенной ими части стоимости приобретенных ими акций. Если же общество ликвидируется не вследствие банкротства, то кредиторы общества могут требования свои предъявлять к акционерам общества, не уплатившим всей стоимости приобретенных ими акций, в пределах их долга за последние. До ликвидации о-ва кредиторы его не вправе обращаться к акционерам общества с подобными требованиями.

Ст. 98

В случае банкротства смешанного общества, до тех пор, пока все долги его не погашены из его имущества, никто из личных кредиторов участников-поручителей не вправе обратиться по своим требованиям на имущество о-ва. Если имущества о-ва не хватит на погашение его долгов, то кредиторы о-ва имеют право предъявить свои требования к участнику-поручителю, а если их несколько, то ко всем им в пределах их участия в о-ве.

Однако, в этом случае, кредиторы о-ва не пользуются преимущественными правами перед личными кредиторами участников-поручителей.

Ст. 99

Содержание ст. ст. 18, 28, 29, 30, 31, 37 и 50 этого закона должно соблюдаться также и в отношении смешанных обществ. Обязанность, возлагаемая статьей 37 на учредителей акционерного общества, в смешанных обществах лежит на директоре общества.

Ст. 100

Смешанное Общество, учрежденное вопреки ст. ст. 18, 28, 37 и 88 этого закона считается недействительным, но участники не могут, в отношении посторонних лиц, ссылаться на эту недействительность.

Ст. 101

Если общество, на основании предыдущей статьи, объявляется недействительным, то директор и члены первого наблюдательного совета могут быть ответственны за убытки, причиненные аннулированием общества участникам или посторонним лицам.

Ст. 102

Содержание ст. ст. 57, 58, 59 и 60 этого закона также должно соблюдаться в отношении смешанных обществ.

Ст. 103

Содержание ст. ст. 62, 63, 64 этого закона необходимо также соблюдать и в отношении смешанных обществ.

Ст. 104

Существующие смешанные общества обязаны в течение шести месяцев со дня обнародования настоящего закона сформировать свои Наблюдательные Советы, согласно вышеуказанным положениям. В случае несформирования Наблюдательного Совета, в указанный срок, каждый акционер имеет право требовать ликвидации общества.

Ст. 105

Смешанные общества, учрежденные до настоящего закона и имеющие право, на основании своего устава, на превращение в акционерное общество, могут на основании постановлений § 1-го этой главы, при соблюдении условий, указанных в упомянутом уставе, быть превращены в акционерные общества.

Ст. 106.

Смешанное общество ликвидируется в следующих случаях:

- а) в случаях, указанных в пунктах 1, 2 и 3 ст. 65-й.
- б) по постановлению общего собрания, в случае если это право предоставлено упомянутому собранию уставом.
- в) по постановлению общего собрания и с согласия участников-поручителей.
- г) в случае смерти или подсудности одного из участников-поручителей, при условии, чтобы ликвидация общества была, в данном случае, оговорена в уставе.

В пунктах «б» и «в» относительно предела решающих голосов, должна соблюдаться ст. 47.

ГЛАВА ВТОРАЯ

Кооперативные общества.

Ст. 107

Кооперативные общества бывают двух видов:

- 1) Кооперативные общества по производству и
- 2) Кооперативные общества по сбыту.

Ст. 108

Кооперативное общество по производству есть общество, учрежденное некоторым числом рабочих и ремесленников, причем участники вкладывают свой труд в производство и продажу вещей, или товаров, с условием, чтобы договор между участниками, являлся бы законным, согласно принятым ими обязательствам, каковые оговариваются в уставе.

Ст. 109

Если в обществе по производству, некоторое число участников не состоит на постоянной службе общества, или не является ремесленниками в той области, каковая является предметом деятельности общества, то, по крайней мере, две трети членов, управляющих обществом, должны выбираться из участников-ремесленников, специальность коих является предметом деятельности общества.

Ст. 110

Кооперативное общество по сбыту есть общество, учреждаемое для нижеследующих целей:

- 1) Продажа товаров, несходных для жизненных потребностей, безразлично, будут ли эти товары изготовляться участниками или покупать, 2) распределение прибыли и убытков между участниками, пропорционально к закупкам каждого из них.

Ст. 111

Кооперативное общество, как по производству, так и по сбыту, может быть учреждено, на основах акционерного общества, или по особым положениям, составленным с согласия участников, но, во всяком случае, необходимо соблюдать содержание ст.ст. 25 и 26.

Ст. 112

В случае, если кооперативное общество по производству или по сбыту учреждаются на основах акционерного общества, то минимум акций или частей акций определяется в один туман и никто из участников не будет иметь на общем собрании более одного голоса.

ГЛАВА ТРЕТЬЯ

О положениях, относящихся к опубликованию компанийских договоров.

Ст. 113

Компанийский договор каждого общества должен быть записан в книгу Нотариального Отдела, причем один экземпляр его оставляется в названном отделе. Кроме того, в течение первого месяца по учреждении каждого общества, копия компанийского договора, засвидетельствованная в Нотариальном Отделе, передается в канцелярию Мирового Суда и Суда коммерческого, по месту нахождения правления общества.

К компанийским договорам смешанных и акционерных обществ, должны быть приложены следующие документы и бумаги:

- 1) Засвидетельствованная копия документа, гласящего об обязательстве уплаты всего капитала и действительной уплаты его третьей части;
 - 2) Засвидетельствованная копия постановлений общего собрания общества, в случаях, упомянутых в статьях 30 и 33.
- Кроме того, в отношении акционерного общества, к компанийскому договору должен быть приложен засвидетельствованный нотариусом и заверенный список участников. Список этот заключается в себе — имя, фамилию, занятие, местожительство и число акций каждого из участников. В данном случае, необходимо соблюдать содержание ПРИМЕЧАНИЯ к ст. 37.

Ст. 114

В течение первого месяца по учреждении каждого общества, краткое содержание компанийского договора и приложения к нему публикуются в одной из местных газет, в коей помещаются официальные объявления. Для того, чтобы упомянутое объявление было признано действительным, в течение трех месяцев со дня помещения объявления один экземпляр указанной газеты, за подписью управляющего типографией и засвидетельствованный полицейским комиссаром, должен быть передан в Нотариальный Отдел. В случае несоблюдения настоящей и предыдущей статей и объявления операций общества, по этой причине, недействительными, никто из участников не может ссылаться перед посторонними лицами, с коими заключены сделки или даны обязательства, на недействительность и несоблюдение упомянутых статей.

Ст. 115

Упомянутое в предыдущей статье краткое содержание должно сопровождаться нижеследующими данными:

Имена директоров общества — в акционерных обществах, имена всех участников в товариществах, имена участников-поручителей в смешанных обществах, наименование и местонахождение правления общества и имена участников, назначенных обществом для управления делами и имеющих право подписи, размер капитала общества и сумм, кои внесены или будут внесены наличными деньгами акционерами и участниками-поручителями и, наконец, день открытия и день закрытия общества и день передачи компанийского договора и устава в канцелярию Мирового и Коммерческого Судов.

Ст. 116

В упомянутом кратком содержании должен быть указан вид общества. Если это акционерное общество, то в кратком содержании должен быть указан размер капитала наличного и неплатежного и суммы, кои могут быть откладываемы из доходов в запасный капитал.

Ст. 117

Если общество имеет торговые отделения в нескольких судебных округах, то положения ст.ст. 113 и 114 относительно распубликования и передачи документов, должны быть осуществлены особо, в каждом из упомянутых округов.

Ст. 118

Краткое содержание документа об учреждении общества и приложения к нему, подаваемые в подлежащие учреждения, должны быть за подписью директоров — в акционерных обществах, участников в товариществах и управляющих в смешанных обществах. Упомянутые документы, кроме того, должны быть подписаны нотариусом.

Ст. 119

Каждый раз, когда выносятся постановления об изменении устава общества, продлении срока действий общества на срок, больший установленного, или ликвидации общества до определенного срока, определении состояния счетов, перемене участников, или выходе некоторых из них из общества, изменении наименования общества — должны соблюдаться ст.ст. 113 и 114. То же самое соблюдается при всякого рода постановлениях, выносимых в случаях, предусмотренных в ст.ст. 52, 66 и 105.

Ст. 120

При выходе участников из акционерных и смешанных обществ нет необходимости заявлять об этом в мировые и коммерческие суды и делать объявления в газетах, если только выходящие не являются управляющими ими директорами общества.

Ст. 121

В смешанных и акционерных обществах всякий может обращаться к документам, переданным в Нотариальный Отдел, канцелярию Мирового и Коммерческого Судов и получать, по уплате расходов, засвидетельствованные копии или краткое засвидетельствованное содержание упомянутых документов. Кроме того, всякий может покупать в Правлении общества засвидетельствованные копии устава общества. Переданные документы, во всяком случае, должны быть открыто вывешены для всеобщего сведения в учреждениях общества.

Ст. 122

На всех документах, счетах, объявлениях, публикациях и проч. рукописных или печатных, выпускаемых акционерами или смешанными обществами, должно быть без промежутка до или после наименования Общества четко и полностью проставлено: «АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО», «СМЕШАННОЕ ОБЩЕСТВО».

Кроме того, ясно должен быть указан также капитал общества. С нарушителя одного из упомянутых положений взыскивается штраф от пяти до ста туманов.

ГЛАВА ЧЕТВЕРТАЯ

О ликвидации обществ.

Ст. 123

За исключением случаев банкротства, ликвидация дел общества производится в соответствии с нижеследующими статьями.

Ст. 124

В товариществах и смешанных обществах, ликвидация возлагается на директора или директоров общества, разве только если участники-поручители не назначили других лиц со стороны или из своей среды. Если один или несколько участников-поручителей потребуют назначения особых лиц для ликвидации, а прочие ответственные участники этого требования не примут, то Коммерческий Суд назначает лиц для ликвидации. В случае, если для ликвидации будут назначены лица, помимо директоров общества, то это должно быть засвидетельствовано в Нотариальном Отделе и объявлено.

Ст. 125

В смешанных обществах акционеры имеют право назначения одного или нескольких лиц для наблюдения за ликвидацией.

Ст. 126

Обязанности членов Ликвидационной Комиссии состоят в окончании текущих дел, исполнении обязательств общества, взыскании долгов и разделении имущества общества в порядке, определенном в ст.ст. 127, 128, 129 и 130.

Ст. 127

В случае, если для исполнения обязательств общества необходимы новые сделки, члены Ликвидационной Комиссии могут заключать таковые.

Ст. 128

Члены Ликвидационной Комиссии имеют право лично или через поверенного выступать в суде со стороны общества, но право окончания дела миром и назначения третейского судьи будут иметь лишь в том случае, если это право дано им участниками-поручителями.

Ст. 129

Та часть имущества общества, в коей во время ликвидации нет надобности, временно разделяется между участниками, однако члены Ликвидационной Комиссии должны вычесть суммы равные долгам, срок уплаты по коим не наступил, а также суммы, по счету коих между участниками существует разногласие.

Ст. 130

Члены Ликвидационной Комиссии должны определить из прибыли и убытков счета участников по отношению к акциям друг друга и акции каждого из участников. В случае возникновения разногласий при разделе, за разрешением таковых обращаются в Коммерческий Суд.

Ст. 131

В акционерных обществах ведение ликвидации возлагается на директоров общества, если только устав или большинство общего собрания общества не установят другого порядка.

Ст. 132

Обязанности и полномочия членов Ликвидационной Комиссии в акционерных обществах те же, что указаны в ст.ст. 126, 127 и 128, но право поправки и вынесения постановления члены Ликвидационной Комиссии в акционерном обществе будут иметь только тогда, когда это право дано уставом или Общим Собранием.

Ст. 133

Разделение имущества акционерного общества между участниками, будь то во время ликвидации или по окончании ее,

возможно только после предварительного трехкратного объявления в газетах и по прошествии одного года после первого объявления.

Ст. 134

В случае нарушения предыдущей статьи, члены Ликвидационной Комиссии будут ответственны за убытки тех кредиторов, кои не получили по своим требованиям.

Ст. 135

Книги всех ликвидируемых обществ должны храниться под надзором заведующего Нотариальным Отделом в назначенном месте, в течение 15 лет со дня окончания ликвидации.

Ст. 136

Все общества могут устанавливать в своих уставах другие порядки ликвидаций, но, во всяком случае, они не должны противоречить ст. ст. 126, 127, 130, 133, 134, и 135 и последней части ст. 129.

ГЛАВА ПЯТАЯ

Разные положения.

Ст. 137

По прошествии пятилетнего срока со времени закрытия или ликвидации общества, гражданские суды («адлиес») не будут принимать никаких претензий к участникам или их наследникам по операциям общества.

Ст. 138

Акционерные общества, товарищества и смешанные общества считаются торговыми обществами, подчиняющимися торговому законоданию, ограничениям и обычаям, хотя бы сделки или операции их не были торговыми.

Ст. 139

В случае, если компанейский договор разрешает или общее собрание на основании устава постановляет, все торговые общества могут совершать залоговые операции в отношении недвижимого имущества. Упомянутая операция должна быть засвидетельствована в Нотариальном Отделе.

Ст. 140

Если общество имеет акции или облигации, стоимость коих выплачивается, согласно уставу общества или по постановлению Общего Собрания по жребью и причитающийся по ним дивиденд будет уплачен до уплаты стоимости акций или обязательств, то общество при уплате основной стоимости не может требовать возвращения обратно уплаченного дивиденда.

Ст. 141

Все учреждаемые в Персии общества считаются состоящими в персидском подданстве и правления их должны находиться в Персии.

Ввиду того, что согласно закону, утвержденному 10 аграба 1303 года «Министру Юстиции» предоставляется право приводить в исполнение все законопроекты, внесенные или вносимые в Меджлис в течение пятой законодательной сессии, после утверждения их в Юридической Комиссии Меджлиса и, после испытания их на практике, исправлять недостатки, кои могут обнаружиться в процессе исполнения закона, после чего вторично вносить их на утверждение Меджлиса, — первая часть закона о торговле, состоящая из ста сорока одной статьи и утвержденная юридической комиссией Меджлиса приемлема к исполнению 25/1033 г. (14/II—25 г.).

Председатель Меджлиса — МО-ТАМЕН-оль-МОЛЕК, Подлинник закона хранится в кабинете Председателя Совета Министров.

(Продолжение следует).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХРОНИКА

ТУРЦИЯ

Сельское хозяйство и промышленность

Насаждение чайной культуры. В целях прекращения импорта чая из-за границы, М-во Народн. Хоз-ва предполагает развивать посевы чая на Черноморском побережье в районе Ризе, для чего им намечается пригласить инструктора из Китая.

(Тюрк. Пост. 2/II-30)

Выделка шелка-сырца. Согласно данным американского Консульского отчета, выработка шелка-сырца в Турции д/войны выражалась в среднем в год в 300 тыс. кг. Затем в 1923 г. она упала до 60 тыс. кг, в 1925 году увеличилась до 95 тыс. кг, в 1926 г. выразилась в 70 тыс. кг. Продукция 1927 г., с которого начался систематический рост производства шелка-сырца выражается в 80 тыс. кг, в 1928 г. выделано 125 тыс. кг и, наконец в 1929 г. таковую оценивают в 140—150 тыс. кг.

Правительство в целях развития шелководства, в 1927 г. бесплатно роздало 360 тыс. саженцев тутовника. Кроме того, оно принимает меры к установлению выгодных цен на коконы, а также

содействует постройке хотя и мелких, но современно-оборудованных шелкоткальных предприятий.

(И. Е. 13/II—30).

Турецкая промышленная выставка в Ангоре. Правление «Союза Национальн. Бережливости и хозяйства» постановило открыть в Ангоре 20 апреля с. г. выставку изделий турецкой промышленности.

(Тюрк. Пост 3/II-30)

Устройство водопровода в Ангоре. После длительных переговоров между турецким правительством и берлинской фирмой «Вассерверк унд Канализацион-Баутен Шрекер» заключено соглашение о постройке последней водопровода в Ангоре. Работа должна быть закончена в течение 3 месячного срока и обеспечено водой население в 120 тыс. чел. Стоимость работ принята в 2,5 млн. тур. фунт. Фирма получает опцион на 3 летний срок на эксплуатацию водопровода на 6 лет.

(Бл. Б. К. 9/II-30)

Финансы, денежное обращение и кредит.

Мероприятия к поддержанию курса турецких денег. Вел. Нац. Собр. 19/II—30 г. одобрило законопроект, согласно которому, правительство уполномочивается провести все необходимые меры к урегулированию и ограничению, как покупок, так и продаж, а равно вывоза иностранных векселей, (девиз) и ценных бумаг.

В отношении нарушающих устанавливаемые правила будет применяться запрещение им торговой деятельности на срок от 14 дней до 2 лет и денежный штраф от 500 тур. фунт. до 100 тыс. т. фунт.

Если эти правила будут нарушены со стороны Банка или какого-либо финансового учреждения, то деятельность всех его филиалов в Турции — прекращается. Закон установлен на 3 года. При обсуждении указанного закона Председ. Совета Мин-ов Исмет-Паша изложил те меры, которые предполагается осуществить в целях санирования турецких финансов и народного хозяйства страны. Он указал, что правительство стремится изменить свои обязательства по платежам только в отношении задолженности перед Управлением Оттоманского долга. Когда турецкое правительство признало эту свою задолженность, оно проявило беспрецедентную уступчивость. В настоящее время требующиеся в связи с этим платежи, угрожают будущему страны. Что касается защиты турецкой валюты то выработан план мероприятий к поднятию ее курса, осуществление которого обеспечивается намеченным сокращением бюджета в ближайшем году на 10—15 м. тур. ф. В этом же направлении окажет воздействие намечаемое учреждение Государственного Банка. Если правительство пока колеблется какую форму придать этому Банку, то из этого не следует делать заключения, что оно решило привлечь к этому делу иностранный капитал.

К изложенному М-р Финанс. добавил, что согласно статистических данных, поступление таможенного дохода за последние 4 мес. уменьшилось на 3,5 млн. тур. ф. по сравнению с поступлениями за такой же период предыдущего года. Т. к. в тоже время и правительственные закупки за границей сильно ограничены, наблюдающееся падение курса турецких денег, очевидно, является следствием не действительных экономических причин, а спекулятивных манипуляций. М-р Финанс. подтвердил, что всеобщий мораториум в отношении своих долгов турецкое правительство объявлять не предполагает. Все платежи, которые обязаны производить турецкое правительство, оно будет и в дальнейшем производить в срок.

Для проведения в жизнь нового порядка обращения валюты образована Комиссия, которая состоит из генерал-директора Выс. Нар. Хоз-ва, Эссад-Бей, директора сахарн. монополии Абдул-Кадира Бей и Г. Инс-ра Табачн. Монополии Бедри Недим Бей. Эта комиссия рассматривает все ходатайства о переводе валюты.

(Тюрк. Пост 12 и 22/II-30)

Государственный бюджет на 1930/31 г. По бюджету на 1930/31 г. расходы, исчислены в сумме 222.834.330 тур. ф., а доходы — 222.992.000 тур. ф. Наибольшие изменения по сравнению с доходной сметой 1929/30 г. наблюдаются по ст. ст. «Пошлины» и «налог на обращение и потребление». Пошлины принимаются увеличенными на 36,3 млн. тур. ф. (71,7 млн. тур. ф. против 35,4 млн. т. ф.). По существу это увеличение является следствием перераспределения трех статей, из которых состоит раздел «Пошлины». Собственно доход от таможенных пошлин увеличивается, примерно, на 6 млн. ф. Правительство надеется этот доход получить в итоге введения нового таможенного тарифа. Насколько эти расчеты правильны и являются ли они преувеличенными в учете тех мер по ограничению импорта, которые сейчас проводятся, покажет будущее.

Другое изменение внесено в раздел «монополии», доход от которых, вследствие отмены сахарной и нефтяной монополии предусматривается уменьшенным на 12,5 млн. тур. ф. Кроме того, поступления от соляной монополии принимаются всего в 7,35 млн. тур. ф., т. е. на 1,65 млн. тур. ф. менее предшествующего года.

Последние сообщения говорят о том, что этот проект бюджета предполагается подвергнуть новой переработке с тем, чтобы ввиду валютного кризиса добиться понижения еще на 10—12 млн. тур. ф. до сих пор намечавшихся сумм расходов, причем эти средства должны быть обращены на поощрение внутренней продукции.

(Тюрк. Пост. 28/II-30)

Изменение таможенного закона. Великое Национальн. Собр. Турции в начале февраля этого года одобрило законопроект об изменении § 5 приложения к таможен. закону от 7 июня 1926 г. Согласно этому закону с таких товаров, ввоз которых в Турцию запрещен и которые должны быть отосланы обратно, пошлины взиматься не будут.

Точно также не будут взиматься пошлины с тех товаров, ввоз которых уже декларирован таможенными властями, но которые импортер затем найдет нужным отослать обратно. Последняя однако будет иметь место только в том случае, если Комиссия из трех лиц, состоящая из управляющего таможни или таможенных инспекторов удостоверит, что товар не подлежит аресту или на владельца его не лежит денежных трат. Если на владельца наложен денежный штраф, то товар может быть вывезен только после уплаты такового. Если при просмотре завоженных товаров будет найдена контрабанда, то таковая арестуется, и вступает в силу закон о борьбе с контрабандой.

(Тюрк. Пост. 9/II-30)

Транспорт и связь.

Воздушная линия Стамбул-Данциг. После того как между СССР и Польшей недавно была заключена конвенция о воздушных сообщениях, летом нынешнего года намечается устройство воздушной линии Варшава через Бухарест с продлением ее до Стамбула. Новая линия с остановками в Львове, в Черновцах и Галаце позволит уменьшить время, потребное на переезд из Данцига до Стамбула, до 14 часов. В западном направлении к ней будут примыкать линии на Берлин, Вена, Прагу и Париж.

(Тюрк. Пост. 16/II-30 г.)

Оборот Смирнского порта в 1929 г. Движение судов в Смирнском порту в 1929 г. сохранилось примерно в размерах 1928 г., хотя хозяйственное положение Смирны и тяготеющего к ней района в 1929 г. характеризуется в общем удовлетворительным состоянием, впрочем мало чем отличающимся от предыдущего года. Наибольшая часть тоннажа принадлежала попрежнему Турции. Тоннаж Англии и Италии несколько уменьшился, Германия занимала седьмое место.

(Нахе Остен №2—30 г.)

Открытие новой железно дорожной линии. 1 февраля 1930 г. открылся участок Кайсария-Чаркишла строящейся жел. дороги Кайсария-Сивас. Пока установлено в каждом направлении движение всего 3 поездов в неделю.

(Индустри унд Хандельсцейтунг 2/II-30 г.)

Торговля.

Понижение транзитных сборов с ковров. Вследствие создавшегося кризиса в турецкой ковровой торговле и угрозы полной потери Константинополем значения европейского центра по торговле коврами, турецкое правительство вошло в Меджлис с законопроектом о понижении транзитного налога на ковры, взимавшегося до сих пор в размере от 250 до 400 истр., всего до 3 истр., чем будет значительно облегчена задача поддержания Константинопольской торговли коврами.

(Дейтше Альгемейне Цейтунг 22/II—30 г.)

ЕГИПЕТ.

Сельское хозяйство и промышленность.

Производство сахарного тростника. За последние годы египетское правительство уделяет большое внимание культуре сахарного тростника, урожай которого выражался в следующих цифрах:

1923 г.	38,2 млн. кантар.
1927 г.	32,7 „ „
1928 г.	42,3 „ „

Площадь под посевом сахарного тростника за последний 1928 г. равнялась 56,757 феддан. Наиболее производительным районом в отношении этой культуры является Верхний Египет, где цены за 1928 г. на сахарный тростник держались очень низкие: от 3¼ до 4 пиастров за кантар. Предполагают, что в этом году цены дойдут до 5 пиастров в связи с введением нового таможенного тарифа, который сильно повышает пошлину на сахар, что вызовет расширение собственной сахарной промышленности, а вместе с тем и рост спроса на сахарный тростник.

(Индустри унд Хандельсцейтунг 2/II-30 г.)

Правительственные закупки хлопка. В целях противодействия дальнейшему снижению цен на хлопок, египетское правительство принимает ряд мер, и в частности, производит большие государственные закупки хлопка. С начала сезона правительством закуплено 345 250 кантар хлопка (из них 110 250 кантар саксаридиса) на 1,49 млн. егип. фунтов. С начала сезона вывезено из Египта только 3,369,224 кантар — на 312,559 кантар меньше, чем за тот же период прошлого года, запасы хлопка на февраль месяц больше на 320,000 кантар, чем это было в тот же период прошлого года.

(Нахе Остен № 2-1930 г.)

Новая обувная фабрика в Александрии. В Александрии открылась новая фабрика обуви. Основной капитал фабрики исчисляется в 35,000 егип. фунтов. Техническое оборудование фабрики немецкого происхождения и оценивается в 8,000 егип. фунтов. В первые годы своего существования фабрика сможет выпускать по 400 пар обуви ежедневно с тем, что постепенно с развитием предприятия, продукция фабрики будет доведена до 1,000 пар в день. Снабжение фабрики кожей, обеспечено со стороны одной будапештской фирмы, с которой заключен договор на поставку кож. В дальнейшем проектируется устройство во всех крупных городах Египта обувных магазинов, для сбыта продукции этой фабрики.

(Нахе Остен, № 2-30 г.)

Финансы, денежное обращение и банки.

Значение Немецкого Восточного банка.

Банк, который возобновил свою деятельность в Египте с 1926 г., в течение последних лет развился в одно из наиболее значительных финансовых учреждений Востока. В настоящее время он занимает третье место, непосредственно за Национальным банком Египта и за банком «МИСР». Кроме отделений в Каире и Александрии он имеет свои представительства в Танте, Бени-Суеф и др. значительных пунктах Египта. О значении этого банка для Восточной торговли Германии и Средней Европы можно убедиться из огромного количества векселей, которые ежегодно поступают к нему из Германии, Чехо-Словакии и Австрии.

Одной из наиболее важных сторон деятельности банка, является недавно созданное им бюро информации, которое дает возможность немецким купцам получать сведения о кредитоспособности египетских фирм и всякие другие, необходимые им справки. Банк не ограничивается, однако, простой ролью осведомителя, но по своей собственной инициативе держит в курсе главнейших торговых и промышленных изменений германского народного хозяйства, египетские торговые палаты, банки и др. общественные организации, для которых это может представить интерес.

Банк играет большую роль, в хлопковой торговле между Египтом и Германией. Он служит посредником между «Минет-эль-Бассаль» (хлопковая биржа в Египте) и хлопковыми фирмами Германии. Наряду с финансированием экспорта египетского хлопка, им производится так же финансирование и самого производства хлопка, путем предоставления кредитов египетским земледельцам.

Из всего урожая египетского хлопка, который оценивается, примерно, в 8 млн. кантаров, около 500,000 кантаров финансировались Немецким восточным банком.

(Дейтше Альгемейне Цейтунг 28, II—30 г.)

Транспорт и связь.

Постройка дорог.

Проектируется прокладка новой дороги между Порт-Саидом и Дамизтой, длиной в 42 километра, стоимостью которой оценивается в 16,000 егип. фунтов.

(Индустри унд Хандельс Цейтунг 10, I-1930 г.)

СИРИЯ.

Сельское хозяйство и промышленность.

Урожай хлопка в 1929 году. Площадь под посевами хлопка в 1929 г. собственно Сирии равнялась 17,439 га, по сравнению с 14,385 га в 1928 году. Вследствие благоприятных метеорологических условий в течение последнего года увеличение площади под хлопком вполне оправдало себя, сбор хлопка в 1929 г. равнялся 24,660 дц. против 5,700 дц. в 1928 году. Наибольшие достижения по хлопководству имеются в вилайете Алеппо, площадь которого под хлопком равняется 16,520 га. Цены в конце года держались на уровне 42,6 пиастр за кг. хлопка американских семян, и 34,37 пиастр за кг. хлопка местных семян. Местные банки предполагают предоставить широкий кредит хлопководству, с тем чтобы стимулировать развитие этой отрасли народного хозяйства.

(Нахе Остен, № 2-1930 г.)

Производство кож в 1929 году. Согласно имеющимся сообщениям в 1929 г. было выделано 280,000 вербл. кож, 220,000 козл. кож, 220,000 ягнячьих кож, 14,500 кож крупного рогатого скота и 36,200 шт. кож остальных пород животных.

Стоимость этих кож оценивается, примерно, в 2 млн. сир. фунтов. Центром кожаной торговли является Алеппо, через который проходит около 80% всех сделок по козам. Экспорт кож из Алеппо в этом году равнялся 300 тоннам выделанных кож.

(Нахе Остен, № 2-1930 г.)

Производство цемента. В Сирии, также как и в республике Ливана, проектируется постройка цементных заводов. Сирийский цементный завод будет построен в Дамаске от имени «Национального общества цемента и строительных материалов», Ливанский же — в Хакке недалеко от Триполи и будет носить название «Общество ливанского цемента». Оборудование обоих заводов должно быть ввезено в ближайшем году. Ежегодная продукция выразится в первые годы в 60,000 тонн, а затем будет доведена до 80,000 тонн.

Согласно официальной статистике, за последние 3 года, ввоз цемента в Сирию выражался в следующих цифрах:

1926 г.	53,815,856 кг.
1927 г.	73,410,074 кг.
1928 г.	96,556,338 кг.

Главными странами, поставляющими цемент, являлись Бельгия, Германия, Италия, Франция и Палестина.

(Нахе Остен, № 1-1930 г.)

Добыча асфальта в Латакии. Сирийско-Французское общество разработки асфальта и нефти в Латакии окончило свои изыскания асфальтовых залежей и пришло к заключению, в необходимости немедленной эксплуатации залежей Кфайре в 37 км. на северо-восток от Латакии. Эти залежи богаты содержанием смольного асфальта и других пород асфальта, которые идут преимущественно на асфальтирование улиц.

Оборудование асфальтового завода будет закончено в ближайшем будущем. Общество рассчитывает выпустить свою продукцию на мировой рынок в первых месяцах 1930 г. В первые годы продукция эта составит 30,000 тонн в год.

(Нахе, Остен, № 2—1930 г.)

Развитие промышленности. Промышленность Сирии по мере своего развития находит все повышающийся спрос на внутреннем рынке, который сопровождается уменьшением импорта иностранных товаров. Например, кожи местной выделки почти совершенно вытеснили с рынка Сирии европейские кожи. То же самое можно сказать и про ткани местного производства, главным же образом, шелковые ткани, которые очень успешно конкурируют с известными сортами французских шелковых тканей. Кондитерские изделия местного производства покрывают около 50% потребностей внутреннего рынка. Импорт простых вин почти совсем прекратился в связи с тем, что рынок целиком удовлетворяется местным производством.

(Палестайн энд Нир Ист 31, I-1930 г.)

Финансы, денежное обращение и банки.

Основание банком «Миср» Сирийско-Египетского банка. В целях развития египетско-сирийских торговых взаимоотношений банк «Миср» присоединил к организации Сирийско-египетского банка в Бейруте под названием «Банк Миср Сирия-Ливан». Основной капитал нового банка будет равняться 1 млн. сир. фунтов, половина которого составит долю египетских капиталистов. По сообщениям прессы, предполагается открыть отделения этого банка в Триполи, Дамаске и Алеппо.

(Нахе Остен № 1-1930 г.)

Транспорт и связь.

Постройка гавани в Бейруте. Согласно постановлению французского правительства на постройку гавани в Бейруте отпущена сумма в 150 млн. франков. Работы по сооружению гавани начнутся весной этого года и будут закончены через 5 лет. Французский верховный комиссариат ставит себе задачу обогнать постройку гавани в Хайфе и сделать из Бейрута порт мирового значения.

Для новой гавани предполагается использовать, так называемую бухту Медовар, прилегающую к старой гавани, образующую часть залива св. Георгия и являющуюся естественной гаванью, требующей лишь сооружения волнореза и набережной, что превратит ее сразу в первоклассный порт.

(Нахе Остен, №2—1930 г.)

Воздушное сообщение Дамаск-Багдад. Французское управление полагает соорудить в скором времени аэродром в Меще, близ Дамаска, стоимость которого определяется в 1.000.000 сир. фун. Этот аэродром должен будет служить отправным пунктом для воздушной линии на Багдад. По сообщениям официальной прессы, намечается подписать соглашение между мандатарием и Иракским правительством, по которому организация воздушного сообщения Дамаск-Багдад будет передана французам. Продолжительность рейса будет равняться 4-5 часов, линия будет обслуживаться самолетами «Брегге», на которых будут перевозиться, как пассажиры, так и почта и грузы.

(Нахе Остен, № 2—1930 г.)

Воздушное сообщение Марсель-Бейрут. Согласно имеющимся сообщениям, правительство Ливана одобрило французский проект постройки аэропорта в Триполи, в целях наиболее быстрого развития воздушного сообщения между Францией и Сирией.

Еще 1 февраля 1929 года французское авиационное общество заключило с правительством договор об открытии воздушного сообщения на линии Марсель-Бейрут. Это же самое общество установило уже воздушное сообщение между Неаполем, Корфу, Афинами и Бриндизи.

(Тюрк. Пост. 15/1-30 г.)

Дезинфекция фруктов и растений. Министерством Земледелия 29 декабря 1929 г. издано распоряжение, согласно которого, начиная с 16 января 1930 г., вводится дезинфекция всех фруктов и растений, отправляемых в сыром виде за границу.

(Нахе Остен № 1—1930 г.)

Торговля.

Состояние торговли: К концу 1929 г. наблюдалось заметное затишье в торговле Сирии с Палестиной, объясняемое, с одной стороны, общим ослаблением торговли в связи с волнениями в Палестине, а с другой стороны, сильным развитием национальной индустрии Палестины. В то же время бойкот еврейских товаров способствовал расширению спроса на некоторую часть сирийских товаров и ряд арабских купцов сделал большие заказы сирийским фирмам.

В сирийской прессе приводятся интересные сообщения об успехах палестинских товаров на рынках Сирии. Так, напр., Палестина прямо наводняет рынки Сирии своими печениями, качество которых, как с точки зрения их внешнего вида, так и вкуса совершенно не уступает европейской продукции. К тому же низкие цены, благодаря свободной торговле между обоими странами, дают им возможность конкурировать с европейскими товарами. В сообщениях о цементе отмечается, что Палестина мало интересуется цементным рынком Сирии, вследствие того, что основная масса производимого цемента предназначается для внутреннего потребления. На недавно состоявшемся заседании основателей банка «Миср-Сирия-Ливан» было постановлено — вернуть активную деятельность банка в самом непродолжительном времени. Уже сейчас выпущено 20 тыс. акций стоимостью по 50 сир фунт. каждая.

(Палестайн энд Нир Ист 31/1—1930 г.)

ПАЛЕСТИНА.

Сельское хозяйство и промышленность.

Урожай 1929 г. Урожай 1929 г. в особенности в отношении хлебных культур, оливков и сезама в среднем можно признать весьма благоприятным. Урожай апельсинов достигает 2 1/2 мил. ящиков, из которых 300.000 ящ. предназначается для экспорта в Германию (в 1928 г. было экспортировано — 200.000 ящ.).

(Нахе Остен, № 2—1930 г.)

Экспорт апельсинов в Англию. До 1 февраля экспорт апельсинов в Англию достиг 940.000 ящиков (в прош. году 630.000 ящиков), причем непосредственно в Англию было вывезено

290.000 ящиков (140 тыс. ящиков в 1928 г.) и 140.000 ящиков было отправлено в Англию с перегрузкой их в Порт-Саиде и Александрии.

(Нир Ист 13/2—1930 г.)

Садоводство. Садоводство и главным образом, апельсиновые насаждения начинают привлекать к себе все больше и больше внимания населения. Капиталистические круги заинтересовались этой отраслью народного хозяйства в результате чего на апельсиновых плантациях применяются новейшие методы культивирования этих насаждений. Почти каждый сад имеет свою собственную оросительную систему, с питающим ее артезианским колодезем, подающей помпой и нефтяным двигателем для накачивания воды.

По последним статистическим данным площадь под апельсинами в 1928 году равнялась 60.000 деюмов (5.514 га), причем затраченные капиталы на ее оборудование исчисляются примерно в 6 млн. ф. Одна заработная плата рабочих занятых на апельсиновых плантациях достигает ежегодно 720.000 ф. Развитие экспорта Палестинских апельсинов видно из нижеследующих цифр:

Год.	Количество в ящиках	Стоимость в пал. ф.
1921	830.959	205.615
1924	1.589.331	431.582
1925	2.146.757	621.276
1926	1.515.116	466.669
1927	2.658.716	825.046
1928	2.220.443	654.800

Правительство поощряет всеми мерами культуру апельсинов. Им созданы специальные государственные должности по наблюдению за фруктами, предназначенными для экспорта, а также оказывается всяческая поддержка опытным станциям, которые занимаются выращиванием наилучших сортов апельсинов. Вводится механизация сортировки и упаковки апельсинов.

Производство винограда, употребляемого в виноделии, заметно сократилось в связи с потерей американского и русского рынков. За последнее время производство винограда такого рода все более стало заменяться производством столового винограда. В конце 1927 г. под столовым виноградом было занято около 50.000 деюмов, а под винным всего лишь 20.000 деюмов. Культивируются здесь, главным образом, местные сорта. Также выращивается миндаль и фиги которые находят себе сбыт на английском рынке. Абрикосы вывозятся, главным образом, в Каир, где они имеют большой спрос. Делаются попытки культивировать бананы пока еще не давшие значительных результатов.

(Тюрк. Пост. 21/1—30 г.)

Кирпичный завод. После годичного перерыва кирпичный завод в Тель-Авиве возобновил работу. Этот завод был основан в 1921 г. и явился первым современным промышленным предприятием Палестины. В течение долгого времени он продолжал оставаться единственным предприятием, имеющим оборудование по последнему слову техники и выпускающим свою продукцию по европейским стандартам. Завод снабжает рынок строительным материалом высокого качества и по относительно дешевым ценам, вследствие чего он сыграл значительную роль в развитии строительства Палестины. Например, все постройки Тель-Авива сделаны из продукции этого завода. Ежедневная продукция фабрики 40 тыс. кирпич. и 90 тыс. при двойной смене. В связи с наступившим затишьем в строительстве Тель-Авива, перед заводом стал вопрос о сбыте его продукции за пределы этого города, что сильно затруднялось высокими фрахтами на железных дорогах вследствие чего он принужден был временно закрыться. В настоящее время строительный сезон в Тель-Авиве и ее окрестностях заметно оживляется, цены на кирпич поднялись до 2600 мл. за тысячу. Завод опять приступил к работе, но дальнейшее его существование и развитие зависит от тех фрахтов, которые будут установлены на ж. д., т. к. рынок Тель-Авива вряд ли сможет поглотить всю продукцию завода.

(Палестайн энд Нир-Ист 28/II—30 г.)

Электрификация Иерусалима. В официальной газете опубликовано заключенное 4 года тому назад соглашение между английскими властями и греческой фирмой «Еврипид Мавромотис» об электрификации Иерусалима. Мавромотис организовал «Иерусалимское электрическое общество», за спиной которого стоит английская фирма «Бальфур Битти Компани», которое уже начало снабжать город электрическим током. Общество обязано разработать до 1 января 1938 г. проект сооружения городского трамвая, после чего ему будет предоставлена концессия на постройку такового.

К этому же обществу перешло снабжение Иерусалима водой.

(Нахе Остен, № 2 1930 г.)

Торговля.

Торговля апельсинами. Согласно сообщений, появившихся в Палестинской прессе, цены на апельсины, экспортируемые в последние месяцы показали некоторое повышение по сравнению с ценами первых экспортных партий. Это объясняется тем, что первые партии прибывали на рынок в очень плохом состоянии. Экспортеры, надеясь выручить высокие цены, которые преобладали в начале сезона, заготавливали еще не дозревшие апельсины в период самых сильных дождей, вследствие чего часть апельсинов приходила к месту доставки в гнившем и совершенно испорченном виде.

(Палестайн энд Нир Ист 28/II—30 г.)

Транспорт и связь.

Постройка гавани в Хайфе. Несмотря на период дождей, работы по постройке гавани, быстро подвигаются вперед. Большой волнорез, длина которого согласно проекта должна достигать 2.000 метров, уже сейчас построен на протяжении 85 метров, на сооружение чего пошло 5.000 куб. метров камня. Несмотря на то, что в этом году были очень сильные зимние штормы, они не причинили никакого вреда начавшейся постройке гавани. После получения полного технического оборудования из Англии, будет приступлено к работам в их полном объеме.

(Индустри унд Хандельс Цейтунг 21/I—30 г.)

ТРАНСИОРДАНИЯ.

Повышение таможенных пошлин. Согласно опубликованного постановления, вводится повышение ввозных таможенных пошлин на целый ряд товаров, а именно:

1. Табак	600 милс. за кг. (старая пошлина 500)
2. Табак листовой	300 " " " (" " 250)
7. Папиросы	750 " " " (" " 600)
8. Сигары	500 " " " (" " 450)
9. Нюхательный табак	350 " " " (" " 300)
10. Пиво	15 " " большую бутылку (" 10)
11. " "	10 " " малую (" 5)
12. Арак. коньяк	150 " " литр (" 100)
18. Ром, вермут	100 " " (" 50)
27. Бензин	32,5, " галлон (" 30)
57. Сахар и др.	7 " " кл. (" 5)

(Т. Пост. 26/I—30 г.)

Государственный бюджет на 1930 г. Законодательный Совет страны принял бюджет на 1930 г. Расходная часть его выражается в 339.318 англ. фунтов и распределяется следующим образом: 15.610 ф. на цивильный лист эмира, 22.350 ф. на народное образование, 6.516 ф. на нужды сельского хозяйства, 29.005 ф. на общественные работы, 13.693 ф. на почтовые расходы, 99.439 ф. полиция и места заключения и 6.888 ф. взнос на расходы английского президента в Аммане.

(Тюрк. Пост. 21/II—30 г.)

ИРАК.

Изменения таможенного тарифа. Иракский парламент 27 января 1930 г. принял закон, по которому в действовавший до сих пор таможенный тариф внесены большие изменения. Таможенные пошлины на колониальные товары: табак, папиросы, пиво, виски, также, как на шелковые ткани и ткани из искусственного шелка повышены от 15% до 20%. Закон этот скоро будет опубликован для точного руководства им.

(Нахе Остен № 2—1930 г.)

Воздушная линия Лондон-Карачи. Недоразумения между Англией и Италией по поводу воздушного сообщения с Индией не повлекли за собой прекращения возд. сообщения Лондон-Карачи. В результате эта линия, эксплуатируемая Королевскими Воздушными силами, проходившая ранее через Италию, несколько изменила свое направление и идет теперь через Кельн, Нюрнберг, Вена, Будапешт, Белград, Салоники, Афины и оттуда уже по старому направлению через Александрию, Газу, Багдад, Басру, Бушир, Линга-Карачи.

(Индустри унд Хандельсцейтунг 28/I—30 г.)

Постройка железной дороги на Моссул. По общению из Багдада, правительство постановило продлить железнодорожную линию до Моссула с тем, чтобы соединить ее потом с турецкой железнодорожной сетью. Часть необходимых для этой постройки кредитов предусмотрена новым государственным бюджетом.

(Деитше Альгем Цейтунг 23/I—30 г.)

ПЕРСИЯ.

Общие сведения.

Учреждение Министерства Народного Хозяйства. Правительство постановило учредить Министерство Народного Хозяйства. В состав его будут включены Департаменты торговли, сельского хозяйства, а также специальные отделы последних (образцовая ферма в Кердже, высшая сельскохозяйственная школа, управление горной промышленности, упр. концессий, упр. рыбных промыслов и т. д.). Соответствующий законопроект уже разработан и будет в ближайшее время представлен на рассмотрение меджлиса.

(Сетаре-и-Джехан 27/II—30 г.)

Мероприятия управления шелководства. Управление шелководства предполагает командировать в Мешхед кадр работников для организации Отделения шелководства и популяризации шелководного дела в Хорасане. Для разведения тутовых деревьев в Кердже, Управление шелководства ведет переговоры с Правительством для выделения ему там земли.

(«Мешет Милли» 25/VII).

Устройство пунктов для резки табака. Управление табачной монополии приняло меры к сосредоточению работ по резке табака в провинциях. За последнее время в Исфагане, Азербейджане и Курдистане приступлено к постройке таковых.

(«Мешет Милли» 25/VII).

Финансы, денежное обращение и кредит.

Падение курса персидских кран. Персидская серебряная валюта переживает в течение последнего года острый кризис; за это время курс крана упал с 4,9 пенса до 3,6 пенса, т. е. ценность персидских денег снизилась на 23,5%. Это падение было в первую очередь вызвано ростом расходов по экономической реконструкции страны, расходов на перевооружение армии в целях подавления возможных восстаний, сокращением экспорта, вследствие иностранной конкуренции на вывозимых Персией товары, ограничением экспорта в СССР и неблагоприятными климатическими условиями, уменьшившими выход сельскохозяйственной продукции. Падение курса серебра на мировом рынке сказалось на персидской валюте лишь в незначительной степени, так как правительство запретило ввоз серебра в страну и урегулировало чеканку монет. Подготовительные мероприятия по введению золотой денежной единицы начаты давно. За несколько лет персидское правительство накопило значительную сумму иностранной валюты от взносов Англо-Персидской компании. К настоящему времени правительство располагает золотым запасом в 2.000.000 англ. фунтов. Этот резервный капитал должен быть удвоен последующими поступлениями, на что потребуются не меньше 2 лет. Только после того можно будет приступить к осуществлению финансовой реформы. Возникает вопрос о том, не будет ли этот план нарушен обостряющимся денежным кризисом и не будет ли золотой запас частично израсходован на поддержание курса персидской валюты для того, чтобы найти какой-нибудь выход из кризиса до начала следующего экспортного сезона. При наличии ряда неблагоприятных экономических факторов трудно сказать наступит ли какое-нибудь улучшение в персидском экспорте и не понадобится ли в дальнейшем также прибегать к наличному золотому запасу. С другой стороны, экономическая реорганизация страны едва ли может быть осуществлена безболезненно, при наличии ряда внутренних противоречий.

(Берзен Курьер 24/II—30 г.)

Контроль над иностранной валютой. Согласно официальным сообщениям, полученным из Лондона, для поддержания курса крана, персидское правительство решило установить контроль над обращением в стране иностранной валюты. Известно, что вследствие понижения ценности серебра на мировом рынке курс крана сильно упал, что привело к запрещению ввоза серебра в Персию. Принимая во внимание, что в течение ряда лет английский Шахиншахский банк занимал монопольное положение, введение контроля над обращением иностранной валюты явится фактическим ограничением прав дан-

ного банка. Пока неизвестно будет ли контроль над обращением иностранной валюты поручен Национальному банку, руководимому немецкими финансовыми кругами. Срок концессий Шахин-шахского банка, которому принадлежит исключительное право выпуска кредитных билетов истекает лишь в 1949 г. Это обстоятельство не может не стеснять персидское правительство, так как до истечения этого срока функции Национального персидского банка не могут быть расширены. Падение курса серебра на мировом рынке, как бы оно тяжело ни отразилось на персидском хозяйстве, все же является выходом из затруднительного политического положения, при условии, что персидскому правительству удастся обеспечить себя достаточным золотым фондом из поступлений от импортируемого в страну чая, сахара и взносов Англо-персидской нефтяной компании. Однако, проведение денежной реформы чрезвычайно затрудняется значительными расходами по импорту материалов для постройки Трансперсидской жел. дороги.

(Индустри унд Хандельсрейтунг 27/VII—30 г.).

Переход на золотое денежное обращение. Совет министров разрабатывает обширную программу экономических реформ. План экономической реконструкции страны будет рассчитан на 5 лет. По вопросу о введении золотого денежного обращения, правительство приняло следующее решение: до конца 1309 года (20 марта 1931 года) выпустить в обращение необходимое количество золотой монеты. Из золота чеканится только основная денежная единица, мелкая разменная монета будет из серебра, никеля и меди. Золотая монета выпускается в 1 пехлеви и полпехлеви, причем 1 пехлеви приравнивается одному англ. фунту стерлингов. Монета пехлеви содержит 20 риал, причем последние чеканятся из серебра, стоимостью в 1, 2, 5 и 10 риал. Таким образом, риал заменит обращающийся в настоящее время кран, 1 риал содержит 100 динар, отчеканенных из никеля и меди в 5, 10 и 25 динар. Следовательно, 1 пехлеви содержит 20 риал или 2,000 динар.

(Сетареи-Джехан 24/II—30 г.).

23-й отчет персидского финансового управления. 23-й отчет персидского финансового управления охватывает период времени с 21 марта 1928 г. по 22 сентября 1928 г., т. е. шесть месяцев. Как указывается в введении, финансовое управление отказалось от 4 месячных обзоров и перешло к шестимесячным в тех видах, чтобы увеличить точность сообщаемых сведений, поскольку материал для них при 4 месячном сроке приходилось собирать посредством телеграфных сводок. В действительности переход к шестимесячным срокам, вероятно, объясняется соображениями об экономии средств.

Ожидания, которые возлагались, согласно последнего отчета финансовым управлением на дальнейшее увеличение таможенных доходов, полностью оправдались. Поступления увеличились в первом полугодии 1307 года по сравнению с таким же периодом времени предшествующего года на 10 789 681 кран. Это увеличение поступлений объясняется увеличением доходов от ввозных пошлин, явившихся результатом введения повышенных пошлин с 10/V—28 г., а также благодаря урегулированию, начиная с 1/X—27 г., торговых взаимоотношений с СССР.

Поступления по прямым налогам и от государственных имуществ по сравнению с соответствующим полугодием предыдущего года увеличились на 2 361 047 кран.

Среди косвенных налогов поступление опийного налога показало дальнейшее, хотя и незначительное уменьшение. Отчет по этому поводу указывает, что вследствие введения в обозреваемый период опийной монополии, большие количества опиума частными лицами были перед этим закуплены и припрятаны и только в ближайшем полугодии таковые появятся на рынке. Некоторое уменьшение поступлений от опийного налога еще по той причине оказалось не имеющим значения, что наряду с этим поступления от табачного налога, а равно различных акцизов показали большой рост, так что в общем косвенные налоги дали заметное увеличение против соответствующего периода предшествующего года.

Поступления находящихся в ведении Таможенного Управления доходов от сахарной и чайной монополии, которые, как известно, идут на покрытие расходов по железнодорожному строительству, по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года, увеличилось не на много (на 382,693 крана).

В общем отчет, отражая официальную точку зрения, оценивает положение персидских финансов, как удовлетворительное. В нем подчеркивается, что поступления различных доходов, а равно производство расходов, намеченных бюджетом в отчетном полугодии, производились своевременно и с большой регулярностью. Несмотря на то, что Министерство Финансов поступившие от Англо-Персидской нефтяной компании в 1306 г. отчисления от казны делались в европейских банках в качестве резерва и

хотя за первые шесть месяцев 1307 г. отчисления Компанией еще не были уплачены тем не менее, после покрытия всех предусмотренных бюджетом расходов к концу обозреваемого полугодия получилось превышение доходов над расходами на 14 032 296 кран. Это внимание заслуживает тем более внимания, что персидский расходный бюджет на 1307 г., по сравнению с предыдущими бюджетами показывает значительное превышение. Наконец отчет отмечает исключительный в истории местных финансов случай своевременно последовавшего утверждения бюджета на 1307 г., что по мнению составителей его значительно содействовало регулярности финансовых операций.

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт 1/III—30 г.)

Доходы за первые 6 мес. 1929/30 г. Поступление доходов за первые шесть месяцев 1308 г. (1929/30 г.) как видно из нижеприводимой таблицы, показывает рост по сравнению с доходами за такой же период предшествующего года:

	Доходы за первые шесть мес. года 1307 г.	Доходы за первые шесть мес. года 1308 г.	Превышение про- тив 1307 г.
Налоги	50616912	57644028	7027116
Сахарн. чайная мо- нополия	28572781	304653101	6080320
Дорожные сборы . .	16212100	18666430	2454330
Табачн. монополия .	—	483183	483183

(Миттейлунг. дер Дейтш-Персишен Гезельшафт 1/III-30 г.)

Дефицитность персидского бюджета. Несмотря на повышение доходных поступлений, имевших место в 1929/30 г. (1308), в общем год закончился, повидимому с дефицитом около 4 млн. тум. Это обстоятельство вызвало обсуждение вопроса о финансовом положении страны в персидской прессе. Указывают, что при построении бюджета на 1308 г., было допущено преувеличенное исчисление доходов. Предполагалось, что опийная монополия даст 4 млн. тум. дохода, но эти предположения не оправдались. Вследствие изложенного при составлении бюджета на 1309 г. (1930/31 г.) намечено урезать многие расходы, что должно дать уменьшение расходного бюджета Персии до 30 млн. тум. вместо 35 млн. тум., в каковой сумме были исчислены расходы по бюджету на 1307 г. Пресса указывает, что дефицит п/г явился результатом того, что Меджлис, стремясь утвердить бюджет к сроку, не имел времени достаточно подробно его изучить.

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт 1/III—30 г.)

Торговля

Привоз автомобилей. В 1928/29 г. в Персию ввезено 1369 легковых автомобилей и 1758—грузовых. Большинство автомобилей, как и в предыдущие годы, поступило из Америки и частью из Англии.

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт 1/III—30 г.)

Привоз граммофонов. Согласно персидской статистики, в 1307 г. (1928/29 г.) в Персию завезено граммофонов и граммоф. пластинок на 3 660 223 кр. За первые три месяца 1308 г. (1929/30 г.) поступление граммофонов и граммоф. пластинок из отдельных стран выразилось в следующих цифрах:

Из Германии — на	474.954 кр.	Из Бельгии — на	2.188 кр.
„ Англии „	13.468 „	„ Турции „	200 „
„ СССР „	4.233 „	„ Ирака „	90 „
„ Франции „	6.410 „		

ВСЕГО . . . 501.541 кр.

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт 1/III—30 г.)

Привоз папиросной бумаги. Управление Табачн. Монополии сообщает для всеобщего сведения, что в дальнейшем привоз папиросной бумаги и гильз—будет допускаться только с разрешения Табачной Монополии. Товары, завезенные без такого разрешения, будут конфисковываться.

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт 1/III—30 г.)

Проектируемая реформа взимания таможенных пошлин. Принимая во внимание, что к моменту утверждения нового таможенного тарифа, английский фунт котировался в 48 кран, при исчислении таможенных ставок, Персия исходила из данного курса, независимо от постоянного колеблющегося курса серебряного крана. Что же касается таможенных сборов с экспортируемых из Персии товаров, то калькуляция последних произ-

водилась на основании золотого исчисления. Ввиду этого правительство наметило взимать пошлину с ввозимых в Персию иностранных товаров также в исчислении на золото. Исключение может быть сделано только для тех стран, которые в свою очередь согласятся до введения в Персии золотой денежной единицы, взимать на старом основании пошлину с ввозимых к ним персидских товаров.

Транспорт и связь.

Новые автомобильные почтовые линии. Персидское Министерство Почт и Телеграфов решило открыть ряд новых почтовых автомобильных линий. Такая линия будет установлена между Мешедом и Доздабом с отправкой почты три раза в неделю, между Тегераном и Доздабом с отправкой два раза в неделю и между Хоремабадом и Дизфулем с отправкой три раза в неделю. В дальнейшем почтовая автомобильная линия будет открыта между Керманом и Абасси.

Деятельность компании Юнкерса. Воздушное сообщение в Персии вследствие недостатка благоустроенных путей сообщения в стране имеет значение значительно большее, чем в других странах. Регулярные рейсы воздушных сообщений возникли здесь со времени предоставления министерством почт и телеграфов в феврале 1927 г. концессии компании Юнкерса после того, как предварительно был произведен ряд опытных и разведывательных полетов. 12 февраля 1927 года первый почтовый аэроплан Юнкерса вылетел из Тегерана в Пехлеви. Вскоре затем были открыты линии воздушных сообщений из Тегерана на Каср-и-Ширин, Хамадан и Керманшах, а также на Тавриз. В 1928 году имело место дальнейшее расширение сети воздушных сообщений в Персии, равно как и смычка их с европейскими воздушными линиями: причем вследствие этого не только значительно увеличилось число перевозящихся пассажиров, но в особенности сильно возросло количество перевозимой воздушным путем почты.

Смычка с европейскими линиями была достигнута путем продления линии Тегеран-Пехлеви до Баку, каковой пункт в свою очередь связан регулярным воздушным сообщением с Москвой линией Укрвоздухпути.

Для внутренних сообщений Персии весьма большое значение имело открытие линии Тегеран-Бушир, последовавшее в апреле 1928 г. и тотчас же привлечшее к себе большое количество перевозок. Год спустя удалось продлить линию на Каср-и-Ширин до Багдада, каковым путем образовался второй участок примыкания персидских воздушных линий к европейским через линию Лондон-Индия, поддерживаемой аэропланами Империяль Компани. Позднее была еще открыта линия Тегеран-Меймай-Мешед, после того, как в этом направлении вне регулярно го сообщения уже имел место ряд полетов.

Кроме регулярных воздушных рейсов имеют место частные полеты по заказам правительственных властей или частных лиц, по которым поддерживались сообщения с целым рядом отдельных пунктов страны, причем перевозились не только пассажиры, но и ценные грузы или же другие важные предметы. Следует упомянуть о тех полетах, которые были произведены в районы сильно угрожаемые по холере, во время которых перебрасывался как медицинский персонал, так и медикаменты.

В то же время аэропланы применялись для производства аэросъемок в связи с постройкой трансперсидской жел. дороги. Предпринимались круговые полеты, которые имели целью ознакомить широкие круги населения с воздушными рейсами и внутри им необходимое доверие к этому способу сообщения.

Благодаря удачным результатам полетов, достаточной регулярности и достигнутой 100% безопасности, поскольку до сих пор в персидских воздушных сообщениях не случилось еще ни одной катастрофы, эксплуатационные результаты оказались весьма положительными и показали большой рост.

В то время, как в начале 1928 г. путем регулярных воздушных сообщений покрывалось ежемесячно около 15 тыс. км., к концу года это число увеличилось до 40 тыс. км. Кроме того вне регулярного сообщения покрывалось ежемесячно около 15—20 тыс. км.

Данные о состоянии воздушных сообщений за первое полугодие 1929 г. представляются в таком виде:

Месяцы	Колич. полетов	Покрыто км.	Перевоз. по пассажирам	Перевоз. багажа в кг	Перевоз. грузов в кг	Перевоз. почты в кг
Январь	89	26604	159	4903,5	1506,5	699,9
Февраль	116	43276	231	7262,5	2316,7	821,3
Март	125	43276	282	7744	1168,0	1229,7
Апрель	126	40176	305	7958	3020,2	1224,9

Май	146	44415	334	7654,6	2586,8	1344,2
Июнь	193	57487	347	9218	33651,5	2855,3
Всего	795	255234	1658	44770,5	54761,7	8175,3

(Миттейлунг. дер Дейтш Персишен Гезельшафт I/III—30 г.)

Стоимость провоза груза из Иракских портов до торговых центров Персии. Агентство немецкой Ганза-линии в Басре заключило соглашение с иракскими жел. дорогами относительно твердых ставок для перевозок из Басры до Багдада. Это дало возможность установить прямое сообщение между Басрой и внутренними торговыми центрами Персии. Фрахт за такие отправки исчисляется исходя из веса груза показанного в морских коносаментах. Грузы, имеющие в одном месте груза более 4, 5 тонн — не принимаются. Для грузов, имеющих вес в одном месте от 3 до 4, 5 тонн берется доплата 15% на установленные ставки. Ставки за провоз грузов следующих через Ирак в Персию, установлены следующие: (за тонну):

Басра — Керманшах . . .	12 (—)	Багдад — Керманшах . . .	10 (10)
— Хамадан . . .	15 (—)	— Хамадан . . .	13 (10)
— Султанабад . . .	18 (—)	— Султанабад . . .	16 (10)
— Тегеран . . .	28 (—)	— Тегеран . . .	26 (10)
— Тавриз . . .	30 (—)	— Тавриз . . .	28 (10)

Персидский флот. Данные правительством иностранным фирмам заказы на постройку пароходов в настоящее время исполняются. Некоторые пароходы, которые были заказаны раньше, скоро будут втгружены в Персию.

По поводу закупки оборудования для ремонтных доков, правительством произведено изучение вопроса и в скором времени означенное оборудование будет закуплено в Европе.

(«Мешет Милли» 19/XII)

Трансперсидская железная дорога. Окончены работы по постройке южного участка Трансперсидской жел. дороги и моста через реку Карун, движение по которому будет открыто в ближайшее время.

(Сетаре-и-Джехан 18/II.)

АФГАНИСТАН.

Организация общества «Ислях». В конце 1929 г. группой северо-афганских и кабульских купцов организовано общество «Ислях» (реформы) с основным капиталом в 15 мил. рупий. Задача общества: развитие торговли с СССР, а также экономический подъем своей страны путем оживления ее производительных сил.

Восстановление Шаданской плотины. К числу главнейших мероприятий общества «Ислях», намеченных программой его деятельности по хозяйственному развитию Афганистана, является заключение с афганским правительством договора на восстановление старой плотины в Шаданском ущелье.

По проекту соглашения с правительством, общество обязуется окончить сооружение этой плотины в течение 2-3 лет после одобрения Министерством Торговли плана гидро-технических работ. Некоторое количество орошаемой земельной площади. Общество обязуется насадить туловыми деревьями (очевидно для разведения шелководства). Со своей стороны афганское правительство: а) принимает на себя компенсацию жителям Шадана вельных наделов и сооружений, входящих в площадь вновь образуемой плотины. Но, при желании, правительство сохраняет за собой право потребовать от Общества в течение 15 лет стоимость отчуждаемых земельных участков. б) Освобождает О-во от уплаты государственных налогов с земельных участков отводимых под туловые насаждения, если площадь их не будет превышать 100 джерибов. При превышении этой нормы, или в случае засева орошаемых земель хлебными злаками, О-во от уплаты налогов не освобождается. в) Освобождает О-во от уплаты ввозных пошлин на строительные материалы, импортируемые из-за границы (железо, цемент и т. д.) для оборудования плотины. г) Оказывает О-ву всяческое содействие для сооружения плотины в области административных мероприятий.

Кроме того соглашением предусматривается, что компания «Ислях» не может передать предоставляемых ей договором прав иностранным гражданам. Гидротехники, которые будут вести работу, могут назначаться только Афганским правительством. (из газеты «Анис», № 61 от 17 февраля 1930 года).

Огромное хозяйственное значение восстановления древней плотины в Шаданском ущелье для устройства водохранилища, с целью орошения ныне пустующих земель, усугубляется тем обстоятельством, что по климатическим и почвенным условиям, Ша-

дианская пустошь пригодна для хлопководства. Пункт договора, говорящий о том, что при засеве хлебными злаками общество не освобождается от налогов, подтверждает очевидную цель афганского правительства использовать долину для развития интенсивных культур промышленных растений. Это обстоятельство открывает значительные перспективы для возможного импорта хлопка в СССР. Намеченные же ирригационные работы открывают достаточно широкие возможности для экспорта советских строительных материалов, поскольку наша территория является географически наиболее близкой для Шадрианской пустыни, которая расположена в Мазарской провинции в южном направлении от города Мазар-и-Шерифа.

Монополия О-ва «Ислях» на сбор диких растений в Афганистане.

Согласно текста соглашения, заключенного между правительством Надир-Шаха и компанией «Ислях» и вступившего в силу с 21 марта 1930 года, эта компания получила право монопольного использования в течение 20 лет всех диких растений в Афганистане. Осуществление этого права выражается в следующих положениях: а) Об-во имеет право безвозмездного сбора для продажи всех дико-растущих ботанических видов «на горах, равнинах и др. местах», исключая растений, обнаруживаемых в садах и на полях, принадлежащих населению. В последнем случае сбор растений должен оплачиваться населению обществом «по общедоступным ценам». б) О-во приглашает, по согласованию с Афганским посланником в Германии, немецких специалистов для изучения и культивирования растений, которые Компания в дальнейшем имеет право, по своему усмотрению, экспортировать за границу в сыром или обработанном виде. в) О-во имеет право ввоза из-за границы нужных машин и оборудования, без оплаты их импортными пошлинами.

Со своей стороны Афганское правительство: а) принимает на себя охрану иностранных специалистов, во время их продвижения по территории страны для изучения растений, б) наблюдает за охраной монопольных прав компании по вывозу растений за границу. При чем, если даже само правительство покупает у компании растения (по себестоимости с 10% накидкой), то оно также не имеет права их перепродажи или вывоза за границу.

Изыскательные работы компании должны быть закончены в течение 3 лет. Если за этот срок не будут достигнуты положительные результаты, то соглашение теряет силу.

За предоставление монопольных прав компании, последняя выплачивает правительству ежегодно 20% от своего дохода, если он не превышает суммы в 500 000 рупий; в случае ее превышения выплата правительству увеличивается до 50%.

При осуществлении своего монопольного права по сбору растений, Компания должна свою работу проводить без ущерба интересам населения, для чего она обязуется не препятствовать афганским племенам пользоваться своими пастбищами.

(Газета «Анис» №61 от 17 февраля 1930 г.)

Широкий характер монополии О-ва «Ислях» по сбору, культуре и торговле дикорастущих растений, имеет большое значение в отношении различных лекарственных растений, которыми богат Афганистан, согласно исследованиям академика Вавилова, а также работ Монтеверде, Гаммермана, Aitchison'a. К числу растений, употребляемых в Афганской медицине и достигающих свыше 30 видов, принадлежат: сухие плоды колоцинта в огромном количестве произрастающего в диком состоянии в Гильмендской и Баквийской пустынях. Они употребляются, как сильное слабительное. Затем, идут семена «хульфа», распространенного в Северном Афганистане и семена «эфсарзе» (подорожника), растущего по всему Афганистану. Эти семена применяются как жаропонижающее. В огромном количестве в Северном Афганистане, около Кушки, Ханабада, Файзабада и других местах произрастает солодковый корень. Имеются показания, о нахождении в Северном Афганистане цитварной полыни, а также каучуконосных растений.

ЗАПАДНЫЙ КИТАЙ

Китайский государственный банк в Синьцзяне.

1 января 1930 года по распоряжению Комиссара Финансов Синьцзянского провинциального правительства последовало формальное открытие в Кульдже филиала Госбанка в Урумчи.

Этому филиалу предоставлено право производить банковские операции с местными гражданами и иностранцами: по переводам на Восток, покупке и продаже валютных ценностей, покупке сырья, приему денег на хранение и выдачей ссуд. По вкладам на срок не менее одного года банк платит 9 «ли» — 0,9% месячных, уплачиваемых по истечении года. Сложные проценты начисляются из 10,8% годовых. По вкладам на срок не менее трех месяцев процент выплачивается из 7 «ли» месячных (9,4% годовых), уплачиваемых ежемесячно. По текущим счетам сроком не менее 1 месяца,

исчисление процентов производится по дням из расчета 5 «ли» (6% годовых). Проценты выдаются по истечении месяца со дня взноса вклада.

Учетный процент установлен в 14% годовых.

Одновременно с открытием банка издано распоряжение правительства, запрещающее частным лицам, занимающимся кредитными операциями, взимать более 21% годовых под угрозой конфискации всего имущества. Ростовщический процент в Илийском округе доходил до 40%.

Для открытия отделения синьцзянского банка в Тяньцзинь ассигновано правительством 250 тыс. мексиканских долларов. Кроме филиала в Кульдже, с января 1930 г. последовало формальное открытие такого же филиала и в Чугучаке. Работа этого филиала, как и в Кульдже, тесно связывается с деятельностью внутренней и внешней таможни, поступления с коих будут являться пассивами банка. В связи с этим, с организацией банков, таможни прекращают ввоз и вывоз товаров лишь после получения соответствующих документов от банка о приеме пошлин наличными, или путем кредита, полученного от банка.

(«Тянь-Шань-Жи-Бао» № 155, 1929 г. и собственный корреспондент.)

Промышленность и сельское хозяйство.

В связи с открытием в горах Гученского уезда (Ци-тай) деревьев дико растущего чая, синьцзянским правительством был командирован туда китаец специалист для исследования этого растения и возможности культуры чая. Согласно докладу этого специалиста, найденные деревья по наружному виду своих листьев и семян показывают, что они не являются настоящим горным чайным деревом а, очевидно, являются одной из пород чайного дерева. Химический анализ показал, что получаемый настой, хотя свиду и похож на чайный, но вкусом не походит на него. Настой не ядовит, хотя население, употребляющее его в качестве прохладительного напитка, страдает желудком. Однако, при выработке определенного состава найденное растение может быть использовано в качестве чайного напитка безвредного для здоровья.

(«Тянь-Шань-Жи-Бао» № 209 от 27/XII—29 г.).

На южных склонах Нань-шаньских гор в уезде У-су (Ши-хо) найдены богатые месторождения каменного угля хорошего качества в его нижних пластах. Производится продажа акций на разработку угольных копей.

(«Тянь-Шань-Жи-Бао» № 235 от 3/II—30 г.).

В Кайгаре открыт государственный медно-плавильный завод для чеканки медной монеты.

(«Тянь-Шань-Жи-Бао» № 241 от 10/II—30 г.).

Синьцзянским правительством вынесено постановление о решительной борьбе с посевами опиynого мака для чего в районы его культуры командированы специальные комиссары по борьбе с опием.

(то же № 246 от 15/II—30 г.).

В связи с выпавшими за последнее время глубокими снегами в Кульджинском районе стал массами гибнуть мелкий рогатый скот. Сумма налогов, поступивших за год в Кульджинском уезде увеличилась с 4 до 18 тыс. лан.

Посылка Нанкином исследовательской миссии в Синьцзян.

Комиссия по Монгольским и Тибетским делам согласованно с центральным политическим совещанием, наметила план исследований внутренней Монголии, Синьцзяна, Кукунора и Чуань-баи с целью усилить опеку Гоминдана над этими окраинными областями и облегчить условия их экономической, культурной и промышленной связи с восточным Китаем. Для этой цели в эти страны имеют быть посланы специальные экспедиции для изучения их политических, социальных, религиозных, экономических и сельскохозяйственных условий их жизни. Также намечено и улучшение путей сообщения. Особое внимание имеет быть уделено распространению среди местного населения разговорного и литературного китайского языка для того, чтобы способствовать расширению социального общения между китайцами и местным населением и в то же время свести к минимуму существующие между ними расхождения.

(Манчестер Гардиан от 21/II—30 г. статья «Нанкин и окраины»)

Обзор деятельности Всесоюзно-Восточной торговой палаты

(за март—апрель 1930 г.)

В отчетном периоде Палатой было создано расширенное заседание Совета под председательством тов. А. М. Лежава, посвященное приему афганского посла г. Азис Хана. Председатель Совета тов. А. М. Лежава отметил, что путь, пройденный Афганистаном за 11 лет был путем чрезвычайно напряженной борьбы за свою независимость и за поднятие своего народного хозяйства. Дружественная политика СССР, получившая свое практическое выражение в договоре 1921 г. и в пакте о ненападении 1926 г. — создавала условия спокойствия и безопасности на северных границах Афганистана. Усиление же товарооборота, путем соответствующих мер со стороны Советского Союза, обеспечивало реальные предпосылки для развития его народного хозяйства. Особое географическое положение Афганистана и сравнительная близость к границам Советского Союза, скорость доставки и дешевизна фрахтов — являлись факторами, содействующими развитию торговли между СССР и Афганистаном. В этом же направлении оказывало влияние и то обстоятельство, что наша торговля с Афганистаном охватывает или может охватить всю продукцию и весь потребительский спрос афганских рынков. В то время, как Индия или Персия ограничивают экспорт и импорт только определенной номенклатурой наиболее рентабельных товаров, как каракуль, кишки, ковры, Советский Союз вывозит также хлопок, шерсть, кожсырье и др. товары, тем самым создавая стимул для развития сельского хозяйства Афганистана. Развитие наших взаимоотношений с Афганистаном сопровождалось быстрым ростом товарооборота, который с 1383 тыс. руб. в 1923/24 г. возрос до 18486 тыс. руб. в 1928/29 г. В то время, как баланс афганско-индийской торговли неблагоприятен для Афганистана, активный баланс торговли с Советским Союзом в пользу Афганистана устойчиво держится из года в год. В соответствии с политикой Советского Союза наша торговля с Афганистаном стимулируется рядом поощрительных мероприятий. Уже в течение ряда лет привоз главнейших афганских товаров допускается в безлицензионном порядке. Существенные льготы применяются также в отношении пошлинного обложения афганских товаров, большинство которых пропускается бесповторно или на них распространяется действующий от 26/X—25 г. льготный тариф. Урегулирование вопросов, связанных с таможенным афганским тарифом и благоприятное разрешение вопроса об афганско-советском торговом договоре повлияет на дальнейшее укрепление и развитие наших экономических взаимоотношений с Афганистаном. Выступивший по докладу член Коллегии НКТ СССР т. Малышев отметил неизменное стремление советских хозяйственных организаций к расширению и углублению коммерческих отношений с Афганистаном, чему всемерно будет содействовать и вновь созданное объединение по торговле со странами Востока, в лице Восточного Синдиката.

Представитель НКВД, приветствуя инициативу Палаты в постановке важного вопроса о торговых взаимоотношениях СССР с Афганистаном, указал, что они нуждаются в самом скорейшем урегулировании.

Представитель ВСНХ остановился на том, что в предстоящей большой работе Афганистана — восстановлении своего хозяйства — советская промышленность окажется ему лучшим помощником и союзником, учитывая, что пути развития Афганистана увязываются с развитием нашей советской промышленности.

В своей ответной речи посол Афганистана г. Азис Хан выразил благодарность за искренние чувства дружбы к Афганистану со стороны СССР и отметил, что Афганистан не менее заинтересован в развитии экономических взаимоотношений с Сов. Союзом и дал свои заверения, что он, со своей стороны будет всемерно содействовать подписанию торгового договора к обоюдной выгоде и удовлетворению обеих сторон.

В отчетном периоде Экономотдел Палаты продолжал начатую им работу по кадрам работников для зарубежного Востока. Распоряжением Наркомторга СССР на Палату совместно с Востгосторгом возложена задача разработать всю проблему кадров по Востоку, которая принимает чрезвычайно злободневный интерес в учете тех изменений, которые происходят в экономике стран Востока и роста их экономических связей с СССР.

Ознакомившись с данными, полученными от хозяйственных организаций, относительно состава имеющих из них работников в странах зарубежного Востока, а также по материалам своих членов-корреспондентов и в соответствии с выводами, принятыми Советом Палаты, она обратилась в руководящие и директивные органы с докладной запиской, в которой Палата наметила целый ряд мероприятий, способствующих улучшению подготовки кадров

восточных работников. Докладная записка отмечала также желательность в целях скорейшего проведения в жизнь всех предложенных ею мероприятий, создания соответствующего органа, который был бы достаточно полномочным, чтобы, как отдельным ведомствам, так и хозяйственным организациям давать директивы, подлежащие исполнению ими, а равно руководить их работой в отношении кадров.

В конце апреля Палатой было созвано специальное совещание с представителями Востгосторга и хозяйственных организаций, на котором представитель ВВТ Палаты характеризовал ту часть работы, которая была ею проделана по этому вопросу, указав на те задачи, которые стоят в плоскости проработки вопроса о кадрах на сегодняшний день.

НКТ СССР был поставлен в известность о том, что в связи с продолжительностью времени, необходимого для получения всех требующихся сведений из-за границы, пятилетний план по кадрам сможет быть представлен лишь к концу мая. К этому сроку Палатой должна быть выполнена работа в части, касающейся вопроса о подготовке востоковедческих кадров по линии учебных заведений.

Учитывая, что рост производительных сил строящегося социалистического хозяйства СССР, с одной стороны, и ряд крупнейших сдвигов в народном хозяйстве стран Востока — с другой, должны повлечь за собой дальнейшее расширение наших торгово-экономических связей с Востоком, в отчетном периоде Правление и Совет Палаты поставили в порядок дня своих работ вопросы о расширении нашего экспорта в страны Востока, которое должно пойти, как по линии увеличения вывоза отдельных товаров, так и по линии расширения номенклатуры экспортных товаров. В частности, констатируя незначительный удельный вес СССР в общем привозе в страны Востока второстепенных товаров, Правление признало целесообразным создать при Палате постоянную рабочую комиссию из представителей хозяйственных организаций по изысканию мероприятий, способствующих развитию экспорта на Восток второстепенных товаров. Комиссия приступила к работе в середине марта месяца. За отчетный период ею были проработаны: 1) Принцип построения прейскуранта для товаров экспортируемых в Персию и намечен порядок работ по составлению прейскуранта, 2) вопросы о ненормальности документооборота в операциях по экспорту товаров в страны Востока. По этому последнему вопросу Правление признало необходимым поставить перед соответствующими ведомствами вопрос о назначении срочного обследования порядка движения отправочных документов в системе торговых, промышленных и финансирующих организаций.

На ряду с усилением экспорта второстепенных товаров на Восток, Правлением Палаты был рассмотрен вопрос о стандартизации тары и упаковки советских экспортных товаров, тесно связанный с интересами развития нашей внешней торговли, по каковому вопросу в совещании с заинтересованными органами сделал доклад штатн. докл. Палаты т. Полукайтис. Было отмечено, что к потерям нашего экспорта несомненно следует причислить недовывоз наших промтоваров против потенциальных возможностей их размещения на восточных рынках, удовлетворяющих свой потребительский спрос иностранным ввозом, который конкурирует с нами зачастую не по своему качеству или по цене, а по своей большей приспособленности к требованиям рынка, в том числе и кондициям, касающимся тароупаковки. Равным образом потерями экспорта следует признать нерациональное расходование материальных средств затрачиваемых на изготовление нестандартной тароупаковки. Громоздкость и тяжеловесность тары, а также дефекты ее конструкции, в которой не учтены специфические условия провоза товаров, создают излишнюю трату средств и одновременно с этим вызывают со стороны экспортеров лишние переплаты на транспорте. Такие переплаты, усугубляя валютные расходы, имеются также и по таможенным пошлинам, когда последние исчисляются от веса товара, или от его фактурной стоимости «брутто».

Учитывая, что развитие нашего экспорта должно идти не только в разрезе максимального внедрения советских промтоваров на рынки Востока, но также и в разрезе прогрессивного снижения коммерческой себестоимости вывоза, т. е. уменьшения торговых-накладных расходов, Правление Палаты поставило перед Оргатарой вопрос о том, что в интересах общей рационализации нашего экспорта на Восток, а также в интересах экономики материальных и валютных средств работа по стандартизации тароупаковки должна быть проведена в ударном порядке и в первую очередь

редь желательно провести эту работу в отношении сахара, мануфактуры, цемента и силикатов, а в дальнейшем и по остальным товарам, существующая тароупаковка которых страдает недостатками и дефектами.

Рабочей комиссией Палаты было отмечено, что отсутствие в СССР производства тары из гофрированного картона затрудняет развитие экспорта на Восток ряда промизделий и признано необходимым скорейшее сооружение Оргатарой фабрики, производящей эту тару, и был возбужден вопрос перед Президиумом ВСНХ СССР об отпуске необходимых средств на постройку фабрики.

Представитель Палаты выезжал в г. Подольск на испытание водонепроницаемых мешков, изготовленных для экспортного цемента Оргатарой. Опыты обнаружили недостатки новой тары вследствие чего работа над выработкой таких мешков будет продолжена. Начата работа с тарой для сахара и металлопродуктов.

Секция ближнего Востока.

В отчетном периоде в Секции был заслушан доклад зав. Экономотделом Палаты т. Защук о внешней торговле Персии, дающий анализ внешнего товарооборота Персии по данным «Табла Женераль» за 1928/29 г. В основном общее состояние внешней торговли Персии должно быть характеризовано, как неудовлетворительное, поскольку начиная с 1925/26 г. не наблюдается почти никакого развития внешне-торговых операций (если не учитывать роста экспорта нефтепродуктов). Это свидетельствует о застое народного хозяйства Персии, который к настоящему времени перешел в острый экономический кризис, переживаемый страной.

Строение персидского импорта в 1928/29 г. свидетельствует о том, что процессы индустриализации страны проходят с исключительной медленностью. В еще более плачевном состоянии оказывается положение дела с механизацией сельского хозяйства, поскольку импорт с/хоз. машин и оборудования уже третий год снижается.

Торговые связи Персии с внешним миром в 1928/29 г. развивались по линии ослабления еще недавно монопольной роли Англо-Индии в персидском импорте и увеличения, соответственно этому, участия в этом экспорте ряда других стран, в частности значительно увеличению значения в импорте СССР.

Заслуживает внимания все более усиливающаяся активность Германии в отношении сбыта своих изделий на персидском рынке, а также и достижения в отношении экспорта некоторых персидских товаров (кишек и др.).

В экспорте из Персии наблюдалось некоторое увеличение участия в нем Великобритании, Японии и Китая, однако, исключительно за счет увеличивающегося вывоза опиума. Поскольку СССР опирается на вывозит, относительно значение СССР в экспорте из Персии несколько уменьшилось (с 36,7% до 32). В экспорте из Персии в 1928/29 году по-прежнему первое место занимали ковры, поскольку в этом году еще не сказались последствия кризиса, разразившегося в Америке, с которой так тесно связан ковровый рынок Персии. В настоящем году несколько упало значение риса и сухих фруктов в персидском экспорте, поскольку вывоз их в СССР являющийся единственным рынком сбыта этих товаров — уменьшился. Исключительного роста достиг экспорт нефтепродуктов, осуществляемый Англо-Персидской компанией, указывающий на стремление английского империализма в максимальной степени использовать преимущества, которые он имеет на юге Персии и на все более увеличивающуюся недовыручку Персии за экспортируемые нефтепродукты, всю выгоду от которых получает иностранный капитал.

В своей работе Секция также уделила внимание вопросам развития экспорта второстепенных товаров, проработав этот вопрос в отношении Персии.

Констатируя незначительный удельный вес СССР в общем привозе в Персию второстепенных товаров, секция поставила перед НКТ и ВСНХ СССР вопросы: 1) о желательности выделения специальных заводов, где была бы сосредоточена выработка экспортируемых в Персию второстепенных товаров, 2) о недостаточности экспорта изделий кустарно-промышленной кооперации в Персию, 3) о необходимости усилить аппарат о-ва «Шарк» в Персии представителями от промышленности, привлекая к этому делу кадры из квалифицированных производственных рабочих и еще целый ряд практических мероприятий, способствующих развитию нашего второстепенного экспорта на Восток.

Секция Ближнего Востока участвовала также в проработке контрольных цифр по торговле с Турцией на 1930/31 г.

Секция Среднего Востока.

За отчетный период в секции был проработан вопрос о мероприятиях, необходимых для развития советско-синьцзянской торговли в связи с открытием Турксиба. Увязка этой железнодорож-

ной магистрали с проблемами развития наших торговых и экономических взаимоотношений с Западным Китаем, может пойти по линии: 1) использования уже построенных рельсовых дорог Турксиба для развития грузооборота с Синьцзяном с целью его действительного удешевления и ускорения дальнейшего развития путей сообщения, по которым уже ведется или может вестись наша транспортная связь с этой страной; 2) улучшения средств и способов передвижения с возможным нашим участием в деле развития транспорта и на территории Синьцзяна; 3) использования для Турксиба и для внутреннего строительства Киргизии и Казакстана естественных богатств Синьцзяна, главным образом, угля и леса. Углубление наших экономических связей с Синьцзяном должно осуществляться путем нашего участия в хозяйственном подеме этой страны мерами агрикультурного порядка, а также путем нашей активной помощи в деле ее индустриализации. Устранение препятствий формально-правового порядка, которые в настоящее время тормозят нормальное развитие советско-синьцзянской торговли, поможет нам осуществить больший охват рынков Западного Китая в соответствии с их действительной экспортно-импортной емкостью.

Учитывая, что основным положением, характеризующим нашу торговлю с Синьцзяном, является глубокая, хозяйственная заинтересованность этой страны в наших рынках и отсутствие каких-либо противоречий между экономикой Синьцзяна и нашим ввозом и вывозом — мы свесей торговлей с Западным Китаем создаем здоровые стимулы для экономического подъема этой страны.

Проблема создания удобного, быстрого и дешевого транспорта, и коренные улучшения и реорганизация работы наших транспортно-экспедиторских организаций, работающих на путях, которые ведут в Западный Китай, являются основной предпосылкой для углубления и развития советско-синьцзянских взаимоотношений.

Постройка Турксиба является отправной точкой для осуществления ряда дальнейших мероприятий, которые необходимы для немедленного и ближайшего их проведения в жизнь.

Учитывая все значение открытия новой магистрали для наших взаимоотношений с соседними восточными странами, Правление Палаты признало желательным присутствие представителя ВВТ Палаты на торжественном открытии Турксиба, командировав для этой цели своего представителя в лице заместителя Председателя Правления Палаты тов. Ходорова.

Секция Дальнего Востока.

В отчетный период секция Дальнего Востока проводила работу по Маньчжурии, Монголии и Т.Туве.

В Монгольской подсекции состоялись два заседания при чем был заслушан доклад тов. Рошина о товарном рынке Монголии. Докладчик иллюстрировал характер импорта Монголии и остановил внимание секции на ряде изделий, импортируемых в Монголию через китайскую границу, производство которых вполне доступно и советской промышленности. Секцией была признана необходимость производства в СССР ряда товаров и вынесено пожелание о проработке вопросов в Палате. В связи с этим в Палате состоялось несколько совещаний на коих Всецветметзолото приняло для исполнения заготовку пробных образцов металлических трубок для курения и металлических томпов. Кожсиндикат принял к выяснению возможности заготовки гутулов, Московшвей приступил к изготовлению моделей и выяснению калькуляции головных уборов.

По докладу т. Карлина о состоянии транспорта в Монгольском направлении, секция установила, что в длительном тяжелом состоянии транспортного дела ныне наступил благоприятный перелом и усилиями А/О Союзтранс значительное количество грузов, скопившихся у границ Монголии, продвинуто через границу и т. е. образовавшаяся пробка рассосалась.

Монгольская секция Палаты приняла участие в совещании Востгосторга по вопросу о заготовках скота, причем, совместно с Востгосторгом установила ряд мероприятий, которые Союзмясо — должно осуществить для успешного выполнения запроектованного завоза Монгольского скота в СССР.

Секции удалось собрать в библиотеке Палаты ряд ценных монографий по изучению сырьевых ресурсов Монголии с распределением их по отдельным районам страны.

Китайская подсекция заслушала информацию т. Никольского о возобновлении торговых операций в Маньчжурии, а также доклад т. Щетц об экспорте сель.-хоз. инвентаря из СССР в Маньчжурию и установил наличие благоприятных условий для развития этого экспорта.

Совещанием по Китайскому Сектору проработан вопрос об экспорте в Харбин грампластинок и признана необходимость немедленной отправки пробной партии в 1000 пластинок, так как по сообщению прибывших оттуда лиц, в Харбине имеется значительный спрос на пластинки из русских музыкальных произведений.

При отборе этих грампластинок был организован общественный просмотр с участием представителя ВВТ Палаты. По Т. Тувинской секции Палата принимала участие в проработке контрольных цифр товарооборота СССР с Т. Тувой на 1930/31 г. и готовила заседание подсекции, перенесенное впоследствии на май месяц.

Отдел Связи.

В истекшем периоде Отдел Связи уделял внимание работе хозяйственных организаций и пополнению материалами об их работе, специально ведущейся в Палате картотеки.

Ряду хозяйственных организаций Отдел Связи давал справки и разъяснения о конъюнктуре рынков стран Востока, об экспортных ресурсах восточных стран и по вопросам тары и упаковки экспортных советских товаров.

Отдел Связи стремился концентрировать внимание сбытовых организаций на экспорте в страны Востока продукции Украинской местной промышленности. Кроме того Отдел Связи ознакомил промышленность с образцами изделий конкурентного импорта стран Востока, причем организации приняты к изготовлению модели разных изделий.

Для ознакомления рабочих на предприятиях с требованиями предъявляемыми к экспортным изделиям, Отдел Связи подготовил выезд на производства. Ближайший выезд намечен на фабрику Резинотреста «Красный Треугольник» и «Красный Богатырь», каковые состоятся в течение мая и июня месяцев.

В результате ранее состоявшейся поездки на 1 Московскую швейц-набивную фабрику, продвинуто выполнение принятых постановлений об улучшении выполнения экспортных заказов.

В истекшем периоде отделе связи поддерживалась регулярно взаимная информация с Республиканскими палатами, которые благодаря снабжению их из центра материалами, были в курсе всех работ ВВТ Палаты.

В правлении ВВТ Палаты был заслушан доклад отдела связи о работе Республиканских Палат. В Москву приезжал уполномоченный Украинской восточной торговой Палаты, информировавший правление о работе Укрпалаты. С его участием было проведено совещание со сбытовыми организациями об усилении экспорта украинских промизделий на Восток. Кроме того, правлению был доложен план работы Укрпалаты, заслушано сообщение об учреждении при Укрпалате Бюро торговой рекламы и зарубежных выставок, а также о перспективах участия Укрпалаты в этих выставках; отчет об организованном Укрпалатой социальном соревновании между Одесским и Черкасским Сахарными заводами по выработке стандартов экспортного сахара; сообщение о проработке вопроса о водонепроницаемой таре для цемента, отправляемого в Южную Персию, также о выработке экспортного преис-куранта для кондитерских изделий. Особое место в работе Укрпалаты занял вопрос о методах экспортной работы для украинских промизделий в связи с закрытием ярмарок и необходимости углубить работу сбытовых организаций.

В части работы Туркменской восточной торговой палаты была отмечена проработка вопросов о практической работе с покупателями на Ашхабадской базе, были сообщены отчет о работе Туркменпалаты за 1929 г., проработан палатой вопрос об урегулировании невязок с перенесением франко на Гауланскую таможенную; далее были отмечены совещания палаты с представителями Мешедской торговой палаты и по итогам товарооборота по Хорасанской границе.

В работе Закавказской восточной торговой Палаты отмечены состоявшийся доклад о новом таможенном тарифе Турции, о выпуске Палатой информбюллетеня, а также информация об установлении конъюнктурного наблюдения за рынками Персии и восточных вилайетов Турции.

В работе Азторгпалаты отмечен поставленный вопрос о судьбе Бакинской выставки, в связи с закрытием ярмарки, а также выдвинуты палатой вопросы о работе Каспара, об экспорте изделий Московшвей в Персию и ряд других вопросов торговли СССР с Персией.

Из Одесского отделения Укрпалаты приезжал в Москву представитель, сделавший в правлении ВВТ Палаты доклад о работе отделения и в частности по экспорту совизделий в Египет.

Правление ВВТ Палаты признало необходимым уточнить и углубить руководство ВВТ Палаты работами Республиканских палат, а также согласовать планы их работ и работы ВВТ Палаты в целях устранения параллелизма.

Отдел связи регистрировал не разрешенные еще конфликтные дела восточных фирм с хозорганами и составил подробный перечень их, для учрежденной НКТоргом комиссии по регулированию этих претензий. В дальнейшем отдел связи принимал непосредственное участие в работе этой комиссии.

Содействие восточным фирмам выразилось в истекшем периоде в выяснении вопросов о возможности применения п. 4 постановления № 192 НКФ СССР к обложению каракулевиной мер

лушки, о влиянии нового закона о продналоге на обложение восточных купцов-комиссионеров, в содействии в продвижении грузов по гужевым направлениям в Зап. Китай и т. д.

Музей Палаты.

В Товарном музее палаты заканчивается сооружение витрины треста лако-краска, подходит к концу работа по инвентаризации экспонатов музея, причем проверка наличия музея сопровождалась составлением соответствующих актов. Кроме того разосланы уведомления экспонентам и учебным заведениям с указанием на необходимость перестройки Товарного музея в целях обслуживания лабораторных занятий ВУЗов.

Товарный музей приступил к созданию постоянной комиссии, обслуживающей организационные и культурные функции Музея. Одновременно проведена часть работ по расстановке образцов.

Отделом связи организуется работа по стандартизации экспортных и импортных товаров. В истекшем периоде выработано положение о Комиссии товарных стандартов при ВВТ Палате, причем Правление Палаты признало необходимым увязать работу этой Комиссии с Комитетом стандартизации при СТО.

Бюро выставок и торговой рекламы.

Бюро выставок и торговой рекламы при ВВТ Палаты в обозреваемом периоде продолжало работу по привлечению хозорганов к участию в организуемых в текущем году выставках образцов советских товаров.

К настоящему моменту 14 организаций выразили уже свое согласие принять участие в организуемых выставках.

По сообщению, полученному от УВТ Палаты, при последней образована комиссия для проработки вопросов об участии на выставках украинской промышленности, а также по разработке сметы расходов.

Для уточнения товарных планов по выставкам, Бюро наметило созыв ряда совещаний с экспортными хозяйственными организациями, объединяя таковые по группам однородных отраслей промышленности.

Первое совещание из представителей металлообрабатывающей, машиностроительной и электрической группы состоялось во второй половине апреля. На совещании были уточнены пункты участия каждой организации, принципы подбора экспонатов и сроки подготовки их.

Составлена записка для Правления Палаты о целесообразности организации выставок в намеченных районах.

В первых числах апреля было созвано Совещание по вопросу об образовании Рабочей комиссии при Бюро выставок и торговой рекламы. В совещании приняли участие ряд видных работников-специалистов по рекламному делу и художники-плакатисты.

Совещание признало, что в целях планомерного развития нашей экспортной рекламы и поднятия ее художественного уровня — необходимо организовать при Бюро выставок и торговой рекламы Рабочую комиссию в составе рекламных работников и художников. Рабочая комиссия организована со следующими функциями:

- 1) Проработка докладов и вопросов для внесения их на обсуждение Бюро.

- 2) Изыскание новых способов рекламы на Востоке.

- 3) Дача заключений по плану рекламных кампаний, представляемых экспортирующими хозяйственными организациями.

- 4) Разработка тем плакатов, обложек, этикеток в части технической возможности исполнения и калькуляции.

- 5) Рекомендация художников для исполнения заданий экспортных организаций с учетом специфических особенностей каждой отрасли промышленности.

- 6) Составление текстов и лозунгов для рекламы.

Деятельность Бюро выставок и торговой рекламы за отчетный период выразилась в следующем:

- 1) Работа по изготовлению рекламных материалов для Союзнефти.

- 2) Работа по изданию преискурентов Моссельпрома на персидском, узбекском и монгольском языках.

- 3) Издание рекламных материалов ВЭО (плаката и преискурентов электроламп).

- 4) Консультация и заключение по проекту плаката Москвошвей.

- 5) Приступлено к изданию иллюстрированного рекламного приложения к журналу «торговля СССР с Востоком», который будет рассылаться торговым палатам и отдельным фирмам в странах Востока.

Помимо ряда консультаций, данных хозяйственным организациям по вопросам, связанным с переводами на восточные языки, Бюро исполнило целый ряд заказов хозорганов по переводу

прейскурантов, надписей, этикеток, объявлений, каталогов, листовок и плакатов. Также были сделаны переводы с персидского и турецкого текста статей о народном хозяйстве Персии, полученных писем от Тегеранской, Пехлевийской, Стамбульской и Смирнской торговых палат и выполнен ряд других переводных работ.

Для изучения методов и форм пропаганды иностранных фирм в странах Востока, делались вырезки рекламы из восточной прессы, продолжено составление альбомов иностранной рекламы по Персии и по Турции по отраслям промышленности.

Издательская деятельность.

В отчетном периоде выпущен в значительно расширенном объеме и дополнен новыми отделами №1-2 журнала «Торговля СССР с Востоком», а также очередные номера Информационного Бюллетеня.

Подготовлен и сдан в набор №3-4 журнала «Торговля СССР с Востоком» и составлен план № 5-6.

Было проведено заседание Издательского Бюро по плану сборника «Восточное сырье», которое постановило пересоставить

первоначально намеченный план сборника, сконструировав его по товарно, а не по странам, т. к. он имеет своей целью освещение не проблемы страны, а проблемы сырья по товарам, привлечь к участию в общей части сборника марксистов-экономистов, исключить из плана товары потребительского значения, что позволит уменьшить объем сборника с намечавшихся 25 листов до 15—20 печ. листов, привлечь к составлению отдельных сырьевых статей авторов из основных сырьевых организаций, поручив последним их выделить с тем, чтобы они использовали архивные материалы своих организаций.

Издательское бюро высказалось за желательность издания экономического атласа по Персии, поручив проработать этот вопрос Экономотделу Палаты.

Палата приступила к изданию нового Египетского таможенного тарифа и закона, введенного 17 февраля 1930 г., каковой будет выпущен в мае месяце. Кроме того ведется работа по подготовке к печати нового Турецкого таможенного тарифа, который будет выпущен также в ближайшем времени.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ

Внешняя торговля Египта за 1929 год

(По данным египетской таможенной статистики).

По странам	Импорт в ег. фунт.		Экспорт в ег. фунт.	
	1929 г.	1928 г.	1929 г.	1928 г.
Великобритан.	11.895.499	11.326.242	17.958.982	21.532.193
Индия	1.686.324	1.679.476	1.084.638	1.167.581
Австрия	2.196.517	1.564.439	45.593	34.828
Бельгия	2.358.545	1.998.011	461.329	381.524
Чехо-Словак . .	1.382.865	1.307.998	814.931	948.594
Франция	5.540.391	5.295.906	6.340.921	6.785.806
Германия	4.098.026	3.549.833	3.027.705	3.345.680
Греция	1.029.385	1.040.528	551.847	581.959
Италия	5.498.485	4.933.748	3.512.408	3.745.602
Япония	1.819.671	1.595.380	1.785.658	1.792.918
Палестина	900.739	952.846	333.703	423.777
Польша	110.419	82.085	384.071	453.347
Персия	303.252	349.444	186	503
Румыния	1.818.161	1.727.100	200.521	177.784
СССР	1.002.751	958.316	2.215.257	3.109.706
Турция	1.085.737	1.338.078	145.849	171.951
Америка	2.795.960	2.687.799	7.371.836	6.118.121
Всего	56.089.512	52.043.969	51.751.994	56.165.256

Импорт по товарам

Наименование	1929 г.		1928 г.	
	Колич.	Стоим. в ег. ф.	Колич.	Стоим. в ег. ф.
I. Животные и съестные продукты животноводства	—	1.515.455	—	1.539.533
В том числе:				
Овцы и ягнята	155.329 шт.	131.410	185.032	153.353
Рыба (свежая, соленая копченая, консервированная)	5.335 т.	253.116	5.581 т.	233.467
Сыр	2.977 т.	291.345	3.231 т.	308.531
II. Кожи, шкуры и кожан. изделия	—	726.270	—	721.156
в т. ч. обувь кож.	833.262 пар.	291.179	797.342 п	293.307

Импорт по товарам

Наименование	1929 г.		1928 г.	
	Колич.	Стоим. в ег. ф.	Колич.	Стоим. в ег. ф.
III. Проч. продукты животноводства	—	54.448	—	44.793
IV. Хлеб, мука и др. с/хоз. продукты	—	5.071.354	—	3.894.733
в т. ч. пшеница	33.119 т.	356.785	11.296 т.	115.616
рис	16.306 т.	211.424	14.258 т.	192.998
Пшеничная и маисовая мука	234.205 т.	2.921.203	158.593	2.158.737
V. Колониальные товары и бакалея	—	3.240.582	—	3.074.106
в т. ч. Сахар	97.989 т.	1.174.641	70.666 т.	1.005.048
Чай	5.945 т.	646.398	6.517	738.122
Кофе	9.537	774.613	8.092	705.621
VI. Напитки, вина и масла	—	3.962.039	—	3.906.558
в т. ч. вина	18.352	300.840	16.223	275.021
Спирт	264	9.270	309	9.085
Керосин	323.334	1.225.273	290.029	1.239.622
Бензин	75.210	646.867	63.853	599.291
Мазут	125.578	246.836	136.309	363.640
VII. Бумага и писчебумпринадлежн.	—	1.225.443	—	1.042.101
в т. ч. бумага для печати	10.877 т.	211.344	11.020 т.	215.223
Писчая бумага	2.177 т.	80.618	2.049 т.	79.165
Картон	11.124 т.	130.835	9.107 т.	108.449
VIII. Лесоматериалы и уголь	—	4.311.314	—	3.765.274
в т. ч. строит. лесоматериалы	723.100 к. м.	1.799.389	600.512 к. м.	1.494.300
Уголь	1.296.452 т.	1.818.993	1.260.901 т.	1.592.441
IX. Камни, фарф. фаянс и стеклян. изделия	—	1.720.685	—	1.591.657
в т. ч. цемент	269.623 т.	549.567	250.924 т.	511.805
оконное стекло	93.326 ящ.	81.003	60.488 ящ.	50.310
фарф. фаянс. изд.	—	183.107	—	176.880
Лампов. стекло	13.687.516 шт.	54.935	12.561.108	46.273
тылки	—	31.256	—	32.978

Импорт по товарам

	1929 г.		1928 г.	
	колич.	стоим.	колич.	стоим.
Х. Красящие дубильные вещества и краски	—	398.313	—	386.834
XI. Химические и медицинские продукты и парфюмерия	—	4.276.441	—	4.033.139
В т. ч. удобрения	327.863 м.т.	2.547.758	275.370 м.т.	2.370.639
„ мыло хозяйств.	8.746 т.	341.539	9.327 т.	386.642
Парфюмерия и косметика	—	161.830	—	158.677
XII. Мануфактура и пряжа	—	16.122.228	—	15.431.923
В т. ч. бумажная пряжа	3.515 т.	427.335	2.680 т.	356.209
Хлопчатобумажные ткани	30.176 т.	6.619.921	27.481 т.	6.484.782
Тоже с примесью искусственного шелка	75 т. 22.919.225 м.	49.360 1.019.679	18 т. 26.219.944 м.	26.925 1.141.047
Шерстян. ткани	3.338.628 м.	1.242.256	2.774.262	1.081.967
Шелков. грежа и нитки	211 т.	188.272	241 т.	187.692
Грежа и нитки из искусственного шелка	323 т.	72.271	405 т.	107.327
Шелковые ткани	247 т. 3.493.020	374.808 606.297	242 т. 3.741.477 м	375.793 638.695
Мешки	17.734 т.	730.894	14.547 т.	668.282
XIII. Металлы и металл. изделия	—	—	—	—
В т. ч. изделия из железа и стали	236.300 м.т.	2.248.776	176.909 м.т.	1.777.501
Трактора	1.098 шт.	161.837	651 шт.	94.118
Сельхозмашины и части к ним	—	54.065	—	42.805
XIV. Разные	—	2.207.004	—	2.017.776
XV. Табак	—	1.454.331	—	1.606.345
В т. ч. табак в листах	7.238 т.	1.173.327	7.264 т.	1.358.849
Всего	—	56.089.512	—	52.043.969

Экспорт по товарам

Наименование	1929 г.		1928 г.	
	Количество	Стоим. в егип. фун.	Количество	Стоим. в егип. фун.
I. Животные и сестные продукты животноводства	—	410.405	—	369.201
II. Яйца	149.226 т. шт.	320.350	127.066 т. шт.	288.081
III. Кожи, шкуры и кожн. изд.	—	359.108	—	403.053
Кожи невыделанные	2.065 т.	188.140	2.580 т.	206.492
III. Прочие продукты животноводства	—	77.636	—	68.117
IV. Хлеб, мука и др. сельско-хоз. прод.	—	5.741.753	—	6.772.377
в т. ч. рис	77.196 т.	974.020	79.566 т.	1.023.053
хлопк. семена	2.714.121 ард.	2.611.010	2.412.160	2.512.812
лук	177.276 т.	872.411	201.611 т.	1.246.444
V. Колониальные товары и бакалея	—	88.685	—	29.362
в т. ч. хлопковое масло	11.801 т.	471.420	7.884 т.	315.392
VI. Напитки, вина и минеральн. масла	—	947.000	—	784.392
в т. ч. бензин	30.510 м. т. 2.157 ящ.	263.306 966	25.840 м. т. 1.400 ящ.	217.196 1.042
VII. Бумага и бумажные изделия	—	93.542	—	92.042
VIII. Лесоматериалы и уголь	—	19.840	—	18.481
IX. Фарф. фаянс. и стекл. изделия	—	258.129	—	215.191
X. Красящие (дубильные) вещества и краски	—	22.567	—	18.471
XI. Химич. и медицинские продукты. и парфюмерия	—	238.898	—	218.553
в т. ч. фосфаты	216.571 м. т.	177.201	168.792 м. т.	148.372
XII. Пряжа и текстиль	—	41.661.377	—	45.404.710
Хлопок-сырец Сакел-ля ризис	2.480.664 кент	14.663.442	2.910.848 к.	17.850.130
Хлопок-сыр. Ашмуни	4.533.220 „	23.357.047	3.947.041 к.	22.812.618
Пилион	344.599 „	1.844.349	350.059 к.	2.120.132
Проч. сорта	266.582 „	1.496.202	225.216 к.	1.354.943
Шерсть	2.170 т.	146.254	1.780 т.	109.039
XIII. Металлы и металлические изделия	—	1.417.009	—	1.390.902
XIV. Разные	—	64.129	—	34.155
XV. Папиросы	—	351.916	—	346.249
Всего	—	51.751.994	—	56.165.256

Торговые обороты СССР со странами востока за 1-й квартал 1929/30 опер. года.

Наименование товаров	Персия		Турция		Египет		Афганистан		Зап. Китай		Монголия		Т-тува		Цен.-Китай		Япония		Всего	
	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.
Гр. I. Жизненные припасы:	12941	3759	11558	2100	—	—	540	211	1025	746	4115	1105,5	61	41	361	76	16198	4144	46199	12182,5
В т/ч. главнейшие:																				
Хлебные культуры	—	—	2210	122	—	—	—	—	—	—	513	77	—	—	—	—	—	—	2723	199
Мука пшеничная	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	3087	762	—	—	—	—	—	—	3087	762
Сахар	10855	3676	6472	812	—	—	540	211	911	500	374	173	—	—	—	—	—	—	19153	5372
В т. ч. сахарный песок	677	249	1587	174	—	—	225	76	427	212	17	7	—	—	—	—	—	—	2933	718
"Табак и папиросы	10178	3427	2533	363	—	—	315	135	484	288	357	116	41	22	—	—	—	—	13908	4401
Минеральные воды	0,4	2	—	—	—	—	—	—	39	159	20	80	18	16	—	—	—	—	77,4	257
Кондитерские изделия	19	5	—	—	—	—	—	—	4	2	—	—	—	—	—	—	—	—	23	7
Соль поваренная	9	11	0	0,1	—	—	0,1	0,2	14	13	2	—	—	—	—	—	—	—	25,1	26,3
Рыба всякая	1377	14	2546	985	—	—	—	—	—	—	44	4,1	—	—	—	—	—	—	1422	18,1
Икра черная	—	—	5	30	—	—	—	—	16	9	2,4	—	—	—	—	—	—	—	10767	1923
Икра красная	—	—	191	128	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	317	107
Фрукты и ягоды	—	—	35	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Сено и солома	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Спирт и спирт. напитки	—	—	—	—	—	—	—	—	9	13	13	4	—	—	—	—	—	—	22	17
Вино виноградное	8	5	—	—	—	—	—	—	21	37	—	—	—	—	—	—	—	—	29	38
Макарон и вермишель	26	11	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	26	11
Консервы всякие	4	4	0,6	0,4	—	—	—	—	—	—	0,3	0,4	—	—	—	—	—	—	4704	2066
Картоф. мука и крахмал	—	—	5	1	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	4708,9	2070,8
Мелас	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Масло коровье	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Миндаль и орехи	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	0,1	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Мед	1	0,2	—	—	—	—	—	—	4	4	—	—	—	—	—	—	—	—	0,1	5
Треланги	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Крабовое мясо	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Крабы	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Жмыхи	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Проч. жизнен. припасы	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Картофель	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Жир рыбий	—	—	2	0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	75	5
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Тук рыбий	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—</				

Продолжение.

Наименование товаров	Персия		Турция		Египет		Афганистан		Зап. Китай		Монголия		Т.-Тува		Центр. Китай		Япония		Всего	
	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.
Жень-шенъ	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Рого маралов	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Пушнина	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Морская капуста	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Прод. сухой перегородки дерева	75	20	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	75	20
Лен	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Кость всякая	0,7	1	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Гр. III. Животные.	4	3	8,3	2,1	—	—	—	—	2	2	—	—	—	—	—	—	—	—	14,3	7,1
В т/ч. главнейшие:																				
Крупн. рогатый скот шук	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Мелк. " "	—	—	10	0,1	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	0,1
Боровы и свиньи	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Гр. IV. Изделия	8557	9753	1406	612	230	39	543	1194	1411	3122	588,3	862	190	337	—	—	0	0,2	12925,3	15919,2
В т/ч. главнейшие:																				
Фаянс. и фарф. изделия	717	511	295,3	57,4	128	10	39	30	125	104	4,3	3,3	15	9	—	—	—	—	1323,6	730,7
Оконное стекло	92	15,3	—	—	—	—	—	—	—	—	19	6	—	—	—	—	—	—	113	22,3
Проч. стекл. изделия	154	77	611	130	—	—	49	36	73	37	51	10	—	—	—	—	—	—	938	290
Металлическ. изделия	3835	1115	49	33	89	—	89	72	440	410	114	96	64,1	68,3	—	—	—	—	4591,1	1794,3
В т/ч. медные изделия	23	60	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	23	60
" жести. изделия	20	14	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	20	14
" железо-стальн. изделия	663	250	10	4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	673	254
" чугуно/с. изделия	106	27	8	3	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	114	30
" с.-х. машины и части	6	3	10	5	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	16	8
" инструм. для ремесла	2,3	3	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	2,3	3
" проч. машины и части	298	172	7	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	305	179
" рельсы	1279	129	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	1279	129
Электроизделия	13	37	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	13	37
Деревян. изделия	101	83	—	—	—	—	—	—	44	40	6,2	8,4	2	1	—	—	—	—	153,2	132,4
Резиновые изделия	271	1113	101	150	—	—	28	115	14,5	40,4	4,1	4,2	—	—	—	—	—	—	426,6	1422,6
В т/ч. галоши и боты	85	298	87	119	—	—	28	115	7	28	—	—	—	—	—	—	—	—	207	560
Бумага и картон	230	83	—	—	—	—	2,1	1,5	6	6	55	61	—	—	—	—	—	—	273,1	151,5
В т/ч. бумага писчая	84	24	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	84	24
" оберточная	15	7	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	15	7
" газетная	38	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	38	6
" картон	78	24	—	—	—	—	—	—	33,3	99,4	—	—	—	—	—	—	—	—	78	24
Льно-пеньков. изделия	114	162	1,6	—	—	—	6	9	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	154,9	272,4
В т/ч. мешки	46	62	—	—	—	—	—	—	28	46	—	—	—	—	—	—	—	—	75	79
" канаты, веревки, бечевки	12	11	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	12	11
Ткани всякие	1715	5773	59	61	—	—	267	1088	554	2359	18	29	49	141	—	—	—	—	2644	9422
В т/ч. ткани льно-пеньков.	11	18	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	20	12	—	—	—	—	49	57
" хлоп. бумажные	758	2322	35	151	—	—	—	—	—	—	259	567	—	—	—	—	—	—	1052	3040
" шерстяные	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	1	5	—	—	—	—	—	—	1	5
Мыло простое	110	49	1,3	0,4	—	—	14	8	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	125,3	57,4
" туалетн. и косметика	104	19	45	14	102	29	9,1	5,2	16	26	1	3	4	3,5	—	—	—	—	40,5	53,7
Шерстяные ковры	527	220	9	6	—	—	20	7,5	23	12	34	16	—	—	—	—	—	—	751	298,5
Кожаные изделия	—	—	—	—	—	—	0,4	5,3	—	—	—	—	2	9	—	—	—	—	9	6
Свечи и стеарин	—	—	—	—	—	—	—	—	45	39	13,4	10,4	—	—	—	—	—	—	58,4	49,4
Галантерея	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	1	6	—	—	—	—	1	6
Канцелярские принадлежности	—	—	—	—	—	—	—	—	3	5	4,1	6,1	—	—	—	—	—	—	7,1	11,1
Книги	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	1,1	1,1	—	—	—	—	—	—	3,1	4,1
Охотничьи принадлежности	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	3,1	18	—	—	—	—	—	—	3,1	18
Итого	50222	15854	125492	4393	14700	832	1600	1506	3453	4217	5377,3	2158,5	311	410	361	76	286710	100618	488226	395508

Торговые обороты СССР со странами востока за 1-й квартал 1929/30 операц. года.

[illegible]

(Продолжение таблицы)

Наименование товаров	Персия		Турция		Египет		Афганистан		Зап. Китай		Монголия		Т.-Тува		Центр. Китай		Япония		Всего	
	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.	тонны	т. р.
Краски и красильные вещества	36	12	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	52	16	—	—	88	28
В т.ч. хна	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Дубильные вещества	—	—	6025	784	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	139	71	—	—	6164	855
В т.ч. валоней	—	—	6025	784	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	6025	784
» дубильные экстракты	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Хлопок	1712	1570	—	—	1219	—	150	161	1006	960	—	—	32	19	94	70	—	—	3948	3980
Шерсть	1029	1273	20	14	986	—	1355	1601	1997	2558	2673	3465	—	—	179	262	—	—	7285	8967
Джут кенаф	1,3	0,6	—	—	—	—	1	25	3,3	85	—	—	—	—	—	—	—	—	1,3	0,6
Шелк сырец	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	4,3	110
Шелковые коконы	94	693	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	94	693
Шелковые отбросы (сарнак)	—	—	—	—	—	—	—	—	16	46	—	—	—	—	—	—	—	—	16	46
Сено и солома	—	—	2491	91	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	2491	91
Растительные масла	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	842	192	—	—	8421	192
Черные металлы	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	359	58
Цветные металлы	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	0,2	0,5	—	—	3,2	3,7
Пряжа бумажная	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	10	15
Волос и щетина	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	126	17	0,7	0,9	—	—	—	—	126,7	17,9
Растен. употреб. в медицине	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	5,4	8
Камни, кирпичи и плиты огнеупорные	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Химпродукты	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Воск растительный	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Кора пробкового дерева	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Эфирные масла	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Камфора	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Иод	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Цемент	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Сафьян	50	228	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Рога и копыта	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Проволока всякая	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Гр. III. Животные	924	184	1206	231	—	—	1589	374	5591	1116	7234	1976	1421	274	—	—	—	—	17965	4155
В т.ч.:																				
Крупный рогатый скот	1597	117	500	77	—	—	1229	62	4944	235	7320	1796	1001	274	—	—	—	—	16590	2561
Мелкий »	178	67	6782	154	—	—	20290	310	71348	881	13638	179	—	—	—	—	—	—	112236	1591
Прочие животные	—	—	203	0,1	—	—	12	4	—	—	11	1	—	0,1	—	—	—	—	227	2,6
Гр. IV. Изделия	1,3	19	—	—	—	—	0,1	—	4	9	—	—	—	—	1,5	6	—	—	2855	1383
В т.ч. главнейшие:																				
Ткани и изделия пеньк. и льнян.	0,4	0,3	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	364	388,4
» бумажные	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	5	9,1
» шелк и полушелк	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
» шерстяные	1	17	—	—	—	—	—	0,5	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Обувь и кожаные изделия	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Чугунно-железн., стальн. изделия	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Жестяные изделия	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Оптич. физич. математич. аппараты	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Бумага и картон	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Белье и платье	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Проволочные изделия	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Машины и их части	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Суда	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Электрические машины и аппараты	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Изделия вязан. и босонж.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Итого	22239	10281	10421,3	1495	989	1222	3475	3705	8984	5328	11410	6583	1525	3896	27095	1831	10424	2141	72177	329656

Действия и распоряжения правительства Союза ССР

Таможенные правила

Постановление ЦИК и СНК СССР

Об изменении Таможенного Кодекса Союза ССР.

Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров Союза ССР постановляют:

Внести в Таможенный Кодекс Союза ССР (Собр. Зак. Союза ССР 1929 г. № 1, ст. 2) следующие изменения:

1. Изложить ст. 80 в следующей редакции: «80 Поступившие в таможенные учреждения грузы подвергаются досмотру для определения тарифного наименования, цены, количества и в подлежащих случаях (ст. 98) качества их.

Досмотр грузов производится в трехдневный срок со дня окончания приемки за исключениями, установленными в ст. ст. 82 и 137.

Главному таможенному управлению предоставляется для отдельных таможенных учреждений увеличивать срок досмотра грузов до семи дней».

2. Дополнить Таможенный Кодекс ст. ст. 88-88 следующего содержания:

«88¹. Ценой для исчисления пошлины признается нормальная оптовая цена товара в месте его происхождения или производства с прибавлением издержек по упаковке, страхованию, транспорту, комиссии, вывозных пошлин и других подобных расходов, необходимых для покупки и подвоза товара к границе Союза ССР (цена сиф или франко-вагон граница Союза ССР)».

«88². Одновременно с поступлением груза в таможенно распорядитель груза обязан представить счета, спецификации, фактуры, или иные документы, могущие удостоверить цену товара (ст. 88¹)».

«88³. Если распорядитель груза не может представить надлежащих документов для удостоверения цены товара, ему предоставляется право подать в таможенно объявление (декларацию) по установленной Главным таможенным управлением форме о цене товара».

«88⁴. Если таможенник не признает показанную в документах (ст. 88²) или в декларации (ст. 88³) цену соответствующей действительной стоимости товара, то она определяет цену товара (ст. 88³), с которой подлежит исчислению таможенная пошлина».

«88⁵. Если определенная таможенной ценой окажется более высокой, чем указано в документах, представленных грузораспорядителем, или в поданной им декларации, то сверх пошлины взимается штраф в размере разницы между пошлиной, определенной таможенной, и пошлиной, причитающейся по документам или декларации».

«88⁶. В случае непредставления распорядителем груза документов для удостоверения цены (ст. 88²) и неподдачи декларации о цене (ст. 88³), таможенник определяет цену товара и взимает сверх пошлины штраф в размере 10% исчисленной пошлины».

3. Изложить ст. ст. 91, 99, 108, 111, 114, 129, 252, 553 в следующей редакции:

«91. Жалоба распорядителя груза на результаты досмотра или пересмотра подается в Главное таможенное управление в двухнедельный срок со дня объявления о результатах состоявшегося досмотра или передосмотра.

На решение Главного таможенного управления жалоба может быть подана в Таможенно-тарифный комитет в двухнедельный срок со дня объявления решения Главного таможенного управления».

«99. Сроки оплаты грузов таможенными пошлинами устанавливаются Народным комиссариатом финансов Союза ССР по соглашению с Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР и публикуются в официальных периодических изданиях этих народных комиссариатов.

Отсрочки и рассрочки таможенных пошлин разрешаются Народным комиссариатом финансов Союза ССР, или по его уполномочию народными комиссариатами финансов союзных республик».

«108. Грузы, принятые таможенным учреждением, хранятся в таможенных складах или, с его разрешения в складах государственных транспортных организаций и в приписанных к таможенному учреждению складах распорядителей груза (приписные склады)».

«111. Порядок хранения грузов в таможенных складах, складах государственных транспортных организаций и в приписных складах и порядок надзора за их сохранностью со стороны таможенных учреждений устанавливаются Народным комиссариатом внешней торговли и внутренней торговли Союза ССР по соглашению с Народным комиссариатом финансов Союза ССР».

«114. Грузы выпускаются из ведения таможенных учреждений распорядителями по уплате полностью пошлин и прочихчислящихся на грузах сборов или по получению от Народного комиссариата финансов союза ССР отсрочки или рассрочки уплаты пошлин и сборов (ст. 99)».

«129. При вывозе за границу грузов внутреннего производства возвращаются таможенные пошлины, уплаченные за употребление для выработки вывозимых грузов: сырье, полуфабрикаты, машины и другие средства производства.

Перечень грузов, на которые распространяется действие настоящей статьи, ставки возвращаемых пошлин по каждому грузу в отдельности, а также порядок возврата таможенных пошлин устанавливаются Народным комиссариатом финансов Союза ССР устанавливаются Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР и Высшим Советом Народного Хозяйства Союза ССР».

«152. Академиям наук и учебным заведениям, указанным в особом списке научным и научно-исследовательским учреждениям, а также опытным учреждениям народных комиссариатов земледелия не ниже окружного значения, предоставляется право получения без уплаты таможенных пошлин заграничных грузов, предназначенных для научных и учебных целей.

Указанный в настоящей статье список составляется по соглашению Народного комиссариата внешней и внутренней торговли Союза ССР с Народным комиссариатом финансов Союза ССР и народными комиссариатами просвещения, союзных республик».

«153. Лицам, командируемым научными, научно-художественными и музейными учреждениями, а также учебными заведениями за границу, разрешается привозить без уплаты таможенной пошлины и акциза книги, приборы, инструменты, карты и другие пособия, необходимые для их работ.

Правило настоящей статьи распространяется и на специалистов, командируемых за границу».

4. Дополнить ст. 157 пунктом «н» в следующей редакции: (157. Взыскания (штрафы) налагаются за следующие нарушения таможенных постановлений.)

«на выпуск без разрешения таможен импортных грузов из складов государственных транспортных организаций или приписанных к таможне (ст. 108)».

5. Изложить ст. ст. 158, 164, п. «в» ст. 166, ст. ст. 168, 183 и 188 в следующей редакции:

«158. За нарушения, указанные в п. п. «а» — «ж» и «м» ст. 157, штраф налагается в размере не свыше 25 руб., за нарушения, указанные в п. п. «з» — «д» ст. 157, не свыше 100 руб. и за нарушения, указанные в п. «н» этой же статьи не свыше 250 руб.

За нарушения, указанные в п. «п» ст. 157, кроме штрафа, взыскиваются таможенные сборы в размере, указанном в ст. 76 Таможенного Кодекса».

«164. Контрабандой признается:

а) всякое перемещение через границу грузов (товаров, ценностей и иных предметов), помимо таможенных учреждений или через таковые, но с сокрытием от таможенного контроля, а также совершение всякого рода подготовительных к этому действий; б) хранение и передвижение грузов переправленных через границу с правонарушениями, предусмотренными в п. «а»; в) сбыт на сторону за плату без установленного на то разрешения грузов, ввезенных из-за границы беспошлинно или с пониженной пошлиной не для целей сбыта; г) продажа без установленного на то разрешения предметов, ввезенных из-за границы пассажирами беспошлинно, а также с оплатой пошлиной, но безлицензионно; д) продажа без установленного на то разрешения предметов, полученных из-за границы безлицензионно в почтовых отправлениях; е) продажа без установленного на то разрешения грузов, вывезенных из-за границы, хотя и с оплатой пошлиной и при наличии разрешений, но предназначенных по разрешению не для целей сбыта; ж) вывоз без соблюдения установленных для того правил за пределы определенного района грузов, для которых установлен ввоз в данный район беспошлинный или с пониженной пошлиной; з) хранение в пределах 100 километровой пограничной полосы, всякого рода иностранных грузов, если хранителями или собственниками этих грузов не будет доказано законное перемещение этих грузов в пределы Союза ССР; и) хранение за пределами указанной в п. «з» пограничной полосы иностранных грузов в торговых помещениях во всяком количестве, а в неторговых — в количестве превышающем обычную для собственного потребления норму, а равно обращение в продажу иностранных грузов, если хранителями или собственниками этих грузов не будет доказано законное перемещение этих грузов

в пределы Союза ССР; к) перевозка на каботажных судах иностранных грузов без надлежащих доказательств оплаты их пошлиной; л) ввоз или получение из-за границы груза, хотя бы при наличии установленных разрешений и с оплатой пошлиной, в том случае, если ввоз или получение этих грузов связаны с незаконным вывозом, переводом или пересылкой за границу валютных и фондовых ценностей.

(Ст. 166. Квалифицированной контрабандой признается:)

«в) контрабанда, связанная с подделкой таможенных документов или прикрытием груза документами, относящимися к другому грузу».

«168. Собственник предмета контрабанды или лицо, во владении которого обнаружен такой предмет, подвергается штрафу в размере стоимости этого предмета, определяемой таможней.

Штраф налагается в половинном размере, если лицо, во владении которого обнаружен предмет контрабанды, укажет настоящего или первоначального собственника этого предмета.

Лицо, во владении которого обнаружен предмет контрабанды, освобождается от штрафа полностью, если будет установлено, что оно не знало о контрабандном происхождении обнаруженного у него предмета.

Штраф не налагается вовсе в случаях простой контрабанды, совершенной пассажиром, следующим через границу, и обнаруженной при таможенном досмотре».

«183. Предметы контрабанды, а также перевозочные средства по вступлении в силу постановления таможни об их конфискации реализуются путем передачи государственным учреждениям и предприятиям, кооперативным и общественным организациям в порядке правил, утверждаемых Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР по соглашению с Народным комиссариатом финансов Союза ССР».

«188. Жалобы на неправильные действия или распоряжения должностных лиц при взыскании предусмотренных в статье 186 платежей подаются: на действия должностных лиц таможни — в подлежащую таможню, на действия налоговых инспекторов и их помощников — в финансовые отделы, в порядке, предусмотренном в статье 32 положения о взимании налогов, а на действия должностных лиц местных исполнительных комитетов — в подлежащий исполнительный комитет.

Получивший жалобу орган рассматривает таковую и выносит решение в семидневный срок. Решения эти могут быть обжалованы плательщиками в двухнедельный срок со дня получения ими соответствующего извещения:

а) решение таможни — в Главное таможенное управление или его отделения по принадлежности, причем решения управления и его отделений считаются окончательными; б) решения финансовых отделов — в порядке, указанном в ст. 33 подзакония о взимании налогов; в) решения исполнительных комитетов — в вышестоящий исполнительный комитет. Взыскание может быть приостановлено по постановлению органа, в который подана жалоба.

6. Ст.ст. 74, 85, 113, 90, 92, 86 и 121 отменить.

II

Изложить вводную часть постановления Центрального Исполнительного Комитета и Совета Народных Комиссаров Союза ССР от 29 Мая 1925 года о передаче конфискованных таможенными учреждениями контрабандных предметов военного снаряжения,

оружия, взрывчатых веществ и летательных аппаратов органам Народного Комиссариата по Военным и Морским Делах и Об'единенного Государственного Политического Управления, (Собр. Зак. Союза ССР 1925 г. № 36, ст. 124, и 1929 г. № 1), ст. 1), 2) в следующей редакции:

«В изъятие из ст. 183 Таможенного Кодекса Союза ССР Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров Союза ССР постановляют:»

III

Настоящее постановление ввести в действие с 15 февраля 1930 года.

Председатель ЦИК СССР А. Червяков.

Зам. Председателя СНК ССР В. Шмидт.

Секретарь ЦИК СССР А. Енукидзе.

Москва, Кремль, 23 января 1930 г.

(С. З. С. № 4 — 30 г., ст. 45)

Таможенные правила

Циркуляр НКФ СССР от 3 февраля 1930 г. № 261.

О ввозимых из-за границы подакцизных предметах.

Наркомфинам Союзных Республик.

Постановлением ЦИК и СНК СССР от 26 декабря 1929 г. отменен акциз на привозимые из-за границы подакцизные предметы, за исключением сахара и чая, с одновременным повышением таможенной пошлины.

Означенное постановление вводится в действие с 15 февраля 1930 года.

В виду этого НКФ СССР, по соглашению с Наркомторгом СССР, разъясняет, что начиная с 15 февраля 1930 г. подакцизные предметы, за исключением сахара и чая, выпускаются из таможни со взиманием таможенной пошлины во вновь установленном размере.

Означенные подакцизные предметы, выпущенные из таможни до этого срока в адрес государственных и приравненных к ним кооперативных предприятий, в случае предоставления им отсрочки по уплате акциза, подлежат оплате акцизом ранее установленным порядком.

В связи с этим отменяются правила НКФ СССР от 11 октября 1928 г. о выпуске из таможни ввозимых из-за границы подакцизных предметов (Сист. Собр., т. III, № 45) за исключением §§ 1, 2, 3, 5, (п.п. Б, В, Г, Д) и 10—19, которые сохраняют свою силу, в отношении ввозимых из-за границы сахара и чая.

Об изложенном НКФ СССР уведомляет для руководства.

Зам. Наркомфин СССР М. Рогов.

Пом. Нач. Упр. Госналогами Давыдов.

(Изв. НКФ № 17—30 г., стр. 379)

СОВЕТСКАЯ ПРЕССА ПО ЭКОНОМИКЕ ВОСТОКА

Общие по Востоку.					
Букреев, А.	Реклама и советский экспорт на Восток.	„Заря Востока“ 1930 г. 28/III	И. Г.	Персия. Внешняя торговля. Мероприятия в области сельского хозяйства и промышленности. Дорожное строительство.	„Советская Торговля“ № 2 30 г. стр. 22
Букреев, А.	Бюро торговой пропаганды. (Вопросы рекламы в советском экспорте).	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 1			
Букреев, А.	Транспортные вопросы в торговле с Персией и Турцией.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 16		Государственный бюджет Персии.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 10
	Впредреволюционной лихорадке кризиса.	„Бюлл. прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 1	Д. З.	На Трансперсидской железной дороге.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 19
Данциг, Б.	Торговля с Востоком в 1928/29 г.	„Советская Торговля“ № 2 1930 г.	Завриеев, Д.	Транспортная проблема Персии и З С Ф С Р.	„Заря Востока“ 30/ II 30 г.
Диманштейн, С.	Поворотный пункт в советском востоковедении.	„Новый Восток“ № 28 1930 г. стр. 13	Иранский, С.	Несколько замечаний к ст. В. В. Бартольда.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 117
Дыбенко, П.	На границах советского Востока.	„Правда Востока“ 14/III 30 г.	Кис, Ю.	Трещина растет и углубляется.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 61
Иранский.	СССР и страны Востока.	„Заря Востока“ 11/I 30 г.	Мешеди, М.	Саранча идет.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 78
Меерсон, О.	Колониальная политика самодержавия.	„Революц. Восток“ № 8. 30 г. стр. 132	Сенджаби, М.	Аграрный вопрос в Персии (библ. справка).	„Туркменоведение“ № 1 30 г. стр. 35
Новиков, С.	Сталин и колониальный Восток.	„Революц. Восток“ № 8 30 г. стр. 5	„	Борьба за пути и средства связи Персии.	„Туркменоведение“ № 2-3 30 г. стр. 41
Ольша, Б.	Экспорт металлопродуктов в страны Востока.	„Советская Торговля“ № 7 30 г. стр. 6	„	Поезда колонии.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 72
Сафаров.	Кризис капиталистической стабилизации на колониальном Востоке.	„Правда“ 2/II 30 г.	Тардов, В.	Основные черты земледелия и аграрных отношений в Центральной Персии.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 46
Ходоров, А. Е.	Проблема экспорта на Восток.	„Заря Востока“ 17/I 30 г.		Торговая связь с Персией усиливается.	„Известия“ 4/II 30 г.
	„Пятилетка из радужных надежд“.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 51		Урмийское пароходство.	„Заря Востока“ 22/I 30 г.
По Персии.				Финансы Персии.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 8
Бабалов, Л.	Современное положение Персии в капиталистическом мировоззрении.	„Бюлл. Закав. Вост. Торг. Палаты“ № 2 30 г.		По Турции.	
Бартольд, В. В.	К вопросу о феодализме в Иране.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 108		Американский капитал в Турции.	„Заря Востока“ 24/II 30 г.
	Британский империализм в Персидском заливе.	„Заря Востока“ 9/IV 30 г.		Англо-турецкий договор.	„Заря Востока“ 4/IV 30 г.
В.	Садоводство в Персидском Азербайджане.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 2 30 г. стр. 1	Бабалов, Л.	Перспективы советско-турецкого товарооборота.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 2 30 г. стр. 4
	На Трансперсидской железной дороге.	„Заря Востока“ 20/IV 30 г.		Вести из Турции. Ликвидация Английских концессий.	„Заря Востока“ 26/I 30 г.
	Чайно-сахарная монополия.	„Заря Востока“ 22/I 30 г.		Внешняя торговля Турции в 1928 году.	„Советская Торговля“ № 7 30 г.
В.	Баку-Джильфинская дорога в советско-персидском товарообороте.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 3-4 30 г. стр. 23		Временное торговое соглашение между Турцией и Германией. Шведско-турецкий торговый договор.	„Советская Торговля“ № 8-9 30 г. стр. 42
Васильевич, В.	Вестник крестьянской бури.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 80			
Д. В.	Хлопководство в Персии.	„Бюлл. Закав. ВТПалаты“ № 1 30 г. стр. 6			

Генин, И.	Торгово-политические взаимоотношения между СССР и Турцией.	„Советская Торговля“ № 5 30 г.
	Греко-турецкое соглашение.	„Заря Востока“ 4/IV 30 г.
Дженкинс.	Английский капитал пытается противодействовать советско-турецкому сближению.	„Известия“ 12/IV 30 г.
Дербин, С.	Турция и иностранный капитал.	„Заря Востока“ 5/IV 30 г.
Державин, Н.	Исторические судьбы Добруджи.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 124
	Итальянские займы Турции.	„Заря Востока“ 20/IV 30 г.
Ирандуст.	Несколько слов о кемализме.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 53
Казимир, В.	Турецкая экономика в описании самих турок.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 240
Мельник.	Экономический кризис Турции.	„Международ. жизнь“ № 1 30 г. стр. 37
	Морские силы Турции.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
Новичев, А.	Текстильная промышленность Турции.	„Новый Восток“ № 28 30 г. стр. 180
	Пятилетний план Кемалистской Турции.	„Заря Востока“ 29/I 30 г.
С. Т.	Новая Турция в процессе стройки.	„Известия“ 8/II 30 г.
	Турция и иностранные державы.	„Заря Востока“ 15/IV 30 г.
	Турецкий парламент ратифицировал советско-турецкий протокол.	„Известия“ 23/IV 30 г.
Ферди, Б.	Кемализм и экономический кризис Турции.	„Заря Востока“ 12/IV 30 г.
Феридов, З.	Ответ т. Ирандусту.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 72
	Финансовый кризис в Турции.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
Ходоров, А. Е.	Новые задачи советско-турецких экономических взаимоотношений.	„Заря Востока“ 31/III 30 г.
„	Советско-турецкие торговые отношения.	„Заря Востока“ 29/I 30 г.
	Что уступила Франция Турции.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
	По Аравии.	
	Интриги Англии в Аравии.	„Заря Востока“ 11/I 30 г.
	Меморандум Сирийских националистов.	„Заря Востока“ 9/IV 30 г.
	На границе Трансиордании.	„Заря Востока“ 9/IV 30 г.
	Оружие для Ибн-Сауда.	„Заря Востока“ 11/I 30 г.
	Полпредство СССР в Аравии.	„Известия“ 3/IV 30 г.

	Соглашение между Фейсалом и Ибн-Саудом.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
	У границ Трансиордании.	„Заря Востока“ 15/IV 30 г.
	Военный министр Ирака в Ангоре.	„Известия“ 3/IV 30 г.
	Ираку угрожает легализованная английская оккупация.	„Известия“ 3/IV 30 г.
	Ирак на осадном положении.	„Заря Востока“ 15/IV 30 г.
Ходоров, А. Е.	СССР и Арабский Восток.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
Штейнберг, Е.	Политика лейбористов в Ираке.	„Международ. жизнь“ № 3 30 г. стр. 72
„	Лейбористская дипломатия в Ираке.	„Бюлл. Прессы среди Востока“ № 4-5 30 г.
	По Палестине.	
Авигдор.	Палестина под британским мандатом или апология сионизма. (По поводу статьи Александра в № 11 журнала „Международ. жизнь“).	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 306
Надаб.	Восстание в Палестине и арабское национальное движение.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 220
	Положение в Палестине.	„Заря Востока“ 26/I 30 г.
	Рабочее движение в Палестине.	„Правда“ 3/III 30 г.
Хайдар, В.	Национальные взаимоотношения в Палестине и английский империализм.	„Вестник Комкадемии“ № 35-36 30 г.
Шами, А.	Палестинское восстание и Арабский Восток.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 25
	По Египту.	
Авигдор.	К вопросу об англо-египетском договоре.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 282
	Англо-египетские переговоры.	„Известия“ 5/IV 30 г.
	Англо-египетские переговоры.	„Заря Востока“ 27/I 30 г.
	Англо-египетские переговоры.	„Заря Востока“ 19/IV 30 г.
С. Д.	Буржуазия и женское движение в Египте.	„Заря Востока“ 20/IV 30 г.
	Египетская почта. Падение цен на хлопок.	„Заря Востока“ 20/VI 30 г.
	Империализм и капитуляции в Египте.	„Заря Востока“ 29/I 30 г.
	Консерваторы добиваются срыва англо-египетских переговоров.	„Известия“ 16/IV 30 г.
	Недовольство крестьянских масс в Египте.	„Заря Востока“ 26/I 30 г.
	Тщетные потуги вафдистов.	„Заря Востока“ 9/IV 30 г.

	Экономический кризис в Египте.	„Заря Востока“ 24/III 30 г.	Жигжитжан.	По Монголии. Итоги работы Монценко- па за 1929 год и пер- спективы на 1930 год.	„Хозяйство Монголии“ № 1 30 г. стр. 5
	По Афганистану.		Кондратьев С. А.	Пятилетний план работы научных экспедиций в Монголии.	„Хозяйство Монголии“ № 1 30 г. стр. 124
	Афганские дела.	„Заря Востока“ 11/I 30 г.	Наизат и Сти- лов, А. Е.	Предварительные итоги учета населения и ско- та за 1927 и 28 гг.	„Хозяйство Монго- лии“ № 1 30 г. стр. 75
Гуревич, А.	Последние события в Аф- ганистане.	„Мировое хозяйство и мировая политика“ № 1 30 г. стр. 84.	Ротлейдер, М. А.	Работа Акц. О-ва „Стор- монг“ на 1929/30 г.	„Хозяйство Монго- лии“ № 1 30 г. стр. 49
Кадыр.	Новая Афганская консти- туция.	„Заря Востока“ 24/III 30 г.		Состав и характеристика монгольской шерсти до и после обработки ее на машинах механич. сортир. грубой шерсти.	„Шерстяное дело“ № 1-2 30 г.
	Италия и Афганистан.	„Заря Востока“ 29/I 30 г.		По Китаю.	
	По новому руслу.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 11.	Анерт, Э. Э.	Горная промышленность Китая.	„Вестн. Маньчжурии“ № 2 30 г. стр. 90
	СССР и Афганистан.	„Известия“ 3/IV 30 г.	А. А.	„Три Шанхайских восста- ния“.	„Проблемы Китая“ № 2 30 г. стр. 63
	СССР и Афганистан.	„Заря Востока“ 4/IV 30 г.	Владимирова.	Рабочее движение в Ки- тае за 1928/29 гг.	„Проблемы Китая“ № 2 30 г. стр. 138
	Страна под чадрой.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 8.	Вишнякова.	Крестьянское движение в Китае за 1929 год.	„Проблемы Китая“ № 2 30 г. стр. 157
Треплев, К.	Что произошло в Афга- нистане.	„Туркменоведение“ № 1 30 г. стр. 23.	Войтинский, Г.	К оценке политического положения в Китае.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 1
	По Индии.		„	Хабаровский протокол и политика империалист- тов.	„Мировое хозяйство и миров. полит.“ № 2 30 г. стр. 15
Али.	Положение в Индии.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 192.	Гинс, Г. К.	Торговое товарищество по китайскому праву.	„Вестн. Маньчжурии“ № 3 30 г. стр. 59
	Восстание в Бенгальской провинции.	„Заря Востока“ 20/IV 30 г.	В. Г.	Железная дорога Тао- нань-Хулунбуир.	„Эконом. Бюлл.“ № 6 30 г.
	Военный союз индийской буржуазии с англий- ским империализмом.	„Бюлл. Прессы средн. Востока“ № 4-5 30 г. стр. 2.	Иолк, Е.	К вопросу об основах общественного строя древнего Китая.	„Проблемы Китая“ № 2 30 г. стр. 87
Дженкинс.	Компания Ганди отходит на задний план.	„Известия“ 25/IV 30 г.	Л. Л.	Линия Фушунь-Синьцзин.	„Эконом. Бюлл.“ № 6 30 г. прил. к „Вест- нику Маньчжурии“
„	Повстанческое движение на западной границе Индии.	„Известия“ 26/IV 30 г.	Лю-Тай-Бан.	Китайская компрадорская буржуазия (окончан.).	„Проблемы Китая“ № 2 30 г. стр. 140
„	События в Индии.	„Известия“ 16/IV 30 г.	Мадьяр, Л.	Город и деревня в эконо- мике Китая.	„Миров. хоз. и миров. политика“ № 2 30 г. стр. 83
	Положение Индо-аф- ганской границы.	„Известия“ 17/I 30 г.	Малицкий, В.	Хлебный рынок централь- ного и южного Китая.	„Эконом. Бюлл.“ № 6 30 г. Приложение к „Вестн. Маньчжур.“
Пагманский, В.	Тревожные симптомы на Индо-афганской грани- це.	„Известия“ 17/IV 30 г.	Миф, М.	Навстречу грядущим ре- волюцион. бурям в Ки- тае.	„Правда“ 28/IV 30 г.
Рейснер, И.	Национальный конгресс и революция в Индии.	„Междунар. Жизнь“ № 3 30 г. стр. 59—71	Певцов, А.	Япония и Советско-Ки- тайский конфликт.	„Миров. хоз. и мир. политика“ № 2 30 г. стр. 77
Сафаров.	Революционная волна в Индии на подъеме.	„Заря Востока“ 28/III 30 г.	Погребенский А. И.	Пути к золотому стан- дарту. (Очередн. про- блема Китая).	„Вестн. Маньчжурии“ № 2 30 г. стр. 1
„	Рабочий класс и револю- ционное движение в Индии.	„Заря Востока“ 26/I 30 г.		Революционное повстан- ческое движение в Ки- тае.	„Заря Востока“ 21/IV 30 г.
Ульяновский, Р.	Против апологии колон. феодальн. режима (по поводу кн. А. Мухар- джи „Англия и Индия“)	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 299.			

Страхов.	Вопросы китайского профдвижения.	„Проблемы Китая“ №2 30 г. стр. 28
Н. С.	Колонизация уезда Чжао-Чжау.	„Эконом. Бюлл.“ № 6 30 г. Приложение к „Вестн. Маньчжурии“
Цой-Ше ну, В.	К вопросу об истории и классовой сущности „Чен-до-Гно“.	„Рев. Восток“ № 8 30 г. стр. 101
В. Ш.	Развитие промышленности Гирия.	„Эконом. Бюлл.“ № 6 30 г. Приложение к „Вестн. Маньчжурии“
По Маньчжурии.		
Горшенин, А. И.	Итоги грузовой работы порта Дайрен за последнее пятилетие.	„Вестн. Маньчжурии“ № 3 30 г. стр. 25
Доброхотов, Н. М.	Депрессия на маньчжурском рынке.	„Вестн. Маньчжурии“ № 3 30 г. стр. 12
	Кризис в Маньчжурии.	„Заря Востока“ 16/IV 30 г.
Л. Л.	Выкуп железных дорог Маньчжурии.	„Эконом. Бюлл.“ № 5 30 г. стр.
Любимов, Л. И.	К вопросу о сунгарийском судоходстве КВЖД.	„Вестн. Маньчжурии“ № 3 30 г. стр. 53

Г. Н.	Автотранспорт Северной Маньчжурии.	„Эконом. Бюлл.“ № 5 30 г. Приложение „Вест. Маньчжурии“
Сетницкий, Н. А.	Угроза развитию маньчжурского экспорта.	„Вестн. Маньчжурии“ № 3 30 г. стр. 16
Соколов, Н.	Темп переселения в Сев. Маньчжурии.	„Эконом. Бюлл.“ № 5 30 г. стр. 9
С-в.	Урожай 1929 года в Сев. Маньчжурии.	„Экономический Вестник“ № 32 30 г. стр. 6
	Промышленный прогресс Сев. Маньчжурии.	„Экономический Вестник“ № 32 30 г. стр. 2
По Японии		
Авдощенко, А. А.	Влияние расчетного баланса Японии.	„Вестн. Маньчжурии“ № 2 30 г. стр. 11.
Галкович, М.	„Новое“ правительство в Японии.	„Миров. хоз. и миров. политики“ № 1 30 г.
	Наши торговые взаимоотношения с Японией.	„Известия“ 10/II 30 г.
	Обзор лесного рынка Японии за 1929 г.	„Экономический Вестник“ № 32 30 г.
	Острый кризис в Японии.	„Правда“ 19/IV 30 г.
	Экономический кризис в Японии.	„Правда Востока“ 28/II 30 г.

Советская промышленность и Восток.

К экспорту советского пива.

В настоящее время, когда программа пивоварения в Советском Союзе значительно сокращается, а в дальнейшем подвергнется еще большему сокращению, встает вопрос о рациональном использовании высвобождающихся машин и аппаратуры.

Между тем, имеющееся у нас оборудование в значительной степени можно было бы загрузить выпуском свойственной ему продукции за счет расширения операций по экспорту пива.

В настоящее время экспорт пива из СССР чрезвычайно ограничен, не только в смысле стран потребления советского пива, но и в смысле чрезвычайно незначительного количества его экспорта.

Единственным сколько-нибудь крупным импортером советского пива до сего времени являлась Персия. Таможенная статистика Персии за 1927/28 год отмечает ввоз его из СССР на сумму в 15 000 руб.

Между тем, международные обороты по пиву гогорят о громадных цифрах потребления его в ряде стран.

Если в странах Европы и Америки мы не можем рассчитывать на успешную конкуренцию в силу применяемых таможенных систем, местного законодательства, или монопольных начал иностранных фирм, то рынки Востока остаются открытыми и не являя собой таких непреодолимых препятствий, которые помешали бы внедрению на них советского пива.

Мы уже говорили, что в 1927/28 году из СССР экспортировано в Персию на 15 000 руб. пива, между тем весь импорт Персии по пиву выразился в сумме 250 000 руб. Таким образом экспорт из СССР составил всего 7% общего импорта, несмотря на все наши преимущества перед другими экспортерами, вследствие близости советских границ и т. д.

Таможенные сведения Египта за 1928 год показывают импорт пива в количестве 3 809 барилей на сумму 59 000 егип. фунтов, т. е. примерно на 600 000 руб.; и 460 000 дюжин пива в бутылках

на сумму 133 000 егип. фунтов или на 1 300 000 руб. Таким образом, общий импорт пива в Египет выразился в сумме 1 900 000 руб. при средней цене за бутылку в 26 коп.

Рассматривая участников импорта, мы увидим, что СССР в египетском ввозе почти не участвует. Ввезено из отдельных стран:

Из Англии	1.609 барилей	на 27.000 г. фун.
и 65.000 дюж. бут.	„ 28.000 „ „	
Из Австрии	642 бар.	„ 9.000 „ „
„ Чехо-Слов.	723 бар.	„ 11.000 „ „
„ Германии	239 „	„ 3.600 „ „
и 249.000 дюж. бут.	„ 63.000 „ „	
Из Голландии	79 бар.	„ 1.400 „ „
и 121.000 дюж. бут.	„ 35.000 „ „	
Из Италии	223 бар.	„ 3,2 „ „

В то же время экспорт пива из СССР выразился всего в несколько сот бутылок.

Интересный опыт по внедрению пива на рынки Египта дает фирма Бавария Альтон-Гамбург, которая начала свой экспорт только в 1925 году и успела довести его к 1928 году до 22 000 ящиков.

Емкими рынками для пива должны быть и такие страны как Палестина и Сирия.

Советское пиво по качеству и стойкости в значительной мере соответствует требованиям заграничного рынка. Его единственным дефектом является замутнение, происходящее при длительном хранении в специфических условиях Востока, что, конечно, легко устранимо, так же как устранимо изменение размера бутылок и самый способ упаковки.

Если бы наше пиво во всех отношениях было приведено в соответствие с требованиями заграничного рынка и оказалось конкурентно-способным по цене, то при умелой постановке сбыта можно значительно расширить наши экспортные операции и использовать пиво в качестве одного из заметных источников привлечения в страну валюты.

ОТКРЫТА
ПОДПИСКА
НА 1930 Г.

НА ПОЛИТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

ОТКРЫТА
ПОДПИСКА
НА 1930 Г.

„ХОЗЯЙСТВО МОНГОЛИИ“

Издаваемый Монголо-Советским Деловым клубом в гор. Улан-Баторе.

Журнал ставит своей основной задачей всестороннее освещение хозяйственной жизни МНР и работы советских хозяйственных организаций, находящихся на территории Монголии.

В журнале кроме того, помещаются статьи краеведческого характера и широко освещаются вопросы государственного и культурного строительства МНР.

Журнал выходит один раз в два месяца

Подписная плата в год для за границы **10 ам. долларов**

Подписку адресовать: Торгпредство СССР в Монголии Редакция журнала.

© ТОРГОВАЯ ФИРМА ©

МУХЕТДИНДЖАН

БАБА—КУРБАН—ХАДЖИЕВ

ЭКСПОРТ

из Синьцзяна в СССР: КОЖСЫРЬЕ,

ХЛОПОК,

ШЕРСТЬ и пр.

ИМПОРТ

из СССР в Синьцзян всех товаров, как-то:

МАНУФАКТУРА,

САХАР и проч.

г. КАШГАР (в Западном Китае)

ОТКРЫТА ПОДПИСКА

на 1930 год

на старейший экономический журнал Советского Закавказья

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВЕСТНИК АЗЕРБАЙДЖАНА

Орган Высшего Экономического Совета и Государственной
Плановой Комиссии АССР

(ГОД ИЗДАНИЯ ДЕСЯТЫЙ)

В 1930 году журнал будет выходить **ежемесячно**, под редакцией проф. **Т. Л. Берина** и при расширенном составе сотрудников.

Журнал ставит себе основной задачей широкое и всестороннее освещение вопросов социалистического строительства в Азербайджане. В журнале будут помещаться статьи и обзоры, касающиеся состояния и динамики хозяйства АССР в целом и по отдельным его отраслям.

В 1930 году журнал будет уделять особое внимание вопросам планирования, индустриализации и коллективизации, а также систематическому освещению вопросов советского и социально-культурного строительства Азербайджана.

В 1930 году журнал „Экономический Вестник Азербайджана“ будет включать в себе следующие отделы:

- | | |
|---------------------------|----------------------------|
| 1. Вопросы планирования, | 8. Вопросы социально- |
| 2. Промышленность, | культурн. строительст., |
| 3. Сельское хозяйство, | 9. Кон'юнктура нар. х-ва, |
| 4. Финансы и кредит, | 10. Эконом'хроника АССР, |
| 5. Торговля и кооперация, | 11. За рубежом по Востоку, |
| 6. Краеведение, | 12. Критика и библиогра- |
| 7. Совстроительство, | фия. |

ПОДПИСНАЯ ЦЕНА:

	В Баку, с доставкой	Иногород.	Заграницу
На 3 м-ца	3—50	4—	5—
„ 6 „	7—	8—	10—
„ 1 год	12—	14—	18—

Для научных организаций, а также учащихся Рабфаков и ВУЗ'ов скидка с указанной подписной цены в размере 20%.

Подписка принимается в редакции в гор. Баку, ул. Нариманова, 11, помещение Госплана и у специально на это уполномоченных агентов, а также во всех почтово-телеграфных агентствах.

ИЗДАТЕЛЬСТВО ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ

ПОСТУПИЛ В ПРОДАЖУ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК

„СТРАНЫ ВОСТОКА“

ПЕРСИЯ, ТУРЦИЯ, ЕГИПЕТ, СИРИЯ, ПАЛЕСТИНА, ИРАК, АРАВИЯ, АФГАНИСТАН, ЗАПАДНЫЙ КИТАЙ, МОНГОЛИЯ, ТАННУ-ТУВА, МАНЬЧЖУРИЯ, СОБСТВЕННО-КИТАЙ и ЯПОНИЯ с приложениями, картами, предметным и географическим указателями. 1112 страниц убористого шрифта.

ЦЕНА 6 руб. 50 коп. в переплете
Наложенным платежом — 7 руб.

АДРЕС ИЗДАТЕЛЬСТВА:

МОСКВА, Красная пл., Верхние Торговые Ряды, 1-ая линия, 2-ой этаж, помещение № 50

ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА
ПРИСТУПИЛА К ИЗДАНИЮ СПРАВОЧНИКА ПОД НАЗВАНИЕМ

„КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК по СССР“

На персидском языке для ПЕРСИИ и АФГАНИСТАНА

Справочник будет издан на хорошей меловой бумаге в количестве 5000 (пять тысяч) экземпляров объемом в 25 печатн. листов.

Цель этого справочника — дать персидским и афганским торговым кругам, заинтересованным в экономическом сближении Персии и Афганистана с СССР, возможность приобрести необходимые сведения о Советском Союзе.

Наиболее подробно будет изложен отдел «Советская продукция», в котором будут приведены детальные сведения о каждом производственном предприятии Союза, поставляющем свою продукцию на экспорт, о качестве этой продукции, росте ее и т. д. Отдел предполагается богато иллюстрировать.

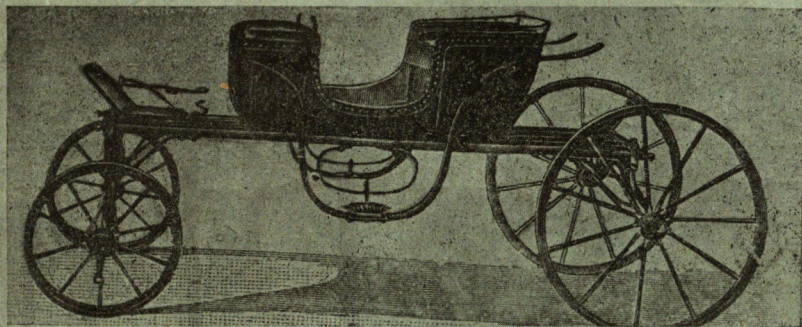
Всесоюзно-Восточная Торговая Палата приглашает все советские, хозяйственные и торговые организации прислать краткие сведения о себе в виде заметок или объявлений для помещения в справочнике. Более подробно о размере заметок и объявлений узнать по телефону № 4-48-79.

ОТКРЫТ ПРИЕМ ОБЪЯВЛЕНИЙ В СПРАВОЧНИК

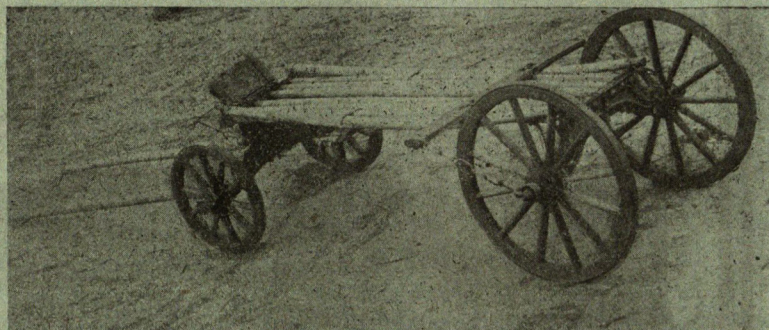
اتحاد مؤسسات تعاونی صنعتی کل روسیه

«وسکوپروم سایوز»

„ВСЕКОПРОМСОЮЗ“



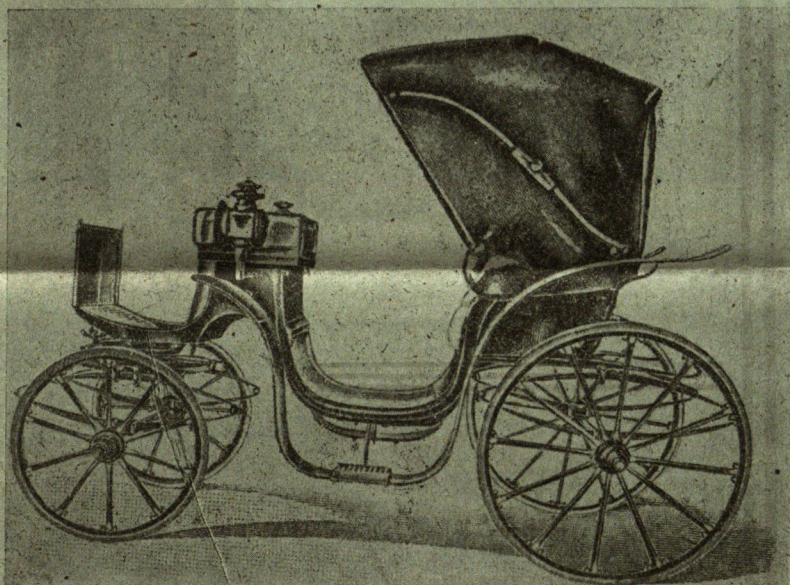
اقسام درشکه



انواع دوچرخه‌ها



اقسام درشکه



«وسکوپروم سایوز» اجناس ذیل را بفروش میرساند:

اشیای چوبی از قبیل صندوق ها باندازه و نمره مختلف
قاشق، مبل وین، اسباب بازی، آلات موسیقی، اشیای
بافته شده، خرازیجات، اشیای ابریشمی، لباسهای دوخته،
منسوجات، پارچه زری، عطریات، اسباب آرایش، اقسام
کفش ها، یراق اسب، لوازمات آشپز خانه و مصنوعات خوراکی،
کنسروهای ماهی و گوشت و سبزی

انواع و اقسام اشیای فلزی از قبیل کاسه، طشت و آفتابه
مسی و نیکلی و آهنی، آب گیر، سینی، ظروف مسی
و نیکلی و الیومینیوم، اقسام سماورها، یراق در، اسباب سر
سفره (گارد و چنگال و قاشق)، چاقو، تخت خواب،
ماشین گوشت، بریموس، سندان، توریهای برنجی و آهنی
الک ها، ترازوهای رومیزی

БЕСПЛАТНО.

مجانی است

Эттеп'ат-е теджарети
(Коммерческая информация)
Приложение к журналу
«Торговля СССР с Востоком»
Выходит в два месяца один раз
на персидском, турецком * уз-
бекском языках.
Издание
Всесоюзно-Восточной
Торговой палаты.

اعلانات تجارتي

ضمیمه مجله
«تجارت اتحاد جماهیر شوروی
سوسیالیستی با شرق»
هر دو ماه یک مرتبه بزبانهای فارسی
وترکی واوزبکی منتشر میشود
از نشریات اطاق تجارت کل اتحاد
شوروی و شرقی»

ادرس اداره: مسکو کراسنایا پلوشیاد ورخنیا تورگویا ریادی نمره ۵۰، تلفون ۲-۸۶-۶۵

Адрес редакции: Москва, Красная пл., Верхние Тор. ряды, пом. № 50.

№ 1

سنه ۱۹۳۰

نمره ۱

مسکوپریم

صادرات بترتیب ممالک دنیا



شیرینی جات جنس اعلی فقط در اتحاد جماهیر شوروی ساخته میشود
صاحبان ذوق فقط شیرینی جات «مسکوپروم» را میل میکنند

«مسکوپروم»، مسکو

سفارشات در نمایندگی تجارتي دولت شوروی وشعبات شرکت شرق درایران ودر اداره «ووستکاستورک»
واقعہ در مسکو پذیرفته میشود.

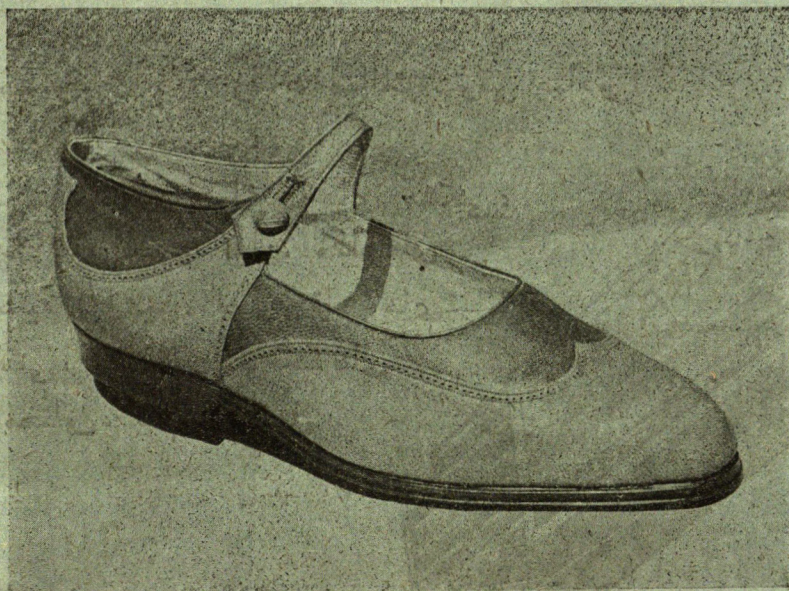
و. س. پ. ک.

اتحاد صنعتی چرم سازی مسکو

„МОСКОЖПРОМСОЮЗ“

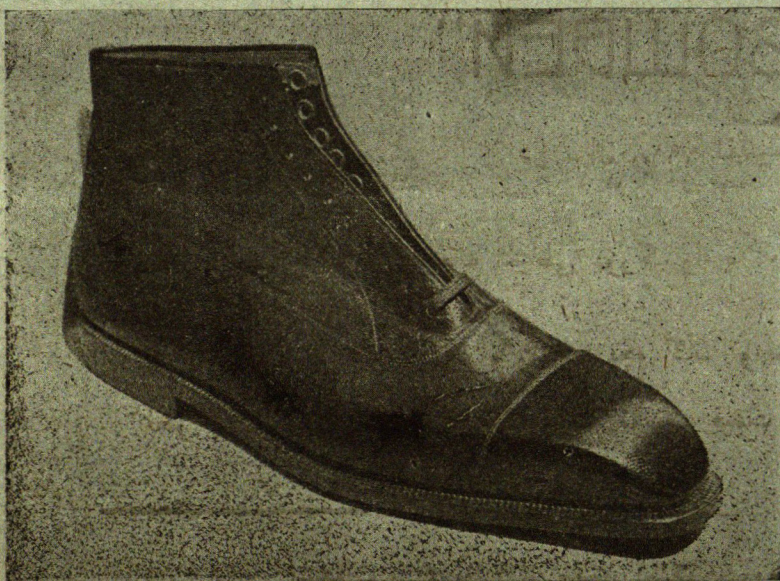
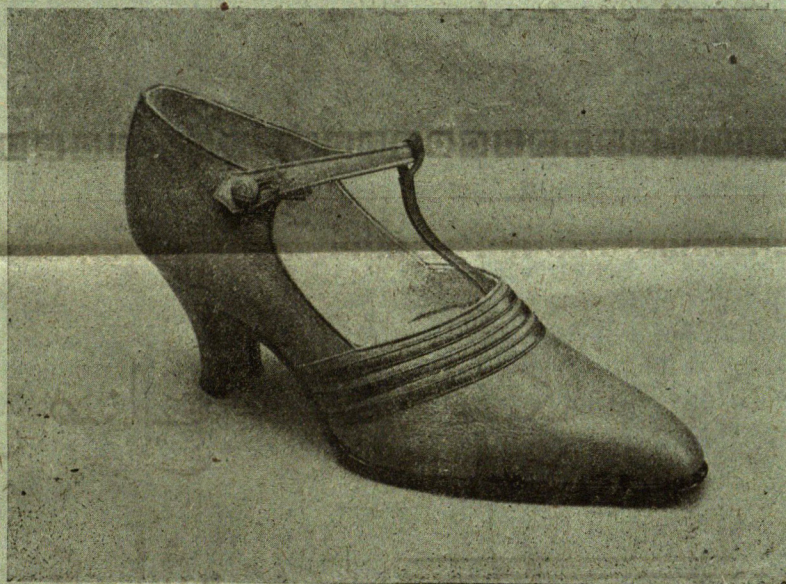
اجناس ذیل را تهیه می نماید:

کفشهای چرمی باقسام و اندازه مختلف (۳۰۰ رقم)
از قبیل کفشهای شیک مردانه و زنانه کفشهای
مخصوص عملیات، کفش ها جهت شکار و
ورزش و کفشهای نمادی



جامه‌دان، کیف، کیف دستی زنانه، کمر بند،
کیف پول، لوازمات شکار

اجناس مزبور باقسام مختلف تهیه میشود



یراق اسب، یراق برای در شکه و مال بندنی
و قسمتهای آنها مال التجاره بتوسط « و. س.
پ. ک. » و ووست گاستورگ و شعبات
آن بفروش میرسد.

ترست دولتی پارچه های طوری و حریر و اجناس خرازی واقع مسکو

== «موستری کوتاژ» == („МОСТРИКОТАЖ“)

«موس تریکوتاژ» عبارت از مهمترین ترست اجناس حریر و طوری و کاموا سازی و همچنین اشیاء
رزین خرازی در تمام عالم میباشد.

در ترست «موس تریکوتاژ» ۱۶ فابریک داخل میشود که ماشینهای های آنها بهترین و مکمل ترین ماشینها بوده
و عمده کارگرانشان متجاوز از ۲۵ هزار نفر است.

معاملات این ترست شال بسال با سرعت زیاد ترقی مینماید. در سال ۲۹-۱۹۲۸ ترست ۱۰۹ ملیون منات محصولات تهیه
کرده در ۳۰-۱۹۲۹ صدو پنجا ملیون و بالاخره در سال ۳۱-۱۹۳۰ پیش پیش بینی شده است که مبلغ
۲۰۰ ملیون منات اجناس تهیه نماید.

محصولات ترست «موستری کوتاژ» از حیث مرغوبیت و تنوع اجناس و مد بودن از بهترین اجناس تریکوتاژ ممالک
خیلی صنعتی اروپای غربی و امریکا پای کم نداشته و در قسمت یکرشته از محصولات مثلا در قسمت کلیه اقسام
دستمال ها، دستکش ها و طوری ها و پارچه های فلاپ دوزی و غیره مافوق رقابت می باشند.

محصولات ترست «موستری کوتاژ» بکلیه ممالک شرق و خیلی از ممالک اروپای غربی و امریکا صادر میگردد.

برای دیدن نمونه های اجناس ترست «موستری کوتاژ» و همچنین اطلاع یافتن بر شرایط فروش آنها طالبین محترم
میتوانند به نماینده تجارتی س. س. ر. و آگنت های تجارتی اتحاد جماهیر شوروی و همچنین به ادارات تجارتی
سرحدی شرکت صادراتی «ووست گوستورگ» رجوع نمایند.

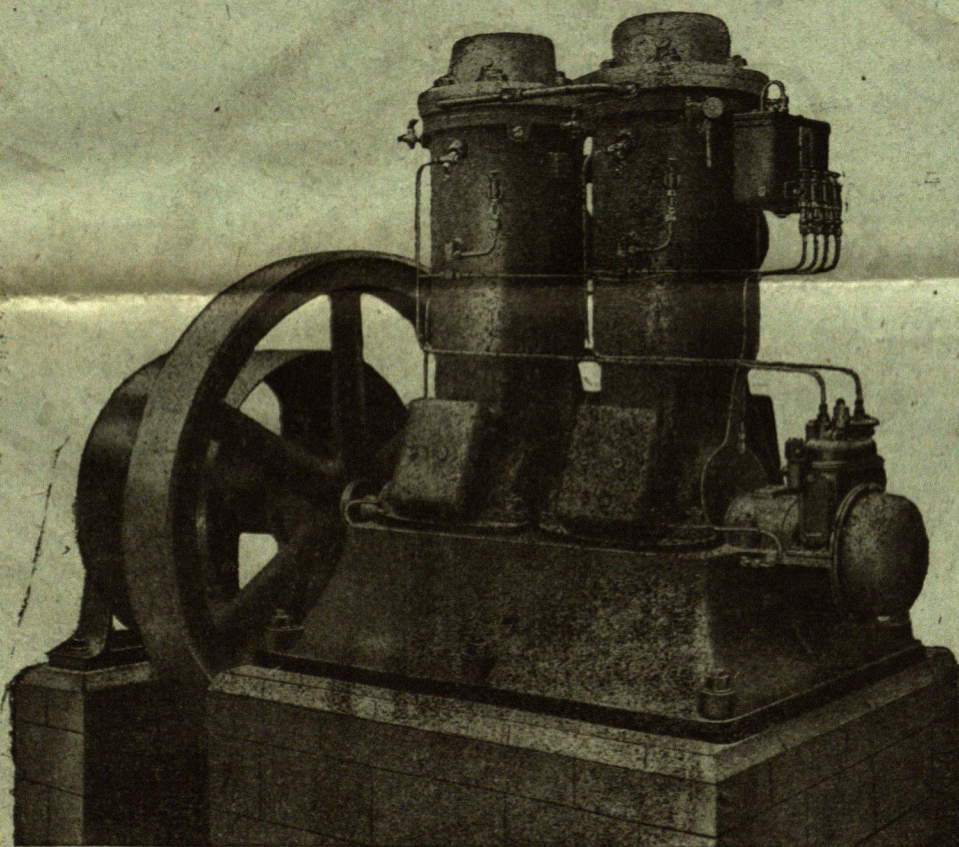
به اجناس مختلفه ترست «موستری کوتاژ» سفارش بردهید، شما قطعیا راضی شده و همیشه مشتری ما خواهید شد.

اتحادیه دولتی صنایع ماشین سازی و فلز سازی کل اتحاد شوروی

«ماشینا اوبیه دینینیه» «Машинооб'единение»

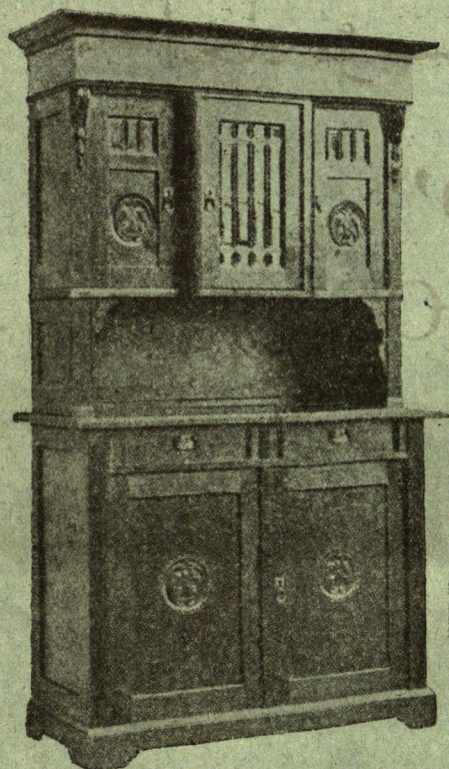
مسکو موتور نفتی د. گ. ن. ۲۰

کارخانه جات اتحادیه مزبور موتورهای نفتی دو تاکتی افقی يك سلیندری دارای ۲۰ قوه اسب
بعلامت 20—ДГН را تهیه می نماید
موتورهای مزبور برای عملیات زراعتی و همه گونه کارهای مکانیکی از قبیل کارخانجات مکانیکی،
استاسیونهای کوچک لوله آب کشی، سینما، کارخانه جات چراغ برق، آسیاب های کوچک،
کارخانجات روغن کشی و غیره استعمال میشود



خصوصیات موتور

۲۰۸۵ میلیمتر	ارتفاع موتور	قوه عادی - ۲۰ قوه اسب
» ۶۰۰	قطر دایره چرخ مرکزی	مقدار تحمل بار در ظرف نیم ساعت ۲۴ قوه اسب
» ۳۶۰	عرض چرخ مرکزی	قطر سلیندر ۲۴۰ میلیمتر
» ۶ دویم	عرض تسمه	» ۲۸۰ حرکت تلبه
۱/۱۰۰	درجه عدم توازن موتور	» ۳۱۰ عده حرکت در ظرف یک دقیقه
۲۴۵۷ کیلو	وزن غیر خالص موتور	مصرف سوخت برای یک قوه
20—ДГН	علامت موتور	اسب در عرض یک ساعت ۲۸۰
ДЕГЕН دگین.	اسم تلگرافی موتور	طول موتور ۱۹۹۰ میلیمتر
		» ۱۵۲۳ عرض موتور



اتحاد مؤسسات تعاونی صنعتی کل روسیه «وسکوپروم سایوز»

ВСЕКОПРОМСОЮЗ

مصنوعات ذیل را کہ در کارخانجات «مسکوپروم سایوز»
ساخته میشود صادر می نماید:

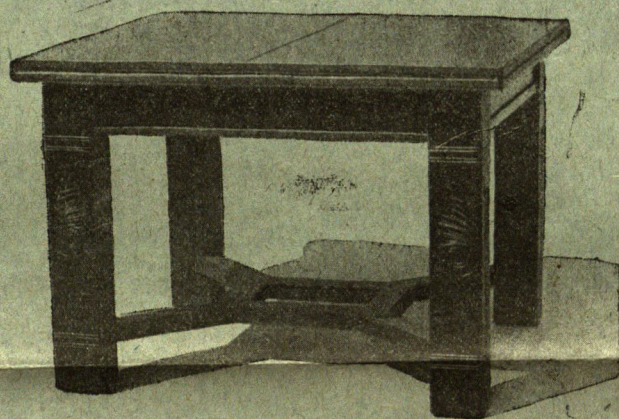
اقسام مبل چوبی

اقسام پیپ و چلیک



اسباب بازی و بازیچه حلبی

لوازمات ورزش



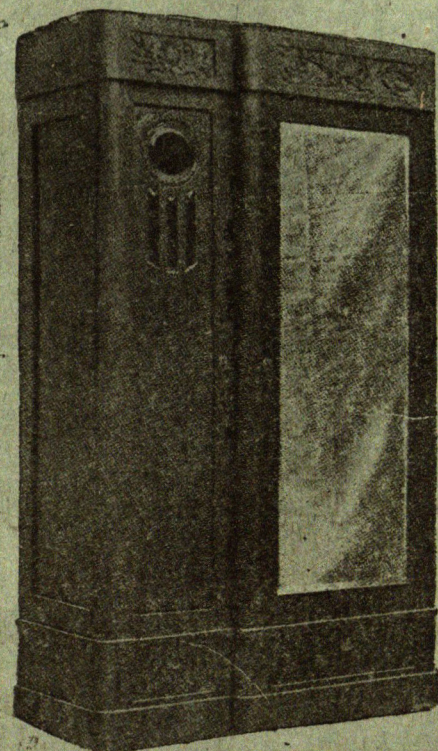
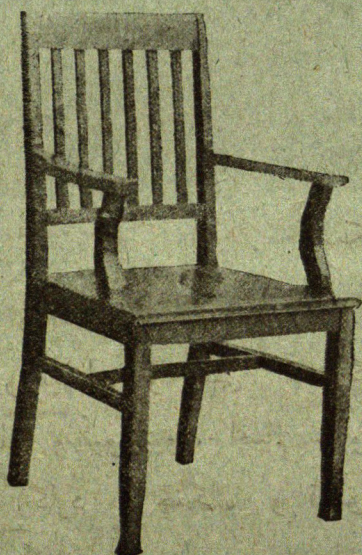
مصالح بنائی و مصنوعات تجاری

اشیای خراطی شده

آلات موسیقی سیمی

لوازمات تحریر

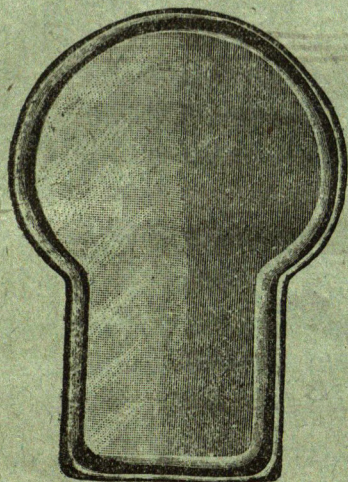
اسباب درس



اجناس مزبور بتوسط «ووست گاستورگ» و شعبات آن صادر میشود.

«سویت مت زولوتو» „ЦВЕТМЕТЗОЛОТО“

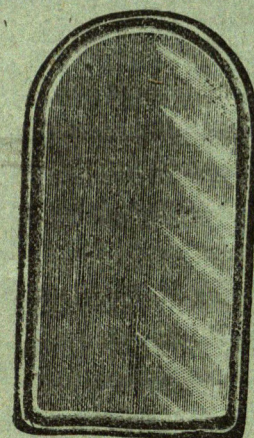
اتحادیه کل شوروی برای استخراج و عمل آوردن و فروش
فلزات الوان و طلا و طلای سفید



سینی برنجی آب نیکل
داده برای سماور



لگن و آفتابه

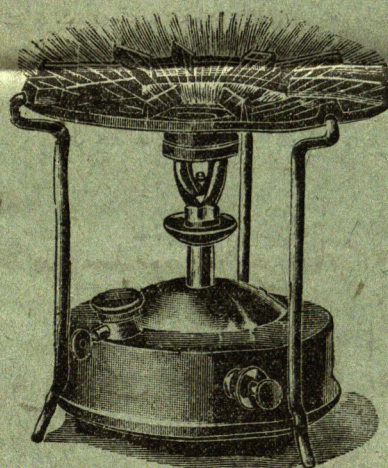


سینی برنجی زیر
سماور



سماورها و قهوه دان های
کوچک با دود کشی
اندازه در میلیمتر

۵۳۳	۴۸۹	۴۴۴
۱۲ کلو	۱۱ کلو	۱۰ کلو
ظرفیت بلیطر		
۲,۵	۱,۷۵	۱,۵

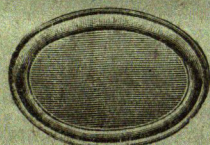


پریموس ها



سماورهای برنجی آب نیکل داده ساده
و بشکل های مختلف مطابق نمونه

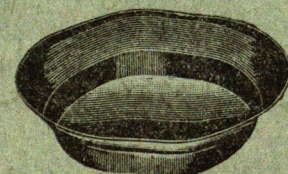
اندازه در میلیمتر			
۷۱۱	۶۶۶	۶۲۲	۵۷۷
۱۶ کلو	۱۵ کلو	۱۴ کلو	۱۳ کلو
ظرفیت به لیتر			
۶,۵ الی ۶	۵,۵ الی ۵	۴ الی ۴	۳,۵ الی ۳



سینی ایرانی بشکل بیضی



سر پیچ پریموس



طاس باندازه از ۳ الی ۹ کلو

«سویت مت زولوتو» مصنوعات خود را بتوسط (اتحادیه کل جماهیر شوروی برای تجارت با ممالك شرق)
«ووست کاستورگ» به ممالك شرقی صادر می نماید

آدرس: مسکو الئینکا ۶

«مس خیم ترست» „МОСХИМТРЕСТ“

ترست شیمیائی مسکو
مصنوعات ذیل را به ممالک شرقی صادر
می نماید:

انواع مداد، گرافیت های مشکی،
مداد های کپیه الوان، مداد های
کپیه تباشیر، انواع قلم های
آهنی، گالویت برنگ های
مختلفی، قلم تراش ها



مس خیم ترست

مصنوعات خود را بتوسط
«ووست گاستورگ» و نمایندگان
آن در ممالک شرقی بفروش میرساند

ترست دولتی صنایع خیاطی مسکو

«مسکواشوی»

„МОСКВОШВЕЙ“

در سال ۱۹۱۸ تاسیس شده است

ترست ۱۹ کارخانه خیاطی بزرگ را با ۲۵۰۰۰ نفر کارگر متحد می نماید

ترست البسه دوخته مردانه و زنانه و بچه گانه و لباس زیر و انواع کلاه ها را تهیه می نماید
نظر به تکمیلات فنی کارخانه جات ترست قیمت و جنسیت مال التجاره ما فوق رقابت است

اداره مرکزی: در مسکو پروئیزد ولادیمیرووا ۹

شعبات: ۸ مغازه در مسکو، بادکوبه، روختوف، اسوردلوسک، پرم و اورنبورگ،

تجارت اتحاد جماهیر شوروی سوسیالیستی با شرق

مجله اطاق تجارت کل اتحاد شوروی و شرقی

ادرس: مسکو، ورخنیا تورگوریا ریادی نمره ۵۰

سند ۱۹۳۰

مارس - آوریل

شماره ۳-۴

شماره ۴ - ۳

فهرست مندرجات

- خوددورفی - راه آهن ترکستان و سیبری و چین غربی
- دانسیگ - راجع به شکل های عملیات تجاری با ممالک شرقی
- زاشوگ - تجارت خارجه ایران در سال ۱۹۲۸/۲۹
- کنین - تعرفه گمرکی جدید مصر
- گیزه - صادرات ماشین ها و آلات زراعتی به ممالک شرقی و آنیه آن
- سیمگوف - اتومبیل در ایران
- چرنیخ - ابریشم کاری در شام
- پا و کایتیس - اهمیت بار بندی برای صادرات شوروی بشرق
- شاهر ائیوسکی - صادرات لوکزیونی بشرق
- زاورثیف - راه های جدید حمل و نقل انسان بایران و ترکیه
- بوکشتین - موزه تجارتی اطاق تجارت کل اتحاد شوروی و شرقی
- کریوسفی - اصلاح سیستم تعرفه های گمرکی در اتحاد جماهیر شوروی سوسیالیستی

مراسلات وارده

- در ا ران مسئله وضع تعرفه گمرکی جدید در چین
- توجه قانون تجارت ایران - اطلاعات اقتصادی راجع به ترکیه، مصر، شام، فلسطین، عراق، ایران، افغانستان، چین غربی و غیره
- تسیت احمدافیه - تجارت خارجه مصر در سال ۱۹۲۸ - نتایج تجارت خارجه اتحاد جماهیر شوروی با ممالک شرقی در سه ماهه اول ۱۹۲۹/۳۰
- قوانین و مقررات دولت اتحاد جماهیر شوروی سوسیالیستی
- مطبوعات شوروی راجع به ممالک شرقی
- صنایع شوروی و شرق: صادرات آب جو