

# ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ

ОРГАН ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ

## S. S. C. İttihadının Şark memleketlerle ticareti

Umum S. S. C. İ. Şark Ticaret odası mecmuası

№ 9—12

Eylül - Dirinci Kapan

1930

ГОД ИЗДАНИЯ ВОСЬМОЙ

№ 9—12

### СОДЕРЖАНИЕ

А. Е. ХОДОРОВ — Турция и СССР. Н. А. ГЕННИ — Новейшие торговые договоры Турции. Проф. В. Г. КУРЦ — Турция и Украина. И. И. ПАЙК-КАЙТИС — Этапы законодательного развития Афганистана. СЕФИДАБАДИ — Персидский государственный бюджет (очеред.) Д. С. ЗАВРИЕВ — Транспортные пути Персии. В. И. ВАСИЛЬЕВА — Внешняя торговля Египта за 1929 г. БЕЛЬДЮГИН — Законопроект о защите прав на товарные знаки и изобретения в Персии. Сырьевые ресурсы стран Востока. С. Д. ЗАЦУК — Сырьевые ресурсы Турции. Шерсть. А. А. ЗАЙЦЕВ — Гуминдрогант. Экспорт в страны Востока. А. МАТОВ — Вопросы внешней торговли с Манчурией. ЧЕРНИВСКИЙ — Экспорт текстильных изделий в Китае. Наши корреспонденты. Б. КОРОНА — Деятельность Национального банка Персии. Б. М — И — Внешняя торговля Персидского Азербайджана. В. КОПЕТДАГСКИЙ — Дергезский район Хорасанской провинции. Е. ОЛЬХОВСКИЙ — На кашгарском рынке. Ю. Т. — Экономическое положение Геланды. Х. Лесной рынок Сирии. СЕНДЖАБИ — Металлургия Персии. Материалы по Востоку. Торговый закон Персии. Тувиноский таможенный тариф. Экономическая хроника. Иностранная пресса по Востоку. Общественная деятельность Палаты. Статистический отдел.

СЕНТЯБРЬ — ДЕКАБРЬ

МОСКВА

1930

# S. S. C. İttihadinin Şark memleketleriyle ticareti

Umum S. S. C. İ. Şark Ticaret odası mecmuası.

№ 9-12.

Eylül-İlirinci Kanun

1930.

## Mündericat:

- A. E. Hodorof. Türkiye ve Sovyetler İttihadı.  
N. A. Genin. Türkiyenin aktettiği son ticaret mukavelenameleri.  
V. G. Kurz. Türkiye ve Okrayna.  
İ. İ. Palûkaytis. Afganistanın iktisadî inkişafı.  
Sefidabadi. İran devlet bütçesi (son).  
D. S. Zavrief. İranın munakalat yolları.  
V. N. Vasilyeva. Mısırın 1929 senesi haricî ticareti.  
Beldiyugin. Malların alâmatı farikası ile ihtiraatın muhafazası hakkında kanun lâyihası.  
Şark memleketlerindeki mevadî iptidaiye membaları.  
S. L. Zaşçuk. Türkiyenin mevadî iptidaiyesi membalarından olan yün.  
A. A. Zaytsef. Kitre.  
Şark memleketlerine ihracat.  
A. Matof. Mançuri ile ticaretimiz.  
Çerniyafski. Çine mensucat ihracatı.  
Muhabereler.  
B. Korona. İran devlet bankasının faaliyeti.  
B. M-n. İran Azerbaycanının ticareti hariciyesi.  
V. Kopetdagski. Horasan vilâyetinin Deregöz mıntıkası.  
Olhofski. Kaşğar piyasası.  
Y. T. Hicazın iktisadî vaziyeti.  
H. Suriye kereste piyasası.  
Sencabi. İranın metereolojisi.  
Şarka dair malûmat. İran ticaret kanunu. Tannu-Tuvi gümrük tarifesi.  
İktisadî haberler: Şarka dair ecnebi matbuat.  
Ticaret odasının faaliyeti hakkında. İstatistik kısmı.

# ТОРГОВЛЯ СССР с ВОСТОКОМ

АДРЕС РЕДАКЦИИ  
И КОНТОРЫ:



МОСКВА. ИЛЬИНКА, 6 (4 ЭТАЖ)



Телефон Редакции и Конторы 3-43-23

№ 9—12

Сентябрь—Декабрь

1930

А. Е. Ходоров

## СССР и Турция

Молодая Турция переплела свою судьбу с великим Советским Союзом в решающий момент своей истории, за свою политическую свободу. Дружба СССР и Турции была проверена в огне боев против мирового империализма, пытавшегося разорвать Турцию на отдельные части ради установления своего военно-политического господства на отдельных участках Малой Азии. Общие интересы переплели крепкими нитями трудящиеся массы СССР и угнетенное крестьянство Турции.

Прошло всего только одно десятилетие с момента, когда замолкла орудийная канонада и стих пулеметный огонь на многочисленных фронтах в СССР и на фронтах в Малой Азии, навязанных трудящимся этих государств мировым империализмом. Великое десятилетие! СССР развернуло мощное социалистическое строительство в темпах, еще не виданных в истории народов. Уже созданы мощные гиганты, организованы новые индустриальные центры, строятся сотни фабрик и заводов, куется новое общество, строится социализм. На зло всему капиталистическому миру СССР превращается в подлинное социалистическое отечество международного пролетариата и угнетенных народов всего мира.

Молодая Турция пережила на протяжении этого десятилетия иную судьбу. Она не порвала старых связей с мировым капитализмом в годы борьбы за национальную независимость. Турция все еще представляет собой арену, на которой мировой капитал продолжает играть первую роль, усиливая свой эксплуататорский гнет по отношению к крестьянству этой страны. Экономическая зависимость Турции от мирового капитала является коренной и основной причиной, обуславливающей тяжелое положение, в котором сейчас находится эта страна. Давление мирового капитала сказывается во всех сферах народно-хозяйственной жизни страны.

Первым проявлением этого давления служит воздействие мирового кризиса на экономику Турции. Мировой кризис сократил внешний торговый оборот Турции. Ее народное хозяйство, втянутое в кольцо рыночных отношений, лишенное возможности реализовать свои товарные излишки, отбрасывается назад. Такое положение вещей ведет к распаду производительных сил Турции.

Экономический кризис капиталистического хозяйства, захватывающий все новые и новые отрасли сельского хозяйства и промышленности, пытается выйти из неразрешимых в рамках капиталистического общества противоречий системой высоких таможенных пошлин. Протекционная политика сильно ударяет по экспорту важнейших объектов Турции, в частности, по коврам, шерсти, сушеным фруктам и др. Само собой разумеется, что политика высоких пошлин не спасет мировую

капиталистическую систему от неизбежного краха и не ослабит острых явлений, сопряженных с развивающимся кризисом в самой Турции. Эта протекционная политика ведет к дальнейшему разорению турецкого хозяйства, поскольку сокращается объем товарных эквивалентов, находящихся в обращении этой страны. Сокращение внешнего товарооборота вызывает, таким образом, замедление темпов развития народно-хозяйственной жизни Турции.

Второй эффект от воздействия мирового хозяйства в его кризисном состоянии на турецкую экономику проявляется в факте систематического и неуклонного падения цен на основные объекты экспорта. Так, цена на изюм снизилась на протяжении одного года на 28—22%, на маслины — на 44—24%, на анатолийскую шерсть — на 26—17%, на кожу — на 22%, на оливковое масло — на 32%. Это снижение цен, прежде всего, действует разорительным образом на непосредственного производителя. Крестьянин не возвращает своему хозяйству даже производственной себестоимости своей продукции. В связи с этим бюджет крестьянского хозяйства сокращается, равно как ограничивается покупательская способность крестьянина и вместе с ней покупательная способность производителя констатируются и турецкой печатью. Так, газета «Ярын» пишет, что «турецкий крестьянин, имеющий пару быков, должен запасти семенами на 120 лир, взамен этого он при самом лучшем урожае может собрать продукции на 680 лир. Расходы на семена, питание, корм скота составляют 420 лир, при этом крестьянин должен платить государственные долги от 75 до 150 лир плюс 1% в пользу Авиационной Лиги с проданной продукции и 1/2 пестр. посреднику. Даже при самом хорошем урожае, таким образом, остается в год сумма в 165 лир, которая мизерна, принимая во внимание проценты, платимые им за полученные семена и расходы на содержание семьи».

Третий момент, имеющий огромное значение и влияющий в том же направлении разорения производительных сил Турции — это роль мирового капитала в товарообороте Турции. Мировая буржуазия насытила Турцию сетью своих банков, которые охватывают товарные выходы по всем направлениям и во всех районах Турции. Финансовый капитал контролирует, таким образом, движение товарных фондов и на внешнем и на внутреннем секторах, реализуя прибавочную стоимость в свою пользу в процессах обращения товарных масс. Финансовый капитал, внедрившийся во все клетки рыночных отношений Турции, препятствует Турции создать свой собственный национальный товаропроводящий аппарат, который был бы независим от мировой буржуазии.

В своем нынешнем состоянии торговая буржуазия Турции является лишь компрадорским придатком к банковской агентуре мирового капитала. Турецкий базар, благодаря этому, оплетается густой сетью скупщиков и посредников, лишаящих непосредственного производителя даже минимальной доли доходов от реализации его продукции. Эта же причина препятствует развитию кооперации в Турции и обуславливает собою тот факт, что те виды кооперации, которые сейчас существуют в Смирнском районе, охватывают лишь кулацкую часть деревни, не затрагивая действительно широких кругов непосредственного потребителя или производителя. Компрадорская система торговли дорого обходится народному хозяйству Турции. Она является одним из устоев империалистического гнета. Компрадорская система является экономическим фундаментом, на котором возвышается здание политической спайки феодального помещичьего класса и торговой буржуазии полуколониального Востока с мировым капиталом.

Следующей чертой турецкого народного хозяйства является зависимость Турции от промышленного импорта в нее. Молодая турецкая республика не создала базы для развития своей собственной национальной промышленности. Тип хозяйства остается тем же, несмотря на победы эпохи героической борьбы трудящихся масс Турции за свою национальную свободу. Политически Турция вышла из боев обновленной; экономически Турция сохранила ту же социально-классовую структуру, имеющую в своей основе распыленное сельское хозяйство, опутанное сетью феодальных пережитков, дополненной зависимостью крестьянского хозяйства от мирового капитала. Империализм выбрасывает на внутренние рынки Турции свой колониальный экспорт. Основным товаром завоза в Турцию продолжает оставаться мануфактура, занимающая 45% в общей сумме импорта. Турция до сих пор не противопоставляет этому завозу продукцию собственной мануфактуры. Патристические призывы бойкота тканей иностранного производства «звучат» в безвоздушном пространстве. Кустарная промышленность Турции не может выдержать натиска трестированной промышленности. Кустарь и владелец капиталистической фабрики — величины несоизмеримые. Турция не приступила еще к решению основной задачи своей экономики — созданию прочной базы своей индустрии. Турция еще не ликвидировала остатков эпохи феодальных отношений. Оставаясь аграрной страной, Турция в плену у мирового капитала и в воплях промышленного завоза. Отсюда — перманентный

пассив товарного и расчетного баланса Турции. Отсюда резкое несоответствие размеров импорта с размерами экспорта. В 1929 г. этот пассив был равен 100 млн. тур. ф. Эта цифра свидетельствует о непосильном бремени, возлагаемом мировым капиталом на слабые плечи народного хозяйства Турции.

Это же обстоятельство создает все предпосылки для валютного кризиса, переживаемого Турцией. Мировой капитал играет на понижении национальных валют. Хотя турецкое правительство принимает решительные меры к преодолению валютных затруднений, однако, все эти меры являются паллиативом, и сами по себе эффекта иметь не могут. Валютный кризис, взятый независимо от кризиса обще-экономического, не может быть разрешен, а разрешение обще-экономического кризиса невозможно в рамках капиталистического общества.

Какими же путями должна идти молодая Турция, чтобы выйти из заколдованного круга? Единственный путь — это путь дальнейшего сближения с Союзом Советских Социалистических республик. Только СССР является страной, незаинтересованной в ограблении дружественной соседки; только СССР, находящийся на подъеме, может оказать реальную помощь трудящимся массам Турции, ведущим борьбу за свое национальное раскрепощение. Только СССР является фактором, ведущим борьбу против мирового капитала в интересах освобождения всего угнетенного человечества.

Первый практический вывод из анализа экономического положения Турции и перспектив ее развития заключается в необходимости расширения товарооборота с СССР. Стимулирование этого товарооборота должно содействовать освобождению непосредственного производителя от зависимости от мирового капитала. Решающий же момент заключается в необходимости для Турции встать на путь реконструкции своего народного хозяйства. Турция должна подвести новую экономическую базу под все здание своего национально-независимого существования. Этой базой должна явиться крупная промышленность, освобожденная от тисков мирового капитала. Опыт СССР должен быть учтен молодой Турцией. Советский Союз мог бы принять участие в реконструктивных процессах Турции, оказывая помощь своей соседке в оборудовании крупнейших отраслей ее промышленности, равно как принимая участие в железнодорожном и коммунальном строительстве. Только встав на этот путь, Турция могла бы вырваться из когтей экономического кризиса, давящего на все клетки ее народно-хозяйственного организма.

И. А. Генин

## НОВЕЙШИЕ ТОРГОВЫЕ ДОГОВОРЫ ТУРЦИИ

### I.

1919 годом датируется новейший этап в торгово-договорной политике Турции. С этого года Турция приобретает, в связи с истечением срока действия Лозаннского договора, подлинную таможенную автономию и получает возможность строить торгово-договорные отношения со своими контрагентами на базе автономного тарифа.

Характер и значение построенных на базе этого тарифа торговых договоров Турции станут ясны, если мы вкратце остановимся на торгово-политических постано-

влениях Лозаннского договора (1923 г.), которые заменены в настоящее время новыми торговыми договорами.

Лозаннский договор, хотя и не удовлетворял всех притязаний победоносно вышедшей из войны республиканской Турции, однако, был значительным шагом вперед по сравнению с заключенным Оттоманским правительством Севрским договором. Севрский договор 1920 г. еще более закрепил капитуляционный режим, расширил вместе с тем круг стран, имеющих право пользоваться этим режимом. Победители получили в Турции ряд торгово-политических льгот; в частности, они добились уста-

новления контроля за импортом и экспортом, закрепления низких таможенных ставок, учреждения свободных гаваней. Обременительность для Турции торговых-политических постановлений Севрского договора усугублялась еще односторонностью наибольшего благоприятствования, которое Турция вынуждена была предоставить своим контрагентам.

Обосновавшееся в Анкаре (Ангоре) Великое национальное собрание Турции, аннулировав законом 7/VI—1920 г. все договоры, заключенные Константинопольским правительством после 16/III—1920 г. (со дня оккупации Константинополя союзными войсками), объявило тем самым недействительным и навязанный Турции Севрский договор.

Лозаннский договор 1923 г. явился результатом одержанной новой Турцией победы. Из большой серии документов, объединяемых понятием «Лозаннский договор», нас в данном случае интересуют лишь два документа, имеющих торгово-политический характер, а именно: конвенция о поселении и торговая конвенция.

Красной нитью проходит в этих документах идея полной взаимности между договаривающимися сторонами: Турция обязуется применять к своим контрагентам — Британской империи, Франции, Италии, Японии, Греции, Румынии и Юго-Славии постановления договора лишь постольку, поскольку контрагенты будут применять эти постановления к Турции.

В Лозаннском договоре проведено положение, по которому иностранные граждане в Турции полностью подчиняются турецкой юрисдикции в соответствии с принципами общего международного права; в отношении обложения их налогами они приравниваются к местным гражданам, причем специально было оговорено, что стороны не могут претендовать на налоговые льготы, которые предоставлены концессионным предприятиям. Учитывая опыт капитуляционного режима, турецкое правительство, предоставляя иностранцам право приобретать, владеть, распоряжаться и отчуждать всякого рода движимое и недвижимое имущество, вместе с тем воспретило (по Лозаннскому договору) им покупку недвижимости вне городских поселений; предоставляя иностранцам возможность заниматься промыслами, торговлей, профессиями и ремеслами, турки, однако, оставили ряд профессий исключительно за туземными гражданами.

Если в области прав граждан (и юридических лиц) Турция по Лозаннскому договору добилась полной независимости, то нельзя этого сказать без оговорок в отношении торгового режима. Правда, и торговая конвенция Лозаннского договора была построена на принципе взаимности и в ней были оговорены обычные условия торговых договоров, но при этом Турция фактически была лишена на пять лет таможенной автономии. По торговой конвенции ставки турецкого таможенного тарифа 1916 г. с установленными впоследствии коэффициентами были закреплены и не могли быть повышаемы в течение всего срока действия конвенции (за исключением лишь возможного случая катастрофического падения валюты). На 19 товаров были, кроме того, зафиксированы акцизные ставки. Таким образом, Турция была лишена, сроком на 5 лет, свободы таможенно-тарифного маневрирования. Это сказалось в том, что Турция оказалась не в состоянии проводить протекционную политику для создания национальной промышленности, не могла повысить доходных статей бюджета за счет таможенных поступлений, не в состоянии была вести маневренной торгово-договорной политики. Правда, некоторый выход для увеличения дохода фиска Турция нашла в системе акцизов: вводя акциз на

ряд товаров, производимых в стране в недостаточных размерах, но ввозимых в больших количествах из-за границы. Турция добилась некоторого повышения доходов, но этим путем она все же не могла добиться тех целей, которые она могла бы достигнуть, обладая таможенной автономией.

Торгово-политические постановления Лозаннского договора предопределили в основном дальнейшую торгово-договорную политику Турции до 1929 г. Последующие договоры имели своим прецедентом Лозаннский договор, причем в некоторых случаях Турция соглашалась даже на представление контрагентами небольших конвенционных скидок с закрепленного Лозаннским договором таможенного тарифа, учитывая необходимость обеспечить интересы своего экспорта.

## II.

Ко времени истечения пятилетнего срока действия торговой конвенции Лозаннского договора (август 1929 г.) Турция денонсировала все свои торговые договоры, имея в виду строить впредь свою торгово-договорную систему на базе автономного тарифа. Разработка нового тарифа, введение его в действие и заключение новых договоров совпадало с обострением кризиса, уже в течение нескольких лет развешивающего народно-хозяйственный организм Турции. Поэтому и таможенный тариф, и построенные на его базе торговые договоры не могли не носить на себе следов тяжелого экономического состояния страны.

Экономическое положение Турции характеризуется рядом неблагоприятных показателей. Основные отрасли турецкой экономики — сельское хозяйство — до сего времени не оправилось от потрясений предыдущих лет. Холодные зимы и засухливые лета привели к сильному недороду в 1927 г. и к катастрофическому неурожаю в 1928 г., в особенности в основных производящих районах Турции — Конии и Афиюн-Карагиссаре. Метеорологические условия 1929 г. также были не очень благоприятны. Сбор некоторых продуктов турецкого сельского хозяйства — опиума, винограда, инжира, гумми-драганта — в связи с этим оказался несколько ниже даже мало урожайного 1928 г. Лишь урожай табака, хлеба и хлопка в 1929 г. несколько повысился по сравнению с 1928 г., хотя урожай табака (около 40 млн. кг.) все же сильно отстал от рекордного сбора 1924 г.

Незначительность сельскохозяйственной продукции Турции в течение ряда лет, плохое качество этой продукции, организационные недостатки турецкой экспортной торговли наряду с ожесточенной конкуренцией, которую встречают турецкие товары на мировом рынке, приводят к падению из года в год выручки Турции за экспортируемые ею товары. Еще в 1925 г. экспорт Турции составлял 192 млн. лир, в 1926 г. он уже равнялся 186 млн. лир, а в 1927 г. снизился до 158 млн. лир; после некоторого повышения в 1928 г., экспорт снова падает в 1929 г. до 155 млн. лир. Если еще учесть, что турецкая лира падает из года в год и что особенно резкое падение она испытала в 1929 г., для нас станет ясно, насколько сильную депрессию переживает турецкая экспортная торговля. При этом следует отметить, что импорт в Турцию не только не снизился, а, наоборот, заметно вырос в 1929 г., что объясняется не усилением спроса на импортные товары (так как спрос, наоборот, понизился вследствие сокращения покупательной способности населения), а спекулятивной конъюнктурой, создавшейся в Турции летом 1929 г. в ожидании вступления в силу нового таможенного тарифа. В самом деле, при импорте 1927 г. в 211 млн. лир и в 1928 г. в 223 млн.

лир, импорт 1929 г. выразился в 256 млн. лир, при чем за одни лишь 4 летних месяца (с июня по сентябрь) ввезено было товаров на 123 млн. лир, против 65 млн. лир за соответствующий период 1928 г. Таким образом, неизменная пассивность турецкого торгового баланса, колебавшаяся в последние годы вокруг 50 млн. лир. (в 1926 г. — 49 млн. лир, 1926 г. — 48 млн. лир, 1927 г. — 53 млн. лир, 1928 г. — 50 млн. лир), сразу удвоилась в 1929 г., достигнув 101 млн. лир.

Такая резкая пассивность торгового баланса Турции наряду с платежами правительства за границу, вытекающими из его обязательств по бывшему Османскому долгу, железно-дорожным и военным заказам, выкупу железных дорог, привели к резкому ухудшению платежного баланса страны, не имеющей в своем активе заметных статей «невидимого экспорта». Результатом являлся усиленный спрос на иностранную валюту и катастрофическое падение турецкой лиры, положение которой удалось восстановить лишь в течение последних нескольких месяцев, благодаря жестким мероприятиям правительства и помощи консорциума банков.

Валютный кризис ускорил постановку вопросов, связанных с интенсификацией и улучшением качества национальной продукции. Этим преследуется цель увеличить экспорт и сократить импорт. Тем самым предполагается достигнуть улучшения торгового баланса и оказать существенную помощь стабилизации национальной валюты. Для достижения последней задачи организован, между прочим, эмиссионный государственный банк.

Интенсификация и улучшение качества продукции мыслится путем осуществления выработанной правительством экономической программы, охватывающей все отрасли народно-хозяйственной жизни страны. В области сельского хозяйства имеется в виду усилить внедрение сельскохозяйственных машин, усилить применение удобрений, увеличить стада, заменить быка лошадью при обработке земли, вести борьбу с вредителями растений и эпизоотиями, усилить ирригационные работы. Должны быть также распределены земли среди нуждающегося населения и приняты меры к переводу кочевых племен на оседлый образ жизни.

В целях усиления конкурентной способности турецких продуктов на мировом рынке предполагается принять меры к улучшению качества хлопка, табака, винограда, инжира, опиума, орехов, а также к улучшению пород овечьего стада. Основные экспортные статьи должны быть стандартизованы, специальным законом должна быть запрещена фальсификация экспортных продуктов и изысканы новые ресурсы для экспорта за счет как основных, так и второстепенных статей. В целях сокращения импорта предполагается уделить особое внимание созданию и развитию отраслей промышленности, обеспеченных местным сырьем — маслосеяной, текстильной, кожевенной и мукомольной. Тому же должна способствовать таможенно-тарифная политика государства и специальные льготы, предоставляемые промышленным предприятиям.

Приближению экспортной продукции к портам должно способствовать железнодорожное строительство, тому же должна служить ж.-д. тарифная политика государства. Для снижения накладных расходов предполагается построить 5—6 современно оборудованных портов. Для стимулирования экспорта должны быть сняты или снижены внутренние налоги.

Часть этих мероприятий, но очень незначительная (льготы налогового характера и некоторые другие), уже проводятся в жизнь; большая же часть их остается пока пожеланием, ибо для осуществления их требуются

огромные капиталы, которыми Турция не располагает. Боязнь иностранного капитала, унаследованная от времен капитуляции, удерживает пока правительство от заключения внешних займов. Исключением является лишь недавнее соглашение о займе в 10 млн. долларов с американской фирмой, получившей в концессию на 25 лет турецкую спичечную монополию.

### III.

Задача интенсификации национальной сельскохозяйственной и промышленной продукции должен был, по мысли турецких правительственных кругов, служить и новый таможенный тариф. Тот же тариф должен был быть и основным рычагом для заключения Турцией выгодных для нее торговых договоров, столь необходимых ей для усиления экспорта. Таким образом на новый тариф возлагалась кроме протекционной (и фиксальной) еще и торгово-политическая задача — служить орудием давления на контрагентов при переговорах о заключении торговых договоров. Если протекционный характер тарифа недостаточно выдержан вследствие известной победы, одержанной торговой буржуазией над промышленной, то торгово-политическое значение тарифа все же сохранил. Большинство установленных ставок было заранее условлено считать максимальными, с тем, чтобы за соответствующие компенсации были сделаны скидки с тарифа в пользу контрагентов. Эту мысль (о возможности скидок с тарифа) в свое время довольно отчетливо выразил близкий к правительственным кругам журнал «Экономист д'Ориан» в номере от 10/IV—1929 г.: «Лица, которые будут вести переговоры о наших будущих торговых соглашениях, будут рассматривать их (ставки пошлин И. Г.), как максимальные, и они (лица И. Г.) будут иметь возможность предоставлять скидки, и так как минимальные ставки не будут указаны, они должны будут экономически определить ставки пошлин, ниже коих они не могут опускаться». Как увидим ниже, эта политика действительно дала желательные результаты.

Одним из первых заключили с Турцией договор на базе нового тарифа САСШ 1/X—1929 г. Договор с САСШ единственный из новейших торговых договоров Турции, вступивших уже в силу (с 22/IV—1930 г.). Сравнительная легкость заключения этого договора объясняется, с одной стороны, чрезвычайной заинтересованностью Турции в американском рынке, а, с другой, тем обстоятельством, что САСШ, имея в последние годы значительные интересы в Турции, не настаивали на тарифных скидках, удовлетворившись одним наибольшим благоприятствованием.

САСШ один из немногих крупных контрагентов Турции, с которыми последняя имела до истекшего года активный торговый баланс. По годам этот актив выразился в следующих цифрах: в 1926 г. — 15,6 млн. лир, в 1927 г. — 16,4 млн. лир, в 1928 г. — 18 млн. лир; в 1929 г. баланс был сведен с пассивом для Турции в 2 млн. лир. Экспортируются в САСШ табак, минералы, фрукты, ковры, шерсть (могер), кожи и шкуры, опиум, солодковый корень. Эти основные статьи турецкого вывоза постоянно наталкиваются в САСШ на большие трудности: турецкие фрукты испытывают конкуренцию со стороны калифорнийской продукции; инжир и изюм к тому же бракуются санитарными властями САСШ. В последнее время прибавилась новая трудность — в виде повышенного таможенного тарифа. Повышена пошлина на ковры, шерсть, наждак, но особенно больно ударяет пошлина по турецкому инжиру и орехам (пошлина на инжир повышена на 150%; на орехи — на 100%).

Тяжелые условия экспорта Турции в САСШ и нужда в этом рынке требовали хотя бы уравнения с третьими странами. Кроме того, Турция была заинтересована в оформлении своих политических отношений с САСШ, отказавшимися в свое время (в начале 1927 г.) ратифицировать заключенный с Турцией в Лозанне 6/VIII—1923 г. политический договор. Экономическая зависимость Турции от САСШ, наряду с учетом удельного веса в мировой политике этой страны, была до сего времени причиной того, что Турция, вопреки своему закону от 12/XII—1925 г., не применила в свое время к САСШ максимального тарифа (как к недоговоренной стране). Этим же обстоятельством объясняется и то, что заключая в последние годы временные торговые соглашения со многими странами сроком только на 6 месяцев, Турция заключила с САСШ соглашение на год, а по истечении этого срока продлила это соглашение еще на один год уже почти накануне нового тарифа.

Торговый договор 1/X—1929 г., кроме уравнения Турции в экономическом отношении со всеми третьими странами, влечет за собой и ратификацию Лозаннского договора 1923 г. и таким образом приводит к установлению нормальных дипломатических отношений между Турцией и САСШ.

Заинтересованы были в договоре с Турцией и САСШ, хотя удельный вес Турции в их экспорте ничтожен, однако, в свете экономической экспансии САСШ на Ближнем Востоке в течение последних лет, торговый договор с Турцией имеет для них известное значение. Номенклатура американского экспорта в Турцию состоит из хлеба и муки, хлопчато-бумажных изделий, минеральных масел, обработанных кож, некоторых металлов, сельскохозяйственных и других машин, автомобилей, кинофильм, ношеного платья. С повышением ставок турецкого тарифа на ввозимые из САСШ автомобили, пишущие и счетные машины, ношеное платье, ряд пищевых продуктов, САСШ примирилась, ограничившись, как мы уже упомянули, одним лишь наибольшим благоприятствованием по торговому договору. При условии равенства с третьими странами, повышение ставок для САСШ но опасно в учете уже имеющихся у них достижений на турецком рынке. Уже в настоящее время 65—70% ввозимых в Турцию автомобилей американского происхождения (превалируют марки Форд, Шевроле, Вюик, Крислер). В дальнейшем этот процент еще более повысится в связи с заключенным Фордом договором с турецким правительством. Сильно преобладают САСШ и на турецком рынке кинематографических принадлежностей: 80% кинофильм ввозится в Турцию из Америки, (поставщиками являются главным образом фирмы Paramount, First National Pictures и Metro Goldwyn Mayer). Основным поставщиком Турции по нефтепродуктам является также американское Общество Стандарт Ойл, обладающее большими инсталляциями в Стамбуле, Смирне, Самсуне и Малатии. Стандарт Ойл снабжает не только Турцию, но также Сирию, Египет и другие ближневосточные страны как американскими, так и нефтепродуктами других стран. Весь завоз Стандарта Ойлом нефтепродуктов на территорию Турции исчисляется в 250 тыс. тонн в год, из коих в самой Турции распределяется около 100 тыс. тонн.

В последние годы Турцией начали усиленно интересоваться и другие американские общества. Американская фирма «Fox Brothers» инвестировала в Турцию капитал в 500 тыс. лир для постройки большого современного вокзала в Цезарее и для сооружения и оборудования больших мастерских новейшими машинами и

приспособлениями для постройки вагонов и ремонта локомотивов. Эта же фирма строит складочные помещения, электростанцию и жилища для железнодорожного персонала. Другое американское общество «Foundation Corporation» ведет переговоры с турецким правительством о постройке в 6-летний срок ряда железно-дорожных линий, портов, носейных дорог, ирригационных каналов, предполагая инвестировать для этой цели капитал в 400 млн. лир. Следует упомянуть и о договоре Форда с турецким правительством от 27/X 1928 г., по которому Форду отведена в Стамбуле свободная зона и предоставлен ряд льгот для устройства и эксплуатации завода по монтажу автомобилей, тракторов, аэропланов из частей, ввозимых из САСШ. Наконец, американская фирма «American Turkish Investment Corporation» (контролируемая шведским концерном Крейгера) подписала 9/VI 1930 г. договор с турецким правительством о передаче ей сроком на 25 лет спичечной концессии.

Правовой базой для всех этих американских начинаний и должен служить заключенный 1/X 1929 г. турецко-американский торговый договор.

Несколько ранее САСШ заключила с Турцией торговый договор Франция (29/VIII 1929 г.). Договор уже ратифицирован межгосударственным 31/V 1930 г., но в силу полностью еще не вступил. Франция принадлежит к числу стран, подписавших Лозаннский договор, потерявший силу в части торговой конвенции 29/VIII 1929 г. Подписанный в тот же день новый торговый договор содержит исключительно торговые статьи, ибо правовые вопросы продолжают регулироваться конвенцией о поселении Лозаннского договора, продолжающей действовать до 1931 года.

При заключении договора Францию интересовало регулирование вопросов, связанных с конкурентоспособностью основных предметов ее экспорта в Турцию—текстильных (шерстяных и хлопчато-бумажных) изделий, выделанных кож, химических и фармацевтических товаров, колониальных продуктов, растительных жиров. По импорту в Турцию Франция занимает одно из первых мест, при чем все годы актив торгового баланса на ее стороне (в 1926 г.—9,2 млн. лир, в 1927 г.—12,2 млн. лир, в 1928 г.—9,6 млн. лир, в 1929 г.—7 млн. лир). Кроме того французский капитал до сего времени играет крупную роль во всех основных отраслях турецкого хозяйства. Отсюда понятна заинтересованность Франции в торговом договоре с Турцией.

По этим причинам Франция согласилась на ряд уступок в пользу Турции по сравнению с Лозаннским договором. По договору 1929 г. под минимальный французский тариф будет подпадать большинство статей турецкого экспорта—опиум, шерсть, хлопок, ковры, кожи, разные материи, солодовый корень, ячмень, бобы, горох, орехи, изюм, инжир, валонья, яйца. Кроме того, Турции предоставлена скидка с французского минерального тарифа на султание и ковры. Турция добила также чрезвычайно важной для нее уступки—отмены Францией специального складочного сбора (Taxe d'entrepôt), сильно обременявшего с 1919 г. турецкие товары при ввозе их во Францию. В виде компенсации, Турция согласилась на далеко идущие льготы в пользу Франции. Франко-турецкий договор—первый из новейших торговых договоров Турции, заключенных на базе конвенционных скидок. По этому договору Турция предоставила Франции скидки по большому списку товаров (155 наименований), достигающие (скидки) в отдельных случаях 30%. Установлением процентных скидок Турция добилась возможности сохранения автономного тарифа, хотя она вынуж-

дена была согласиться на оговорку, лишаящую ее фактической возможности изменять нынешний размер конвенционной пошлины в случае повышения ставок основного тарифа. Достижением для Франции было согласие турок на включение, кроме обычной статьи о взаимной борьбе с недоброкачественной конкуренцией и о защите товарных знаков, специальной оговорки о запрещении пользования географическим наименованием вин и ликеров. Таким образом, никто, например, не может продавать в Турции вина под наименованием шампанских, если они не произведены в Шампани.

Ввиду большой заинтересованности каждой из сторон в рынке другой стороны, было условлено при подписании торгового договора, что взаимные тарифные скидки вступают в силу досрочно (то есть до вступления в силу торгового договора в целом) — с 1/X — 1929 г. (кроме скидок на султание и на ковры, которые вступают в силу с 21/X — 1929 г.), что совпадает с днем введения в действие нового турецкого таможенного тарифа.

Наиболее сложны были переговоры Турции с Германией. Зажатая в тиски сначала планом Дауэса, а затем планом Юнга, Германия вынуждена завоевывать новые рынки и укреплять свое положение на старых рынках. Экспансия Германии направляется и в сторону ближневосточных рынков (Персия, Турция). Из года в год растет удельный вес Германии на турецком рынке. Уже в 1927 г. Германия заняла первое место в импорте Турции и сохранила его вплоть до 1929 г. (в 1927 г. импорт из Германии составил 30 млн. лир, в 1928 г. — 32 млн. лир, в 1929 г. — 39 млн. лир.). Номенклатура германского ввоза в Турцию чрезвычайно разнообразна; Германия ввозит руды, металлические, текстильные, кожаные, фотографические, бумажные, химические, фармацевтические изделия, автомобили, машины, игрушки.

Германский капитал инвестируется в промышленное и дорожное строительство Турции. Германские фирмы строят и эксплуатируют электростанции в разных городах Турции, осуществляют муниципальное строительство в Анкаре и в Смирне. Германской фирмой Юнкера построен аэроплавный завод в Цезарее. Но особенно интенсивна роль германского капитала в железнодорожном строительстве Турции: группа Юлиус Бергер производит постройку линии Кутахия—Баликессир (152 км), вступающую в эксплуатацию уже осенью 1930 г., и Улу—Кишла—Цезарея (180 км); последняя линия должна соединить линию Анкара—Сивас—Самсун с Багдадской железной дорогой. Очень недавно турецким правительством заключено соглашение с германской группой о поставке железнодорожных материалов на 20 млн. лир с рассрочкой платежей на 20 лет.

Наконец следует отметить активность германского капитала в области связи. С 1/V 1930 г. германская фирма Дейтше Люфтганза приступила к эксплуатации воздушной линии Берлин—Стамбул—Анкара (по заключенному в январе 1930 г. соглашению с турецким правительством).

Все эти обстоятельства диктовали Германии необходимость урегулирования экономических отношений с Турцией путем заключения торгового договора.

Не менее заинтересована была в этом договоре Турция. По удельному весу в турецком экспорте Германия уступает лишь Италии. Германия закупает свыше 50% вывозимых Турцией табачков и свыше 30% фруктов. Значительна также роль Германии в вывозе из Турции дубителей (валоней, чернильного ореха) и ковров.

Исключительная заинтересованность каждой из сторон в рынке другой стороны вынуждала каждую из них добиваться особых льгот: Германия в свое время доби-

валась особых льгот для своих обществ в Турции, Турция же требовала особо благоприятных условий для своего экспорта. Между сторонами несколько лет тому назад загорелась даже таможенная война, ликвидированная впоследствии взаимными уступками. Денонсирование Турцией торгового договора с Германией от 1927 г. и введение в действие нового сильно повышенного тарифа, угрожавшего немцам потерей завоеванных на турецком рынке позиций, поставили снова стороны перед таможенной войной. «Турции следовало бы, писала «Кельнше Цейтунг» 10/VI 1929 г., принять во внимание и интересы своей внешней торговли; ведь заинтересована же она в том, чтобы для ее сельскохозяйственных продуктов были открыты иностранные рынки, и в этом она заинтересована гораздо больше, чем в защите едва только зарождающихся у нее отраслей промышленности».

После переговоров, длившихся много месяцев, между Турцией и Германией был заключен торговый договор, по которому стороны, в особенности Турция, пошли на серьезные уступки. В основе турецко-германского договора лежит наибольшее благоприятствование. Этот принцип применяется, как к таможенным вопросам, так и ко всем мероприятиям, связанным с ввозом, вывозом и транзитом; урегулирован вопрос с сертификатами, ранее вызывавший споры; оговорено, что при всех обстоятельствах от представления сертификатов о происхождении свободны почтовые посылки, мелкие отправления и образцы товаров. Как и в турецко-французском договоре, оговорена борьба с недобросовестной конкуренцией, оговорена также охрана литературной и художественной собственности. Подробно регламентирован допуск коммивояжеров и привозимых ими товарных образцов. К перевозкам по железным дорогам, а также к режиму судоходства страны согласились взаимно применять национальный режим. Национальный режим и наибольшее благоприятствование будут применяться также к обложению внутренними сборами. Ввиду имевших нередко место, главным образом в Турции, недоразумений при тарификации товаров, купцам предоставлено право требовать тарификации товара по предварительно посылаемому образцу или по его описанию. Кроме того для ряда товаров, особенно химических изделий, порядок тарификации оговорен специальным приложением к торговому договору.

Центральным пунктом договора, вокруг которого велась особенно упорная борьба между сторонами, естественно, был вопрос о таможенных конвенционных ставках. Турция по принципиальным соображениям не хотела отказаться от автономности своего тарифа, предлагая, как и в договоре с Францией, лишь процентные скидки с него; Германия же настаивала на твердых конвенционных ставках. В результате был достигнут компромисс, практически удовлетворяющий Германию: ей предоставляются процентные скидки, но в случае повышения Турцией основных ставок ее тарифа, повышенные пошлины могут быть применены к Германии лишь по истечении 9 месяцев со дня введения повышенных пошлин. Если учесть, что по новому турецкому таможенному закону всякая новая ставка может вступить в силу лишь по истечении 3 месяцев после ее опубликования, станет ясно, что Германия гарантировала себе по крайней мере на год твердые конвенционные ставки. Поскольку к тому же договор заключен всего лишь на один год с автоматическим молчаливым продлением и с денонсацией затем за 3 месяца, Германия может постоянно оказывать давление на Турцию, заставляя ее не повышать пошлин на германские товары.



Что касается товаров, на которые Турцией представлены Германией конвенционные скидки, то их номенклатура охватывает около 80 наименований; сюда входят кожа и кожевенные товары, шерстяные ткани, трикотаж, целлулоидные изделия, щетки, бумага, резиновые изделия, липолеум, стекло и фарфор, железные товары, ремесленные инструменты, часы, музыкальные инструменты, оптические приборы и приборы точной механики, автомобили, химикалии, алюминий и другие товары. Размер процентных скидок колеблется от 10 до 25%, достигая в отдельных случаях 30%.

Турция, с своей стороны, добилась закрепления беспощадного ввоза в Германию ряда сырьевых товаров: хлопка, красителей, олиума, дубителей, гуммидраганта, шерсти, необработанных кож, пушнины, кишек, оливкового масла, марганцевой и хромовой руды, солодкового корня, лакричного сока, шелка-сырца, свинца, меди, а также сезама, льняного и конопляного семени. За Турцией закреплены вместе с тем некоторые конвенционные ставки, предоставленные Германией основному конкуренту Турции на германском рынке — Греции на ковры полностью из натурального шелка установлена ставка в 700 марок со 100 кг., а турецкий изюм приравнен к греческой коринке; закреплены также пониженные ставки на турецкий инжир, миндаль, шерстяные ковры.

Договор с Германией уже проведен через турецкий Меджлис и германский Рейхстаг и должен вступить в силу через 14 дней после обмена ратификационными грамотами.

Англия, также как и САСШ, не настаивала при переговорах с Турцией на таможенных скидках с ее тарифа, удовлетворяясь одним лишь небольшим благоприятствованием и, следовательно, теми конвенционными ставками, которые Турция предоставит другим своим контрагентам. Торговый договор, заключенный между Турцией и Англией (1/III 1930 г.), наиболее долгосрочный из всех подписанных Турцией договоров; заключен он сроком на 5 лет. Договором подробно регулируются вопросы торговли и поселения (путем комбинирования принципов наибольшего благоприятствования и национального режима). Интересно отметить, что Англия первая из стран, подписавших Лозаннский договор, досрочно отказалась от льгот, предоставленных ей конвенцией о поселении Лозаннского договора, срок которого истекает лишь в 1931 году.

В товарообороте Турции роль Англии значительна. Англия занимает третье место в импорте Турции и четвертое в ее экспорте. Ввозит Англия в Турцию, главным образом, ткани, вывозит — фрукты и шерсть.

Из крупных контрагентов Турции единственная страна, с которой до сего времени не заключено торгового договора, — Италия. Италия стоит неизменно на первом месте в товарообороте Турции. В 1928 г. экспорт Турции в Италию составил 32 млн. лир, в 1929 г. — 39 млн. лир; импорт Турции из Италии выразился в 1928 г. в 26,4 млн. лир, и в 1929 г. — в 32 млн. лир. В итальянском импорте в Турцию преобладают ткани, в экспорте из Турции — табак (правда, часть табачков идет транзитом через Триест), фрукты, хлопок. Италия имеет вместе с тем другие экономические интересы в Турции. В частности, итальянские банки играют большую роль в финансовой жизни Турции, кредитую ее внешнюю торговлю.

Несмотря на взаимную заинтересованность сторон и достижение соглашения по большинству основных вопросов, переговоры прерваны на неопределенное время. Причиной заключается в нежелании Турции идти на дальнейшие скидки по сравнению с уже сделанными в

пользу Франции и Германии. Пока отношения сторон регулируются временным соглашением (modus vivendi), основанным на наибольшем благоприятствовании, от 2/VIII 1929 г.

Кроме приведенных выше, заключены на базе нового тарифа торговые договоры с Болгарией (27/V 1930 г.), Румынией (11/VI 1929 г.), Эстонией (14/IX 1929 г.), Финляндией (12/VIII 1929 г.), Венгрией (29/V 1930 г.), Бельгией (27/V 1930 г.), Данией (31/V 1930 г.), Швецией (29/IX 1929 г.) и Латвией (17/XII 1929 г.).

Договор с Болгарией, заключенный сроком на 2 года, кроме взаимного наибольшего благоприятствования, предусматривает некоторые таможенные скидки с обеих сторон: Турция предоставляет Болгарии скидки на древесный уголь (30%) и на сыр-качкавал (25%) и приравнивает турецкий изюм к греческой коринке; Болгария закрепляет за Турцией прежние конвенционные скидки на воск и рыбу (свежую и соленую). Остальные объекты товарооборота между странами (со стороны Болгарии — продовольственные продукты, скот, со стороны Турции — фрукты, текстильное сырье) попадают под действие общего тарифа каждой из сторон с применением наибольшего благоприятствования.

Румыния была в числе стран, подписавших Лозаннский договор. Однако, по специальной оговорке, имевшейся в этом договоре, последний потерял силу в отношении Румынии через 2½ года по вступлении его в силу. Дальнейшие торгово-политические отношения между Турцией и Румынией регулировались временными торговыми соглашениями. 11/VI—1929 г. был подписан торговый договор на основе наибольшего благоприятствования.

С Эстонией у Турции имелся договор 1928 г., построенный на взаимных конвенционных скидках. С денонсированием этого договора со стороны Турции был заключен новый договор (14/IX 1929 г.) на базе наибольшего благоприятствования и предоставления Турцией Эстонии 25% скидки на шерстяные ткани.

Финляндия была первой страной, в которой Турция в свое время (1926 г.) дала конвенционные скидки с Лозаннского тарифа. В настоящее время эти скидки уже не действуют и стороны заключили (12/VIII 1929 г.) новый торговый договор на основе генерального наибольшего благоприятствования. Договор этот вступил в силу досрочно — с 1/X 1929 г.

Венгрия была первым государством, согласившимся при заключении торгового договора с Турцией в 1926 г. на твердый контингент. Она обязалась тогда закупать ежегодно в Турции 600 тыс. кг табаку для своей табачной монополии. В настоящее время это обязательство возобновлено договором 29/V 1930 г. Турция предоставила Венгрии скидку на колбасу в 33,5%, а Венгрия приравнивала турецкий изюм к греческой коринке.

Договор с Данией от 31/V 1930 г. содержит обычные положения о поселении, торговле, мореплавании, правовой охране патентов и товарных знаков, а также регулирует права консулов.

Вслед за денонсированием Турцией торгового договора с Швецией, между сторонами был заключен (29/IX—1929 г.) новый договор сроком на 2 года, по которому Турция предоставила Швеции 20% скидки на резиновую обувь, а Швеция Турции — скидку на ковры.

Со многими государствами (Чехо-Словакией, Австрией, Ирландией, Грецией, Египтом, Испанией, Италией, Нидерландами, Норвегией, Швейцарией и Японией) подписаны до заключения торговых договоров временные торговые соглашения. Чехо-Словакия обязалась даже за-

купить в течение года не менее 1 млн. кг табаку для своей государственной монополии.

Как видим Турции удалось добиться заключения ряда торговых договоров на базе нового тарифа с большинством своих контрагентов.

Правда, ей пришлось идти на ряд скидок со своего автономного тарифа, но если принять во внимание, что значительное число ставок было установлено в сильно повышенном размере в расчете на будущее снижение их

по торговым договорам, то придется к заключению, что значительного ущерба Турция от этих снижений не понесла. Но зато, благодаря этим уступкам, Турция добилась более благоприятных условий для своего экспорта, находящегося в трудном положении.

Что касается СССР, то в настоящее время между ним и Турцией успешно ведутся переговоры о торговом договоре, который должен заменить собой договор 1927 г.

Проф. Б. Курц

## Турция и Украина

Большое международное политико-экономическое значение Турции не подлежит сомнению. В современной Турции, как в аккумуляторе, сосредотачиваются, сплетаясь в гордиев узел, вождения империалистических держав, рассматривающих Турецкую республику в качестве плацдарма для своих капиталистических комбинаций.

Сообразно такому значению Турции, великие и малые державы принимают участие в экономической жизни страны. Степень этого участия особенно отчетливо отражается в торговле.

После освободительной войны государственный бюджет и внешняя торговля Турции стали быстро расти, но сельскохозяйственные кризисы 1926—1928 гг. сильно подорвали этот рост, особенно в области торговли.

Большое увеличение и напряженность бюджета (при 900 млн. лир ориентировочно определяемого народного дохода Турции) видны из следующих цифр доходной части бюджета (в млн. лир):

1920/21 г. . . . .	69,0
1924/25 . . . . .	129,2
1925/26 . . . . .	150,0
1926/27 . . . . .	190,1
1927/28 . . . . .	194,6
1928/29 . . . . .	212,2
1929/30 . . . . .	220,3

С 1926 г. турки достигли бездефицитности бюджета, но во внешней торговле им не удалось изжить пассивного баланса и прогрессирующего обезценения турецкой лиры, как это видно из приводимой таблицы:

Внешняя торговля Турции за 1923—1929 гг.  
(В млн. лир)

	1923 г.	1924 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.
Экспорт из Турции	84,6	158,9	193,1	186,4	158,4	173,5	155,2
Импорт в Турцию	144,8	193,6	242,3	234,3	211,4	223,5	256,3
Весь товарооборот	229,4	352,5	435,4	421,1	369,8	407,0	411,5
Баланс . . . . .	-60,2	-34,7	-49,2	-48,3	-53,0	-50,0	101,1
Баланс в % ко всему товаро- обороту . . . . .	-25,1	-9,9	-11,3	-11,5	-14,3	-12,3	-24,8
Средний курс лиры за фунт стерлингов в пиастрах . . . . .	762,9	872,7	890,9	929,7	943,4	959,2	—

Мы видим, что в 1927/28 г., в связи с неурожаем, экономическое положение Турции ухудшилось, объем торговли уменьшился по сравнению с 1925/26 г. В 1929 г. положение не улучшилось, несмотря на удовлетворительный урожай 1929 г., ибо с 1929 г. Турции пришлось выплачивать и оттоманский долг, и выкупать анатолийскую железную дорогу, и переживать острый подъем спекуляции в связи с введением нового турецкого таможенного тарифа.

Тем не менее и государственный бюджет и объем внешней торговли Турции свидетельствуют об имеющихся тенденциях к увеличению товарности народного хозяйства страны.

Участие отдельных стран в торговле с Турцией весьма не одинаково и различается как по размеру общих оборотов, так и по относительной выгодности этой торговли для Турции.

По объему торговли с Турцией первое место в 1927 г. занимала Италия, за ней шла Франция, Англия и Германия. Эти страны вместе торговали на 240 млн. руб., то есть охватывали до 65% внешней торговли Турции. САСШ и Чехо-Словакия вместе охватывали до 11%, СССР — лишь 3,5%. СССР, таким образом, занимал лишь седьмое место, предоставляя остальным государствам внедряться в экономику Турции и оказывать специфическое влияние своей капиталистической структурой на турецкое народное хозяйство. Италия и САСШ больше вывозят из Турции, чем привозят в нее, а прочие государства, исключая мелких участников торговли, больше привозят в Турцию, чем вывозят, причем впереди всех идет Англия и Чехо-Словакия.

Если мы возьмем балансы отдельных стран в процентном отношении к обороту каждой торгующей страны, то увидим, что есть страны, с которыми Турция в валютном отношении совсем невыгодно торговать:

САСШ . . . . .	- 18%	Швеция . . . . .	+ 52%
Италия . . . . .	- 18%	Чехо-Словакия . . . . .	+ 42%
Польша . . . . .	+ 100%	Германия . . . . .	+ 34%
Венгрия . . . . .	+ 100%	Голландия . . . . .	+ 34%
Индия . . . . .	+ 98%	Болгария . . . . .	+ 27%
Персия . . . . .	+ 94%	Франция . . . . .	+ 25%
Япония . . . . .	+ 94%	Англия . . . . .	+ 24%
Бельгия . . . . .	+ 94%	Юго-Славия . . . . .	+ 20%
Швейцария . . . . .	+ 86%	Румыния . . . . .	+ 7%
Австрия . . . . .	+ 85%	СССР . . . . .	+ 5%
		Остальные страны . . . . .	- 50%

Хотя Польша, Венгрия, Индия, Персия, Япония, Бельгия, Швейцария и Австрия вместе охватывают всего 38,5 млн. руб., то есть до 10½% внешней торговли Турции, но торговля этих стран идет для Турции почти целиком за счет лишь ввоза в нее иностранных товаров (именно на 85—100%), являясь, таким образом, наи-

более невыгодной в смысле погашения ее валюты. Другие страны тоже больше ввозят в Турцию, чем вывозят. Менее всего в этом участвует СССР, хотя и он больше ввозит в Турцию, чем вывозит. Наиболее выгодной является в валютном отношении торговля с Италией и САСШ, ибо означенные государства, как и остальные более мелкие участники торговли вывозят из Турции больше, чем привозят в нее.

Такой вывод можно сделать на основании ценностных размеров торговли. Если же учесть обороты с точки зрения производительного и потребительского значения отдельных товаров, то соотношение несколько изменяется. Незыблемым остается, однако, тот факт, что Турция, за исключением Италии и САСШ, ведет со всеми странами невыгодную для себя торговлю, при которой народные богатства уходят из страны. Турция сбывает иностранным государствам излишки своей сельскохозяйственной продукции, получая взамен необходимые ей промышленные товары, особенно производственного назначения. Турция торгует со многими странами, которые, как мы видели, на 85—100% только ввозят в нее товары, то есть не стимулируют вывозом развития производительных сил Турции. Задачей СССР должно явиться развитие экономических связей с Турцией с таким расчетом, чтобы советский вывоз в Турцию покрывался привозом из Турции.

Участие СССР в экономике Турции пока весьма незначительно. Советско-турецкий товарооборот достигает всего 3—4% внешней торговли Турции. Достижение для СССР даже довоенного размера товарооборота (в 7—8%) — будет недостаточным, когда мы видим, что Италия охватывает 17% турецкой торговли, Франция, Англия и Германия — в среднем по 12%. Такое положение вещей не может быть признано нормальным, если учесть наше непосредственное соседство с Турцией по кавказской границе и однодневный морской пароход по европейской границе.

В практическом разрешении проблемы развития экономических взаимоотношений с Турцией должна принять участие также Украина, как соседняя с Турцией республика СССР. Украинская промышленность, как географически ближе всего расположенная к Турции, должна изыскать средства использовать турецкие товары с наибольшей выгодой для советского хозяйства. Турции же взамен необходимо с Украины дать нужные ей промтовары.

Разрешение этой проблемы для Украины должно стать прямой обязанностью на фронте экономической борьбы с мировым капитализмом, и преимущественно на УССР должна быть возложена задача расширения советско-торговых связей с Турцией.

Экспорт из Турции во все страны по отдельным товарам в процентах к общей сумме экспорта представляется следующим: (см. таблицу на стр. 18-й).

Первенствующее значение в вывозе из Турции имеет табак, фрукты, шерсть, хлопок и т. д.

Турция находится в большой фактической зависимости по вывозу своего сырья: хлопок — от Италии и Франции, шерсти — от Англии и Америки, табака — от Германии, Америки и Англии и т. д.

Рассмотрим теперь отдельно экспортные товары Турции и выясним не мог ли бы СССР и, в частности, Украина, вывозить означенные товары для переработки у себя, с целью их обратного вывоза уже в качестве изделий за границу.

Табак первенствует по ценности в турецком экспорте (около 30% экспорта) и по качеству занимает на мировом рынке выдающееся место. В 1926 г. Турция

	1924 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.
Табак . . . . .	30,0	31,4	36,0	27,7	31,2
Фрукты и овощи . . . . .	24,9	19,4	18,4	16,1	19,7
Шерсть и шерстяные изделия . . . . .	8,3	6,1	8,4	10,8	10,7
Хлопок и хлопчатобумажные изделия . . . . .	7,5	8,1	6,5	6,7	5,9
Химические товары (опиум, валлоней и другие) . . . . .	5,9	6,2	6,2	6,2	6,1
Пищев. животн. и рыбн. продукты . . . . .	4,0	4,3	3,5	4,5	4,4
Злаки (пшеница и прочие) . . . . .	3,5	2,9	3,3	4,5	3,5
Руды и металлические изделия . . . . .	2,7	2,0	2,6	2,4	2,1
Животные и птицы . . . . .	3,0	2,7	2,0	2,7	1,5
Кожи и животные остатки . . . . .	1,8	2,4	2,0	2,5	3,6
Дерево и деревянные изделия . . . . .	1,3	2,1	2,3	2,0	1,9
Топливо . . . . .	1,5	1,2	1,9	1,0	1,0
Семена и фураж . . . . .	1,5	2,5	1,2	1,4	2,7
Выделанные кожи, шкуры и меха . . . . .	1,0	1,6	1,3	1,5	2,0
Шелк и шелк. изделия . . . . .	1,0	1,3	1,5	1,0	1,3
Растит. масла . . . . .	0,4 <sup>1)</sup>	3,6	0,4	4,8	0,9
Прочие (каждый менее 1%) . . . . .	1,7	2,2	2,5	4,2	1,3
Итого . . . . .	100%	100%	100%	100%	100%
Ценность всего экспорта в млн. турецких лир . . . . .	158,9	192,4	187,7	158,4	173,5

продала 41,6 тыс. тонн на 67,6 млн. лир, причем по стоимости Италия кушила 39%, Германия — 18%. Америка — 16%, Англия — 14%, остальные страны — 12%. СССР вывез табака всего на 118 тыс. лир (0,2%), ибо сам конкурирует с Турцией своими кавказскими и крымскими табаками. СССР мог бы по примеру других экспортёров, наладить у себя переработку турецкого табака в комбинации с нашими табаками в папиросы и найти хороший сбыт в соседних, в том числе в континентальных восточных странах. В то же время следует вновь проработать проблему махорочного экспорта для стран Ближнего Востока.

Что переработка Союзом турецкого табака для экспорта может иметь место, явствует из того, что Италия переправляет турецкий табак в Америку, Чехо-Словакию, Австрию и Египет. Египет, перерабатывая табак, в свою очередь переправляет свои табачные изделия в третьи страны. Наличие на Украине хорошо и широко поставленной табачной фабричной промышленности гарантирует успех переработки турецких табаков для вывоза на внешние рынки.

Фрукты занимают второе место в вывозе Турции (около 20% ценности вывоза всего экспорта). Наибольшее значение по ценности вывоза имеет изюм, затем фиги и орехи. Остальные фрукты имеют небольшое значение, в том числе, апельсины и особенно лимоны. Конечно, экспорт зависит в сильнейшей степени от урожая, который для фруктов, как известно, всегда очень неравномерен и периодичен.

В современных условиях строительства СССР вывоз фруктов из Турции в СССР не может быть целью наших хозяйственных органов, если только не создать на Украине реэкспортных возможностей. Кондитерская промышленность Украины может создать производство консервов из турецкого сырья для реэкспорта в лимитированные страны. Гарантией этому служит дешевизна доставки фруктового сырья на наше черноморское побережье, наличие на Украине сахарного производства и

<sup>1)</sup> В 1923 г. — 1,9%, а в 1927 г. — 4,8% вместе с коровьим маслом.

развитой кондитерской промышленности при большой густоте населения, то есть достаточной обеспеченности рабочей силой. Поэтому необходимо Нищетресту поставить и проработать вопросы производства сладостей из турецкого сырья на украинских фабриках и тем поставить наш экспорт фруктов из Турции на здоровую почву, способствуя увеличению фруктового экспорта из Турции нашему вывозу кондитерских изделий за границу. Хотя в Турции кондитерская промышленность, преимущественно кустарная, сильно развита, однако, теперь имеется спрос в Стамбуле, Ангоре, Смирне и других турецких городах на иностранные импортированные изделия в изящной упаковке. Если иностранцы находят возможность привозить кондитерские изделия в Турцию, то Украина могла бы иметь значительные перед ними преимущества.

Широких и серьезных опытов в этом направлении не было поставлено на Украине, хотя такое производство было бы гораздо выгоднее для нас, чем отправка песка и рафинада в чистом виде за границу. Сами турки уже вырабатывают у себя свеколовичный сахар и стремятся развить сахарную промышленность так, чтобы полностью покрыть иностранный импорт в Турцию. Украине необходимо развить импорт в Турцию кондитерских изделий и главным образом из фруктового сырья самой же Турции.

Также может быть поднят вопрос о целесообразности превращения на Украине турецкого изюма в спирт и для приготовления иных напитков.

Далее Турция имеет громадные возможности расширения культуры оливков, но не имеет достаточного опыта их и при этом вывозит неочищенное оливковое масло, либо не имеет очистительных заводов. Украина могла бы заняться переработкой маслин и других турецких маслянистых продуктов (сезам) в первосортное масло для экспорта на Запад. Вопрос же о развитии и усовершенствовании переработки маслянистых культур должен быть поставлен на Украине весьма широко.

Шерсть и шерстяные изделия занимают третье место по вывозу из Турции (8 — 11% всего вывоза). Вывозятся козья и овечья шерсть, простая и ангорская (могер) и другие, верблюжий и козий пух (в 1925 г. шерсти и пуха на 5,3 млн. лир) и ковры (в 1925 г. на 5,6 млн. лир). В 1926 г. Англия из всей ценности экспорта этой статьи (16 млн. лир) вывезла 38%, Америка — 30%, Франция — 8%, остальные меньше, причем Союз всего до 2%. Ковры, главным образом, вывозят САСШ и Англия, шерсть — Англия (36%), Америка (32%) и Франция (12%); ангорскую шерсть преимущественно вывозит Англия 76% (в 1927 г. на 6,9 млн. лир). САСШ, Франция и Германия.

Империалистические государства извлекают большую выгоду из экспорта турецкой шерсти, вывозя ее на громадные суммы: в 1926 г. — 10,2 тыс. тонн, в 1927 г. — 10,1 тыс. тонн, на сумму (в 1926 г.) свыше 16 млн. лир. Перерабатывая у себя турецкую шерсть, часть ее, в виде шерстяных изделий они вновь ввозят в Турцию. В 1927 г. ввезено в Турцию шерстяных изделий на 18,7 млн. лир, в 1928 г. на 15,8 млн. лир, хотя сама Турция изготавливает на своих фабриках до 1,5 млн. м шерстяных материалов. Больше всего ввозит в Турцию шерстяных изделий (по данным 1927 г.) Франция — на 6,1 млн. лир, меньше Англия — 3,1 млн. лир, Персия — 2,5 млн. лир, Германия — 1,9 млн. лир, Италия — 1,4 млн. лир, Бельгия — 1,3 млн. лир и Чехо-Словакия — 1,3 млн. лир. Из Турции же больше всего вывозит шерсти (вместе с шерстяными

изделиями), как выше отмечено, Англия и САСШ. СССР вывозит из Турции шерсти на незначительные суммы: в 1927/28 г. всего на 96 тыс. руб., в 1928/29 г. на 109 тыс. руб. (100 тонн). Между тем, в том же 1928/29 г. мы вывезли из всех восточных стран шерсти на 26,8 млн. руб. (24 тыс. тонн), причем из Западного Китая — 7,4 млн. руб., Монголии — 7,3 млн. руб., Персии — 6,2 млн. руб., Афганистана — 4,9 млн. руб., остальное — из центрального Китая и Танна-Туву. Турецкая шерсть до сих пор слабо использовалась Советским Союзом ввиду высокой ценовой конъюнктуры еще не так давно имевшей место. Украинская промышленность должна заинтересоваться столь близким от нас сырьевым рынком. Ведь Украина не может, как явствует из пятилетки, надеяться на удовлетворение своих потребностей украинским сырьем. Спрос на шерсть со стороны украинских фабрик все время будет расти. Украине работать на дорогостоящей по транспортировке монгольской или западно-китайской шерсти — не будет столь выгодно, как на ближе находящейся — западно-персидской и турецкой и особенно из восточных вилайетов Турции, откуда вывоз шерсти можно сделать рентабельным, ибо северо-восток Турции весьма удален от иностранных рынков, и Украина могла бы добиться получения оттуда дешевой шерсти. А что Турция может дать Украине шерсть и поглотить нашу шерстяную продукцию — это подтверждается практикой мирового экспорта шерсти из Турции и импорта шерстяных изделий в эту страну. К тому же Турция имеет большие возможности расширить и улучшить скотоводство, то есть увеличить выход шерсти. Все зависит от технического осуществления на Украине широкого строительства шерстяных фабрик и достижения такой себестоимости шерстяной продукции, чтобы она была вполне конкурентной с западно-европейской. По пятилетке же намечена постройка на Украине только в 1932/33 г. фабрики (стоимость в 5 млн. руб.) на 1 млн. метров, что, разумеется, недостаточно, если думать о нашем серьезном участии в экономике восточных стран для ослабления влияния западно-европейского капитала. Поэтому строительство шерстяных фабрик на Украине нужно ускорить и количественно увеличить.

Хлопок и хлопчатобумажные изделия дают 8% турецкого экспорта, причем хлопчатобумажные материи составляют ничтожную часть этого вывоза.

Наилучший хлопок смирнский, хуже — аданский, но и тот и другой вывозится иностранцами, что доказывает его пригодность для производства. В 1927 г. было собрано хлопка всего до 39 тыс. тонн, в 1928 г. лишь 27 тыс. тонн, зато в 1929 г. был опять хороший урожай. Но эти цифры все же показывают на падение сбора хлопка, что вызвано ценами на него, благодаря невысокому качеству аданского хлопка (в 1929 г. в Киликии собрано 17 тыс. тонн, хотя турки озабочены улучшением этого хлопка и расширяют площади посева его).

Половина хлопка перерабатывается самой Турцией в кустарных текстильных мастерских (65 тыс. рабочих) и на нескольких фабриках. Придлен насчитывается в Турции 12 с 70 тыс. веретен. Турки заинтересованы в развитии национальной промышленности. Однако, эти попытки не могут послужить к прекращению текстильного импорта в Турцию в ближайший период времени, ибо с развитием городской жизни в турецкой республике, потребности населения будут возрастать.

В 1927 г. общий импорт хлопчатобумажных тканей в Турцию выразился в сумме 51 млн. лир, в 1928 г. — 52,8 млн. лир. В 1927 г. было ввезено:

Италией на . . . . .	16,0	млн. лир
Англией на . . . . .	13,0	" "
Японией на . . . . .	3,9	" "
Францией на . . . . .	3,3	" "
Германией на . . . . .	3,0	" "
Чехо-Словакней на . . . . .	2,9	" "
Бельгией на . . . . .	2,8	" "
Сирией на . . . . .	2,1	" "
Голландией на . . . . .	1,3	" "

Для поощрения туземной текстильной промышленности турецкое правительство ведет покровительственную политику и чрезвычайно повысило в новом тарифе 1929 г. пошлины на иностранные ткани. Тем не менее СССР мог бы вполне успешно конкурировать с западно-европейскими державами при ввозе своих текстильных изделий в Турцию, если бы достиг конкурентной их себестоимости. При хлопчатобумажном производстве наибольшая стоимость продукции падает на сырье, затем на рабочие руки и наименьшая на топливо. Низкие цены на турецкое сырье, обилие на Украине рабочих рук, топлива, близость от Турции — все это, казалось бы, дает основание серьезно подумать о создании на Украине специально восточно-хлопчатобумажной промышленности.

Из турецких хлопков, качество которых весьма различно, наилучший — смирнского района, который дает хлопок мягкий и жесткий, чистый и шелковистый и с хорошим волокном, и недостаточно чистый, со средним волокном и другие сорта. Хлопок же Аданского района плохой, но и там расширяются посевы хлопка американских семян. Однако, и аданский хлопок вполне годен для производства хлопчатобумажных изделий. Турция вывозит в качестве сырья 50% своего хлопка. В 1928 г. смирнская зона дала 35 тыс. кип, то-есть 5 тыс. тонн (в 1929 г. — 10 тыс. тонн) и из них только 1,5 тыс. тонн было использовано в 1929 г. местным производством, остальное вывезено, главным образом, Францией, Италией и Англией по ценам ливерпульского рынка. В 1928/29 г. СССР вывез из всех восточных стран хлопка на 52 млн. руб. (45 тыс. тонн), причем из Турции лишь на 2,8 млн. руб. (3,2 тыс. тонн). Турция же в 1928 г. вывезла во все страны хлопка на 10 млн. лир, весом в 14,8 тыс. тонн. Участие СССР в экспорте турецкого хлопка оказывается таким образом слабым. Украина должна составить перед собой задачу использования этого сельскохозяйственного сырья Турции. Сырьевая наметка пятилетки на хлопок не удовлетворит полностью потребности внутреннего рынка СССР и обслуживаемых им рынков восточных стран. Этим обстоятельством, безусловно, будут пользоваться империалистические государства и еще долго будут усиленно снабжать восточные страны материями по спекулятивным ценам. Задача СССР именно состоит в том, чтобы создать у себя настолько большую текстильную промышленность, чтобы вытеснить империалистов с восточных рынков нашими лучшими и дешевыми тканями. Решительно отбрасывая от себя боязнь перепроизводства сырья-хлопка для СССР, Украина должна стремиться наряду с развитием своей сырьевой базы до максимума (возможно под хлопок отвести на Украине до 1 млн. га), развить экспорт из Турции ее хлопка для переработки на украинских фабриках. Если бы СССР мог поглотить даже весь турецкий экспортный хлопок, например, за 1928 г., когда Турция вывезла всего до 15 тыс. тонн, то это составило бы лишь 4% советского сырьевого производства хлопка за этот год и поэтому такой привоз к нам турецкого хлопка не мог бы оказать влияния на нашу сырьевую базу. Зато СССР, используя турецкий хлопок, теснее свя-

зался бы с Турцией и мог бы обеспечить себя льготами по вывозу в Турцию советских текстильных изделий. Украине особенно удобно вывозить хлопок из турецких районов, прилегающих к кавказской границе (Игдырский район), откуда туркам трудно доставлять хлопок на иностранные рынки. Все это вместе взятое должно создать большой эффект при осуществлении на Украине хлопчатобумажной проблемы, на ряду с шерстяной и послужить к расширению экспорта наших текстильных изделий в Турцию, а за одно и в другие средиземноморские страны.

Только теперь создаются на юге Украины в виде опыта посевы хлопка в Херсонском округе, которые должны дать по пятилетке в 1933 г. — 300 тыс. га хлопка. По пятилетке в Полтаве намечена постройка в 1930—31 г. трикотажной и бумагопрядильной фабрик, но этого недостаточно для использования и укрепления наших взаимоотношений с турецким сырьевым и текстильным рынками.

Кож и представляют для СССР следующий возможный вид экспорта из Турции. Турция вывозит как выделанные, так и невыделанные кожи. СССР должен особенно заинтересоваться сырыми шкурами.

Крупный скот в Турции, весьма слабосилен, низкоросл, тощий, маломясистый и мало-молочен. Ежегодно собирается около 500 тыс. штук крупных кож, 2,6 млн. козлин и 4 млн. овчин. По весу же кожсырья собирается ежегодно до 2,3 тыс. тонн, из которых две трети перерабатываются на месте, а 800 тонн экспортируется. Вывоз крупного сырья почти не производится, ибо его и так мало для туземной промышленности, а что вывозится, то идет исключительно в СССР. Сама Турция привозит к себе крупное, но плохое сырье из Египта, Сирии и иных стран. Зато Турция много вывозит козлин и овчин, главным образом, в СССР и Францию (90% всего мелкого кожевенного экспорта), а Франция в свою очередь больше всего снабжает Турцию легкой, изящной обувью.

В довоенное время Россия мало интересовалась мелким кожевенным сырьем, сама вывозила свое кожсырье за границу, но все же тогда больше, чем теперь, вывозила кожи из Турции. В настоящее же время Украина могла бы развить у себя кожевенную промышленность на турецком мелком сырье, ибо настоящей вывоз всяких кож из Турции в СССР на 441 тыс. руб. в 1927/28 г. и 1.151 тыс. руб. в 1928/29 г. — не велик, причем СССР преимущественно вывозит уже выделанные кожи, а следовало бы поступить наоборот. Правда, цены турецкого сырья выше и качество кож хуже других восточных стран, но наши попытки проникнуть в глубину восточных вилайетов Турции в поисках сырья и улучшения его качества — повели к открытию больших возможностей по усилению торговых связей с Турцией (тем более, что последняя в состоянии во много раз количественно увеличить животноводство, пользуясь наличием свободных пастбищных территорий).

Сама Турция, благодаря развитию у себя обувной промышленности ввозит к себе выделанную кожу из Европы. В 1928 г. Турция экспортировала сырых кож на 6,2 млн. лир. (6,6 тыс. тонн; по ценности 3,6% всего турецкого экспорта), выделанных кож и пушнины на 3,5 млн. лир, а импортировала к себе сырых кож (главным образом из Сирии) на 3,1 млн. руб. (3,4 тыс. тонн; по ценности 1¼% всего экспорта), а выделанных кож и пушнины — на 6,1 млн. лир (до 3% ценности своего импорта; 1,8 тыс. тонн).

За последние годы кожевенное производство в Стамбуле еще более развилось и так успешно, что турки ста-

ли выделывать товар не хуже заграничного, и импорт итальянской и бельгийской кожи почти прекратился, а изящной французской кожи и обуви—сильно ослабел. Турки сами выписывают кожи из заграницы для обработки у себя, вследствие невозможности найти в Турции подходящее по качеству туземное сырье для некоторых видов кож. Теперь турки реорганизуют убой скота и приготовление соленых кож, уже добившись повышения качества турецкого сырья. Бараньих и ягнячьих кож из Турции ежегодно экспортируется до 400 тыс. штук. Турция для местного производства использует до 4 млн. около (5,1 млн. кг) подошвенной кожи. СССР, вывозя из Турции кожи, заставил тем самым стамбульскую кожевенную промышленность переоборудоваться и усовершенствоваться. Впрочем, нельзя признать этот импорт в СССР достаточным. Действительно, СССР в 1928/29 г. вывез из Турции сырых кож лишь на 0,3 млн. руб., выделанных до 0,6 млн. руб., козовчины на 0,1 млн. руб., всего до 1 мал. руб., то есть 10% всего кожевенного экспорта Турции 1928 г., предоставив остальные 90% экспорту империалистическим державам. Поэтому Украина, которая нуждается в сырье, должна обратить серьезное внимание на экспорт кожи из Турции и приспособить свое кожевенное производство к качеству турецких кож и потребностям турок в обуви и кожаных изделиях. Одесские фабрики уже работают на турецком сырье, но весьма недостаточно. При вывозе турецкой кожи мы, кроме того, сможем удовлетворить и наши нужды в легкой обуви, не прибегая к ввозу западной кожи, а пользуясь турецкой и тем способствуя усилению экономических связей с Турцией. Для получения тяжелой кожи у нас есть громадные рынки кожевенного сырья Монголии и Западного Китая, откуда, вывозя на Украину сырье и перерабатывая его в полуфабрикаты и фабрикаты, Украина легко могла бы заменить иностранных импортеров на турецком рынке.

Из других экспортных статей Турции, Украина могла бы интересоваться опиумом, гуммидрагантом и шелком.

Из турецкого опия, являющегося наилучшим в мире (Турция вывозит его на 6—10 млн. лир) изготавливается преимущественно во Франции и Швейцарии морфия. Украина могла бы наладить у себя производство морфия для реэкспорта на Запад. Гуммидраганта Турция вывозит немного—на 0,3—0,4 млн. лир. В 1928/29 г. СССР ни опия, ни гуммидраганта на вывоз из Турции (из Персии вывоз гуммидраганта выразился в сумме 0,9 млн. руб.), а между тем для реэкспорта гуммидрагант удобен, идя преимущественно для текстильного производства.

Наконец, турецкий шелк—сырец мог бы с успехом быть использован украинской промышленностью. СССР вывозит из Турции ничтожное количество шелка (например, в 1928/29 г. на 65 тыс. руб., в то время, как из Персии ввезено на 3.939 тыс. руб.). Западные державы

экспортируют из Турции шелка сырца и шелковых изделий на 2—3 млн. лир. Они настолько интересуются шелководством Турции, что даже снабжают шелководов преной и, экспортируя сырье, ввозят потом в Турцию готовые шелковые материи. В 1927/28 г. в Турцию было ввезено шелковых материй на 4,4 млн. лир, причем Францией на 2,5 млн. лир, Италией—на 0,7 млн. лир, Германией—на 0,4 млн. лир, Швейцарией—на 0,3 млн. лир и Англией—на 0,2 млн. лир. Украина, уже имеющая свою старинную шелковую сырьевую базу, сейчас развивающуюся и обещающую превратиться в значительную шелковую промышленность—должна была бы привлечь к производству в большом количестве и турецкое сырье, чтобы экспортировать уже готовые шелковые изделия за границу.

Итак, проанализировав экспортные статьи Турции, мы смогли установить, что многие из них могут быть использованы Украиной, как ближайшей соседкой Турции, для промышленной переработки с целью вывоза готовых изделий на внешние рынки. Этим самым разрешилась бы проблема нашего более тесного хозяйственного сотрудничества с Турецкой республикой и освобождения ее от необходимости обращаться к империалистическим государствам для сбыта своей сельскохозяйственной продукции. Возможность развития вывоза в Турцию для нас будет особенно важна после осуществления пятилетки для сбыта советских фабрично-заводских изделий, преимущественно металлических. Уже теперь Украина вывозит в Турцию сельскохозяйственные машины (в 1927/28 г. на 47 тыс. руб., а в 1928/29 г.—на 147 тыс. руб. по префскурантным ценам), но это составляет ничтожную часть того, в чем нуждается Турция. СССР, кроме того, может помочь Турции во многих отраслях знаний, например, специалистами по экономике транспорта, сельского хозяйства, кооперации, сахарному и лесному делу, кожевенной промышленности. Сохранять размеры нашей торговли с Турцией в пределах существующих 3—4% турецкой внешней торговли недопустимо, ввиду роста социалистического хозяйства СССР, и в учете тенденций развития народного хозяйства Турции.

Исходя из вышеизложенных соображений, необходимо всемерно стремиться, чтобы СССР и Турция, при взаимных льготах и проведении принципа наибольшего благоприятствования, выработали бы такой новый торговый договор, который связал бы обе страны мощными товарообменными отношениями. Наша промышленность должна дополнительно включить еще в текущую пятилетку задания, с одной стороны, по наиболее целесообразному использованию турецкого сырья, а с другой стороны—по снабжению Турецкой республики теми промтоварами, которые освобождали бы Турцию от зависимости от капиталистических держав.

## И. Палюкайтис

### Этапы экономического развития Афганистана

Десятилетний период государственных реформ, проводившихся с 1919 по 1929 г. организатором современного Афганистана, бывшим его падишахом Аманулла-ханом, политически эмансипировав эту страну от великобританского протектората и создав в ней достаточно благоприятные условия для накопления национального торгового капитала, в то же время отрица-

тельно отразился на общем благосостоянии крестьянской массы афганского населения.

Нуждаясь в постоянном увеличении приходных статей государственного бюджета, чтобы окупить растущие из года в год затраты, связанные с преобразованиями внутреннего строя Афганистана и его культурно-хозяйственной жизни, Аманулла-хан свел в основном свою

финансовую политику (не считая нездоровой эмиссионной политики), с одной стороны, к еще большему усилению палогового пресса в стране, а с другой — к сохранению фискальных таможенных тарифов, которые своими чрезмерно высокими размерами противоречили интересам развития сельского хозяйства по пути его прогрессивной товаризации.

Если тиски податных тягот и различных фискальных обложений, практиковавшихся во времена эмиров дореформенного Афганистана, тяжелым гнетом давили дехканскую массу, особенно населяющую северо-афганские провинции и не пользовавшуюся вольностями и племенными льготами южно-афганского кочевого и полукочевого населения, то бремя поземельного и других налогов, натуральных повинностей и разных податей, превращенных при Аманулле в денежные формы и увеличенных против прежних размеров, стало фактором еще большего дробления нищенских крестьянских наделов и повального разорения афганской деревни.

Резко усилившийся при Аманулле, под влиянием его финансово-экономической политики, процесс парцелляции земельной собственности, сопровождаемый параллельным ростом помещичьих угодий за счет продажи им государственных земель, а также укреплением ростовщического капитала в деревне за счет обезземеления крестьян, создал глубокие социальные противоречия между фактическим содержанием реформ бывшего короля Афганистана и интересами хозяйственного подъема этой страны на базе прогрессивного развития ее производительных сил и правильного разрешения аграрной проблемы<sup>1)</sup>

Являясь типичной земледельческо-скотоводческой страной Востока, чрезвычайно медленно и в больших потугах отживающей свою древнюю патриархально-феодальную эпоху, Афганистан по своим почвенным и климатическим условиям, нуждается для своего хозяйственного развития, в первую очередь, в интересном расширении пригодной для агрикультуры земельной площади. Для этого расширения Афганистану необходимо широкое ирригационное строительство как путем восстановления старых разрушенных плотин и каналов, (например Селенгинского канала, водоемов в Шадиане, Газни и т. д.), так и путем проведения новой оросительной системы в бассейнах Гильменда, Аргендаба, Кундуза и других афганских рек, которые могли бы быть использованы для ирригационных целей. Использование свободных земель через предварительное орошение их имеющимися водными ресурсами могло бы дать, по приблизительным подсчетам<sup>2)</sup>, приращение фонда, годного для агрикультуры, на 400 тыс. га, то есть могло бы увеличить площадь всех поливных и богарных земель, используемых в настоящее время минимум на 40%. Между тем, за весь десятилетний период царствования Амануллы государственное строительство по сооружению нескольких водохранилищ (в Кабульской провинции) прибавило к площади орошаемых земель всего около 5 тыс. га. Таким образом, коренной вопрос народного хозяйства Афганистана, то есть вопрос о земле и землепользовании остался неразрешенным, превратившись в одну из главных причин крестьянских восстаний, в итоге вылившихся в серьезную и длительную гражданскую войну 1929 года.

Очень слабое практическое разрешение получили до сих пор и другие жизненные экономические проблемы

Афганистана: развитие дорожного строительства, создание национальной фабрично-заводской промышленности и использование природных богатств страны.

Проекты постройки рельсовых путей были задуманы бывшим падишахом в больших размерах, — с точки зрения финансово-хозяйственной мощи Афганистана — поскольку намечалась прокладка железных дорог, которые соединили бы магистралью центральные торговые-административные пункты: Кабул, Кандагар, Герат и Мазар-и-Шериф с индийской и советской границами. Этих железных дорог пока еще не существует, но все же проделывалась достаточно трудная работа по шоссированию и приспособлению под авто-транспорт нового варианта Джеллалабадской дороги, идущей на Пешавер, а также производились строительные работы по ремонту и техническому улучшению старых караванных путей, ведущих от Кабула на Газни, Мазар-и-Шериф и Гадез и от Герата на Кандагар. Все эти пути теперь представляют колесные дороги, более или менее доступные (с некоторыми разрывами) и для автомобильного движения. При площади Афганистана в 634 тыс. кв. км, общее протяжение всех дорог этой страны, имеющих первоочередное торгово-экономическое значение, составляет в настоящее время 6.380 км. Из этого протяжения на колесные пути падает 2.550 км, то есть 40%.

Несомненным достижением правительства Амануллы по развитию народной связи является установление в 1927 г. регулярной воздушной связи с СССР по линии Кабул — Термез — Ташкент, а также сооружение при помощи советских технических сил телеграфно-телефонных линий, соединяющих: Кабул с Газни — Кандагаром, с Джеллалабадом, с Ленди-ханэ, с Пагманом, с Чарикаром и Джебель-Сераджем, а также Кандагара с Чаманом, Герата с Кушкой и Фаррахом и Мазар-и-Шерифа с Таш-Курганом и Патта-Гиссаром. Общее протяжение этих линий составляет 1.486 км, но для телеграфного сообщения пока приспособлены только линии: Кабул — Кандагар — Чаман и Кабул — Джеллалабад — Ленди-ханэ, то есть внешняя телеграфная связь Афганистана установлена лишь с одной Индией и Английским Белуджистаном через Пешавер и Кветту.

К созданию и развитию национальной фабрично-заводской промышленности Амануллой делались попытки еще с самого начала его царствования. Так, в целях привлечения афганского капитала к вложениям в промышленность, в 1921 г. в специальном постановлении о поощрении промышленности были декларированы падишахом особые льготы для афганцев, открывающих промышленные предприятия, причем предусматривалась выдача на известных условиях государственных субсидий. Концессионное участие иностранцев допускалось лишь на определенных условиях и под строгим контролем.

Покровительственная политика афганского правительства в отношении туземной промышленности нашла отражение в специфическом строении афганского таможенного тарифа, ставки которого дифференцированы по районам производства местных продуктов. Например, Кабульский район, в котором сосредоточено до 90% всех фабрично-заводских предприятий Афганистана, и который является наиболее бедной провинцией по состоянию и развитию сельского хозяйства, отличается наибольшими размерами таможенных ставок по обложению вывоза продуктов местного производства. Это явление, способствуя снабжению кабульской промышленности местным сырьем, в то же время создавало и создает до сих пор факторы искусственной задержки в вовлечении продукции районного сельского хозяйства в товарно-денежный

<sup>1)</sup> Рейснер „Независимый Афганистан“, 1930 г., его же „Экономические предпосылки восстания в Афганистане“ 1929 г.

<sup>2)</sup> Вавадов и Букснич — „Земледельческий Афганистан“, 1929 г.

оборот всей страны на одинаковых условиях государственной финансово-экономической политики.

Призыв к отечественному капиталу не дал, однако, сколько-нибудь серьезных результатов в создании и развитии национальной афганской промышленности, которая продолжает находиться в зачаточном состоянии. Кроме постройки хлопко-очистительного завода и текстильной фабрики в Герате, до сих пор еще незаконченной, и кроме нескольких достаточно мелких предприятий в других городах, частный афганский капитал участвует в промышленном строительстве Афганистана (не считая кустарно-ремесленных производств) в чрезвычайно ничтожных размерах. Этот капитал, пользуясь покровительственным социально-политическим курсом афганского правительства (одинаково, как Амануллы, так и Надир-шаха) концентрируется или около торговых кампаний, в большей или меньшей степени фактически монополизированных отдельные статьи внешнего или внутреннего товарооборота, или же вкладывается в земельную собственность, которой при существующих аграрных отношениях феодально-крепостнического характера обеспечена высокая доходность.

Попытки насаждения в Афганистане фабрично-заводской промышленности в конечном результате свелись почти исключительно к начинаниям государственного капитала. Но и эти начинания получили слабое отражение, ибо кроме усиления производства на государственном универсальном заводе в Кабуле (Машин-хане), построенном еще несколько десятков лет тому назад, и расширения его отдельных цехов, в период власти Амануллы было приступлено к постройке только нескольких небольших заводов по производству цемента, мыла, стекла, железа и т. д. Эти заводы оборудованы германскими машинами и строились под руководством германских инженеров. Начатая постройка еще в 1924 г. спичечная фабрика в Дар-уль-Амане (под Кабулом) была открыта и пущена в ход лишь летом 1929 г., уже в период власти Баче-и-Сакао. Эта фабрика, хорошо оборудованная и являющаяся довольно крупным вкладом в дело индустриализации Афганистана, создана, однако, без достаточного учета экономических моментов. Она построена в местности, лишенной леса, благодаря чему все производство должно основываться исключительно на ввозной древесине, доставляемой с удаленных от Кабула лесных районов Афганистана. Это обстоятельство подрывает экономический смысл создания под Кабулом этой новой отрасли афганской промышленности стремящейся эмансипироваться от иностранного импорта.

В еще более зачаточном состоянии, чем заводская промышленность, находится разработка природных богатств Афганистана, обладающего значительными ископаемыми ресурсами (медь, свинец, железо, азбест, золото, драгоценные камни, ляпис-лазурь и т. д.). Эти естественные богатства пока разрабатываются примитивным кустарным способом, не имеющим сколько-нибудь серьезного промышленного или торгового значения для страны. Лишь ляпис-лазурь, которая была раньше регалией эмиров, стала предметом довольно значительного афганского вывоза в Германию. Ежегодный экспорт ляпис-лазури, намеченный с текущего года, определится на сумму около 35 тыс. англофунтов.

Разведки, произведенные за последние годы рядом итальянских, немецких и других геологов и горных инженеров, установили в нескольких районах Афганистана наличие новых мощных пластов угля, а также подтвердили существование месторождений нефти (под Гератом). Наличие этих ископаемых создает реальные

предпосылки для грядущего экономического развития Афганистана, которое пока что продолжает находиться на весьма примитивном уровне<sup>1)</sup>.

В общем, десятилетие государственных реформ Амануллы, не укрепив, а еще более расшатав основы финансово-хозяйственной мощи Афганистана, все же несколько модернизировало эту страну, введя ее в русло политической независимости и некоторых культурно-бытовых сдвигов, а также устранило вековую отчужденность и замкнутость Афганистана от внешнего общения.

В этом отношении общий прогрессивный рост государственной жизни современного Афганистана довольно заметен. Этот рост облегчает и предопределяет дальнейшие возможные пути его развития. Однако, неразрешенность основы хозяйственного бытия Афганистана, то есть его аграрной проблемы в разрезе интересов бедняцко-средняцкого крестьянства, создавая еще большую отчужденность этой массы от земли, больше всего питающей своими соками государственную мощь Афганистана, послужила одной из основных экономических причин как всего цикла предшествующих восстаний, так и последней гражданской войны в Афганистане. Эта война приостановила весь ход преобразования страны и нанесла огромные потери ее народному хозяйству в целом и, в особенности, сельскому хозяйству, которое было разорено в районах, охваченных повстанческим движением.

Распад хозяйственных связей между отдельными провинциями Афганистана, полное или частичное прекращение внешнего товарооборота на главнейших участках афгано-индийской границы, финансовый кризис и депрессия в торговле — таков был в основном экономический пассив итогов гражданской войны.

Вступив в октябре 1929 г. в управление страной с этим пассивом, новый король Афганистана, Надир-шах, очутился перед сложной задачей найти выход из создавшегося состояния финансово-хозяйственного кризиса.

В опубликованной<sup>2)</sup> декларации нового афганского правительства была намечена следующая экономическая программа: сохранение прежних налоговых тягот населения, а также взыскание податных недоимок; сохранение прежней фискальной таможенной системы обложения товаров; улучшение способов обработки земли и использование вообще «благ науки и техники», а также восстановление и улучшение средств народной связи; усиление торговых сношений с иностранными государствами, включая СССР, и допущение иностранных займов и концессий для скорейшего проведения железных дорог, разработки копей и постройки ирригационных сооружений.

Эта правительственная программа, в общем сохранив курс экономической политики прежнего падишаха, в то же время не только восстановила ущемленные им права и влияние духовенства, но, наоборот, превратила последнее в стража неукоснительного применения в государственных делах Афганистана велений шариата.

Продолжение новым правительством Афганистана старой налоговой политики в отношении разоренного населения и, в особенности, в районах, больше всего пострадавших от гражданской войны, вместе с политической сохранением племенных привилегий и углубления национальных различий между отдельными частями населения, не замедлило вызвать вспышки новых ло-

<sup>1)</sup> В настоящее время, по сообщениям из Пешавера, правительство Надир-шаха предоставило нефтяные и горнопромышленные концессии американскому нефтяному тресту „Стандарт Ойл“ („Известия“ 19/ХІІ—30 г.)

<sup>2)</sup> См. „Волетень прессы Среднего Востока“, № 4/ІІ—1929 г.



кальных восстаний. Среди них самым серьезным оказалась июльское восстание на родине мятежного Баче-и-Сакао, то есть в деревнях Кухистана и Кухдамена.

Эти восстания, вместе с последовавшим еще в апреле месяце этого года новым закрытием для торговли индо-афганской границы, в связи с грандиозными событиями, происходящими в Индии, усугубили финансово-экономический кризис, переживаемый Афганистаном и еще больше обострили противоречия внутреннего уклада этой страны.

Отвлеченные заботами об «умиротворении» внутренней жизни Афганистана и об изыскании средств на расходы по организации в нем нового «правопорядка», афганское правительство вначале отодвинуло на задний план действенную реализацию своей программной намечки хозяйственных начинаний.

Среди последних особо серьезное значение по своему экономическому и политическому содержанию имели сообщенные прессой переговоры правительства Надир-шаха с германскими и французскими капиталистами о постройке трех железных дорог, запроектированных еще Аманулла-ханом, то есть дороги Кабул—Джеллалабад и Кабул—Кандагар с соединением их с конечными пунктами индийских дорог, и пути Кандагар—Герат с соединением его с железнодорожной системой СССР.

В настоящее время<sup>1)</sup> эти переговоры завершились подписанием королем Надир-шахом с германскими компаниями договора на постройку железных дорог в Афганистане. В первую очередь будет начата постройка железнодорожно-й линии Джеллалабад—Кабул, которая впоследствии имеет соединиться с Пешаверской линией в Индии. Следующим этапом железнодорожного строительства по договору имеет быть прокладка рельсовых путей между Кабулом, Кандагаром и Гератом, то есть почти полностью имеет быть осуществлен план Аманулла-хана.

Кроме того афганским правительством подписано с германской компанией «Юнкерс» соглашение о сооружении афгано-персидской воздушной линии между Мешхедом и Гератом, Кандагаром и Кабулом. Линия начнет действовать в 1931 году.

Попытки нового афганского правительства найти способы разрешения хозяйственных проблем Афганистана, путем привлечения иностранного капитала, получили отрицательный отклик среди крупного местного купечества. Это купечество, классово взлелеянное милостями падишаха Амануллы и нажившее за последние десять лет довольно солидные состояния на внешней торговле, в особенности в СССР, в частности на каракулевых и шерстяных операциях, выступило с активной программой экономической реконструкции своей страны.

Отрица необходимость немедленной индустриализации Афганистана, широкой разработки его полезных ископаемых, а также постройки железных дорог, и возражая против участия иностранного капитала в переустройстве народного хозяйства своей страны, купеческая программа поставила на первую очередь проблему еще большей организации и концентрации национального торгового капитала, а через него — проблему развития элементарных основ экономики Афганистана. К числу этих основ отнесено: развитие земледелия и животноводства, ирригационное строительство и колонизация обезземеленным крестьянством и безработными вновь орашаемых участков, создание новых и улучшение старых путей сообщения и народной связи, развитие ремесл, изменение действующих таможенных тарифов

Афганистана и, наконец, самое главное — развитие торговли.

Все основные пункты этой купеческой программы, являющейся своего рода афганской «пятилеткой» и получившей отражение на столбцах местной прессы, были приняты афганским правительством, за исключением пункта об отказе от участия иностранного капитала в экономическом переустройстве Афганистана<sup>1)</sup>, что в результате и отразилось на факте подписания упомянутого выше договора на постройку железных дорог и других договоров.

Купеческий план устройства и укрепления народно-хозяйственной жизни Афганистана, преследуя в своей главной сути цель превратить национальный торговый капитал в основную движущую силу страны, уже стал воплощаться в некоторые попытки. Еще в конце 1929 г. группой кабульских и северо-афганских купцов, главным образом, занимающихся шерстяными и каракулевыми операциями, а также торговлей импортными товарами, была организована крупная компания «Ислях» (Реформы). Эта компания поставила себе задачей не только развитие внешней торговли Афганистана, но также и хозяйственный подъем своей страны путем интенсификации ее производительных сил. Реальным отражением последней цели является заключение группой купцов этой компании с афганским правительством соглашения о восстановлении старой плотины в Шадианской пустыне, а также получение концессии на монопольную эксплуатацию дикорастущих лекарственных и технических растений Афганистана и на организацию их культуры<sup>2)</sup>.

Экономические перспективы от оживления Шадианской пустыни достаточно широки и серьезны. Эта пустыня находится к югу от Мазар-и-Шерифа и занимает площадь в 54.000 га. Половина этой площади представляет огромную котловину до 270 кв. км, почти наглухо запечатую в тесное кольцо и скалы и имеющую для стока вод один весьма узкий проход, так называемое «Шадианское ущелье». Эта котловина догды-то уже являлась громадным водосборным местом со стоком через ущелье, которое заграждалось плотиной. Водами, спускаемыми через эту плотину, некогда регулировалось орошение прилегающей к котловине Шадианской пустыни. Последняя представляет площадь, в значительной части пригодную для агрикультуры. Ее почвенные условия вполне допускают разведение хлопка. В одной лишь западной части этой пустыни может быть приспособлено под посевы хлопчатника до 3.000 га, если вновь заградить плотиной Шадианскую котловину и восстановить ее характер естественного водохранилища. Однако, для полного орошения всей Шадианской пустыни вод котловины недостаточно. Для этого требуется проведение еще ирригационных работ в ближайшей системе реки Балха.

По соглашению группы купцов, входящих в состав «Ислях» с афганским правительством эта группа обязалась соорудить Шадианскую плотину в течение 2—3 лет после одобрения министерством торговли плана гидротехнических работ.

Хотя о задачах хлопководства в договоре ничего не упоминается, тем не менее о конечной цели использования оживленных земель для культуры, главным образом технических растений говорит правительственное условие в договоре, по которому засева хлеба злаков не освобождают общество от уплаты поземельного на-

<sup>1)</sup> См. «Бюллетень прессы Среднего Востока», № 4—5 (12—13) 1929/30 г.

<sup>2)</sup> Журнал «Анис» № 61 от 17/II—1930 г.

<sup>1)</sup> Сообщение ТАСС от 15 ноября 30 г.

лога. Особое место в договоре уделено обязательству общества насадить некоторую часть орошенной земли тутовыми деревьями, с целью развития шелководства.

Перспективное оживление Шадийской пустыни, давая Афганистану значительное приращение к его общему фонду обрабатываемой земельной площади и развивая сельское хозяйство Мазар-и-Шерифского района, несомненно могло бы стать фактором еще большего экономического сближения рынков СССР с рынками Северного Афганистана, если учесть географическую близость Шадияна к советской границе и все торговые и хозяйственные возможности, вытекающие из этого положения.

Организация обществом «Ислях» сбора и культуры всех дикорастущих растений Афганистана может сыграть также некоторую роль в общем развитии торговли и подъеме хозяйства этой страны, достаточно богатой различными видами дикорастущих лекарственных и технических растений. Одних лекарственных растений в Афганистане насчитывается свыше 30 видов. Из них наиболее важными видами Северного Афганистана является цытварная полынь и солодковый корень, в огромном количестве произрастающий около Кушки, Бану, Ханбада и Файзабада и в настоящее время употребляемый преимущественно в качестве топлива.<sup>1)</sup> Имеются предположения о нахождении в Афганистане и каучуконосных растений.

Связывая вопрос о сбыте дикорастущих растений с постановкой и улучшением их культуры при помощи немецких специалистов, общество поставило себе задачу в течение трех лет закончить свои изыскательные работы в этой области.

Обе упомянутые концессии, требуя вложений значительных капиталов, фактически рассчитаны на довольно длительный срок их осуществления, но зато значительно ближе к практическим задачам дня стоят торговые устремления афганских купцов, связанных с обществом «Ислях».

Перспективы этих устремлений определяются значительными, по масштабу торговой жизни Афганистана, средствами, накапливаемыми «Ислях» в качестве своего основного капитала, а именно в сумме 15 млн. рупий. Концентрация такого капитала являлась бы весьма крупным явлением в торговой жизни Афганистана, если принять во внимание, что размер основного капитала одного из самых значительных торговых обществ «Амание», которое было организовано еще во времена Амануллы с участием кабульской знати, составлял всего около 1,5 млн. рупий.

В условиях современного хозяйственного кризиса, переживаемого Афганистаном, когда его внешняя торговля на границе с Индией протекает в течение последних двух с лишним лет в чрезвычайно напряженной политической обстановке, связанной то с восстаниями в самом Афганистане, то с антибританскими восстаниями патакских племен в Индии, вопрос об укреплении этой страной своих торговых связей с СССР является, больше чем в другое время, жизненным и актуальным.

В минувшем хозяйственном 1928/29 г., когда афганско-индийская граница была совершенно или частично закрыта, и южные провинции Афганистана находились в состоянии торгового зстоя, усугублявшего потери, нанесенные стране гражданской войной, разорившей сельское хозяйство этих провинций, Северный Афганистан меньше пострадал от перипетий войны, благодаря своим непрекращавшимся торговым связям с СССР.

Рынки Союза не приостанавливали ни своего спроса на афганские товары, ни предложения своих производителей, в которых нуждался Афганистан. Советско-афганская торговля за указанный 1928/29 г. не только не уменьшилась против итогов 1927/28 г., а наоборот увеличилась на 36%, причем по балансу ввоза и вывоза получилось сальдо в пользу Афганистана. По балансу же своей торговли с Индией, Афганистан имеет всегда пассивное сальдо.

Развитие нашей торговли с Афганистаном, особенно по линии импорта его продуктов в период острого внутреннего кризиса этой страны, являлось фактором, который задерживал стремительное обнищание страны и способствовал сохранению большего уровня покупательной силы у северо-афганского населения, поскольку последнее, благодаря торговле с СССР имело выход для сбыта запасов от товарной продукции своего хозяйства.

Возможность импорта в пределы СССР смягчала кризис, какой переживал и продолжает переживать до сих пор один из наиболее важных рынков афганской торговли, а именно — каракулевый рынок, являющийся крупным источником национальных доходов. Афганские купцы, накопившие у себя значительные партии каракулевых шкур для отправки их в Индию, после закрытия путей, ведущих в эту страну транзитного сбыта, очутились в состоянии тяжелой депрессии. Торговля же с СССР, граница которого все время была открытой, не только являлась для афганских купцов экспортной отдушиной, но и достаточно, в коммерческом отношении, выгодным для них рынком спроса. Это положение сохранилось и в течение 1929/30 г. давшего общий оборот СССР с Афганистаном в сумме 17.640 т. р., из коей на импорт падает 10.332 т. р.

В настоящее время, когда пути на Индию из Южного Афганистана вновь были закрыты с апреля месяца в течение длительного периода, и кандагарский и другие южноафганские рынки испытывали застой в торговле, и когда Север Афганистана, в силу своего географического положения, мог бы стать каналом транзитной связи афганского юга с рынками СССР, вопрос об укреплении Афганистаном своих торговых и экономических связей с Советским Союзом получает свою сугубую жизненность и актуальность.

Но на пути укрепления этих связей продолжает стоять стеной отсутствие между СССР и Афганистаном торгового соглашения. Это обстоятельство мешает советским организациям, торгующим с афганскими купцами, проявить больше инициативы и активности в максимальном приспособлении нашего товарооборота к нуждам и потребностям афганского рынка. Оно же мешает советской промышленности и советским культурно-производственным органам оказывать Афганистану всемерное содействие и широкую поддержку в деле его общего экономического подъема.

Подобная помощь Афганистану, по предложениям афганского правительства, уже оказывалась. Например, сооружение телефоно-телеграфных линий в этой стране и часть шоссевого строительства произведены советскими инженерно-техническими силами. Летом текущего года советские специалисты вели на территории Афганистана в Мазарском районе активную борьбу с марокской кобылкой на площади 500 га, а также с другими вредителями посевов, например, хлосчатника, сопровождая эту борьбу наглядной демонстрацией перед населением способов ее ведения. Видимые успехи этой работы вызвали со стороны местного населения весьма благодарное отношение к советским работникам, а со стороны местных властей — предположение создать посто-

1) См. Вавилов.

янное учреждение по борьбе с саранчей и другими вредителями.

Указанный характер помощи и содействия СССР Афганистану является, однако, лишь весьма незначительной долей той широкой культурной работы в разных областях народного хозяйства Афганистана и технического развития его застойных форм, которая является для этой страны постоянно необходимой.

Мысль о такой работе нашла свое отражение в упомянутой выше правительственной декларации падишаха Надир-хана, где говорится об использовании науки и техники для развития страны, а также применении в сельском хозяйстве современных орудий производства, которые в настоящее время продолжают заменяться в пахоте архаическим омачем, деревянной «малой» и разными другими примитивными орудиями обработки земли.

Министерством земледелия при Аманулле вопрос о применении современных методов агрикультуры, хотя и сопровождался широкообъемной программой новых начинаний в области земледелия, но на практике дальше бумажных бюджетных ассигнований дело не пошло. Для земледельческого Афганистана с его несколько-миллионной крестьянской массой, засевающей минимум 1 млн. га богарной и орошаемой землей, за все десять лет государственных реформ, было ввезено из-за границы всего несколько десятков штук простейших плугов, в то время, как их требуется десятки тысяч.

В использовании достижений современной сельскохозяйственной техники особенно нуждается Северный Афганистан, поскольку в нем обрабатывается около 70% всей культивируемой земельной площади этой страны. В северном же Афганистане находятся главные центры культуры технических растений (хлопок, шелковица, масличные растения), а также центр каракулеводства и хозяйственного распределения продуктов животноводства (шерсть, кожсырье).

Непосредственное соприкосновение границ Северного Афганистана с границами наших среднеазиатских республик, где производится, как и во всем Союзе, гигантская работа по реконструкции методов и форм животноводства и земледелия, чрезвычайно облегчает возможности использования Афганистаном достижений советского хозяйства в желательном для этой страны направлении.

Также и впредь могло бы быть использовано Афганистаном техническое содействие советских организаций в постановке и развитии других отраслей хозяйственной жизни этой страны, вошедших в экономическую программу правительства Надир-шаха в качестве объектов ближайших его мероприятий.

Но на прямом пути этого вполне жизненного и естественного сотрудничества между СССР с Афганистаном, подкрепляемого неизменно их политической дружбы, которая существует со дня создания независимости этой страны и которая и в дальнейшем могла бы цементировать советско-афганские экономические взаимоотношения, стоит, как уже было сказано, отсутствие формально-правовой базы, в виде торгового договора или специальных конвенций и соглашений.

К числу последних принадлежит, например, до сих пор отсутствующая между СССР и Афганистаном таможенная конвенция. В то время как вопросы ввозных и вывозных тарифов, возникающие между Афганистаном и англо-индийскими правительствами, имеют свою формально-правовую базу в таможенном соглашении, заключенном между ними еще в 1923 г., а также в возобновленном в 1930 г. афгано-британском договоре о дружбе от 1921 г.<sup>1)</sup> Вопросы советско-афганской торговли и в общих условиях и в части норм и размеров пошлинного обложения товаров до сих пор остаются неурегулированными. Между тем необходимость пересмотра таможенных тарифов в духе наиболее благоприятствующем нормальное развитие и дальнейшему расширению советско-афганской торговли является давно назревшей. Это положение находит свой живой отклик и в среде самих афганских купцов, которые считают, что существующие чрезвычайно высокие нормы обложения вывозных афганских товаров, доходящие по северо-афганской границе до 40% (например, выделанные шкуры), а по другим районам Афганистана — до 80% (фрукты) не только не могут стимулировать роста афганского экспорта, но и дезорганизующе влияют на условия нормального развития афганского народного хозяйства<sup>2)</sup>.

Хотя падишахом Аманулла был введен с 2 октября 1928 г. значительно пониженный против прежних ставок таможенный тариф на ввозимые в Афганистан иностранные товары, тем не менее существующий размер их, колеблясь от 5 до 50%, а на основные товары составляя 16—30% обложения «ад валорем», является чрезвычайно высоким.

Правительством Надир-шаха пока сохранены в неизменном виде размеры прежних таможенных тарифов. Исключение составляет лишь понижение таможенной пошлины на афганскую сливу, которая вывозится в Индию, а также отменена пошлина на автомобили, мотоциклы, велосипеды и принадлежности к ним; афганское правительство, в стремлении развить в своей стране механические виды транспорта, отменило ввозную пошлину на эти товары до 31 марта 1931 г.

Следует отметить, что все советские товары, допускаемые к свободному вывозу, не облагаются никакой советской пошлиной. Импортные же афганские товары или допускаются к беспошлинному привозу в СССР или же облагаются весьма льготными ставками, установленными СНК СССР еще 26 сентября 1925 г.

В учете огромной задачи, которая стоит перед Афганистаном в его попытках найти выход из состояния своего глубокого экономического кризиса, вопрос о действительном углублении и укреплении хозяйственных связей между СССР и этой страной, не сможет получить своего практического разрешения, если существующие дружественные связи не будут завершены необходимым соглашением, которое охватывало бы все стороны торговых и экономических взаимоотношений.

1) «Найонир» от 9 мая 1930 г.

2) См. цитированный журнал «Линс».

Н. Сефидабади

Персидский государственный бюджет<sup>1)</sup>

(Окончание).

Если можно было довольно точно определить суммы доходов по месту их поступления, то значительно труднее сделать разбивку расходов по пунктам расходования.

В отношении бюджетной части расходов можно лишь установить распределение их по месту оплаты ассигновок. Так, из общей суммы в 275.437 тыс. кран бюджетных расходов в 1307 г., оплачено ассигновок в Тегеране на сумму 229.139 тыс. кран и в провинции на 46.298 тыс. кран. В частности, вся смета военного министерства считается оплаченной в Тегеране, точно также совершенно не указана разбивка по районам расходов на содержание жандармерии (расходы на полицию по районам разбиты); не разбиты по районам расходы на содержание почтово-телеграфных учреждений. Несомненно, что все перечисленные ведомства, получая по ассигновкам в тегеранском главном казначействе, значительную долю полученных сумм затем переводят в провинцию. В частности, это относится к военному министерству, министерству почт и телеграфов. Кроме того, нам неизвестны точно суммы расходования внебюджетных сумм. Значительная доля расходов на железнодорожное строительство была произведена, очевидно, в провинции, также значительная часть, может быть еще большая, была произведена в Тегеране на приобретение валюты для расчетов за иностранные заказы на железнодорожное оборудование, а также и на содержание центрального аппарата.

Вероятно, расходы на шоссе-дорожное строительство произведены целиком, или почти целиком, в провинции.

Можно лишь совершенно ориентировочно набросать схему распределения расходов по пунктам расходования. Оговариваемся, что это распределение в большей своей части предположительного порядка и подлежит всяческому дальнейшему уточнениям:

Пункты	Бюджетные суммы (без военного министерства)	Дорожное строительство (и другие расходы из сумм дорожного строительства)	Железнодорожное строительство	Расходы военного ведомства	Расходы неизвестного назначения	Итого	Удельный вес
Столица (Тегеран)	117,1	—	68,2	53,1	—	238,4	53
Провинция . . .	46,3	22,9	50	50	—	169,2	37
Погранич. черта	8,9	—	—	—	—	8,9	2
За границей . . .	—	—	—	—	15,0	15,0	3
Не поддается определению . . .	—	20,5	3,3	—	15,0	23,8	5
	172,3	43,4	121,5	103,1	—	455,3	100

Несмотря на возможную неточность этой схемы, очевидно, расходы, по пунктам расходования, распределяются приблизительно так: половина всех расходов производится в Тегеране, меньше расходуется в провинции и совсем незначительные суммы — по пограничной линии. Положение — обратное тому, что мы наблюдали в приходной части.

В отношении географического распределения доходов и расходов получается такое положение вещей, при котором государство, собирая доходы, главным образом, в провинции и особенно интенсивно — по границам, выплачивает их затем преимущественно в столице. Вследствие этого, кассы правительственных учреждений, расположенных в пограничной черте, обычно испытывают переполнение, и правительство заинтересовано в переброске этих денег в Тегеран. Выбрасывание же кранов из государственной казны в большей сумме происходит в столице, и население заинтересовано в обратной переброске этих денег в провинцию — на закупку сельскохозяйственных товаров и в пограничную черту — на оплату государственных налогов и сборов. Получается любопытное явление, при котором в течение года правительство и финансовые органы, осуществляющие интересы правительства, как, например, в настоящее время Национальный банк, — везут деньги с периферии в Тегеран, а население в это же самое время везет деньги из Тегерана на периферию.

В общей сложности, вследствие этого получается, что наличные краны в стране сосредоточены преимущественно, либо в Тегеране, либо в пограничных пунктах. Это обстоятельство отражается на состоянии сарфов базара и банков, в том смысле, что в пограничных пунктах более низкие сарфы стоят на Тегеран, и повышенные — на другие провинциальные города, а в Тегеране более низкие — на пограничные пункты и относительно повышенные — на прочие провинциальные города.

Во всяком бюджете существенную роль играет момент сезонности. Государство заинтересовано в сбалансировании бюджета не только в годовом отрезке времени, но и в повседневном его балансировании. Однако, это не всегда удается и выходом из положения на покрытие разрывов в сроках поступлений доходов и расходов служит либо свободная казначейская наличность, либо, чаще, система временных авансов.

Выявить момент сезонности в приходной части персидского государственного бюджета за 1307 г. по отчетам министерства финансов, относящимся к этому году (23 и 24 отчеты), невозможно, потому, что министерство финансов с начала этого года перешло на систему полугодовых отчетов. Нам приходится брать поэтому данные за 1306 г., в течение которого существовала еще система квартальных отчетов. Момент сезонности можно проследить по данным следующей таблицы (см. таблицу на стр. 37-й).

Нами взята группа доходов налогового характера, составляющих в общей сумме доходов этого года 75%. Все эти доходы поступили в следующие сезоны: 1-я четверть персидского года (апрель-июнь) — 17%. 2-я четверть (июль-сентябрь) — 21%. 3-я четверть (октябрь-декабрь) — 34%, 4-я четверть (январь-март) — 27% и 1% падает на доходы, время поступления которых не выяснено.

Подобное распределение по сезону налоговых поступлений ярко свидетельствует о большой зависимости персидского государственного бюджета от сельскохозяйственного уклада страны. Из той же самой таблицы мы видим, что подобное отношение интенсивности поступления по отдельным сезонам зависит, главным образом, от резкой разницы в сезонности поступлений прямого сельскохозяйственного налога. К этому присоеди-

<sup>1)</sup> См. № 5—8 журнала за 1930 г.

В млн. кран

	I четверть 22/III— 22/IV	II четверть 23/V— 23/IX	III четверть 24/X— 22/XII	IV четверть 23/XII— 20/III	Время по- ступления не вышн.	Всего за год
<b>Прямые налоги</b>						
Сельскохозяйственного ха- рактера . . . . .	3,8	10,6	31,5	11,5	—	57,4
<b>Косвенные налоги</b>						
а) акцизы:						
опиум . . . . .	1,5	2,4	7,9	1,5	—	13,3
табак . . . . .	1,9	2,0	8,3	1,3	—	13,5
сахар и чай (так называе- мая монополия) . . . . .	13,3	15,2	16,3	18,1	—	62,9
дорожный сбор . . . . .	8,2	8,6	10,1	13,2	—	40,1
прочие акцизы . . . . .	0,8	0,9	3,9	4,3	—	9,9
Итого акцизы . . . . .	25,7	29,1	46,5	38,4	—	139,7
б) таможенный доход . . . . .	19,1	20,9	23,4	26,5	—	89,9
Итого косвен- ных налогов . . . . .	44,8	50,0	69,9	64,9	—	229,6
<b>Пошлины:</b>						
а) гербовый сбор . . . . .	0,3	0,3	1,5	2,2	—	4,3
б) прочие пошлины и сборы . . . . .	—	—	—	—	4,4	4,4
Итого пошлины . . . . .	0,3	0,3	1,5	2,2	4,4	8,7
Итого налого- вых доходов . . . . .	48,9	60,9	102,9	78,6	4,4	295,7
В % к годовому итогу . . . . .	17	21	34	27	1	100

няются из косвенных налогов еще акцизы на продукты сельского хозяйства—табак и опиум. Максимальное поступление по этим трем статьям в третьей четверти персидского года влияет на всю массу налоговых поступлений, несмотря на то, что косвенное обложение завозимых продуктов (сахар, чай, дорожные сборы и таможенный доход) поступает более интенсивно в четвертой четверти.

Интересно проследить, как это обстоятельство отзывается на кассовом состоянии персидской государственной казны. Мы имеем данные о кассовых оборотах главного казначейства в Тегеране за этот же 1306 г. Эти цифры таковы:

Обороты главного казначейства (в Тегеране) за 1306 г.

Месяцы	Приход	Расход	Разница
1 . . . . .	28.876	13.609	+ 15.267
2 . . . . .	24.574	38.425	- 13.851
3 . . . . .	21.611	24.439	- 2.828
4 . . . . .	23.627	21.141	+ 2.486
5 . . . . .	22.498	24.295	- 1.797
6 . . . . .	21.403	21.770	- 367
7 . . . . .	38.222	28.920	+ 9.302
8 . . . . .	28.380	27.945	+ 435
9 . . . . .	26.207	25.229	+ 978
10 . . . . .	32.492	26.928	+ 5.564
11 . . . . .	32.444	26.111	+ 6.333
12 . . . . .	37.257	41.147	- 4.890
За год . . .	337.591	319.959	+ 17.632

Нужно иметь в виду, что 1306 г. вообще был сбалаширован с большим излишком. Тем не менее в первой четверти этого года кассовые обороты главного казначейства были сведены с дефицитом.

Для сравнения приведем данные одного из первых лет рассматриваемого нами периода (1302 г.), когда годовой бюджет был вообще сведен с дефицитом. Расположим три ряда этих данных—поступления налоговых доходов в 1306 г. и разницы в суммах между поступлениями и выплатами главного казначейства в Тегеране в 1306 г. и то же самое в 1302 г.

В млн. кран

	I четверть	II четверть	III четверть	IV четверть
Налоговые доходы в 1306 г. . . . .	48,9	60,9	102,9	78,6
Разница в суммах между поступлениями и выпла- тами главного казначей- ства в Тегеране в 1306 г. . . . .	- 1,4	+ 0,3	+ 10,7	+ 8,0
То же в 1302 г. . . . .	- 14,7	- 9,0	- 3,9	- 8,6

Сезонность оказалась совершенно одинаковым образом во всех приведенных трех рядах и дает основание утверждать, что характер последних двух определяется характером первого.

Наиболее напряженная—первая четверть года (апрель-июнь) и наиболее благополучная—третья четверть (октябрь-декабрь).

В месяцы октябрь-декабрь крестьянин заканчивает реализацию продуктов своего сельского хозяйства (напр. хлопок и другие), в это время деньги идут в деревню. К этому моменту приурочивается и поступление прямых сельскохозяйственных налогов. Купечество же, ввиду в это время заготовки, испытывает, обычно, напряжение в деньгах. Обратное, наиболее напряженным временем года для крестьянина, а, следовательно, и для государства (поскольку бюджет построен преимущественно на обложении сельского населения)—являются месяцы апрель-июнь, когда деньги, вырученные от урожая прошлого года у крестьянина подходят к концу. В это самое время деньги скопляются в городах, благодаря предшествовавшей усиленной реализации фабрикатов и невозможности что-либо заготовлять в этот период в деревне. Об этом же самом говорят данные наблюдения за состоянием остатков на текущих счетах в местных банках. Городское население в Персии максимальную сумму в году держит на текущих счетах в период апрель-июнь с кульминационной точкой на 1 июля, после чего уровень текущих счетов, обычно, начинает падать.

В динамике кассовых расходов главного казначейства и за 1306 г. и за 1302 г. обращает на себя внимание несоразмерно высокая сумма расходов в последнем месяце каждого года и не пропорционально небольшая сумма расходов в первом месяце каждого года. Это видно из следующих цифр:

	1306 г.	1302 г.
Средний месячный расход главного казначей- ства . . . . .	26,7	16,5
Выплаты в первом месяце года . . . . .	13,6	7,0
в последнем месяце года . . . . .	41,1	29,7

В данном случае на состояние кассы влияют финансово-бытовые особенности. В Персии принято к началу

нового года совершать все счета, или, как это здесь говорится, «очищать» счета (тесфие). Это обстоятельство, возможно, отражается также и на работе казначейства, вследствие чего, в последнем месяце выплачивается больше, чем в другие, что в свою очередь влечет потом сравнительно пониженные выплаты в первом месяце нового года.

Если разбить шалоговые поступления, прошедшие в 1291 г. (1912/13 г.) через провинциальные малиатские управления по тому же признаку, как они разбиты выше для 1307 г. (1928/29 г.), то получатся такие цифры (см. таблицу на странице 40-й).

Округа, пограничные с СССР, относительно занимали больший удельный вес, чем в настоящее время (40,1%, в настоящее время 35,3%). Северные округа, не соприкасающиеся с СССР, давали 26,9%, в настоящее время эти округа дают только 19,1%. Центральные округа сравнительно мало изменили свое значение: 14,5 в 1291 г. и 12,3% в 1307 г. Зато южные округа увеличили свой удельный вес в общем итоге налоговых поступлений с 16,3% до 22%<sup>1)</sup>.

Трудно в настоящее время сказать точно, чем были вызваны эти изменения; либо изменилось благосостояние отдельных провинций, либо происшедшие изменения в налоговых тяготах, легли не пропорционально на отдельные провинции. Во всяком случае нам приходится, пока что, исходить из этих цифр. Обращает на себя внимание уменьшение налоговых поступлений по округам: Куму и Махаллату, Езду, Казвину и Луристану. Возможно, что по первым двум округам это обстоятельство вызвано деградацией сельского хозяйства, в связи с уменьшением количества воды для орошения в этих районах.

Бросается в глаза большое увеличение поступлений по провинции Фарс и особенно резкое по Хузистану. В первом случае возможное объяснение этому обстоятельству может заключаться в развитии культуры опиума в названной провинции, во втором — объяснение должно быть связано целиком с деятельностью АРОС<sup>2)</sup>.

Общий объем бюджета в 1307 г. возрос против 1291 г. больше, чем в 4 раза, когда он выражался в сумме 107,3 млн. кран, в то же самое время поступления, прошедшие через малиатские учреждения возросли всего лишь в два раза. Это объясняется уже известным нам фактом увеличения обложения завозимых из-за границы товаров. В связи с этим, центр тяжести поступления доходов переместился из малиатских учреждений в таможенные.

Персидские государственные доходы и расходы балансировались до начала последнего пятилетия с дефицитом. Лишь приблизительно с этого времени, вследствие жестких мер, проведенных Мильдио, главным образом, в направлении увеличения косвенного обложения, персидский бюджет стал балансироваться с излишком. И, наконец, 1307 г. закончен опять с дефицитом за счет усиленных расходов на железнодорожное строительство. Этот дефицит вполне покрылся накопленными фондами сахаро-чайной монополии.

Проект государственной росписи доходов и расходов на 1308 г., в ее части, оформленной в бюджетном порядке (то есть за исключением внебюджетных статей дохода и расхода), сведен окончательно с дефицитом в сумме 38 млн. кран. Министр Финансов в своей речи, при представлении бюджетного законопроекта Меджли-

Сравнение поступлений налогового характера за 1307 (1928/29) и за 1291 (1912/13) гг., прошедших через провинциальные финансово-податные управления (Малие)

Название округов	1291 г. 1)		1307 г.		1307 г. в % к 1291 г.
	Сумма	Удельный вес	Сумма	Удельный вес	
<b>Округа, пограничные с СССР</b>					
Азербайджан . . . . .	7.705	—	14.292	—	185
Астара (в 1307 г. не выд.) . .	506	—	—	—	—
Гилян . . . . .	2.711	—	9.301	—	343
Мазандеран и Тупекабун . . .	791	—	2.896	—	368
Астрабад . . . . .	144	—	1.348	—	936
Хорасан (в 1291 г. вместе с Сеистаном и Канинатом) . .	9.794	—	11.529	—	118
<b>Итого по этому району .</b>	<b>21.551</b>	<b>40,1</b>	<b>39.366</b>	<b>35,3</b>	<b>182</b>
<b>Северные округа, не соприкасающиеся с СССР</b>					
Зенджан . . . . .	733	—	1.748	—	239
Казвин . . . . .	1.981	—	1.742	—	88
Тегеран . . . . .	11.246	—	16.615	—	148
Семнан . . . . .	132	—	258	—	193
Дамган . . . . .	—	—	489	—	—
Шахруд и Бастам . . . . .	446	—	484	—	109
<b>Итого по этому району .</b>	<b>14.538</b>	<b>26,9</b>	<b>21.336</b>	<b>19,1</b>	<b>147</b>
<b>Центральные округа</b>					
Геррус . . . . .	—	—	223	—	—
Хамадан . . . . .	980	—	1.779	—	182
Меланд и Туисиркан . . . . .	—	—	875	—	—
Нехавенд . . . . .	—	—	805	—	—
Арак (в 1291 г. вместе с Махаллатом) . . . . .	646	—	2.276	—	352
Кум и Махаллат (в 1291 г.) без Махаллата) . . . . .	742	—	488	—	66
Кашан . . . . .	794	—	986	—	124
Гульпаеган . . . . .	9	—	701	—	—
Исфаган . . . . .	3.407	—	4.298	—	126
Еад . . . . .	1.437	—	1.288	—	88
<b>Итого по этому району .</b>	<b>8.015</b>	<b>14,8</b>	<b>13.722</b>	<b>12,3</b>	<b>171</b>
<b>Округа, расположенные вдоль западной и южной границ</b>					
Курдистан (в 1291 г. вместе с Геррусом) . . . . .	601	—	2.310	—	384
Керманшах . . . . .	1.988	—	1.981	—	100
Бурджирд и Луристан . . . . .	1.930	—	1.476	—	76
Хузистан . . . . .	233	—	5.466	—	2.346
Фарс . . . . .	2.074	—	6.270	—	302
Южные порты . . . . .	539	—	845	—	157
Керман и Белуджистан . . . . .	1.386	—	3.492	—	252
Сеистан и Канинат . . . . .	—	—	2.756	—	—
<b>Итого по этому району .</b>	<b>8.751</b>	<b>16,3</b>	<b>24.596</b>	<b>22,0</b>	<b>350</b>
<b>Не выделено (в 1291 г. приблизительно сумма) . . . . .</b>					
	1.045	1,9	12.647	11,3	—
<b>Всего (для 1291 г. приблизительно) . . . . .</b>					
	54.000	100,0	111.667	100,0	207
1307 в % к 1291 г. . . . .	100	—	207	—	—
Общий объем бюджета . . . . .	107.346 <sup>2)</sup>	—	445.287	—	424
1307 г. в % к 1291 г. . . . .	100	—	424	—	—

1) Из „An Account of the main Events in Persia during the Period October, 1912 to October 1913, etc“ — G. D. Burner.

2) Demorgny, Les institutions financieres en Perse, Paris, 1915. Приводится по данным в статье Б. М. Данцига — „Финансы Персии“. Новый Восток, № 18. Стр. 125.

1) Соотношение могло бы несколько измениться, если бы сумма доходов по опиной монополии—12,6 млн. кран была бы разбита по округам. Поэтому % удельного веса каждого района, выведенные нами, следует принимать условно.

су (январь 1929 г.), довольно оптимистично заявил, что этот предположенный дефицит следует расценивать только, как внешний.

Последние годы сводились со значительным излишком, что позволило накопить порядочную сумму свободной казначейской наличности. Баласкирование персидского бюджета за последние 7 лет видно из следующих цифр.

	1300 г.	1301 г.	1302 г.	1303 г.	1304 г.	1305 г.	1306 г.	1307 г.
Доходы .	228,7	231,1	237,5	326,0	392,3	395,5	398,5	2.209,6
Расходы .	255,1	241,3	235,0	248,0	259,9	310,9	455,3	2.005,5

Разница . —26,4 —10,2 +2,5 +78,0 +132,4 +84,6 —56,8 +204,1

Выведенные цифры доходов и расходов со всякими поправками на внебюджетные статьи, очевидно, довольно близки к истинным, так как разница в доходах и расходах, выведенная на конец 1307 г. в сумме 204,1 млн. кран очень немного расходится с цифрой остатка казначейской наличности на конец 1307 г. по данным 24 отчета (213,9 млн. кран). Это последняя сумма состоит, главным образом, из фондов специального назначения (запасного государственного фонда 1.985.753 по условленному курсу 50=99,3 млн. кран, фонда сахара-чайной монополии — 100,4 млн. кран, пенсионного капитала — 8,6 млн. кран) и лишь небольших остатков общей свободной казначейской наличности (5,6 млн. кран).

Состояние государственных займов за этот период значительно улучшилось. По данным 10 отчета на конец 1303 г. то есть на 20/III—1925 г. общая сумма государственных долгов выражалась в цифре: £ 2.358.746—4—4 и, кроме того, в кранах — 12.200.000. По данным же 24 отчета государственный долг на конец 1307 г. (21/III—1929 г.) выражался в сумме: £ 1.626.480—18—6 и, кроме того, в кранах—11.676.606—95.

Если исходить из условного курса £ 1 = 50 кран — применяемого во всей нашей работе, то эквивалент в кранах суммы государственного долга на конец 1303 г. выразится в 130,1 млн. кран и на конец 1307 г. в сумме 93 млн. кран, словом за 4 года произошло основательное снижение государственного долга.

Кассовая сторона персидских государственных финансов была за эти годы коренным образом улучшена, однако, как уже можно было видеть не за счет развязывания производительных сил, а за счет увеличения косвенного обложения, то есть за счет обложения потребления.

Персидский государственный бюджет, как и бюджет всякого другого государства, является одним из орудий перераспределения национального дохода и поэтому в своем построении он отражает соотношение сил между отдельными классами населения этого государства. Из доходов какого класса персидский бюджет отчуждает наибольшую долю? Наибольшая тяжесть персидского бюджета приходится на крестьянина. Прямое обложение предусматривает только сельскохозяйственное население и совсем не затрагивает городского. Главная тяжесть косвенного обложения, составляющего в 1307 г. 65% всех доходов, приходится опять-таки на крестьянина, как на главного и массового потребителя таких обложенных продуктов как сахар, чай, табак, керосин и т. д. Вместе с тем другие слои населения, в частности, городское население, обложены значительно меньше. Прежде всего, эти группы не несут никакого прямого обложения. Отсутствуют виды промыслового налога, подоходного налога, налогов на сверх-прибыль и т. д. Самая тяжесть косвенного обложения, приходящаяся на предметы, так называемого, широкого потребления, отражается на ценах этих продуктов и влечет за собой сокращение

потребления<sup>1)</sup>. То обстоятельство, что центр тяжести персидского бюджета лежит на крестьянине, совершенно определенно подтверждается полной зависимостью персидского бюджета от сельскохозяйственных циклов. В персидской государственной казне — избыток денег в тот момент, когда есть свободные деньги у крестьянина, и государственная казна пустует в сезоны, когда у крестьянина денег нет.

Основная часть расходов идет на содержание большого штата чиновников и на содержание военных, то есть на общественные прослойки, непосредственно связанные по своему происхождению и деятельности с господствующим помещичьим классом. Характерны в этом отношении расходы, которые мы условно в своем месте причислили к расходам «по социальному обеспечению». Эти расходы слагаются из пенсий отставным чиновникам, содержания чиновников, ожидающих назначения, пожизненных пенсий деньгами или натурой лицам, оказавшим услуги государству и т. д. Словом, своего рода социальное обеспечение общественным прослойкам правящего класса.

Любопытно в этом отношении отметить увеличение расходов на содержание Меджлиса, вызванное, очевидно, главным образом, имевшим два-три года тому назад повышением окладов депутатов. В этом своеобразно называется «усиление парламентаризма» в персидской государственной жизни.

Свободная казначейская наличность, образовавшаяся вследствие усиления косвенного обложения, поступила на денежный рынок Персии в виде всевозможных правительственных депозитов, сначала в Шах-ин-Шахском, а затем в Национальном банке Персии. Выбрасывание этих капиталов на рынок способствовало понижению учетного процента (первым понизил учетный процент Национальный банк в апреле 1929 г. до 7%), что вызвало удешевление ссудного капитала на денежном рынке. Этим обстоятельством, в первую очередь и главным образом, воспользовалось купечество и потому вполне понятно что эта группа персидского населения поддерживает Национальный банк, и организации, олицетворяющие интересы этого слоя — торговые палаты, всячески ходатайствуют о развитии работы этого банка и расширении его сети. Купечество заинтересовано в Национальном банке преимущественно в отношении возможности пользоваться активами этого банка, свои же свободные средства помещать в этот банк она избегает.

В виде ссудного капитала выбрасываемого Национальным банком на денежный рынок Персии, купечество пользуется деньгами, отчужденными в бюджетном порядке от крестьянина.

Национальный доход не возрос в такой пропорции, как возрос за эти последние годы персидский государственный бюджет. Следовательно, можно только сказать, что степень тяжести обложения за последние годы усилилась.

В бюджете самого последнего закончившегося года (1307 г.) и в сметной росписи доходов и расходов на 1308 г. замечены известные сдвиги, долженствующие повысить продуктивность расходной части бюджета и по смыслу самого расходования предназначенные способствовать развязыванию производительных сил страны: изменяются в виду расходы на шоссе и железнодорожное строительство. Однако, большая часть шоссе и дорог проводится со стратегическими сообра-

<sup>1)</sup> Так, в 1913 г. в Персию завозилось 43.697.724 батмана сахара-продуктов (рафинад и песок), а в 1307 г. было завезено только 25.779.781 батман этих продуктов.

жениями и лишь попутно может способствовать хозяйственным интересам. Кроме того, в настоящее время очень много говорится о необходимости сокращения расходов на государственное управление и проведении, своего рода, «режима экономии». В отношении доходной части бюджета проектируется введение подоходного налога и усиление обложения предметов роскоши.

Истекший год был в финансово-хозяйственном отношении для Персии годом неблагоприятным. Несмотря на то, что урожай этого года был не ниже прошлого, однако, валютный кризис, вызванный в основе обесценением серебра, отозвался на Персии — стране с серебряным обращением очень тяжело. Это обстоятельство было усилено общемировым кризисом, повлиявшим в сторону сокращения ряда основных экспортных статей — ковров, коконов и прочего. Военные события на юге, а равно и неудачно проведенная опийная монополия усилили кризис народного хозяйства Персии и не могли не отозваться на покупательной способности населения и как следствие этого, на состоянии государственных финансов.

В целях устранения этого кризиса, правительством предположено несколько мер. Их все можно разбить на три основные группы: реформа денежного обращения и в качестве меры — предшествующей этой реформе — девианная монополия; меры, направленные к развитию хозяйственных возможностей страны и увеличение обложения (повышение таможенных пошлин). В числе мер, предназначенных улучшить хозяйство страны, предполагается ряд мер «стольпинского» характера: передача значительной части государственных и вакуфных земель на льготных условиях крестьянству; учреждение сельскохозяйственного банка с капиталом в два млн. фунтов, который займется финансированием сельского хозяйства, оросительных мероприятий, будет оказывать содействие обработке пустующих земель и т. д. Говорит-

ся также о желательности иностранной колонизации в Персию сельскохозяйственного населения.

Если от этих мер еще можно ожидать какого-то хозяйственного эффекта, то угроза повышения пошлин стоит в прямом противоречии с предыдущими проектами. Трудно судить насколько все эти мероприятия улучшат хозяйственное положение страны — все будет зависеть не столько от усилий реформаторов, сколько от влияния на финансовую политику правительства — феодально-помещичьего начала и сопротивления оказываемого этой политике — в частности — налоговому нажиму — со стороны обнищавшего крестьянства.

Правительством (17/III—1930 г.) был внесен в Меджлис бюджетный законопроект на 1309 г. (1930/31 г.).

Доходная часть бюджета (без внебюджетных статей — тех же, что и в 1308 г.) сведена в сумме 353,4 млн. кран и расходная в 353 млн. кран: доходная часть на 13% и расходная на 1% больше сметы предыдущего года. Из доходов предусмотрено увеличение поступлений от гос. земель, значительное увеличение доходов от опиума, табака, некоторое увеличение таможенного дохода и поступления от вновь вводимых налогов — от регистрации автомобилей (8 млн. кран) и промышленного налога (включающего некоторые элементы подоходного налога и гербового сбора) — 15 млн. кран. Расходная часть предусматривает некоторое увеличение сметы министерства народного образования и значительное — внутренних дел, сметы вновь образуемых министерств — путей и экономики, отчисления в капитал сельскохозяйственного банка (5 млн. кран), увеличение капитала Национального банка (5 млн. кран) и покупку кораблей (8 млн. кран). Сметы некоторых министерств сокращены (например почт и телеграфов), другие же оставлены без изменения в отношении к прошлому году (министерство двора).

## Д. Завриев

### Транзитные пути Персии

Географическое положение Персии предопределяет исключительную роль транзитных путей в ее экономических связях с мировым рынком. Северная Персия не имеет более удобных путей сообщения к рынкам Западной Европы и Америки, чем те, которые проходят через третьи страны. Хоросанская провинция связывается с Европой либо через транзитный путь по СССР (Мешед — Ашхабад — Красноводск — Баку — Батум), либо через Индию (путь на Керман чрезвычайно тяжелый). Гилянская и прилегающие к ней провинции имеют наиболее удобную связь с мировыми рынками либо через СССР (Пехлеви — Баку — Батум), либо через Ирак (на Керманшах — Хансен). Персидский Азербайджан имеет три транзитных пути: через СССР (Тавриз — Джульфа — Батум), через Турцию (на Эрзерум — Трапезунд) и через Ирак (на Ревандуз). Любопытно отметить, что даже во внутренней торговле Персии транзитные пути имеют большое значение; так, например, за последние годы товарооборот Персидского Азербайджана с Хоросанской провинцией частично начал проходить по направлению: Тавриз — Джульфа — Баку — Красноводск — Ашхабад — Мешед.

Из приведенных данных видно, что из всех провинций Персии более всего зависит от транзитных путей экономика Персидского Азербайджана. Транзитные операции последнего из года в год растут и в настоящее

время в значительной мере превысили довоенные нормы, как по импорту (114 против 100 довоенных), так и по экспорту (315 против 100).

В системе транзитных путей Персидского Азербайджана наивысший удельный вес по экспорту падает на Закавказский путь, а по импорту — на Трапезундский. Об этом свидетельствует приводимая таблица.

В 1928/29 г. удельный вес Закавказского пути в экспортном транзите Персидского Азербайджана повысился до 97%.

Пути сообщения	Провозная плата в кранах
Тавриз—Батум (борт парохода) . . . . .	9 кран 50 сант.
Тавриз—Трапезунд (борт парохода) . . . . .	11 кран 35 сант. 13 кран 85 сант.
Тавриз—Лондон (через Ревандуз) . . . . .	17 кран 60 сант. 1)

1) Ставка Тавризского агентства Багдадской жел. дороги (Ирак Рельефе Канеусинг Агент).



Динамика транзитных операций Персидского Азербайджана по отдельным путям сообщения (в тыс. кран)

Пути сообщения	1913/14 г.		1922, 23 г.		1923/24 г.		1924 25 г.		1925/26 г.		1926/27 г.		1927/28 г.	
	Краны	% участия	Краны	% участия	Краны	% участия	Краны	% участия	Краны	% участия	Краны	% участия	Краны	% участия
<b>По вывозной торговле</b>														
Транзит через ЗСФСР . . . . .	13.218	87	—	—	—	—	1.115	0,3	1.474	4	18.159	56	38.213	79,5
Через Трапезунд . . . . .	90	—	23.193	100	28.765	98	30.044	96,7	32.647	93	13.765	43	9.847	20,5
Через Ирак . . . . .	1.958	13	324	—	465	2	930	3	1.045	3	397	1	—	—
<b>Итого . . . . .</b>	<b>15.266</b>	<b>100</b>	<b>23.517</b>	<b>100</b>	<b>29.239</b>	<b>100</b>	<b>31.089</b>	<b>100</b>	<b>35.166</b>	<b>100</b>	<b>32.321</b>	<b>100</b>	<b>48.060</b>	<b>100</b>
<b>По ввозной торговле</b>														
Транзит через ЗСФСР . . . . .	11.717	25	2.019	8	4.769	14	1.778	4	5.886	10	9.271	14,5	11.752	21,9
Через Трапезунд . . . . .	32.013	68	21.771	87	28.142	82	44.470	92	49.141	84,5	54.309	84,5	41.949	78,1
Через Ирак . . . . .	3.650	7	1.605	5	1.533	4	1.763	4	3.278	5,5	433	1	—	—
<b>Итого . . . . .</b>	<b>47.389</b>	<b>100</b>	<b>25.394</b>	<b>100</b>	<b>34.444</b>	<b>100</b>	<b>48.011</b>	<b>100</b>	<b>58.304</b>	<b>100</b>	<b>64.013</b>	<b>100</b>	<b>54.701</b>	<b>100</b>

Привлечение транзитных грузов к Закавказскому пути объясняется прежде всего, относительной дешевизной его, а затем более удобными условиями транспортировки, предоставляемыми железнодорожным транспортом. Ниже мы приводим сравнительную таблицу стоимости провозных плат по трем конкурирующим транзитным путям. (за 16 кг по коврам).

Морские же фрахты от Батума и Трапезунда до портов Западной Европы, примерно, одинаковы, на что указывает следующая таблица.

Сравнительная таблица морских фрахтов от Батума и Трапезунда до портов Западной Европы.

Наименование товаров	До Стамбула		До портов Зап. Европы.	
	От	Морской фрахт в шилл. за тн.	От—До	Морской фрахт в шилл. за тн.
Ковры.	Трапезунда . . . . .	15	Трапезунд—Лондон . . . . .	140
			Трапезунд—Нью-Йорк . . . . .	160
			Трапезунд—Гамбург . . . . .	140
			Батума . . . . .	30
Миндаль.	Трапезунда . . . . .	10	Трапезунд—Лондон . . . . .	80
			Трапезунд—Гамбург . . . . .	80
			Батума . . . . .	25
			Батум—Лондон . . . . .	75—80
Сухофрукты	Трапезунда . . . . .	10	Трапезунд—Лондон . . . . .	80
			Батума . . . . .	18
Коконь	Трапезунда . . . . .	15	Трапезунд—Триест . . . . .	100
			Батум—Марсель . . . . .	120

Примечание: Ставки до портов Западной Европы взяты компании „Ллойд Триестино“, от Трапезунда до Стамбула — турецкой паровой компании „Сейри-Сефайн“, от Батума до Стамбула — Совторгфлота.

Таким образом, путь от Тавриза до Лондона обходится по Закавказскому пути в 14 кран 50 сант. за 16 кг. по Трапезундскому от 16 кран 35 сант. до 18 кран 85 сант. и по Ревандузскому—17 кран 60 сант.

Для остальных направлений тавризским агентством Багдадской дороги установлены следующие ставки:

От Тавриза до Басры . . . . .	17 фунт. 16 шилл. за тонну
„ Тавриза до Бейрута (по маршруту Соуч Булак—Ревандуз—Керкук-Бейрут) . . . . .	25 „ 15 „ „ „
„ Басры до Лондона . . . . .	5 „ 18 „ „ „
„ Басры до Гамбурга . . . . .	4 „ 5 „ „ „
„ Басры до Нью-Йорка . . . . .	4 „ 2 „ „ „
„ Бейрута до Лондона . . . . .	3 „ — „ „ „
„ Бейрута до Марселя . . . . .	2 „ — „ „ „
„ Бейрута до Нью-Йорка . . . . .	37 „ — „ „ „

Что касается стоимости перевозки импортных транзитных грузов, то разница в пользу Закавказского пути еще большая. По сравнению с Трапезундским путем для грузов, относимых железными дорогами к самому высокому классу (первому), Закавказский путь дает экономию в 4 кран 90 сант. за 16 кг, а для товаров, относимых к последующим классам, разница будет еще значительнее. Ниже приводится сравнительная таблица провозных плат импортного транзита через Батум и через Трапезунд.

## 1) Через Батум.

Перевалочные расходы в Батуме . . . . .	31 коп. за 16 кг;
Фрахт Батум—Джувльфа . . . . .	2 р. 47 „ 16 „
Перевалка в Советской Джувльфе . . . . .	— 2 „ 16 „
<b>Итого . . . . . (по курсу 1 руб.×5 кран)</b>	<b>—14 кран.</b>

Дорожный сбор в Персидской Джувльфе . . . . .	50 сант. за 16 кг
Перевалка „ „ „ „ . . . . .	5 „ „ 16 „
Фрахт Джувльфа—Тавриз . . . . .	1 кран 70 „ „ 16 „
Доставка в склады . . . . .	— 20 „ „ 16 „
<b>Итого . . . . .</b>	<b>16 кран 45 сант.</b>

## 2) Через Трапезунд.

Фрахт Трапезунд—Тавриз . . . . .	20 кран за 16 кг.
Перевалка в Трапезунде и другие расходы . . . . .	1 „ 35 сант.
<b>Итого . . . . .</b>	<b>21 кран 35 сант.</b>

Значительную роль в разнице фрахтов по Закавказскому и Трапезундскому путям играет тот факт, что по Трапезундскому пути фрахты в обратном направлении (к Тавризу) много выше, чем в прямом (20 крап и 9—14 крап). Поэтому для грузов, относимых к средним классам, разница в пользу Закавказского пути достигает 8—10 крап за 16 кг. Здесь же следует учесть наличие большой группы товаров (громоздкие машины, металлы и металлоизделия), которые уже по одним условиям перевозок всецело тяготеют к железнодорожному пути.

В равной мере Закавказский транзитный путь для грузов импортного транзита также дешевле транзитного пути через персидско-иракскую границу. На это указывает приводимая таблица.

**Сравнительная таблица транспортных расходов в привозе в Персию европейских товаров по конкурирующим путям (с тонны в крапах)**

Наименование товаров	До Тавриза	
	От Батума	От Басры
Чай . . . . .	1044	1.417
Металлы и изделия . . . . .	718	1.357
Галантерея . . . . .	971	1.417

Переходя к транзиту других провинций северной Персии, необходимо отметить, что демаркационная линия, где сравниваются расходы по экспортному транзиту северо-западной Персии, проходит у Султанабада. В обоих направлениях (на Батум и Басру или Бейрут) стоимость транспортировки тонны ковров обходится до Лондона в 1060—1080 крап, для миндаля в 900 крап и т. д. Для импортного же транзита демаркационная линия проходит южнее Султанабада, что показывает следующая таблица.

**Сравнительная таблица транспортных расходов по транзиту Северо-Западной Персии. (с тонны в крапах).**

Наименование товаров	До Казвина		До Тегерана		До Хамадана		До Султанабада	
	От Батума	От Басры	От Батума	От Басры	От Батума	От Басры	От Батума	От Басры
Чай . . . . .	1.065	1.623	1.175	1.872	1.175	1.404	1.295	1.755
Металлы и изд.	808	1.605	918	1.854	918	1.386	1.038	1.737
Галантерея . . . . .	1.236	1.623	1.346	1.872	1.346	1.404	1.466	1.755

Что касается Хоросанской провинции, то транзит ковров из Мешада на Апхабад—Красноводск—Баку—Батум обходится до Лондона с тонны в 1675 крап, до Нью-Йорка—1.723 крап и до Стамбула—1.411 крап. В обратном направлении транзит чая из Батума обходится в 1.413 крап. Развитие транзита Хоросанской провинции через СССР мепнает сьверное состояние путей из Мешада к границе.

Основную массу товаров в персидском экспортном транзите составляют ковры (в 1927/28 г. 68% по количеству и 72% по ценности), при чем 90,6% всех транзитных ковров приходится на долю Персидского Азербайджана (в 1927/28 г. 1.583 тонны из 1.644 тонн). Рост транзитных операций Персии происходил вместе с ро-

стом вывоза ковров, за которыми в большом отдалении следовали сухофрукты. Об этом свидетельствует следующая таблица, составленная по данным персидской таможенной статистики.

**Таблица вывоза ковров и сухофруктов по транзитным путям Персидского Азербайджана.**

Годы	К о в р ы				Сухофрукты			
	Через ЗСФСР		Через Трапезунд		Через ЗСФСР		Через Трапезунд	
	Тонн	Тыс. крап	Тонн	Тыс. крап	Тонн	Тыс. крап	Тонн	Тыс. крап
1913/14 г. . . . .	720	11.441	18	7	1.454	1.429	172	129
1922/23 г. . . . .	—	—	—	20.429	—	—	505	1.031
1923/24 г. . . . .	—	—	1.573	26.578	—	—	79	159
1924/25 г. . . . .	—	—	1.387	25.289	—	—	750	3.189
1925/26 г. . . . .	85	1.176	1.614	28.157	—	—	216	721
1926/27 г. . . . .	926	16.572	660	11.021	19	63	428	614
1927/28 г. . . . .	1.583	—	393	—	—	—	—	—

Примечание: В данные транзита на Трапезунд попали ковры и сухофрукты, проследовавшие на Багдад, но количество их весьма незначительно.

Приведенная таблица говорит о том, что роль скорого транзита ковров начал осуществляться через ЗСФСР, роль Трапезундского пути в вывозной торговле Персии резко пошатнулась.

Транзит ковров по Закавказскому пути до кризиса в САСШ имел чрезвычайно большие перспективы, так как производство ковров в Персидском Азербайджане ежегодно росло. В 1913/14 г. производство ковров в Персии выразилось в 2.250 тон в год, причем на долю Персидского Азербайджана приходилось 970 тонн. В 1927—28 г. производство Персидского Азербайджана увеличилось вдвое и достигло 1.976 тонн. Повышение пошлин на персидские ковры в Америке до 65% для высших сортов и до 0,5 доллара за 0,093 кв. м. для средних, и хозяйственный кризис в Америке создали серьезную угрозу персидскому ковроткачеству, и уже вызвали сокращение транзитных операций Персии. Правда, это еще очень слабо отразилось на данных персидской таможенной статистики, так как вывоз ковров из Персии продолжается за счет старых заказов и старинных ковров — полуантиков.

Сравнивая ставки Батумского порта со ставками других черноморских портов, разница между которыми приемлема в рамках разницы в нормах выработки, можно и нужно констатировать, что перевалочные расходы в Батуме должны быть снижены по транзиту не меньше, чем наполовину.

Что касается перевалочных расходов в Баку, то они в среднем в три раза дешевле батумских. В Джульфе перевалочные расходы велики, что вызвано, с одной стороны, отсутствием железнодорожной конвенции с Тавризской дорогой о бесперегрузочном сообщении, а с другой — высокими ставками (например, ставка таможен за хранение достигает 8 руб. с вагона в сутки).

В области снижения стоимости транзитных экспортных перевозок через Батум ни в коем случае не должна оставаться безучастной Тавризская дорога, поскольку она заинтересована в привлечении к себе грузов, а удешевление транзитных перевозок в первую очередь в интересах Персии. Между тем, стоимость провоза транзитных грузов по Тавризской дороге очень велика: на ковры—104 крапа за тонну, при чем никаких льгот по транзиту персидских товаров дорога не представляет.

Второй серьезный вопрос в области улучшения условий транзитных перевозок через ЗСФСР состоит в сокращении сроков следования. Закавказская железная дорога уже довела сроки следования грузов от Баку и Джульфы до Батума в среднем до 8 суток (против 14 суток в 1928/29 г.) и обещает довести до 5 суток. Но это снижение совершенно растворяется в длительных сроках ожидания грузами тоннажа в Батуме. В настоящее время Совторгфлотом уже установлены прямые рейсы к портам Западной Европы и Америки, но либо их надо признать недостаточными, либо весь вопрос заключается в нерациональном расписании заходов и отходов из Батума судов. Несмотря на то, что в месяц из Батума уходит до шести пароходов, дни отхода всех шести пароходов приходится почти на одно и то же время, из-за чего грузы долгое время простаивают в ожидании тоннажа. В связи с автомобилизацией Трапезундского и открытием Ревандузского путей, вопрос о сроках доставки приобретает особую актуальность.

В заключение интересно отметить, что транзитные пути Закавказья имели громадное положительное значение для экономических связей Персии с внешними рынками не только в области установления удобных путей сообщения, но и в области экономики на расходах по транспортировке. По произведенным нами подсчетам, Персия израсходовала в 1928/29 г. в ЗСФСР на оплату фрахта и перевалочных расходов для своих транзитных грузов, следуемых в Европу, — 230.000 руб.

Таблица транспортных расходов по транзиту через ЗСФСР из Персии в Европу

Наименование товаров	Количество	Железнодорожный фрахт с дополнительными сборами			Перевалочные расх.
		Морской фрахт со сборами	В р у б л я х		
	тон.				
Ковры шерстяные . . . . .	1.400	106.120	—	—	26.418
Ковры шелковые . . . . .	245	18.571	11.559	—	4.459
Миндаль и фисташки . . . . .	130	9.854	—	—	2.132
Сухофрукты . . . . .	41	1.309	—	—	577
Коконь . . . . .	263	15.080	—	—	5.391
Пушнина . . . . .	53	6.535	15.451	—	965
Клшки . . . . .	167	2.026	2.328	—	2.652
Итого . . . . .	2.299	159.495	29.338	—	40.594

Следовательно, на транзит 2.300 тонн, Персия израсходовала 230.000 руб., или 100 руб. на тонну. В то же время средняя стоимость провоза тонны груза от Тавриза до Трапезунда—борт парохода составляла 720 кран (12 кран за 16 кг), или в специфических условиях оплаты персидского транзита—240 руб. с тонны. Экономия колоссальная—140 руб. на тонну, или 322 тыс. руб. на весь экспортный транзит Персии. По импортному транзиту экономия еще большая.

В импортном транзите через ЗСФСР на первом месте стоят чай, машины, металлы, грена и другие. Отставание в импортном транзите Закавказского пути от конкурирующих объявляется установленными СССР ограничениями, как в области номенклатуры, так и для отпавителей (право на транзит имеют только страны, заключившие торговые договоры с СССР).

Система транзитных путей Персидского Азербайджана за последнее время значительно окрепла, благодаря постройке Ревандузского пути и проводимой автомобилизации Трапезундского. Ревандузский путь устанавливает кратчайшее направление для европейской торговли с Персидским Азербайджаном и проходит через Керкук

Эрбиль—Бабадживана—Равандуз—Раят (граница Ирака)—Ханэ (граница Персии)—Легбин—Нагодек—Гай-дарабад (на берегу Урмийского озера) к Тавризу. Путь американского типа, шириной в 8 м и щебеночной корой в 5 м и рассчитан для тяжелых автомашин. Предполагается вывести Равандузскую дорогу к Средиземному морю через Александретту, после чего срок продвижения грузов от Марселя до Тавриза, составляющий 5—6 недель, будет сокращен до 5 дней.

Автомобилизация Трапезундского пути также обещает довести срок следования грузов из Тавриза до Черного моря до 6—7 дней. Разумеется, эти два фактора должны в сильной степени отразиться на конкурентноспособности Закавказского пути, если с нашей стороны не будут приняты меры к улучшению условий транспортировки через Батум.

Еще не так давно, в особенности с октября 1927 г., когда был введен в действие льготный тариф № 122 для транзитных персидских грузов, закавказский транзитный путь был вне конкуренции. Конкурентноспособность нашего пути была настолько велика, что ее не стоило поколебать новым железнодорожным тарифом 1929 г., в значительной мере повысивший стоимость перевозки транзитных грузов. Степень повышения транзитных ставок приводится в следующей таблице.

Сравнительная таблица транспортных расходов по транзиту Персии до 1/1 1929 г. и после 1 января. (с тонны).

Наименование грузов	Провозная плата с дополнительным сбором				% вздорожания
	До 1/1		После 1/1		
	Руб.	Коп.	Руб.	Коп.	
Баку — Батум					
Ковры шерстяные . . . . .	84	01	99	65	18,6
Ковры шелковые . . . . .	60	65	75	80	25
Миндаль . . . . .	60	65	75	80	25
Коконь . . . . .	46	89	57	34	22,3
Клшки . . . . .	12	13	12	13	0
Пушнина . . . . .	108	50	123	31	13,7
Джульфа — Батум					
Ковры шерстяные и шелковые . . . . .	60	65	75	80	25
Миндаль . . . . .	60	65	75	80	25
Клшки . . . . .	12	13	12	13	0
Пушнина . . . . .	108	50	123	31	13,7

И при этом высоком вздорожании транспортных цен, валютизированная стоимость провоза по Закавказскому пути была все таки дешевле, чем по конкурирующим. Но с постройкой Ревандузской дороги и с автомобилизацией Трапезундской положение может существенно измениться, а потому и перед нами стоит весьма серьезная задача по снижению стоимости транспортировки и по сокращению сроков следования транзита.

Льготный тариф по транзиту уже представляет от 50 до 60% скидки против действующего на железных дорогах общего тарифа. Поэтому центр тяжести по снижению стоимости и транспортировки должен быть перенесен в первую очередь на чрезвычайно высокие перевалочные расходы в Батуме, достигающие 12—14 руб. с тонны. Правда, в связи с переходом всех погрузочно-разгрузочных операций к Совторгфлоту и снижением расходов по содержанию штатов на 22%, Совторгфлот год тому назад наметил некоторое снижение ставок, которое он определил в 23%, но на самом деле и этого далеко еще недостаточного снижения Совторгфлот фактически не провел. Докажем это на примере.

Снижение ставок на таро-упаковочный товар Совторгфлотом проведено на 17,5%, на бочечный — 23%, на трубы — 20%, на железо — 20%; на коконы — 30,5% и на другие товары, изъятые из таможенной обработки, по проходящие склады таможен — 24%. Совторгфлот на основании вышеприведенных данных определяет среднее снижение стоимости переработки грузов — в 23%.

Так ли это на самом деле или нет?

Двух ответов на этот вопрос быть не может, так как в данном случае нельзя брать среднее арифметическое, а необходимо взять средне-взвешенное, что мы и делаем на основании приводимой таблицы.

Таким образом, на основную категорию работ приходится наименьшее снижение — 17,5% против средне-арифметического в 23%.

Несмотря на достройку Ревандузской дороги и автомобильную Тразезундскую, все же необходимо констатировать, что Закавказский путь как железнодорожный, объективно сохраняет свои преимущества над другими. Эти преимущества и должны быть использованы всеми необходимыми средствами.

Пренебрегать этими преимуществами нельзя. Много-

грантные формы экономических связей СССР и Персии, увеличивая масштаб значения транзита, вкладывают в него далеко не только чисто транспортное содержание. Значение транзита гораздо шире; от него зависит поставка и разрешение целого ряда общих экономических проблем СССР и Персии, в том числе и называемой проблемы реэкспорта.

Удельный вес отдельных категорий работ Совторгфлота и процент снижения ставок

Категория работ	Уд. вес данной категории работы в общей работе	% % проведенного снижения ставок
Таро-упаковочный . . . . .	72	17,5
Бочечный . . . . .	1	23
Трубы } . . . . .	4	20
Железо } . . . . .	8	30,5
Коконы . . . . .	15	24
Изъятые из обработки таможен, но проходящие через таможенные склады . . . . .		

**В. Н. Васильева**

## Внешняя торговля Египта за 1929 г.

Начавшийся в САСШ и выросший на базе внутреннего противоречия не только американского, но и мирового хозяйства, мировой экономической кризис продолжает углубляться и расширяться, захватывая все новые и новые страны в орбиту своего влияния и тем самым обостряя и углубляя антагонистические элементы капиталистического хозяйства.

В качестве непосредственного результата мирового кризиса и верного показателя перепроизводства товаров в мировом хозяйстве явилось всеобщее падение цен. Особенно резко это снижение отразилось на ценах сельскохозяйственных продуктов и целого ряда сырых материалов, поставляемых колониальными и полуколониальными странами.

В первую очередь сюда надо отнести хлопок, потребление которого, в связи с сокращением текстильного производства во всем мире, сильно упало, что создало длительную депрессию на мировом хлопковом рынке.

Так за истекший сезон потребление американского хлопка выразилось в 13.466 тыс. кип по сравнению с 14.827 тыс. кип прошлого года. Данные за июль месяц по ливерпульской бирже указывают на ускоряющиеся темпы сужения текстильного производства и сокращения спроса на наличный хлопок.

По данным текстильной статистики САСШ выработка тканей американской промышленностью за июль месяц 1930 г. была на 28% ниже выработки за тот же период предыдущего года. Количество действующих веретен за соответствующие периоды уменьшилось на 13%.

Засуха, охватившая главные хлопковые районы Америки, которая при нормальных экономических условиях, казалась должна была вызвать повышение уровня хлебных цен, в настоящее время смогла лишь на весьма незначительный срок удержать цены от дальнейшего падения.

По данным департамента земледелия урожай американского хлопка оценивается в 14.362 тыс. кип, что вместе с переходящим остатком в 6.344 тыс. кип, от прошлого года составит 20.700 тыс. кип запаса. При настоящем экономическом положении и общем застое мировой

промышленности этот запас давит на рынок, что создает предпосылки к еще большему снижению цен, которые по сведениям авторитетных американских источников вообще еще не дошли до своего вероятного предела.

Египет, как страна, вся экономика которой подчинена состоянию мирового хлопкового рынка и которая быстро реагирует на все колебания его, с особенной остротой отразила на себе действие мировых экономических потрясений. Катастрофическое падение цен на мировом хлопковом рынке захватило, естественно, и египетский хлопок. Цены на август месяц на сакелляридисе и верхне-египетский хлопок снизились на 32% по сравнению с ценами за тот же период предыдущего года.

Следующие данные о средних годовых ценах за последние годы позволяют констатировать, что как по сакелляридису, так и по верхне-египетскому хлопку цены упали ниже уровня 1926/27 г., который, как известно, характеризовался самыми низкими ценами, начиная с 1913 г. (за кантар<sup>1)</sup> в американских долларах).

	Сакелляридис	Верхне-египетский
1926/27 г. . . . .	28,47	26,06
1927/28 г. . . . .	38,76	26,97
1928/29 г. . . . .	35,58	27,43
1929/30 г. . . . .	28,46	19,26

Политика цен египетского правительства при этих условиях сводится к закупке и накоплению огромных запасов хлопка, которые не выбрасываются им на рынок, с тем, чтобы тем самым уменьшить предложение и помешать обесценению товаров. Однако, надо признать, что такая мера может лишь затян timer депрессию, но никак не помочь изжить ее, поскольку эти товарные массы так или иначе давят на рынок и поскольку рано или поздно должен стать вопрос о их реализации.

В эти свои хлопковые операции египетское правительство вложило уже 11 млн. фунтов, а до конца сезо-

<sup>1)</sup> Один кантар=44,93 кг.

на цифра эта дойдет до 14 млн. фунтов. Перед правительством остро встает вопрос, куда же девать это огромное количество скопившегося хлопка, запасы которого вместе с урожаем в 9 млн. кантар оцениваются в 13 млн. кантар, и все это при снижающемся спросе мирового рынка и неуклонном падении цен на хлопок.

Положение осложняется еще тем, что особенно упал спрос на американские и египетские сорта хлопка, которые во многих отраслях текстильного производства в странах заменяются более дешевыми экзотическими сортами.

Главная же потребительница египетского хлопка — ланкаширская текстильная индустрия, за последнее время, в связи с бойкотом английских товаров индийскими купцами, принуждена была еще сильнее свертывать производство.

Приводим ниже таблицу индексов цен на ряд потребительских товаров:

Т о в а р ы	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.
Хлопок (сакеляридие) . . . . .	122	167	168	132
Пшеница . . . . .	123	101	108	97
Бобы . . . . .	219	146	125	114
Маис . . . . .	88	81	123	103
Сарго . . . . .	60	83	127	90
Сезам . . . . .	125	111	105	87
Сахар . . . . .	152	135	124	113
Мука пшеничная . . . . .	126	105	128	101
Мука маисовая . . . . .	87	77	117	100
Лук . . . . .	138	103	106	70
Финики . . . . .	150	152	152	152
Масло растительное . . . . .	122	126	112	111
Яйца . . . . .	187	184	173	180
Масло . . . . .	141	137	150	128
Рис . . . . .	157	107	123	115
Мыло местное . . . . .	108	101	104	103
Спирт неочищенный . . . . .	111	95	129	117
Керосин . . . . .	96	86	118	79
Уголь (кардиф 1 и 2 сорт) . . . . .	411	113	116	112
Средний индекс . . . . .	129	116	129	113

Таким образом, по основным экспортным статьям египетского хозяйства произошло сильное снижение цен, которое отразилось на внешнем товарообороте страны, давшем в 1929 г. пассивный баланс в 4.000.000 египетских фунтов.

Данные о внешнеторговом обороте Египта за последние годы позволяют констатировать, что товарооборот страны, удвоившийся со времени мировой войны 1913 г. (экспорт 31.662.065 египетских фунтов; импорт — 26.523.353 египетских фунтов), испытал резкое снижение экспорта в 1926 и 1927 г., годы хлопкового кризиса и, что экспорт этого года немногим превышает вывоз 1927 г.

	Импорт	Экспорт	Общий товарооборот
1913 г. . . . .	26.523.353	31.662.065	58.185.418
1923 . . . . .	45.276.941	58.387.327	103.664.268
1924 . . . . .	50.736.918	65.733.935	116.470.853
1925 . . . . .	58.224.895	59.198.662	117.423.557
1926 . . . . .	52.400.059	41.759.391	94.159.450
1927 . . . . .	48.685.128	48.340.503	97.025.631
1928 . . . . .	52.043.969	56.165.256	108.209.225
1929 . . . . .	56.089.512	51.751.994	107.841.506

Несмотря на то, что общий товарооборот страны лишь незначительно ниже товарооборота предыдущего года, структура его значительно изменилась. Импорт страны, выразившийся в 56.089.512 египетских фунтов, значительно увеличился по сравнению с прошлым годом при одновременном падении экспорта, снизившегося с 56.165.256 египетских фунтов в 1928 г. до 51.751.994 египетских фунтов в настоящем году, дав увеличение на 2,6% по весу и снижение на 8,4% по стоимости.

Благоприятный баланс предыдущего года, давший 4,1 млн. египетских фунтов активного сальдо, еще резче подчеркивает неудовлетворительность товарооборота текущего года, закончившегося пассивом в 4 млн. египетских фунтов.

Такой результат внешней торговли за истекший год объясняется прежде всего сильным падением цен на все сельскохозяйственные продукты, средний индекс по которым в 1929 г., как мы выше видели, дошел до 113 по сравнению с индексом прошлого года, равным 129.

Главную же роль в уменьшении экспорта, сыграло падение цен на хлопок, которое правда еще не было таким катастрофическим, как в настоящее время, но которое все же сильно сказалось на внешнем товарообороте страны. Характерно, что несмотря на количественное увеличение экспорта хлопка на 191.901 кантар, по сравнению с прошлым годом, ценностное его выражение уменьшилось на 3.776.783 египетских фунтов по сравнению с прошлым годом.

При рассмотрении участия отдельных государств во внешней торговле Египта следует отметить постепенное снижение роли Англии в товарообороте страны, хотя она и занимает в нем все еще первое место как по импорту, так и по экспорту.

Импорт Англии, в этом году составивший 11.895.499 египетских фунтов, равняется 21,2% по сравнению с 21,8% в прошлом году. По экспорту доля Англии выразилась в 23,7% по сравнению с 38,3% предыдущего года.

Сокращение экспорта Англии из Египта, как уже об этом упоминалось, произошло за счет сокращения потребления египетского хлопка ланкаширской промышленностью.

Второе место после Англии, начиная с 1922 г., долгое время оспаривалось между Италией и Францией. С 1926 г. последняя вытеснила Италию и прочно заняла второе место. В 1929 г. Франция, ввезшая на 5.547.391 египетских фунтов, хотя осталась на втором месте, но лишь незначительно превысила импорт Италии (5.498.475 египетских фунтов).

Экономический кризис, переживаемый Египтом, требующий напряжения всех сил народного хозяйства, совпал с кризисом власти, что еще более ослабляет сопротивляемость страны экономическим потрясениям.

Политика «ВафД»<sup>1)</sup> — партии, претендовавшей на звание руководительницы освободительного движения страны и за кулисами пытавшейся сторговаться с английским империализмом, потерпела полное крушение. Англия твердо дала понять, что независимо от того, какая партия стоит у власти в Великобритании: консервативная, либеральная или рабочая — политика ее по отношению к Египту остается неизменной. Рабочее правительство Англии доказало, что не намерено уступить ни одного пункта из тех привилегий, отказ от которых мог бы хоть сколько нибудь ослабить позицию британ-

<sup>1)</sup> «ВафД» — Националистическая партия либерально-буржуазного толка. Лидеры вафды — богатые земледельцы и капиталисты, стремящиеся осуществить национальное освобождение Египта путем компромисса с Англией.

ского империализма в таком важном пункте для всего района колониальных ее владений, как Египет.

Египетская буржуазия не сумела договориться с Англией по вопросу о Суэцком канале и главным образом Судане — пункты, которые и послужили камнем преткновения при подписании англо-египетского соглашения.

Лейбористское правительство Англии лишней раз продемонстрировало методы, обычные для политики британского империализма в тех случаях, когда туземная буржуазия бывает не вполне покорна его интересам.

Вафдистское правительство Нехас-паша было смещено и на его место был назначен более уступчивый представитель египетской буржуазии — Сидки-паша, который легче пойдет на подписание договора в желаемом для Англии направлении.

Пришедший к власти в период тяжелого экономического кризиса Сидки-паша спасение от всех бед видит в широком привлечении иностранного капитала в страну. Основной пункт его программы гласит, что лишь таким путем удастся Египту выйти из охватившего его экономического кризиса. К этому средству Сидки-паша прибегает после того, как египетская национальная буржуазия на своем опыте и опыте других колониальных и полуколониальных стран, неоднократно имела случай убедиться какие последствия для страны имеет это «верное испытанное средство».

Объяснять переживаемый Египтом экономический кризис только причинами мирового кризиса было бы, однако, неправильно.

При настоящей структуре экономики Египта предпосылкой, имевшейся для кризиса внутри самой страны, является наблюдающаяся неуклонная деградация сельского хозяйства, которое за последние 20 лет застыло на мертвой точке.

Если урожай хлопка в 1908/1909 г. равнялся 7 млн. кантар с площади в 1.600.000 федданов, то через 20 лет, в 1929 г. продукция хлопка дошла до 8.000.000 кантар, причем площадь посевов за этот долгий период времени возросла всего лишь на 1/7 по сравнению с площадью 1909 г. Не надо забывать, что речь идет о периоде, который с легкой руки Англии, расценивался, как период наступившего „prosperity“ для Египта.

Общая сумма, вырученная за хлопок в 1909 г., равнялась 28 млн. египетских фунтов, в 1929 г. она выразилась в 40 млн. египетских фунтов, увеличившись за счет повышения цен на хлопок.

Однако, надо отметить, что цены на импортируемые в обмен на хлопок товары, возросли в значительно большей степени, чем цены на хлопок, в результате чего за то же количество экспортируемого хлопка Египет получает теперь значительно меньше товаров, чем 20 лет тому назад. Другими словами — уровень жизни египетского феллаха ниже, чем он был 20 лет тому назад. Это приводит к тому, что обремененный кроме того налогами, он часто для уплаты их вынужден продавать свой и без того ничтожный инвентарь; скот, удобрения и прочее, что в свою очередь приводит к еще большей деградации сельского хозяйства.

Отсюда видна вся безнадежность египетской политики, пытающейся правительственными закупками хлопка разрешить разразившийся над страной кризис, корни которого прежде всего надо искать в нищенском существовании основного производителя страны — египетского феллаха.

Снижение цен на сельскохозяйственные продукты, с особой силой развернувшееся в результате разразивше-

гося экономического кризиса, дало себя чувствовать уже в 1929 г.

Приведенная на стр. 53, таблица индексов оптовых цен в Александрии на ноябрь месяц 1926—1929 г.г. указывает на сильное снижение цен на все товары этой группы по сравнению с предыдущими годами.

За Францией и Италией идет Германия, которая сильно развила свой импорт в Египет и значительно превысила свой довоенный ввоз, равнявшийся 1.608.881 египетскому фунту.

САСШ занимает пятое место в импортной торговле Египта. До войны Америка ввозила всего на 4 млн. египетских фунта, но уже во время мировой войны доля ее значительно возросла, главным образом, за счет Германии, которая совершенно прекратила свою торговлю в течение всей мировой войны. Особенного успеха достигли САСШ за последние годы, благодаря установившемуся прямому сообщению между Америкой и Египтом.

Доля СССР во внешнем торговом обороте страны показала некоторое увеличение импорта (с 958.316 египетских фунтов в 1928 г. до 1.002.751 египетских фунта) и сокращение экспорта (с 3.109.706 египетских фунтов до 2.215.257 египетских фунтов).

Сокращение экспорта из Египта в СССР произошло, главным образом, вследствие тех трудностей, с которыми советским торговым организациям приходится встречаться из-за отсутствия договорных отношений с Египтом. Невозможность для наших торговых организаций непосредственно связаться с египетским рынком, безусловно тормозит рост нашего товарооборота с Египтом. Второй причиной, сказавшейся на сокращении ввоза египетского хлопка, является частичный переход нашей промышленности на собственный хлопок, посевная площадь которого значительно увеличилась за эти годы.

В процентном отношении ввоз между главнейшими импортерами распределялся следующим образом:

Первое место принадлежало Англии—21,2% (11,8 млн. египетских фунтов), затем шла Франция—9,9% (5,5 млн. египетских фунтов), Италия—9,8% (5,4 млн. египетских фунтов), Германия—7,3% (4 млн. египетских фунтов) и САСШ—5% (2,7 египетских фунтов). Далее идет Бельгия, ввозящая железные и стальные товары, стеклянные изделия, цемент, химические удобрения. Значительное место в привозе занимает Австралия, главным образом благодаря импорту муки, ввоз которой выразился в 1,8 млн. египетских фунтов.

По экспорту: Англия—34,7% (17,9 млн. египетских фунтов), Америка—14,2% (7,3 млн. египетских фунтов), Франция—12,4% (6,4 млн. египетских фунтов), Италия—6,8% (3,5 млн. египетских фунтов), Германия—5,9% (3,0 млн. египетских фунтов).

В результате низких цен на хлопок, основной экспортной статьи Египта, общий вывоз дал уменьшение на 4.413.262 египетских фунтов по сравнению с предыдущим годом, который характеризовался весьма благоприятной ценностной конъюнктурой мирового хлопкового рынка.

За 1929 г. всего было экспортировано хлопка 7.625.065 кантар (7.433.164 кантар в 1928 г.) на 41.361.400 египетских фунтов (45.137.523 египетских фунтов—1928 г.), причем по отдельным сортам экспорт выразился в следующих цифрах: сакеллярис на 14.663 млн. египетских фунтов (17, млн. египетских фунтов в 1928 г.), алшумни—23,3 млн. египетских фунта (23,8 млн. египетских фунтов в 1928 г.), шилзон—1,8 млн. египетских фунтов (2,1 млн. египетских фунтов в 1928 г.), прочих—1,4 млн. египетских фунтов (1,3 млн. египет-

ских фунтов в прошлом году). Побочные продукты хлопководства играют также видную роль в экспорте из Египта. За 1929 г. хлопковых семян было вывезено на 261.100 египетских фунтов, хлопковых жмыхов на 606.861 египетских фунтов и хлопкового мусла на 471.420 египетских фунтов.

Несмотря на то, что урожай прочих сельскохозяйственных культур, включая лук, пшеницу, ячмень, манис и рис был средний, экспорт их также значительно снизился по сравнению с прошлым годом. Муки было экспортировано на 872,411 египетских фунтов по сравнению с 1.246.444 египетских фунтов в прошлом году, причем снижение экспорта здесь, также как и по хлопку объясняется низкими ценами на сельхозпродукты на мировом рынке.

Рис, который в некоторых районах служит основной пищей для сельского населения, является также немаловажной экспортной статьей.

Надо заметить, что культивирование его стоит на очень низком уровне и урожай с фэддана очень невелик. За последнее время правительство принимает целый ряд мер, способствующих улучшению культуры риса. Им ввозятся селекционные семена из Японии, пропагандируются последние достижения Италии по культуре риса и т. д., однако, до сих пор заметных результатов эти начинания еще не дали. На развитие рисовой культуры неблагоприятно влияет также существование фактической монополии в торговле рисом. Почти около  $\frac{3}{4}$  урожая находится в руках одного торгового дома, вследствие чего он является монополистом на рисовом рынке и диктует свои условия египетским земледельцам при реализации урожая.

В 1929 г. из Египта было экспортировано риса на сумму 974.062 египетских фунтов по сравнению с 1.023.053 египетских фунтов в прошлом году. Главными экспортными являлись Румыния и Греция.

По луку также как и по остальным продуктам сельского хозяйства, текущий год дал сильное снижение экспорта, как по весу, так и по ценностному своему выражению.

Вывоз лука с 201.611.418 кантар (на 1.246.444 египетских фунта в 1928 г.) упал до 177.276.300 кантар (на 872.411 египетских фунтов).

На ряду с хлопком, уменьшившийся экспорт лука, который является по своему удельному весу второй экспортной статьей Египта, сильно отразился на общем экспорте страны.

Вывоз яиц повысился с 288.081 египетских фунтов в 1928 г. до 320.350 египетских фунтов в текущем году.

Продукция местной промышленности не играет сколько-нибудь значительной роли в вывозе страны, поскольку потребности внутреннего рынка далеко превышают предложение местной промышленности, которая к тому же чересчур еще слаба, чтобы завоевать себе место на внешнем рынке.

Единственной отраслью местной промышленности, имеющей известное значение в экспорте страны, является табачная промышленность, которая находит хорошие рынки сбыта для своих изделий. Экспорт папирос за 1929 г. равнялся 351.916 египетских фунтов (346.249 египетских фунтов в 1928 г.).

Подводя итоги экспорта Египта, надо отметить, что несмотря на нормальный урожай большинства культур в 1929 г., вывоз страны, благодаря падению мировых цен на сельскохозяйственные продукты, дал заметное снижение по сравнению с прошлым годом.

Импорт минувшего года, выразившийся в 56.089.512 египетских фунтов, надо признать не соответствующим

емкости внутреннего рынка, тем более что экспорт страны за этот год значительно снизился. Вся же структура экономики Египта такова, что уменьшение экспорта немедленно ведет за собой сужение внутреннего рынка, поскольку большая часть населения живет на выручку от культивируемого ею хлопка.

Несоответствие огромного импорта общему тяжелому экономическому положению страны, находит себе объяснение в стремлении всех поставщиков завезти как можно больше товаров до введения нового таможенного тарифа (17/II—1930 г.), значительно повышающего пошлины на все импортируемые товары<sup>1)</sup>.

Ажиотаж в среде импортеров за последнее полугодие 1929 г. повлек за собой образование огромных стоков товаров, которые при понизившейся покупательной способности населения вряд ли смогут быть реализованы в ближайшее время. Без сомнения расширенный импорт 1929 г. должен будет отразиться на ввозе следующего года, сильно сократив импортные операции страны.

Не обладая достаточно развитой собственной промышленностью, Египет принужден ввозить почти все необходимые ему товары. Таким образом номенклатура египетского импорта весьма обширна и включает в себя самые разнообразные товары.

Одной из наиболее важных статей импорта является мануфактура и, в частности, хлопчатобумажные ткани.

Ввоз их за 2 последние года выразился в следующем количестве.

	1929 г.	1928 г.
Тонн . . . . .	30.176	27.481
Квадратных метров . . . . .	221.746.769	201.920.388
Линейных метров . . . . .	2.457.384	2.266.722
Стоимость в египет. фунтах . . . . .	6.711.006	6.562.449

Таким образом, завоз их в этом году несколько увеличился по сравнению с прошлым годом. Англия занимает первое место в импорте почти всех сортов хлопчатобумажных тканей, а именно — по легким суровым тканям беленым, легким и тяжелым набивным и прочим.

Япония оказывает ей известную конкуренцию в импорте тяжелых хлопчатобумажных тканей и Италия по группе легких набивных тканей.

Египетские заинтересованные деловые круги выражают свое недовольство пошлинами, установленными на ткани по новому таможенному тарифу, которые недостаточно защищают развитие местной текстильной промышленности.

Они обращают внимание правительства на то, что ввоз хлопчатобумажных тканей, составляющий около 12% всего египетского импорта, поглощает ежегодно колоссальные суммы, в то время как Египет, имея огромные запасы сырья для текстильной индустрии, не находит для него рынков сбыта.

По их мнению разумно установленные пошлины на импортные хлопчатобумажные ткани создали бы подходящие условия для развития местной текстильной индустрии. Деньги же затрачиваемые на покупку иностранных тканей смогли бы пойти на покупку топлива и оборудования для текстильных фабрик, что действительно было способствовало индустриализации, дадо бы заработок населению, а также сократило бы скопившиеся запасы хлопка.

<sup>1)</sup> О новом таможенном тарифе Египта.—см. статью тов. Гегина в журнале „Торговля СССР с Востоком“, № 3—4, 1930 г.

Надо отметить, что увеличение завоза тканей не свидетельствует об имевшем место расширении емкости рынка. Известная часть импорта осела в виде запаса на складах, который к концу декабря 1929 г. составил 2.566 тонн, в то время как остаток прошлого года был равен 756 тоннам.

Местная текстильная промышленность работает на привозной пряже. Этот факт лишний раз подтверждает слабое развитие национальной промышленности, вынужденной ввезти полуфабрикаты, в то время как она располагает основным сырьем, потребляемым в данной отрасли промышленности. Ввоз хлопчатобумажной суровой и беленой пряжи выразился в 3.448 тонн на 414.491 египетских фунта против 2.624 тонн на 344.399 египетских фунтов, завезенных в прошлом году. Главными импортными прями являются Италия и Индия.

Вследствие сравнительно большой населенности и отсутствия лесов, Египет является одним из крупнейших импортеров леса на Ближнем Востоке. Египет импортирует в большом количестве строительный и столярный лес хвойных пород (сосна около 30% и ель 70%), ящичные комплекты, шпалы, телеграфные столбы, фанеру, мебельный материал.

Главными поставщиками леса являются Румыния и Финляндия, затем идут Швеция, Турция, Юго-Славия, САСШ и другие. За последние годы стало замечаться стремление Франции к экспорту в Египет своего колониального леса (из Конго и других колоний).

Импорт строительного леса показывает неуклонный рост за 3 последние года:

	Куб. метры	Египетские фунты
1927 г. . . . .	613.708	1.311.757
1928 . . . . .	561.258	1.328.167
1929 . . . . .	677.371	1.610.641

Египет является прекрасным рынком для сбыта советского леса. Дешевизна фрахтов и близость доставки делают советский лес вполне конкурентоспособным с лесом, поставляемым главными импортерами страны.

За истекший год СССР имел значительные успехи по экспорту лесоматериалов в Египет. Нами были заключены договора с крупными египетскими фирмами на поставку больших партий архангельской сосны и других стандартов. Между тем еще недавно, будучи связаны договорами с Румынией и Швецией, крупные египетские фирмы отказывались от покупки советского леса и всячески препятствовали его сбыту.

Помимо строительного леса, большой интерес для нас представляет вывоз ящичных комплектов, импорт которых в этом году выразился в сумме 20.473 египетских фунта по сравнению с 32.265 египетских фунтов в прошлом году.

Дальнейшее расширение завоза лесоматериалов из СССР на египетский рынок целиком зависит от Экспорт-леса, который должен приспособиться к требованиям рынка, поставляя нужные стандарты лесоматериалов.

Завоз цемента в 1929 г. составил 270 тыс. тонн на сумму в 549.567. египетских фунтов по сравнению с 256.924 тонн стоимостью в 511.805 египетских фунтов, завезенных в предыдущем году. Главным импортером цемента продолжает оставаться Юго-Славия, завезшая 85.488 тонн, затем идут Англия, Бельгия, Франция, Германия. В связи с развернувшимся жилищным строительством в главных городах страны, значительно вырос импорт оконного стекла. Ввоз этого товара выразился в 93.327 ящиков против 60.488 ящиков прошлого года.

Главным поставщиком оконного стекла является Бельгия.

Импорт керосина наливом достиг 323.334 тонн на 1.239.622 египетских фунта в 1928 г. На первом месте стоит Румыния, завезшая 176.005 тонн. Второе место занял СССР, завезший 116.167 тонн. Надо отметить, что Румыния в этом году значительно активизировала свой импорт за счет СССР, пропорционально ввоз которого немного уменьшился по сравнению с прошлым годом. Сильно сократился ввоз американского керосина, снизившись с 15.485 тонн в 1928 г. до 7.328 тонн в этом году.

Бензина завезено было на 656.867 египетских фунтов по сравнению с 529.291 египетским фунтам в прошлом году, причем первое место здесь занимает также Румыния, завезшая бензина на 263.222 египетских фунта.

Значительное количество как бензина, так и керосина поставляется нефтеочистительными заводами Суэца.

В ближайшие годы СССР сможет играть большую роль в снабжении Египта нефтепродуктами. Проводка нефтепроводов в порты Черного моря—Батум и Туапсе.—сильно облегчает доставку и удешевляет фрахт.

Импорт угля за истекший год показал большой рост по сравнению с импортом прошлого года. В 1929 г. было завезено на 1.815.993 египетских фунта по сравнению с 1.582.441 египетским фунтом в прошлом году. Известная часть ввоза падает на долю СССР.

Завоз мыла в этом году выразился в 8.746 тонн прошлого мыла на 341.539 египетских фунтов против 9.327 тонн на 386.642 египетских фунта прошлого года. Надо заметить, что сокращение импорта произошло за счет роста собственной промышленности, поставляющей продукцию на внутренний рынок. Как и в прошлом году главным поставщиком являлась Палестина, которая большую часть своей продукции мыла выбрасывает на египетский рынок.

Таможенные пошлины нового тарифа пытаются противодействовать наводнению рынка конкурентной иностранной продукцией. Однако, в ближайшие годы мало вероятно, чтобы национальная промышленность настолько окрепла, что смогла бы удовлетворять весь спрос внутреннего рынка.

В отчетном году было импортировано 63.438 ящиков спичек на 307.286 египетских фунтов против 53.048 ящиков в 1928 г.

В результате возникшего спекулятивного спроса, создается полное затоваривание рынка и можно предполагать, что на 6—9 месяцев завоз спичек в Египет совсем прекратится. В настоящее время запас спичек определяется в 70.000 ящиков.

За 1929 г. на первом месте по ввозу спичек идет Швеция—36.897 ящиков, затем Чехо-Словакия и Италия.

Завоз металлов и металлоизделий истекшего года выразился в сумме 9.803.605 египетских фунтов против 8.988.041 египетских фунтов в предыдущем году. Увеличившийся ввоз указывает на развивающееся строительство страны и на попытки правительства насаждения местной индустрии.

СССР до сих пор принимал весьма малое участие в импорте этой группы товаров. Первое место здесь занимали САСШ и Англия.

Ввоз сельскохозяйственных машин, которые также входят в эту группу, составил 265.486 египетских фунтов против 128.099 египетских фунтов предыдущего го-



да. Ирригационных машин было завезено на 122.841 египетских фунта.

По группе жизненных припасов особенно большого размера достиг импорт сахара. Ожидавшаяся высокая пошлина привела к завозу большого количества сахара, в результате чего запасы сахара в Египте в настоящее время достигли 100.000 тонн при нормальном годичном завозе в 70.000 тонн. Главными импортерами сахара являлись: Ява, Чехо-Словакия и СССР.

Импорт яванского тростникового сахара, спрос на который имел место в предыдущем году, в истекшем году равнялся нулю. Взамен его сильно увеличился импорт рафинированного яванского сахара, выразившийся в 53.033 тонны на сумму в 531.676 египетских фунтов против 32.362 тонн на 419.714 египетских фунтов в прошлом году.

Импорт свекловичного сахара достиг 44.733 тонн на 588.636 египетских фунтов против 37.968 тонн на 577.931 египетских фунтов в 1928 г.

Из СССР было завезено 11.221 тонна против 10.058 тонн прошлого года.

Скопившиеся запасы сахара вместе с продукцией местной промышленности, равной 88.580 тонн, сильно давят на рынок, вследствие чего цены на сахар стоят ниже цен, бывших до введения нового таможенного тарифа и сахаро-торговцы несут крупные убытки.

Повидимому, на ближайшее время ввоз сахара приостановится и ожидать большой активности по импортным сделкам не приходится.

Вторым крупным товаром этой группы является мука, импорт которой в текущем году выразился в размере 233.492 тонн на сумму в 2.913.227 египетских фунтов, против 2.153.233 египетских фунтов в прошлом году.

Главные импортеры: Англия, Австралия и Соед. Штаты.

Из прочих зерновых культур пшеницы было вывезено на сумму в 356.785 египетских фунтов по сравнению с 115.166 египетскими фунтами в прошлом году.

Для СССР Египет является весьма емким рынком для сбыта муки, а также и других мучных изделий — печенья, макарон, бисквитов и других.

В большом количестве ввозятся рыбные, фруктовые и овощные консервы. Учитывая развивающуюся пищевую промышленность Украины, СССР в ближайшие годы сможет выступить крупным поставщиком продукции украинских консервных заводов.

По следующим жизненным припасам, находящим себе прекрасный сбыт на египетском рынке, СССР смог бы ак-

тивизировать свой вывоз и в предстоящем году — яблоки, арбузы, минеральные воды, фруктовые соки и т. п.

Подводя итоги внешней торговли Египта за 1929 г. надо отметить нижеследующее.

В истекшем 1929 г. уже имелись признаки развернувшегося в последнее время мирового кризиса, сказавшегося в сокращении текстильного производства во всем мире и в понижении цен на основные сельскохозяйственные продукты, что нашло себе заметное отражение во внешней торговле Египта.

Экспорт Египта за 1929 г., вследствие снижения цен на хлопок и прочие сельскохозяйственные продукты страны, дал значительное снижение по сравнению с предыдущим годом.

Импорт страны в связи со спекулятивным торговым спросом, предшествовавшим введению нового таможенного тарифа, превысил импорт предыдущего года, и по некоторым товарам превысил емкость рынка, в результате чего создались огромные скопления товаров (спичек, сахара и прочих).

В результате снижения экспорта и увеличения импорта внешний товарооборот Египта за 1929 г. закончился пассивом в 4.000.000 египетских фунтов.

Пропорциональное участие отдельных стран во внешней торговле Египта осталось почти без изменений по сравнению с прошлым годом. Заметно уменьшается абсолютная доля Англии как в импорте, так и в экспорте Египта.

Доля СССР дала некоторое увеличение импорта и сокращение экспорта. Особенно удачно были проведены импортные операции по сахару, спичкам, лесоматериалам и керосину.

Намечаемый пятилеткой рост нашей текстильной промышленности открывает широкие перспективы для расширения нашего экспорта из Египта, тем более, что создаваемая мировая конъюнктура цен на египетский хлопок дает нам возможность частично заменить ввозимый нами американский хлопок более высококачественным египетским.

Расширенный экспорт из Египта должен повлечь за собой и увеличение нашего импорта в Египет как по линии товаров, которые уже зарекомендовали себя на египетском рынке (сахар, спички, лесоматериалы, нефтепродукты и прочие), так и за счет расширения номенклатуры импорта (мука, консервы и прочие изделия нашей пищевой промышленности, металлические товары и прочие).

**В. Бельдюгин**

## Законопроект о защите прав на товарные знаки и изобретения в Персии

На рассмотрение меджлиса внесен проект нового закона о защите прав на товарные и промышленные знаки и на изобретения. До настоящего времени действует закон от 9 ферведина 1304 г. (30/II — 1925 г.) с уставом от 25 тира 1306 г. (17/VII — 1927 г.). Новый законопроект вносит ряд существенных изменений в действующий порядок, и эти изменения имеют особенное значение именно для иностранных фирм, торгующих с Персией, и в том числе, конечно, для советских организаций.

Конкуренция на иностранных рынках всегда находит свое выражение, между прочим, в специфической «борьбе за товарные знаки». Потребителю понравился товар такой-то марки, и несколько фирм — иностранных

и местных — немедленно начинают выпускать однородный товар под аналогичной маркой, с незначительными лишь ее изменениями. Далекое не всегда, особенно на восточных рынках, потребитель в состоянии отличить подражания. Действительный собственник товарной марки, пользующийся успехом, естественно становится перед необходимостью охранить права приоритета и обеспечить себе возможность преследования тех, кто используется его товарный знак. Единственной в Персии базой для этого является регистрация товарного знака.

По действующему закону право на товарный знак принадлежит не тому, кто первый ввел его в употребление, а тому, кто первый его зарегистрировал. Отсюда

возникают такие любопытные случаи, как имевшая здесь место регистрация одним из персов — мелких продавцов папирос — всемирно-известной марки «Влас Кат» (черный кот). Английской фирме, выпускающей эти папиросы, не осталось другого выхода, как... приобрести у находчивого перса право пользоваться в Персии своим собственным товарным знаком: ибо в случае возбуждения фирмой судебного процесса, проигрыш был неизбежен, так как лавочник первый зарегистрировал в Персии этот знак.

Отмечая подобные случаи, следует иметь также ввиду, что на персидском рынке часто встречаются и фальсификаты. Понападают конфеты с маркой «Моссель-пром», приготовленные в Персидском Азербайджане: было с надписью «Тэжэ», а за этим приписка мелким шрифтом: «в Тавризе», и т. д. Борьбаться с этим можно только на базе своевременной регистрации наших товарных знаков, путем преследования фальсификаторов, основываясь на произведенной регистрации и законной защите зарегистрированных знаков.

Торговые знаки иностранцев регистрируются в Персии безоговорочно. Устав ставит лишь одно условие: если государство, в котором находится предприятие иностранцев, воздержится от регистрации персидских товарных знаков или уклонится от заключения с Персией договора о взаимной охране прав на товарные знаки, — то регистрация в Персии товарного знака данного иностранца будет считаться недействительной (ст. 30). Не требуется обязательного представления свидетельства о том, что регистрируемый иностранцем знак был ранее зарегистрирован им в своей стране; лишь в случае, если министерство потребует представить доказательства преимущественного права на знак, — нужно представить свидетельство о регистрации знака в иностранном государстве (ст. 7 устава).

Новый законопроект идет даже гораздо дальше: иностранцы будут пользоваться защитой прав на свои товарные знаки при том лишь условии, что их торговые марки зарегистрированы в странах, где находятся их предприятия, и если государства, гражданами которых они состоят, «путем договора приняли на себя покровительство продукции и промышленным изделиям Персии» (ст. 18 проекта), что, впрочем, следует понимать лишь в смысле договора об охране прав на персидские товарные знаки (см. ст. 30). Если товарный знак был зарегистрирован ранее введения в действие нового закона, то эта регистрация сохраняет силу только в том случае, если знак зарегистрирован в соответствующем иностранном государстве и если это государство заключило с Персией договор об охране персидских товарных знаков (ст. 36 проекта). Возбуждение гражданского иска или уголовного преследования против лиц, нарушивших права собственника товарного знака, будет по новому законопроекту, возможно лишь тогда, если это нарушение имело место не ранее месяца после заключения упомянутого договора (ст. 37 проекта).

Эта часть законопроекта имеет громадное значение; иностранцы, государства которых не заключили с Персией конвенции о взаимной охране прав на товарные знаки, в случае принятия межжилисом закона утратят права на охрану своих товарных знаков.

Законопроект предоставляет правительству право требовать, чтобы продукты определенных категорий обязательно снабжались товарными знаками (ст. 1), причем нарушители соответствующих распоряжений будут караться заключением от 3 до 6 месяцев или штрафом от 50 до 500 туманов (100—1.000 руб.) либо же обоими

этими наказаниями. Наказания за использование чужих товарных знаков значительно увеличиваются; по действующему «Всеобщему уставу о наказаниях» (ст. 249) «всякий, кто мошеннически использует чужие промышленные или торговые знаки, официально зарегистрированные согласно закону о промышленных знаках, будет приговорен к штрафу от 50 до 1.000 туманов». Новый законопроект намечает отмену ст. 249 и установление взамен ее нового правила: лица, которые, не совершая подделки, будут мошенническим образом так имитировать чужую торговую или промышленную марку, что это будет вводить покупателей в заблуждение, и лица, продающие товары с подобными марками, будут присуждаться к заключению от 6 месяцев до 2 лет и к штрафу до 500 туманов, или к обоим наказаниям вместе. При рецидиве наказание будет удваиваться (ст. 19 и 22); даже при оправдании подсудимого, суд может отдать приказ о конфискации товаров (ст. 23) или о передаче их лицу, чей товарный знак был «имитирован» подсудимым (ст. 24).

Существенно, однако, правило ст. 26 проекта: суд должен принимать в соображение возможную оценку потребителей товаров, выпущенных под «имитированными» марками и входить в рассмотрение вопроса о том, могло ли сходство между настоящей и поддельной маркой ввести покупателя в обман; поэтому «внимание суда должно быть направлено на общее сходство марок, а не на те отличия, которые, возможно, будут иметься между подробностями марки настоящей и марки поддельной или имитированной» (ст. 26 проекта).

Хотя законопроект сохраняет в ст. 3 правило о том, что «никто не будет иметь исключительного права употреблять промышленную и торговую марку, если он не депонирует предварительно ее в контору назначенного для сего министерством юстиции управления», — все же статья 28, видимо, предоставит, в будущем, возможность выдвигать в судах вопрос о действительном, а не формальном (путем регистрации) приоритете; эта статья предусматривает: «если во время разбирательства дела обвиняемый, чтоб защитить себя станет рассматривать вопрос о принадлежности данной торговой или промышленной марки, — уголовный суд должен произвести рассмотрение означенного вопроса».

Законопроект, имеющий целью регламентировать пользование товарными знаками, в ст. ст. 32 и 33 вводит также не относящиеся непосредственно к вопросу определение понятия «мошеннической конкуренции» и устанавливает наказуемость ее. По этому определению, мошеннической конкуренцией является «всякое деяние, которое купец производит злонамеренно для прибыли в торговых и промышленных делах в ущерб своим конкурентам, например, выдает продукты своих конкурентов за настоящие и привлекает этим путем их покупателей к себе, или вводит различными способами покупателей в заблуждение относительно своих продуктов и продуктов, принадлежащих какому-либо конкурентному предприятию и использует это заблуждение во зло». Согласно законопроекту, купец, против которого направлена такая «мошенническая конкуренция» вправе предъявить иск об убытках, в этом случае суд, определяя размер убытков истца, должен принять во внимание, как материальные, так и «моральные» убытки последнего, и те прибыли, которых лишился истец вследствие «мошеннической конкуренции». Разумеется, настоящее место ст. ст. 32 и 33 во «Всеобщем уставе о наказаниях», а не в данном законопроекте.

Как ныне действующий закон, новый проект устанавливает, что регистрация знака действительна в течение

10 лет. Правительственный сбор за регистрацию увеличивается более, чем вдвое: за каждое заявление будет взиматься 5 кран, вместо 2 кран, а за самую регистрацию — 25 туманов, вместо 10 туманов (ст. 16 проекта).

Весьма существенно, что все дело регистрации переходит из ведения министерства народного хозяйства (ранее министерство земледелия, торговли и общественных работ) — в ведение министерства юстиции, в котором будет образована особая «контора регистрации товарных знаков»; министерству народного хозяйства будут лишь для сведения посылаться копии заявок о регистрации (ст. 11 и 12 проекта).

Этот же законопроект, впервые в законодательстве Персии, регламентирует охрану прав на изобретения до сего времени не защищавшихся. Эта часть законопроекта очевидно, вследствие новизны вопроса, весьма мало разработана и оставляет место для ряда недоуменных вопросов. Отметим лишь основные положения проекта.

Правительство будет выдавать патенты, охраняющие изобретение всякого нового промышленного продукта, изобретение всякого нового способа для получения «промышленного результата или продукта и употребление новым способом уже существующих средств для получения промышленного результата или продукта» (ст. 40). Для получения патента необходимо представить описание изобретения, рисунок к нему, заявление о том, что ходатайствующий о выдаче патента действительно является изобретателем (в том случае, если изобретение не запатентовано в другом государстве) и копии иностранных патентов, если таковые были получены. За выдачу патента будет взиматься прогрессивно возрастающий сбор: за первый год пользования патентом 25 кран, за десятый — 250 кран, за двадцатый — 500 кран (ст. 47). Патенты будут выдаваться «в зависимости от важности изобретения» на 5, 10, 15 или 20 лет, и в течение этих сроков изобретатели будут иметь исключительные права на эксплуатацию своих изобретений (ст. 53); однако, при неиспользовании изобретения в течение  $\frac{1}{3}$  части срока, на который выдан патент, последний теряет свою силу (ст. 54). Законопроект оговаривает, что патент «никоим образом не обладает силой

документа, устанавливающего, что данное изобретение пригодно для эксплуатации, что оно ново или что оно истинно; точно так же патент никоим образом не свидетельствует о том, что лицо, просившее об его выдаче или выдавшее на это доверенность, действительно является изобретателем, или что описание изобретения или рисунки его верны»; все заинтересованные лица вправе возбуждать судебные дела по поводу выданных патентов (ст. 52 проекта).

Не лишено интереса, что по законопроекту наказания за нарушение прав изобретателей гораздо слабее наказаний за использование чужих товарных знаков. Нарушение прав лица, пользующегося патентом на изобретение, карается лишь штрафом от 20 до 500 туманов (ст. 61); при рецидиве, виновный, помимо штрафа, приговаривается к заключению в тюрьму от 1 до 6 месяцев (ст. 63); при этом уголовное дело возбуждается лишь в порядке частного обвинения, то есть лишь при наличии жалобы потерпевшего (ст. 65).

В противоположность правилам, регулирующим охрану товарных знаков, законопроект не ставит охрану прав иностранных изобретателей в зависимость от того, заключено ли соответствующее иностранное государство договор с Персией о взаимной охране прав на изобретения. Не требуется и обязательного представления иностранцем свидетельства о том, что его изобретение зарегистрировано в стране происхождения изобретателя.

Дело выдачи патентов на изобретения будет сосредоточено в министерстве народного хозяйства.

При всей неполноте и неясностях (объясняемых, по всей вероятности, новизной вопроса) новый законопроект об охране прав на изобретения и товарные знаки должен вызвать большой к себе интерес со стороны заинтересованных советских организаций, а особенно Всесоюзно-Восточной Торговой палаты и ЦБРИЗ. Их задача — своевременно зарегистрировать в Персии товарные знаки и подготовиться к патентованию изобретений, которые могут найти себе в Персии применение.

Законопроект находится на рассмотрении комиссии при меджлисе и, возможно, еще подвергнется некоторым изменениям.

С. Л. Зашук

## Сырьевые ресурсы Турции

### 1. ШЕРСТЬ

Животноводческие ресурсы Турции. До последнего времени СССР не являлся рынком сбыта турецких шерстей. Шерсть из Турции не привлекала внимания наших хозяйственных организаций. Из общего вывоза из Турции в 1928 г. шерсти овечьей в 4.654 т. в СССР экспортировано всего 47 т., а из общего вывоза тифтика (могера) в 4.522 т. в СССР вывезено 12 т. Таким образом в вывозе овечьей шерсти доля участия СССР определяется всего в 1%, а могера — в 0,3%.

Между тем географическая близость СССР к Турции, особенно к ее восточным вилайетам, где овцеводство имеет значительное развитие, создает благоприятные предпосылки для использования шерстяных ресурсов

дружественной Турецкой республики в целях снабжения шерстью советской промышленности.

Разведение мелкого рогатого скота составляет существенную отрасль народного хозяйства Турции. Этому благоприятствует наличие обширных пастбищ в некоторых районах страны (центральная Анатолия, склоны Тавра и Антитавра, долины рек и т. д.) и непригодность их в то же время по климатическим условиям для земледелия, вследствие недостаточного количества выпадающих осадков.

Поголовье овец и коз Турции может быть установлено по итогам имевшей место в 1927 г. всеобщей переписи, согласно которой в Турции насчитывается 10.166 тыс.

голов овец, 6.853 тыс. голов коз обыкновенных и 2.571 тыс. голов ангорских коз<sup>1)</sup>.

Распределение означенного поголовья мелкого рогатого скота по вилайетам представлено в следующей таблице<sup>2)</sup>:

Наименование вилайетов	Овец	Коз обыкновенных	Ангорских коз
Адана . . . . .	37.170	135.088	307
Афион-Карагиссар . . . . .	482.472	68.691	176.803
Аксарай . . . . .	220.570	21.005	90.781
Амассия . . . . .	70.373	70.703	7.838
Ангора . . . . .	660.299	55.692	705.369
Ангатлия . . . . .	96.147	293.134	230
Артвин . . . . .	36.392	44.946	123
Айдин . . . . .	79.050	101.614	1.229
Баликессир . . . . .	440.742	237.858	2.547
Баязет . . . . .	—	—	—
Билечик . . . . .	44.141	62.732	17.815
Витлис . . . . .	75.279	75.232	1.854
Болу . . . . .	154.388	133.617	114.501
Бурдур . . . . .	47.373	120.923	798
Брусса . . . . .	208.565	173.229	823
Цебели-Берекет . . . . .	27.842	72.971	488
Чанак-Кала . . . . .	194.901	195.980	1.434
Чанкири . . . . .	113.903	8.797	124.492
Чорум . . . . .	157.838	110.030	127.325
Денизли . . . . .	142.531	213.134	448
Днарбекир . . . . .	139.914	150.142	707
Эдирне . . . . .	194.034	57.352	448
Эль-Азиз . . . . .	140.230	108.209	895
Эрзинджан . . . . .	67.055	89.442	152
Эраерум . . . . .	161.417	88.883	1.874
Эскишеир . . . . .	270.235	20.019	172.778
Гази-Айнтаб . . . . .	73.876	124.360	488
Керасунд . . . . .	73.102	18.486	188
Гююшханэ . . . . .	44.359	32.488	832
Хаксария . . . . .	34.604	30.200	431
Ич-Ил . . . . .	46.139	305.003	239
Стамбул . . . . .	104.299	37.034	166
Смирна . . . . .	302.365	191.648	1.337
Спата . . . . .	103.974	154.616	9.691
Карс . . . . .	289.062	53.554	1.223
Кастамуния . . . . .	169.468	38.086	235.352
Кайсария . . . . .	282.377	97.294	6.232
Киркларели . . . . .	198.928	50.127	149
Киршеир . . . . .	155.510	13.164	86.639
Ко-Азли . . . . .	130.676	180.320	1.053
Конья . . . . .	964.628	338.343	331.145
Кутахия . . . . .	188.325	201.745	49.918
Малатия . . . . .	179.111	260.594	1.129
Манисса . . . . .	350.369	336.762	4.157
Марас . . . . .	96.900	177.183	1.116
Мардин . . . . .	87.781	136.911	38.572
Мерсина . . . . .	28.375	87.644	402
Мугла . . . . .	64.819	191.576	239
Нигде . . . . .	155.815	61.214	24.764
Орду . . . . .	86.088	16.638	288
Ризэ . . . . .	28.986	22.647	2
Самсун . . . . .	107.271	79.733	316
Синрт . . . . .	44.982	84.176	13.133
Синоп . . . . .	72.841	52.616	34.653
Сивас . . . . .	325.741	166.388	20.514
Себир-Карагиссар . . . . .	50.309	55.908	103
Текирдаг . . . . .	198.739	38.175	591
Токат . . . . .	122.997	110.927	5.689
Трапезунд . . . . .	62.160	30.230	274
Урфа . . . . .	346.801	168.101	740
Ван . . . . .	101.278	43.331	2.087
Юзгат . . . . .	120.559	61.556	76.377
Зунгулдаг . . . . .	109.969	104.250	69.287
<b>Всего . . . . .</b>	<b>10.166.444</b>	<b>6.853.356</b>	<b>2.571.584</b>

Порайонное значение овцеводства. По отдельным вилайетам значение овцеводства и козоводства существенно различно. Основной массив овцеводства расположен на центральном плоскогорье Анатолии, сравнительно редко населенном, обладающем большими пастбищными пространствами и в то же время характеризующимся засушливым климатом. Другой овцеводческий массив находится в восточных вилайетах Турции, прилегающих к Закавказской границе СССР, где склоны гор также представляют удобные условия для выпаски скота, а кроме того имеется до сих пор значительное количество населения, ведущего полукочевой образ жизни (курды).

Лучшей породой овец в Турции считаются овцы «Карамани», которые дают хорошего качества шерсть и прекрасное мясо. Шерсть овец карамани бывает белого, серого и черного цвета.

В отношении обеспеченности хозяйства овцами, отдельные вилайеты Турции располагаются в следующем порядке:

Карс . . . . .	17,7 голов на хоз.	Афион-Карагиссар	12,5 гол. на хоз.
Урфа . . . . .	15,7 " " "	Кайсария . . . . .	11,6 " " "
Аксарай . . . . .	14,7 " " "	Эдирне . . . . .	11,4 " " "
Киркларели . . . . .	13,3 " " "	Эскишеир . . . . .	11,3 " " "
Конья . . . . .	12,5 " " "	Текирдаг . . . . .	11,0 " " "
		Ангора . . . . .	10,0 " " "

В остальных вилайетах на хозяйство приходится значительно менее 10 голов и овцеводство в них уже не носит промышленного характера.

Порайонное значение козоводства. Еще более неравномерно по территории страны распространено разведение ангорских коз. Этот вид коз, дающих наиболее ценную для экспорта шерсть (так называемый тифтик или мюгер), лучше всего разводится на плоскогорьях, расположенных на высоте от 300 м до 1.200 м над уровнем моря.

Всего по переписи 1927 г., как мы видели из приведенной таблицы, в Турции насчитывалось 2.571 тыс. ангорских коз, причем из них 88% находилось в 12 вилайетах. Ниже мы приводим сведения о распределении стада ангорских коз по главнейшим вилайетам, а равно о степени обеспеченности ими отдельных хозяйств.

Наименование вилайетов	Поголовье ангорских коз	На одно хозяйство приходится коз
Ангора . . . . .	705.369	10,7
Чанкири . . . . .	124.492	7,8
Эскишеир . . . . .	172.778	7,2
Афион-Карагиссар . . . . .	176.803	4,1
Кастамуни . . . . .	236.352	4,3
Киршеир . . . . .	86.638	4,3
Конья . . . . .	331.145	4,3
Чорум . . . . .	127.325	3,5
Болу . . . . .	114.501	2,6
Юзгат . . . . .	76.377	2,5
Прочие . . . . .	420.805	—
<b>Всего . . . . .</b>	<b>2.571.584</b>	<b>—</b>

Наибольшее значение разведение ангорских коз имеет в вилайете Ангоры, откуда происходит и самое название этой породы. Затем следуют прилегающие к нему вилайеты центральной Анатолии. Козы, дающие лучшие сорта мюгера, разводятся в окрестностях Ангоры и Эскишеира. В остальных, не упомянутых вилайетах, разве-

<sup>1)</sup> По другим сведениям тоже официального происхождения имелось в 1927 овец—13,247 тыс. гол., коз простых—8.671 тыс. гол. и коз ангорских—3,110 тыс. гол.

<sup>2)</sup> „Annuaire Statistique“, Office Central de Statistique. République Turque. Ankara 1929.

Валовой сбор шерсти в Турции  
(в око = 1,23 кг)

Наименование вилайетов	Шерсть овечья		Тифтик (шерсть англ. коз.)		Козий волос	
	1928 г.	1929 г.	1928 г.	1929 г.	1928 г.	1929 г.
Ангора . . . . .	627.918	—	790.492	—	39.326	—
Артини . . . . .	—	40.000	—	—	—	20.000
Адана . . . . .	201.873	220.382	—	355	205.154	224.557
Афион-Карагиссар . . . . .	507.690	534.533	307.519	213.252	23.400	35.056
Аксарай . . . . .	429.979	155.040	39.692	112.200	—	14.872
Амассия . . . . .	88.062	75.000	17.020	21.000	98.364	45.000
Анталья . . . . .	148.535	72.235	—	—	202.037	125.250
Айдин . . . . .	123.583	153.950	—	872	65.021	198.881
Эдирна . . . . .	463.000	253.326	—	—	32.500	68.743
Орду . . . . .	—	100.000	—	—	—	2.000
Эрзинджан . . . . .	60.000	80.000	—	—	15.000	20.000
Эрзерум . . . . .	301.150	300.000	—	1.600	29.796	64.000
Смирна . . . . .	—	608.143	—	232	—	494.384
Стамбул . . . . .	—	—	—	—	—	—
Экишеер . . . . .	209.703	295.336	243.360	292.483	4.407	12.470
Эль-Азиз . . . . .	—	39.000	—	—	—	21.000
Урфа . . . . .	234.000	179.600	—	—	3.900	258.400
Ичиз . . . . .	—	—	—	—	—	—
Байазет . . . . .	358.800	235.468	452	480	31.200	51.000
Муш . . . . .	1.298.435	486.642	2.964	—	119.756	21.216
Брусса . . . . .	150.000	299.308	—	257	120.000	294.621
Бурдур . . . . .	273.000	56.330	1.170	—	214.500	74.143
Болу . . . . .	210.890	—	157.785	—	209.526	—
Текирдаг . . . . .	—	—	—	—	—	—
Токат . . . . .	—	355.000	—	12.000	—	189.000
Самсун . . . . .	93.600	7.800	—	—	15.600	—
Чебелиберекет . . . . .	75.949	—	780	—	72.729	—
Чанкери . . . . .	144.188	174.008	329.628	383.860	4.833	7.808
Чанаккале . . . . .	135.408	195.665	23	24	138.450	52.069
Чорум . . . . .	183.300	117.000	163.800	132.600	93.600	27.300
Хаккария . . . . .	—	—	—	—	—	—
Спарта . . . . .	89.700	62.000	15.600	3.000	20.195	61.600
Денизли . . . . .	113.100	54.501	—	337	101.790	64.657
Диарбекир . . . . .	422.479	—	—	—	155.272	—
Ризе . . . . .	—	—	—	—	—	—
Зунгулдаг . . . . .	—	20.479	—	26.553	20.549	—
Сиярт . . . . .	780	—	9.516	—	780	—
Синоп . . . . .	21.680	13.100	117.036	14.900	9.480	8.210
Манисса . . . . .	635.217	491.530	546	—	148.174	226.115
Трапезунд . . . . .	—	134.480	—	—	—	33.734
Сивас . . . . .	366.554	—	16.522	—	74.971	—
Гази-Антаб . . . . .	175.500	136.125	—	—	156.000	121.500
Карс . . . . .	101.400	1.176.612	—	—	15.600	125.000
Киркларели . . . . .	123.174	238.862	—	—	24.119	74.473
Карагиссар-Сатки . . . . .	—	51.000	—	—	—	—
Баликессир . . . . .	896.990	100.000	—	—	134.138	30.000
Кастамуни . . . . .	38.380	56.908	416.014	340.133	5.550	22.431
Смирна . . . . .	124.147	214.023	—	—	51.682	60.424
Кония . . . . .	740.000	600.000	369.100	250.000	159.790	5.000
Киршеер . . . . .	160.000	100.000	70.000	80.000	12.000	7.000
Кайсария . . . . .	550.000	200.000	18.500	1.000	15.000	1.500
Гюмюшхане . . . . .	3.200	—	—	—	1.000	—
Кутахия . . . . .	—	200.000	—	125.000	—	30.000
Керасунд . . . . .	—	98.596	—	—	—	25.826
Мардин . . . . .	145.002	239.000	18.564	30.500	59.904	48.138
Мерсина . . . . .	35.000	—	—	—	25.000	—
Мараш . . . . .	117.000	—	—	—	93.600	—
Малатия . . . . .	190.636	4.000	—	—	107.616	3.000
Мугла . . . . .	—	79.422	—	—	—	15.211
Нигде . . . . .	—	180.000	—	—	80.000	50.009
Ван . . . . .	—	—	—	—	—	—
Юггат . . . . .	—	—	—	—	—	—
Беледжик . . . . .	50.715	18.891	—	20.821	43.711	33.282
Итого . . . . .	11.424.707	9.453.260	3.106.418	2.155.696	3.175.070	3.362.871

1) Данные взяты из „Istanbul Ticaret ve Sanayi Odasi Mecmuasi“, № 12—1929 г., причем для 1929 г. по овечьей шерсти внесены поправки из сообщения Торгпредства СССР в Турции (по Карсу и Карагиссару-Сатки).

дение ангорских коз или не имеет места вовсе или крайне ничтожно.

Таким образом, районы разведения овец и ангорских коз в Турции не вполне совпадают, в частности, например, в восточных вилайетах, где имеет место обширное овцеводство, ангорские козы не разводятся.

Валовой сбор шерсти. Переходя к вопросу о размерах валового сбора шерсти всех видов Турции, необходимо отметить, что имеющиеся в некоторых турецких источниках на этот счет расчеты отличаются крайней неточностью. В бюллетене Стамбульской торговой палаты (№ 12, 1929 г.) приведена таблица с данными о сборе шерсти по отдельным вилайетам за 1928 и 1929 г. г., которую мы приводим для оценки степени достоверности турецких показателей (см. таблицу на стр. 69—70).

Согласно указанию турецкого источника, в Турции собирается 13—14 тыс. тонн (10—11 млн. овец) овечьей шерсти и 2.700—3.970 тонн (2.100—3.100 тыс. овец) могоера (козьего волоса в дальнейшем изложении мы не касаемся, ввиду ничтожного значения этого товара в экспорте).

Совершенно очевидно, что эти расчеты значительно расходятся с тем сбором шерсти, который должен иметься в действительности. Насколько расчеты неправильны можно усмотреть, сопоставляя данные о выходе шерсти, показываемые за два смежных года по одному и тому же вилайету. Проведя такое сопоставление, мы заметим огромные колебания в количестве валового сбора шерсти, которые в действительности не могли иметь место даже в учете неустойчивости турецкого скотоводства. Так, например, по вилайету Муша за 1928 г. показан валовой сбор овечьей шерсти в 1.298 тыс. овец, а за 1929 г. всего 486 тыс. овец, то-есть в три раза меньше. Такое уменьшение валового сбора шерсти было бы возможно лишь в итоге колоссального падежа скота, который должен был бы распространяться на весь район восточных вилайетов Турции, находящийся в общем в сходных климатических условиях. Между тем за те же два года в соседнем Эрзерумском вилайете выход шерсти показан в совершенно одинаковой цифре, что свидетельствует о том, что большого падежа скота в 1929 г. в этом районе не было. Данные по вилайету Муша по всей вероятности просто не охватывают в 1929 г. все административные единицы вилайета, а только часть их. Или, например, по могоеру, сбор его в Аксарай за 1928 г. показан в 39 тыс. овец, а за 1929 г. в 112 тыс. овец. Здесь обратная картина. Мы имеем ни с чем несообразный рост количества собранного могоера поскольку стадо ангорских коз не могло в один год утроиться. Такими несообразностями пестрит вся таблица. Вследствие этого и итогу ее нельзя ни в какой мере доверять. И действительно по этому итогу оказывается, что валовой сбор могоера в Турции значительно меньше, чем вывоз этого вида шерсти из страны.

Таким образом, от пользования данными турецких источников в части определения валового сбора шерсти, которые основываются, очевидно, на административных донесениях с мест, совершенно не проверенных, приходится отказаться. Для ориентаций же в приблизительных размерах валового сбора шерсти по отдельным вилайетам можно исходить из среднего настрига шерстью с одной головы скота и данных о поголовье его, основанных на переписи 1927 г. Если последняя тоже, вероятно, не совсем точна, так как всеобщая перепись в Турции была проведена впервые и результаты ее не могли быть в силу этого особенно удачными, тем не менее таким

способом мы избегнем тех явных несообразностей, которые выше нами отмечены.

Поскольку данных о возрастном составе стада по турецкой переписи не получено, не представляется возможным провести различие между сбором шерсти с головы взрослого скота и молодняка (каковые существенно отличаются), а в основу расчета, который вследствие этого становится более грубым, приходится класть среднюю норму настрига шерстью. Таковую на основании опыта ряда советских республик, находящихся в условиях сходных в отношении овцеводства с Турцией, можно принять в 1.8 кг с головы овцы, а для ангорских коз (по данным о настриге ее в других странах) в 2.5 кг с головы.

Порайонные ресурсы шерсти. Исходя из этих норм и приведенного в начале нашей статьи поголовья скота, мы получим следующую таблицу ориентировочного валового и товарного выхода овечьей шерсти по главнейшим производящим вилайетам Турции (товарный выход овечьей шерсти мы принимает в 55% валового сбора) в тоннах:

Наименование вилайетов	Валовой выход	Товарный выход	Наименование вилайетов	Валовой выход	Товарный выход
Конья . . . . .	1.736	955	Киркзарели . . . . .	358	197
Ангора . . . . .	1.224	673	Текирдаг . . . . .	358	197
Афион-Карагиссар . . . . .	868	477	Чанак-Калэ . . . . .	351	192
Баликессир . . . . .	793	436	Эдирне . . . . .	349	191
Манисса . . . . .	631	347	Кутахия . . . . .	338	185
Урфа . . . . .	624	343	Малатия . . . . .	322	177
Сивас . . . . .	586	322	Кастамуни . . . . .	305	167
Смирна . . . . .	544	299	Эрзерум . . . . .	290	159
Карс . . . . .	520	286	Чорум . . . . .	284	156
Кайсария . . . . .	508	279	Нигде . . . . .	280	154
Эскишеир . . . . .	486	267	Киршеир . . . . .	280	154
Аксарай . . . . .	397	207	Болу . . . . .	278	153
Брусса . . . . .	373	205	Прочие . . . . .	5.212	2.886
			Всего . . . . .	18.299	10.064

В отношении ангорской шерсти мы получим следующие итоги валового сбора и товарного выхода (последний принимается значительно выше, чем по овечьей шерсти, а именно в 80%, так как эта шерсть в виду ее высокой ценности главным образом, собирается для экспорта) в тоннах:

Наименование вилайетов	Валовой выход	Товарный выход	Наименование вилайетов	Валовой выход	Товарный выход
Ангора . . . . .	1.763	1.368	Конья . . . . .	828	664
Чанкири . . . . .	311	249	Чорум . . . . .	318	256
Эскишеир . . . . .	432	344	Болу . . . . .	286	224
Афион-Карагиссар . . . . .	442	352	Юзгат . . . . .	191	152
Кастамуни . . . . .	588	472	Прочие . . . . .	1.044	885
Киршеир . . . . .	217	176			
			Всего . . . . .	6.428	5.142

Само собою разумеется, что количество валового и товарного выхода шерстью в Турции по годам довольно существенно меняется, поскольку скотоводство находится в зависимости от климатических условий и наличия подножного корма, а в то же время борьба с эпизоотиями почти не ведется.

Кроме того, нужно иметь в виду, что возможности заготовки шерсти в отдельных вилайетах определяются не только размерами валового и товарного выхода в данном вилайете, но равно и межрайонными связями его с соседними животноводческими районами и торговым значением отдельных его городов, которыми определяются размеры подвоза шерсти на данный рынок.

Качество шерсти. Характер разведения мелкого рогатого скота в Турции в общем экстенсивный. Вследствие зависимости от климатических условий и эпизоотий существенно колеблется по годам, как поголовье овец и коз, так и качество собираемой с них шерсти. Так, например, в 1929 г. когда зима была чрезвычайно обильна снегом и отсутствовал во многих районах водножильный корм, во-первых, наблюдался большей частью мелкого рогатого скота, а, во-вторых, в поступившей на рынок шерсти попадалось шерсти от парших овец в партиях до 15%.

Стрижка овец только в западных вилайетах Анатолии и во Фракии производится два раза в год — весной и осенью. В прочих вилайетах овец стригут только один раз — весной. Вследствие этого осенней шерсти в Турции мало. Кроме того, осенняя шерсть значительно больше оседает в хозяйстве, чем весенняя, товарность которой выше.

Часть ягнячьей шерсти овцеводы используют в собственном хозяйстве. Эта шерсть поступает на рынок вместе с осенней шерстью и вывозится главным образом в Германию для производства фетра.

Из центральной Анатолии — основного района овцеводства — шерсть доставляется преимущественно в грязном виде. Не более 10% ее поступает на рынок в полушумом состоянии.

Лучшей овечьей шерстью в Турции считается румелийская (кивьрджык), собираемая во Фракии. Эта шерсть имеет длинный волос и достаточно тонка, вследствие чего идет для изготовления лучших сортов сукна и шевита. В оригинале румелийская шерсть содержит обычно, около 5% шерсти старых овец, 5% шерсти простых овец, 8—10% клока, 12—25% цветной шерсти, 1—2% репейной, 1—2% барана, 1—2% войлочной и 1—3% посторонней примеси. Румелийская шерсть, кроме Фракии, собирается также на побережья Мраморного моря и в районах Кутахии и Афиюн-Карагисара.

Остальная овечья шерсть идет под названием азиатской, причем, по качеству относится к полугрубому и длинноволосому грубому (караяк). Полугрубая шерсть собирается в вилайетах Ангоры, Эскишеира и других. Длинноволосая грубая — в районах Черноморского побережья. В остальной Турции собирается преимущественно грубая шерсть.

Стрижка ангорских коз производится один раз в году, в конце весны. После мойки и очистки получается 30—40% чистой шерсти. Тифтик (могер) собирается обычно белого, слегка желтоватого цвета, блестящий эластичный. Длина шерстяного волокна достигает от 12 до 18 см., ширина в диаметре 42 w (1/400 мм) и окружность 150 w.

Употребляется ангорская шерсть для выделки некоторых ценных сортов тканей (плюша, полущелка и других) и ковров.

Товарные выходы. Размер товарного выхода шерсти различен, как в зависимости от их видов и сортов, так и в зависимости от районов. Наибольшую товарность имеет ангорская шерсть которая оседает в хозяйстве в сравнительно небольшом проценте (на кустарные изделия, ковры, ткани «соф» и прочие), а главным об-

разом, собирается для экспорта. Вывоз ее производится преимущественно через Константинопольский порт. Сюда доставляется почти вся собираемая в Анатолии шерсть, так что Константинопольский рынок могера является основным рынком этого товара на Востоке. Здесь шерсть после ее доставки разбивается по сортам в зависимости от ее качества и происхождения, продается (на око) и отправляется за границу тюками по 95—100 кг нетто.

Овечья шерсть обладает значительно меньшей товарностью, каковая колеблется от 43% до 55%. Таким образом, довольно значительная часть этой шерсти оседает в самом овцеводческом хозяйстве для кустарной переработки. Товарная часть валового сбора овечьей шерсти идет для нужд местной шерстяной и ковровой промышленности и сравнительно в меньшей доле — на экспорт. Потребность внутреннего рынка в овечьей шерсти в связи с развитием ковровой и шерстяной промышленности за последние годы ежегодно заметно увеличивается. Можно считать, что около 3 тыс. тонн ежегодно закупает ковровая промышленность и 2.500 тонн — шерстяная. В то же время местная промышленность вынуждена импортировать иностранную шерсть, каковая поступает из Австралии, Италии и Бельгии, главным образом в виде шерстяной пряжи.

Местная промышленность по большей части закупает шерсть в кредит сроком на 2—4 месяца и переплачивает при этом на процентах и стоимости учета. Шерсть покупается через местные биржи по мере надобности.

Экспорт шерсти. В турецком экспорте шерсть занимает видное место, причем ее значение в связи с развитием животноводства постепенно увеличивается. Место, занимаемое шерстью в общем турецком вывозе, представляется в следующих цифрах (в тыс. тур. бум. фунт.):

	1926 г.	1927 г.	1928 г.
Общий экспорт из Турции . . . . .	186.422,8	158.421,0	173.537,5
Экспорт шерсти . . . . .	8.857,6	9.481,6	11.654,9
% приходящ. на долю шерсти.	4,8	6,0	6,7

В вывозе шерсти овечья шерсть занимает всего около 40%. Главным образом, экспортируется шерсть ангорских коз — тифтик. По видам шерсти экспорт ее по данным турецкой таможенной статистики за трехлетие 1926—1929 г.г. характеризуется такими цифрами (см. таблицу № 1 на стр. 75).

Овечья шерсть экспортируется главным образом в САСШ и Францию, шерсть ангорских коз — в Великобританию и САСШ. Вывоз турецкой шерсти по странам по данным за 1928 г. представляется в следующих цифрах (см. таблицу № 2 на стр. 76).

Ввиду того, что главное значение в вывозе принадлежит ангорской шерсти, для турецкого животноводства особенно важно состояние мирового рынка этого именно вида шерсти.

Мировой рынок могера. Турецкий могер при сбыте его на мировом рынке не является монопольным товаром, а напротив испытывает значительную конкуренцию. Особо ценные свойства этой шерсти побудили страны, заинтересованные в потреблении ее, уже с середины XIX столетия поставить у себя (или в своих колониях) проблему разведения ангорских коз. Еще в 1849 г. САСШ получили в подарок от турецкого султана

Таблица № 1

	1926 г.		1927 г.	
	Тонны	Тыс. турецких фунтов	Тонны	
<b>Шерсть овец и козий волос:</b>				
Немытая . . . . .	3.767,4	2.329,7	3.409,9	
Мытая . . . . .	84,3	56,8	75,4	
Крашенная . . . . .	1,8	0,3	—	
Итого . . . . .	3.853,5	2.387,3	3.485,3	
<b>Тифтик (могер), альпага, мериносовая, ламы, вигоньевая, пух козий и верблюжий:</b>				
Немытая . . . . .	4.608,0	6.468,7	4.530,3	
Мытая . . . . .	—	—	10,3	
Чесаная, но не окрашенная . . . . .	—	—	44,6	
Крашенная . . . . .	1,2	1,6	6,6	
Итого . . . . .	4.609,2	6.470,3	4.591,8	
Всего . . . . .	8.462,7	8.857,6	8.077,1	
	1927 г.		1928 г.	
	Тыс. турецких фунтов	Тонны	Тыс. турецких фунтов	Тонны
<b>Шерсть овец и козий волос:</b>				
Немытая . . . . .	2.338,9	4.654,1	3.964,4	
Мытая . . . . .	96,3	286,1	259,3	
Крашенная . . . . .	—	0,3	0,2	
Итого . . . . .	2.435,2	4.940,5	4.223,9	
<b>Тифтик (могер), альпага, мериносовая, ламы, вигоньевая, пух козий и верблюжий:</b>				
Немытая . . . . .	6.975,6	4.522,1	7.414,9	
Мытая . . . . .	21,8	16,0	14,8	
Чесаная, но неокрашенная . . . . .	46,5	0,8	0,6	
Крашенная . . . . .	2,5	3,4	0,7	
Итого . . . . .	7.046,4	4.542,3	7.431,0	
Всего . . . . .	9.481,6	9.482,8	11.654,9	

9 превосходных ангорских коз. Однако, несмотря на все усилия, развести у себя эту породу САСШ тогда еще не удалось. Турция забеспокоилась попытками разведения ангорских коз в Америке и в 1881 г. запретила вывоз их. Однако, впоследствии, уступая желанию Сесилия Родса, султан разрешил ему вывезти некоторое количество коз в Южную Африку. Некоторое количество коз, несмотря на запрет вывоза, попало также в САСШ, где их в конце концов удалось акклиматизировать.

В настоящее время, как Британская Южная Африка, так и САСШ являются крупными производителями могоера.

1) По данным „Statistique Annuelle du Commerce extérieur de la Turquie“. Année 1928. Ankara. 1929.

Таблица № 2

Страны назначения	Шерсть овец и козий волос		Тифтик (могер), альпага, мериносовая, ламы, вигоньевая, пух козий и верблюжий	
	Кг.	Турецкие фунты	Кг.	Турецкие фунты
В Германию . . . . .	156.643	125.346	160.911	240.916
„ Австрию . . . . .	17.525	11.148	—	—
„ Бельгию . . . . .	5.880	3.889	—	—
„ Болгарию . . . . .	608.388	472.771	—	—
„ Чехо-Словакию . . . . .	32.089	25.826	—	—
„ Финляндию . . . . .	54.754	26.847	—	—
„ Францию . . . . .	845.143	623.020	222.658	339.616
„ Голландию . . . . .	4.858	3.316	42.063	19.562
„ Великобританию . . . . .	177.285	175.630	2.809.798	4.755.927
„ Испанию . . . . .	—	—	99.569	131.615
„ Италию . . . . .	53.685	34.633	72.303	81.920
„ Венгрию . . . . .	16	15	—	—
„ Румынию . . . . .	—	—	3.080	5.093
„ СССР . . . . .	47.185	33.486	12.238	16.512
„ Юго-Славию . . . . .	57.347	43.396	—	—
„ Грецию . . . . .	326.932	257.643	1.190	3.869
„ Геджас . . . . .	39	37	—	—
„ Персию . . . . .	2.965	1.359	—	—
„ Ирак . . . . .	21.507	9.786	4.693	3.363
„ Сирию . . . . .	1.009.379	518.218 <sup>1)</sup>	17.000	8.619
„ Египет . . . . .	5.753	2.437	8.212	14.222
„ САСШ . . . . .	1.191.277	1.522.706	1.023.259	1.715.548
„ Бразилию . . . . .	—	—	3.206	5.409
„ Прочие . . . . .	35.466	22.941	41.144	73.712
	4.654.116	3.964.450	4.522.114	7.414.903

Относительно поголовья ангорских коз и сбора могоера в указанных странах имеются следующие сведения<sup>2)</sup>.

Страны	Количество коз		Сбор шерсти	
	В тыс. голов	В % к итогу	В тыс. английских фун.	В % к итогу
Турция . . . . .	3.111	40,0	10.950	33,1
Южная Африка . . . . .	1.328	16,6	7.550	22,9
САСШ . . . . .	3.391	43,4	14.552	44,0
	7.820	100,0	33.022	100,0

Хотя эти цифровые сведения, по видимому, не совсем точны (выше мы привели несколько иную цифру поголовья по Турции), тем не менее ими можно пользоваться для ориентировки в удельном весе турецкой продукции могоера среди других стран. Оказывается, что Турция принадлежит всего около 1/3 мировой продукции могоера. Отсюда понятна зависимость турецкого хозяйства от мирового рынка, который устанавливает не только спрос на могоер, но и цену на него, а этой ценой определяется степень выгодности разведения ангорских коз в Турции.

Главным рынком сбыта могоера, как мы видели, является Великобритания. Вывоз могоера из Турции в Великобританию за последние четыре года представляется следующими цифрами:

1) Идет транзитом через Сирию на мировой рынок. В 1928 г. из Сирии экспортировано шерсти 5.948.610 кг. на 86 млн. золот. сирийских пиастров.

2) Dalgely's Annual Wool Review 1928/29.



Годы	Тонны	Тыс. турецких бумажных лир
1925 . . .	1.059	2.288.680
1926 . . .	2.480	3.505.640
1927 . . .	4.182	6.884.990
1928 . . .	2.809	4.755.927

На долю САСШ приходится всего 19% вывоза из Турции, поскольку последние снабжают свою промышленность ангорской шерстью собственных коз, а на долю Франции — 6—7%. За последнее время некоторый интерес к экспорту турецкого могоера предъявляет также Германия.

Как видим, спрос Великобритании является решающим для турецкого экспорта могоера. Между тем, за последние годы этот спрос заметно падает.

Английский рынок могоера. Привоз могоера в Великобританию, как из Турции, так и из Южной Африки по годам в связи с изменениями размеров внутреннего потребления изменяется следующим образом (в тыс. англ. фунтов — весовых):

Годы	Привоз	Резэкспорт	Внутреннее потребление
1913 . . . . .	29.315,6	1.495,0	27.820,6
1914 . . . . .	27.760,3	1.204,3	25.556,0
1915 . . . . .	14.230,6	3.528,4	10.702,2
1916 . . . . .	11.273,9	267,9	11.006,0
1917 . . . . .	3.576,0	36,9	3.588,1
1918 . . . . .	5.603,1	14,9	5.588,2
1919 . . . . .	29.402,5	111,7	29.290,8
1920 . . . . .	11.485,0	822,9	10.662,1
1921 . . . . .	19.318,7	1.388,5	17.930,2
1922 . . . . .	33.249,6	3.905,1	29.344,5
1923 . . . . .	22.549,6	1.793,8	20.755,8
1924 . . . . .	20.882,7	2.539,2	18.343,5
1925 . . . . .	13.479,1	700,5	12.778,6
1926 . . . . .	11.068,9	4.542,5	6.526,4
1927 . . . . .	20.396,3	237,9	20.158,4
1928 . . . . .	14.530,8	639,7	13.891,1
1929 . . . . .	12.731,9	329,4	12.402,5

До войны внутреннее потребление могоера Великобританией определялось в 25—28 млн. англофунтов. Затем с возникновением мировой войны это потребление резко сократилось, достигнув минимума в 1917 г. По окончании войны потребление могоера быстро восстановилось, достигнув максимальной цифры в 1922 г. — 29 млн. англофунтов, но затем стало наблюдаться постепенное уменьшение потребления и завоза этого вида шерсти. За последние три года, начиная с 1927 г., привоз и потребление могоера неуклонно падает, причем, падение объясняется не сокращением предложения его из производящих стран, а уменьшением спроса в английской шерстяной промышленности на этот вид шерсти.

По странам происхождения привоз в Англию могоера за последние три года по сравнению с довоенным изменялся следующим образом (в тыс. англофунтах весовых)<sup>1)</sup>:

<sup>1)</sup> The Bradford Mohair Industry. (British Chamber of Commerce in Turkey. 1929. № 140).

	1913 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	В 1929 г. по сравн. с 1927 г. в %
Из Турции . . . . .	10.402,4	8.365,4	7.024,4	4.285,7	51,5
Из Южн. Африки . . . . .	18.523,2	10.335,4	6.976,7	8.209,0	82,0
Из др. стран . . . . .	390,0	1.695,5	535,7	237,2	14,0
Итого . . . . .	29.315,6	20.396,3	14.536,8	12.731,9	63,5

В то время, как общий привоз могоера в 1929 г. составил 63,5% от привоза 1927 г., импорт этой шерсти из Турции снизился до 61,5% от 1927 г., а такой же импорт из Южной Африки составил 82%. Естественно, что Англия, как всякое империалистическое государство, ориентируется в снабжении сырьем своих фабрик прежде всего на продукцию своих колоний, в данном случае Южной Африки. Поэтому в первую очередь уменьшение спроса в стране на могоер отражается на импорте его из Турции.

Наблюдающееся уменьшение спроса на могоер в английской шерстяной промышленности, концентрирующейся в районе Бредфорда, объясняется рядом причин. В довоенное время довольно крупным потребителем пряжи из могоера являлась Россия (главным образом, она шла в Лодзинский район). В настоящее время советский рынок для Англии потерян, так как СССР обходится без импорта этой пряжи. Еще большее значение имел вывоз в Германию, но за последние годы таковой уменьшился вследствие ослабления покупательной способности современной Германии и затруднений, испытывающихся ее текстильной промышленностью. Существенное значение имеет исключительно быстрый рост производства искусственного шелка, заменившего могоер при выделке ряда изделий. Наконец главной причиной является развертывающийся мировой кризис.

Вывоз из Великобритании пряжи и изделий из могоера за последние годы по сравнению с довоенным уровнем, представляется следующими цифрами (в тыс. англофунтов):

#### Экспорт пряжи из ангорской шерсти

	1913 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	% к довоенным
В Россию . . . . .	1.253,7	—	—	—	—
„ Германию . . . . .	12.879,3	5.196,6	4.700,5	4.197,6	33
„ Бельгию . . . . .	624,9	100,2	103,4	150,8	25
„ Францию . . . . .	1.017,9	722,6	961,1	931,3	93
„ другие страны . . . . .	1.416,1	2.927,9	3.112,9	2.647,8	188
Итого . . . . .	17.221,9	9.007,3	8.877,9	7.927,6	47

Экспорт из Великобритании изделий из ангорской шерсти по сравнению с вывозом пряжи имеет меньшее значение и за последние три года выражался в следующих количествах (в тыс. кв. ярдов) — см. таблицу на стр. 79-й.

Что касается рынка САСШ, то последние настолько развили у себя разведение ангорских коз, что почти не нуждаются в импорте турецкого могоера, а напротив для поддержания выгодности козоводства оградились высокой ввозной пошлиной. Сбор ангорской шерсти в САСШ с 4,5 млн. англофунтов в 1913 г. в 1929 г. дошел до 16 млн. англофунтов.

	1927 г.	1928 г.	1929 г.
Изделия из могоера, альпаги и кашемира . . . . .	1 387,1	2.722,0	2.396,5
Дамасская ткань, ковровые изделия . . . . .	476,6	331,6	306,1
Шелк перестяной и из могоера . . . . .	1.353,0	1.216,5	1.042,2

Цены на шерсть. Последний — 1929 г. в отношении торговли могоером был для Турции одним из самых неудачных за много лет. Прядильные фабрики в Бредфорде не работали полной нагрузкой. Наиболее крупные предприятия работали всего три дня в неделю. В связи с этим турецкие экспортеры могоера испытывали большие затруднения в сбыте, а турецкая общественность волновалась за все будущее ангорского козоводства, которое при таких условиях представляется мало обеспеченным.

В связи с общим наблюдаемым на мировом рынке под влиянием кризиса снижением цен на сырье и, в частности, на шерсть, цены на турецкую шерсть за последние два года, в особенности за последние месяцы 1930 г., в итоге углубления мирового хозяйственного кризиса, непрерывно падали. Динамика цен на шерсть представляется нижеследующей (в пиастрах за око):

	Овечья шерсть	Тифтик
Май 1928 г. . . . .	99	218
Май 1929 г. . . . .	85—107	168
Сентябрь 1929 г. . . . .	84—99	156
Февраль 1930 г. . . . .	83—94	115—185
Апрель 1930 г. . . . .	62—78	105—125
Май 1930 г. . . . .	55—61	125—145

Проблема экспорта шерсти. Турецкая пресса приводит за последнее время много места проблеме экспорта могоера в связи с задачами поддержания козоводства. Ею изучаются причины выше отмеченного снижения цен на могоер и перспективы сбыта этой шерсти в дальнейшем. Поскольку одной из причин падения цен

является также более низкое качество турецкого могоера по сравнению с могоером Южной Африки, ставится вопрос о мерах к улучшению качества тифтика путем лучшей его сортировки, упаковки, усовершенствования контроля за экспортом и т. д. В связи с уменьшением спроса на могоер особые затруднения испытывает сбыт низших сортов его, вследствие чего проблема поднятия качества могоера заслуживает особого внимания.

Однако, этим не будет в существенной мере облегчено положение ангорского козоводства в Турции. Ему необходимо изыскать новые рынки сбыта. Оборудование фабрик, обрабатывающих могоер, в самой Турции горячо рекомендуется турецкой общественностью, как выход из создавшегося положения<sup>1)</sup>. Эта мера для ее осуществления требует не только привлечения больших средств на сооружение новых фабрик и подготовки кадров квалифицированных рабочих, но кроме того может дать результаты лишь при условии, если будут найдены рынки для сбыта изделий этих фабрик. Между тем все страны, которые могли бы явиться потребителями тканей из ангорской шерсти оградились высокими ввозными пошлинами на готовые изделия из шерсти и сбыт в них может быть поэтому весьма незначительным, население же самой Турции слишком бедно, чтобы приобретать ткани из могоера. Таким образом, только вывоз могоера в оригинале может обеспечить устойчивость цен и дальнейшее существование козоводства.

Растущая советская шерстяная промышленность в дальнейшем могла бы обратить внимание на возможности привоза из Турции как овечьей шерсти, так и в некоторой части могоера, поскольку ее собственные сырьевые ресурсы пока недостаточны для обеспечения нужд промышленности. Удобство географического расположения облегчит импорт шерсти в СССР из Турции, особенно из восточных вилайетов ее. Проблема этого импорта должна быть изучена, учитывая, что положительное разрешение ее сможет облегчить то затруднительное положение, в котором сейчас находится значительная часть крестьянства центральной Анатолии, будет содействовать дальнейшему укреплению экономической связи СССР с Турцией и расширит сырьевую базу советской шерстеобрабатывающей промышленности.

**А. А. Зайцев**

## Персидский гуммидрагант

Гуммидрагант (туммидрагант, драгакант) собирают с дико-растущих колючих кустарников, так называемых астрагалов (*Astragalus*). Астрагалы произрастают в Малой Азии, Греции, Сирии, Персии, Месопотамии и Индии. Имеются они и на южных среднеазиатских и закавказских окраинах нашего Союза, но сбор драганта до сих пор у нас не производился. Главные виды астрагалов: *Astragalus alson dev.*, *Astr. gunifer*, *Astr. pycnocladus*, *Astr. Kurdicus*, *Astr. stromatolus*.

В Персии имеется два вида кустарников, дающих драгант: один под названием «гэвэн-е ээрд» (желтый гэвэн) — большой величины, другой — мелкий кустарник, на ветвях которого во время созревания появляются драгант розового цвета, похожий на хлопок, называется на языке персидских кочевников «гэвэн-е помбей» (хлопковый гэвэн).

Гуммидрагант, получаемый из «гэвэн-е ээрд» (желтого гэвена) называется «кэтира-ие арре бор» (буквально: надпиливаемый гуммидрагант), так как на нем в некоторых районах Персии делают надрезы пилой. Этот кустарник дает большое количество драганта. Этот вид гуммидраганта на торговом языке носит также название «кэтира-ие хэрмэни».

Гуммидрагант, добываемый из кустарника «гэвэн-е помбей», называющийся «кэтира-ие голд» и — «кэтира-ие лия», имеет молочно-белую окраску. Он отличается легким весом, нежным качеством и обладает некоторой прозрачностью. Ежегодный выход этого гумми-

драганта, по сравнению с «кэтира-ие арре бор» очень незначительный. Ежегодно по всей Персии его добывается около тысячи харваров (харвар — 250 кг). «Гэвэн-е помбей» растет в Курдистане, Туркестане, в западных областях Персии (Хамадан, Керманшах) и в окрестностях Тегерана.

Гуммидрагант вытекает естественным путем, но в незначительном количестве. Для получения больших количеств прибегают к надрезам кустарника. Для этого вырывают под кустом небольшое углубление, затем срезают большую часть ветвей. После этого пожом или пилой делают надрезы на ветвях кустарника и накладывают на него сверху отрезанные ветви, чтобы предохранять от пыли вытекающий из надрезов драгант.

По прошествии 2—3 дней после надрезов драгант собирают. Надрезание кустарника «гэвэн-е помбей» происходит с большой осторожностью. Сначала очиняют кустарник и вырытую ямку от пыли, чтобы получить чистый, белый, почти прозрачный драгант. Ветви надрезаются тонким пожом. Срезанные ветви, перед наложением на кустарник, также тщательно очищаются от пыли.

Персидский гуммидрагант в отношении качества и цвета разделяется на несколько сортов.

<sup>1)</sup> Ali Rıza Şeyfi. Tiltiklerimiz meselesi ve Cihan Fiftik piyasası ile münasibeti (İstanbul Ticaret ve Sanayi Odası Mecmuası 1930 г. № 5).

Высшие сорта под названием «катира-йе голь» или «катира-йе нич» подразделяются также на несколько сортов.

Самый дорогой «мафтули» (буквально — крученный) представляет из себя лентообразные полоски беловато-молочного цвета, почти прозрачные. «Мафтули» подразделяется в свою очередь на 5 сортов. Процент выхода из несортированного «мафтуля» следующий: в начале сезона получается больше первых сортов, а к концу первые сорта уменьшаются. Обычно первых сборов ассортмент «мафтули» таков: 1 с—50%, 2 с—20%, 3 с—15%, 4 с—8%, 5 с—5% и отходов—2% (до 5%).

Поздние сборы дают: 1 с—35%, 2 с—30%, 3 с—15%, 4 с—10% и 5 с—10%.

«Мафтули» по всем районам Персии собирается всего около 25 тонн.

Затем идут следующие высшие сорта: «голь», подразделяемый также на 5 сортов, немного грубее «мафтули» и «вараги» (вараг по персидски значит лист), но разделяемый на 3 сорта: 1 с—25%, 2 с—50%, 3 с—20% и отходов—5%. «Голь» и «вараги» за сезон собираются около 250 тонн.

Гуммидрагант более грубых сортов известен под общим названием «катира-йе хэрмени», иногда называется также «аребор», «чхабор» и т. д.

«Аребор» подразделяется, обычно, в Персии на 3 сорта. Из несортированного «аребора» получается следующий ассортимент: 1 с—25%, 2 с—50% и 3 с—20%, мелочи и отходов—до 5%. В партиях хорошего «аребора» попадает до 5% «голь» и 8% «вараг». В худших партиях ассортимент понижается: 1 с—20%, 2 с—35%, 3 с—25% и отходов до 20%.

Сбор высших сортов гуммидраганта падает в зависимости от погоды на конец апреля и май месяцы, а средних и низших сортов — на июнь, июль и август.

Сбор драганта зависит обычно от наличия на него спроса и предварительного авансирования поставщиков. Качественный и количественный сбор зависит от состояния погоды в период сбора. Пропавший дождь или поднявшийся ветер с песком и пылью загряжают вытекающий из надрезов гуммидрагант и портят его как товар. Общий выход всего драганта в Персии в год на протяжении последних 6 лет колеблется от 1.000 до 2.800 тонн.

Цены на несортированный драгант высших сортов колеблются от 5 до 7 туманов за батман (2,97 кг), то-есть в рубо около 100 руб. золотом за 16,38 кг.

Низшие сорта стоят значительно дешевле и обычно в среднем расцениваются около 12—15 крап батман, то-есть около 10—12 руб. за 16,38 кг.

Гуммидрагант, когда вытекает из надрезов, принимает самые причудливые формы: высшие сорта выходят в виде тонких перекрученных, узких (до полсантиметра) лент, длиной до 5—10 см, средние — в виде тонких веерообразных листьев, а низшие сорта — в виде червообразных ступков.

Заготовка средних и высших сортов имеет центром в Персии г. Исфагань, а высших — Керманшах. Время сбора тех и других не совпадает и поставщиками этих сортов являются совершенно разные лица.

Поставщики в отдельных районах действуют через своих агентов, из местных жителей, снабжая их авансами для задачи небольших задатков кочевникам, которые уже производят непосредственно сбор драганта. Лучшими сборщиками гуммидраганта среди кочевников считаются дуры.

Поставщики сортируют товар или по стандартам, даваемым иностранными фирмами, или согласно обычно принятому в Персии способу на 4 сорта, из которых лучшие три идут на экспорт, а низший сорт (темный, почти черный) — остается в Персии.

По своим химическим свойствам драгант относится к камедям. Он состоит из растворяющейся в воде слизи, не разбухающей в воде басорина (трагантин), из целлюлозы, арахмала, воды и неорганических веществ. В неорганических веществах имеется 2,3—3,57% золы, в которой содержится более 50% углекислой извести и около 3% фосфорной кислоты. Драгант не имеет запаха и совершенно безвкусен. Он чернеет в широком растворе и получает коричневый цвет в растворе клея акации (Akazien-gummilösung).

Под микроскопом можно рассмотреть волокнообразные фрагменты, с находящимися внутри кругловатыми зернышками крахмала. Они в воде разбухают и почти превращаются слоями в слизь, частично между тем исчезает и крахмал.

В горячей воде драгант превращается в однообразную густую слизь, в то время, как в холодной воде он только разбухает.

Гуммидрагант находит широкое применение в промышленности в качестве ашретуры, в текстильной промышленности для загустки красок, а также в спичечном, карандашном, шляпном и других производствах.

Высшие сорта драганта идут для изготовления различных машинных препаратов (в лижюли, таблетки, спрэнги), в кондитерские изделия (украшения на тортах, мороженом), а также в парфюмерную промышленность (зубная паста).

Приготовление ашретурной массы драганта в текстильной промышленности такое: драгант замачивается в течение полусуток в воде, масса при этом помешивается, затем варится в течение 2 часов в открытом котле, после чего медленно охлаждается. Из этой массы делается 6—7% загустка.

В текстильной промышленности совершенно не годится драгант с просохшей землей или даже пылью, так как прызь и песок портят машины и печатаемая ткань выходит с дефектами. Поэтому при заготовке и сортировке драганта надо обращать самое серьезное внимание, чтобы весь мусор тщательно с драганта собирался и не попадал в отсортированный товар.

До империалистической войны из Персии вывозилось драганта (считая персидский год с 21 марта):

	Количество в тоннах	Стоимость в кранах
1911/12 г. . . . .	4.212,5	16.303.172
1912/13 г. . . . .	4.209	13.902.79
1913/14 г. . . . .	3.955,7	12.949.007

По районам вывоз драганта из Персии за тот же период представляется нижеследующим:

	1912/13 г. в тоннах	1913/14 г. в тоннах
Азербайджан (через Джульфу) . . . . .	16,5	20,5
Гилян (через Энзели) . . . . .	496	180,3
(    "    Астара) . . . . .	234	278,6
Астрабад (Бендер-Гязь) . . . . .	155,7	103,2
Керманшах (г. Керманшах) . . . . .	165,4	245,9
Курдистан (Касре-Ширин) . . . . .	85,9	931,5
Юг (Бушир) . . . . .	1.670,3	1.836
Юг (Бендер-Аббас) . . . . .	292,8	442,6
Арабистан (Мохаммера) . . . . .	420,9	541
(Нассер) . . . . .	84,1	65,5

В настоящее время драгант через Джульфу, Астара и Бендер-Гязь не вывозится.

Вывоз по странам распределялся следующим образом:

Название страны	пуд.	кран
Россия . . . . .	49.330	3.536.070
Англия . . . . .	58.000	4.041.773
Брит. Индия . . . . .	85.000	1.305.739
Турция . . . . .	25.270	2.584.777
Германия . . . . .	13.430	520.350
С. А. С. Ш. . . . .	6.210	601.459

Средняя стоимость 16,380 кг вывозимого драганта по странам в тот период распределялась так:

Годы	Брит.					С.А.С.Ш.
	Россия	Англия	Индия	Турция	Герман.	
1911/12 г. . . . .	90	58,9	17,6	159	43,5	87,5
1912/13 г. . . . .	85,5	80	16,5	127	40,5	90,7
1913/14 г. . . . .	71,5	69,6	15,3	102	38,7	98,4

Таким образом наиболее дорогие сорта персидского драганта шли до войны на Турцию из прилегающих к ним районов.

А. Матов

## Вопросы нашей торговли с Маньчжурией

Северная Маньчжурия, граница которой проходит по рекам Аргуни, Амуру и Уссури до Восточно-Китайской железной дороги, является существенным экономическим звеном на Дальнем Востоке. Она занимает площадь в 1.009 тыс. км. то есть на 30% превышает площадь Германии в ее довоенных размерах, с населением до 13 млн. человек.

Империалистические страны, в частности Япония, давно смотрят жадными глазами на этот богатый край. Их интересует колонизация края, дающая возможность приблизиться к Приморью. Агрессивная политика, резко проявленная в недавнее время в отношении СССР китайскими генералами, все более увеличивает опасность внедрения в Маньчжурию иностранного хищнического капитала.

Положение СССР в отношении Китая могло бы быть выигрышным: наше знание Китая, общность границы на протяжении многих тысяч верст, наличие железной дороги, дающей выход на внешний рынок потоку зерновых товаров Маньчжурии, наконец, значительный советский импорт китайских товаров, — все это вместе взятое представляет из себя достаточно широкий фундамент, на котором мы могли бы утвердить прочные добрососедские отношения.

Маньчжурия представляет из себя весьма выгодный и емкий рынок для сбыта произведений промышленных стран, особенно соседних — Япония и СССР. Товарооборот с Россией с началом империалистической войны, а затем и гражданский, постепенно сокращался и к 1919 г. сошел до нуля. Но с 1921 г. понемногу началось оживление торговых сношений, исключительно через ст. Пограничная; ст. Маньчжурия в этом товарообмене не участвовала.

Следствием нашего ухода с Маньчжурского рынка явилось настойчивое стремление Японии занять наше место. Под напором интересов господствующих классов, ищущих применения своих капиталов и новых рынков для своей промышленности, Япония стремится к территориальным захватам. Она развивает кипучую деятельность в направлении колонизации южной и северной Маньчжурии. Из известной опубликованной записки покойного Гото („Manchurian Daily Chronicle“ 4/VII-1927) видно, что этот серьезный политический деятель, всегда называвший себя искренним другом России, в бытность свою председателем правления Южно-Маньчжурской железной дороги, рекомендовал премьеру Сайонджи «даже до истечения арендного срока Квантунского полуострова не возвращать Китаю Южно-Маньчжурскую железную дорогу, но для обороны переселить сюда от 500 тыс. до 1 млн. японцев».

Как известно, совет Гото был принят к руководству, и Япония ежегодно увеличивает число своих переселенцев в Маньчжурии. Но так как за последнее время Китай оказывает довольно упорное сопротивление внедрению японцев, в частности, в Маньчжурию, то, по словам журнала «Каздай Сирио» и «Экономических материалов ЮМЖД, том 13», в японских правящих кругах «выдвигались разные проекты, вроде изгнания из Маньчжурии всех народностей, кроме японцев, или же эвакуировать самих японцев». «Как бы то ни было», продолжает журнал, «не подлежит сомнению, что разрешение назревших событий не может быть проведено только военными, или политическими мерами, особенно теперь, когда китайский народ, как нам кажется, в своем ан-

тиностранном движении оставляет старый вооруженный способ воздействия и переходит к экономическим и идейным приемам борьбы. В этом случае рационально было бы противодействовать китайцам тем же оружием, которое они стали в последнее время применять, то есть экономикой и идеей».

Эту «экономикку и идею» Япония усиленно проводит сейчас в Маньчжурии и эта «экономика» начинает беспокоить китайцев. «Китайский банковский еженедельник» пишет в № 518 — «Японские кредиты в Маньчжурии»: «После того, как политика Японии в Монголии и Маньчжурии начала выливаться в определенную форму, нам, китайцам следует обратить серьезное внимание на Монгольско-Маньчжурскую проблему. Необходимо обследовать все пути японской экономической политики здесь, в Маньчжурии, и пределы, к которой она стремится. Постараемся, насколько возможно, подойти ближе к изучению этого экономического засилия и уяснить, насколько глубоко корни японского капитала проникли в сердце Маньчжурии». «К 1925 г. (14 год китайской республики)», продолжает еженедельник, «в Маньчжурии насчитывалось 1036 японских фирм (предприятий), капитал коих был равен 949.951.194 иенам. Из этих фирм 426 являются акционерными обществами с ограниченной ответственностью, капитал их равен 919.400.000 иен; полных товариществ 519 с капиталом в 22.220.000 иен; товариществ на вере 91 с капиталом в 8.220.000 иен. Все эти предприятия занимаются учетно-судными операциями. Более половины японских фирм имеет основной капитал в 500 тыс. иен;  $\frac{3}{4}$  предприятий являются акционерными предприятиями, имеющими капитал до 1 млн. иен. Самые большие операции принадлежат ЮМЖД, капитал которой равен 440 млн. иен. Из этого можно видеть, что вложенный в Маньчжурию японский капитал весьма велик».

Далее «Еженедельник» подробно перечисляет организованные японцами предприятия, которые говорят за то, что Япония пустила уже действительно прочные корни в Маньчжурии.

26/VII 1927 г. японские коммерсанты, собравшись в Мукдене, постановили для расширения торговли своими товарами в Маньчжурии образовать «Общество по ввозу в Харбин японских товаров». Слово «Харбин» конечно, надо понимать — северная Маньчжурия, так как из устава общества видно, что товары предназначаются для северной Маньчжурии, а Харбин и сейчас уже достаточно насыщен японскими товарами.

Если Япония сейчас стремится осуществить радикальные меры к захвату маньчжурского рынка, то к этому ее побуждают два фактора: с одной стороны, боязнь, что СССР, промышленность которой быстро растет, начнет экспортировать свои товары и снова заполнит ими Маньчжурию, высоко их ценившую, с другой, сильное и неуклонное развитие немецкой торговли. Действительно, немцы за последнее время достигли здесь в торговле блестящих результатов. Немецкими товарами заполнен Харбин и Фудзядянь, главные распределители товаров для северной Маньчжурии. Но и Мукден, находящийся в сфере влияния японцев, также сильно ориентируется на немецкие товары, которые все более и более вытесняют с рынка продукты японской промышленности. Ввоз немецких товаров в Китай, по данным Главной дирекции германских железных дорог, в 1925 г. достиг 84 млн. золотых марок, а по позднейшим сведе-

ниям (1927 г.) ввоз выражался в следующих цифрах: из Гамбурга в Китай вывезено товаров на 137.218.046 марок, при чем вывоз распределялся следующим образом: бумага — 13 млн., металлические изделия — 12 млн., пряжа — 8 млн., ткани — 7,5 млн., машинные части — 7 млн. и остальные — 79 млн. марок падают на разнообразные товары.

Само собой разумеется, что, закрепляя свое экономическое влияние в Китае, Германия старается увязать свой экспорт с импортом и тем самым еще более углубляет свои экономические связи. В 1927 г. она ввезла из Китая, главным образом сырья, на 144.186.300 марок. По вывозу из Германии Китай стоит на девятом месте.

Отношение китайской торговой буржуазии к немецкой торговле благожелательное. В числе других причин это объясняется тем, что Китай видит в Японии своего врага, претендующего на окончательный захват Квантунского полуострова.

До войны и революции Россия ввозила в Маньчжурию ежегодно товаров на сумму не менее 25.695.000 таэлей<sup>1)</sup>, или по курсу на 38.542.000 золотых руб. Имея в виду, что за протекший с 1916 г. до 1927 г. период население Маньчжурии увеличилось вдвое и достигло 13 млн. душ, что потребности населения, вследствие массы разнообразных влияний, значительно возрасли, можно без ошибки сказать, что в одной только северной Маньчжурии мы могли бы разместить наших товаров не менее, как на 50—60 млн. руб. Естественно встает вопрос, какие же наши товары могут сейчас идти в Маньчжурию, как морем, так и по железной дороге.

Приводимые КВЖД статистические данные по перевозкам дают нам представление о характере ввозившихся от нас товаров довоенного времени. В настоящее время спрос Маньчжурии за истекшее время значительно расширился и изменился. Главнейшими товарами возможного экспорта из СССР в Китай надо считать уголь, лес, рыбу (свежую и соленую), керосин и смазочные масла, маральи рога и кабарговую струю, трепанги, морскую капусту и хлопчатобумажные ткани. Кроме того, очень широка номенклатура второстепенного экспорта, реализация которого по своей ценности в конечном результате может дать значительную сумму. Эти последние товары можно разбить на две группы: одна пойдет на удовлетворение потребностей более состоятельных слоев китайского населения, главным образом, городского, а другая — составит предмет массового потребления.

К первой группе надо отнести следующие товары:

Минеральные воды, главным образом лечебные, которые сейчас ввозятся Германией. Нужда в них большая; до войны население исключительно пользовалось русскими водами. Они скоро вытеснили бы воды германские (Мариенбад, Вильдунген и другие).

Виноградные вина в настоящее время ввозятся в Маньчжурию из Франции (Шиллер, Шредер, Эшенауэр), между тем, в довоенное время эти марки здесь были совершенно неизвестны и население пользовалось исключительно нашими Крымскими, Кавказскими и Донскими винами. Из заграничных вин здесь большое распространение имели лишь шампанские, ром и коньяки. Сейчас потребление вин сильно увеличилось, вследствие притока в Маньчжурию европейцев, с одной стороны, с другой, вследствие роста потребностей самого китайского населения.

<sup>1)</sup> По данным А. Маракуева «Внешняя торговля Китая». 1927 г.

Свежими фруктами Маньчжурию снабжает Япония (яблоки, мандарины) и Чифу (яблоки, груши, виноград). Япония дает только один сорт яблоков — род апорта под названием № 6. Эти яблоки безвкусные, без аромата, достаточно грубоваты и, конечно, без малейших усилий могут быть вытеснены с рынка нашими разнообразными сортами крымских и ташкентских яблок. Что касается Фифусских яблок, груш и винограда, то эти сорта настолько низки, что о конкуренции с нашими сортами не может быть и речи. Чифу также дает только один экспортный сорт яблок — род нашей антоновки, который стоит выше № 6 японского. На фрукты в городах Маньчжурии большой спрос<sup>1)</sup>.

Рынок фруктовых и овощных консервов Маньчжурии в настоящее время завален исключительно Калифорнийскими продуктами, которые потребляются в большом количестве не только европейским населением, но и китайцами. Наши консервы (абрикосы, груши, персики, вишня, сливы) имели бы здесь значительный успех.

Сушеные фрукты даст также Калифорния, с которой мы могли бы здесь конкурировать, главным образом, кишмишами хорошей очистки (белым и красным) и курагой, которые по своим качествам значительно выше калифорнийских. Кишмиши и курага идут здесь в громадном количестве, как массовой продукт потребления китайского населения.

Сушеная слива доставляется также Калифорнией и в незначительном количестве Францией. Наша сочинская слива могла бы при равных ценах вытеснить калифорнийскую, которая качественно много ниже нашей сочинской<sup>2)</sup>.

Балыки, икра, семга и лососина, тешка со времени войны попадают сюда крайне редко, случайно и в ничтожном количестве, между тем, у населения на этот товар имеется громадный спрос. Необходимо заметить, что полоса отчуждения (КВЖД и китайские линии железных дорог) привлекли за последнее десятилетие большое количество европейцев которые хорошо знают вкусовые качества наших рыбных товаров и высоко их ценят.

Ассортимент рыбных консервов на Маньчжурском рынке крайне ограниченный: Япония дает консервированную кету, крабов и омаров. Америка доставляет консервированную семгу и Франция сардины. Из других консервов встречается только маринованная сельдь. Само собой разумеется, что наши рыбные консервы, сорта которых разнообразны, найдут здесь хороший сбыт не только среди европейского населения, но и городского китайского. Найдут также здесь хороший сбыт и вобла, как продукт массового потребления.

Из других товаров второстепенного экспорта имеется большое требование на следующие: масло сливочное экспортное и сыры, копчушки, сухой лещ и судак, разные маринады, варенье разное, особенно вишневое, горчица, сухие, соленые и маринованные грибы, табак курительный, нюхательный и папиросы, спички и зажигалки, свечи стеариновые, клей рыбий и мездровый.

Судя по германскому экспорту в Китай, здесь могут быть помещены все товары, которые были указаны выше, на основании данных Дирекции германских железных дорог. Особенно большой сбыт могут иметь в северной Маньчжурии сельскохозяйственные орудия.

<sup>1)</sup> По данным газеты «Чень-бло» от 28/XI—1927 г. в один только Харбин ввозится яблок на 800 тыс. долл.

<sup>2)</sup> У калифорнийской сливы косточка не отделяется и она не столь сахариста.

дия, главным образом плуги и косилки, тракторы, а также сортовое железо, ввозимое сейчас Германией и Японией.

Ознакомившись в общих чертах с товарами, которые могут найти себе в Маньчжурии хороший сбыт, небесполезно выяснить вопрос, какой более или менее целесообразный метод следует использовать для наиболее успешного внедрения наших товаров в северной Маньчжурии.

Основная задача по размещению товаров на местном рынке всецело относится к компетенции харбинского торгпредства. При торгпредстве необходимо иметь в Харбине хорошо оборудованный товарами музей-выставку, где местные китайские торговцы могли бы рассматривать товары, знакомиться с ценами и условиями доставки, сроками платежа и т. д. Без такой выставки и подвижной агентуры очень трудно привлечь внимание к нашим массовым товарам. Товары, относящиеся к второстепенному экспорту, с успехом и в широкой степени могут распространяться по линии КВЖД кооперативом служащих и рабочих, который в полосе отчуждения имеет 13 отделений и снабжает не только служащих и рабочих, но и китайское прилинейное население.

Местное отделение Центросоюза также может сыграть крупную роль в деле распространения наших товаров, так как оно занимается одновременно и импортными и экспортными операциями.

Что же касается сельскохозяйственных машин и сортового железа, то эти товары необходимо передать земельному отделу КВЖД, который до последнего времени выполняет в этом направлении громадную работу, имея опытные поля, прокатные пункты и достаточный штат агрономов. Земельный отдел является могущественным толкачем по внедрению сельскохозяйственных орудий на маньчжурский рынок. Будучи пионером в деле распространения этих орудий, но не обладая необходимыми средствами для широкой работы, он вынужден был, к крайнему сожалению, предоставить эту работу иностранцам. Увидав, как охотно и с каким интересом китайские земледельцы покупают плуги у Земельного отдела, иностранцы сейчас же жадно ухватились за это дело. Особенно большие партии плугов сбывают немцы, которые дают на рынок легкие сакковские плуги. Эти плуги хорошо прививаются в Маньчжурии потому, что они

легки и, поэтому, наиболее подходят к слабосильным китайским лошадям. Американские плуги имеют незначительное распространение, как плуги тяжелые. Если бы наши плуги были на 5% дешевле немецких, земельный отдел смог бы быстро заняться распространением сельскохозяйственного инвентаря. Отдел имеет возможность создать на станциях крупные склады и через своих инструкторов пропагандировать достоинства нашего плуга. Отдел сможет организовать подвижной прокатный поезд с выставкой сельскохозяйственных орудий, с штатом лекторов и селекционным посевным материалом. Так как китайское население особенно интересуется опытными полями и работой инструкторов, которые уже себя зарекомендовали с наилучшей стороны, то естественно земельный отдел может явиться настоящим господином положения в деле распространения наших сельскохозяйственных орудий в этом исключительно богатом сельскохозяйственном крае.

В заключение, нелишне привести цены на некоторые ходовые товары, стоявшие в Харбине в 1928/29 г. Цены эти следующие:

Портвейн французский от 20 иен за ящик.  
Сотерн, барзак—18—20 иен за ящик.  
Грибы маринованные местные (очень плохие) 12—15 долларов за 16,380 кг.  
Грибы маринованные русские 36 долл. за 16,380 кг (если несколько дешевле будет большой спрос)  
Масло сливочное 34—36 долл. за 16,380 кг.  
Масло экспортное 32—34 долл. за 16,380 кг.  
Сыр местный голландский 28 долл. за 16,380 кг.  
" " бакштейн 30 долл. за 16,380 кг.  
" " русский имел бы успех.  
Яблоки свежие японские № 6—4 иены за ящик.  
Виноград Чифу 3,60—4,80 иены за 16,380 кг.  
Семга амурская 16 долл. за 16,380 кг.  
Вобла от 30—60 центов штука.

Фрукты сухие калифорнийские.

Яблочные кружки 10,11 долл. за ящик 25 англофунтов.  
Чернослив мелкий 7,5—8 " " " 25 " "  
Изюм (кишмиш) 7,5—7,8 " " " 25 " "  
" белый 43 цента англофунт.  
Абрикос (курага) 10—11 долл. за ящик = 25 англо-фунтам.  
Груша 10—11 долл. за ящик = 25 англофунтам.  
Вишня сухая 18 долл. за 16,380 кг  
Грибы сухие (низкий сорт) 80 долл. за 16,380 кг.  
Горчица японская плохая 12 долл. за 16,380 кг.  
Старые самовары: от 22 до 60 долл. штука.

## Чернявский

### Экспорт текстильных изделий в Китай

Судьбы советского экспорта в Китай в значительной мере зависят от состояния текстильной промышленности Китая, базирующейся на местном хлопке. Китай занимает третье место в мировом сборе хлопка. Волокно местного хлопка короткое и грубое, в большом количестве употребляется в кустарной промышленности (от 6 до 9 млн. пикблей)<sup>1)</sup>. Кроме того ежегодно экспортируется около миллиона пикблей хлопка, главным образом, в Японию. На ряду с этим ввозится по сравнению с китайским высокосортовой хлопок из Индии и САСШ (от 1.6 до 1.8 млн. пикблей в год).

В 1896 г. в Китае имелось 12 текстильных фабрик с 417 тыс. веретен. В дальнейшем промышленность развивалась достаточно интенсивно, достигнув особенного успеха в период 1918—1922 гг., в связи с бойкотом англо-индийской мануфактуры.

<sup>1)</sup> 1 пикбль = 133 1/3 англофунтам.

Развитие китайской хлопчатобумажной промышленности представлено в следующих цифрах:

Годы	Число фабрик				Число станков в тыс.			
	Всего	Китайских	Японских	Английских	Всего	Китайских	Японских	Английских
1896 г. . . . .	12	7	—	—	417	259	—	—
1915 " . . . . .	31	22	3	4	1.009	514	166	195
1925 " . . . . .	118	69	45	4	3.414	1.881	1.327	205
1927 " . . . . .	119	73	42	4	3.541	2.033	1.303	205
1928 " . . . . .	120	74	43	3	3.638	2.087	1.397	153
1929 " . . . . .	127	81	43	3	3.664	2.113	1.551	153
1930 " . . . . .	127	81	43	3	3.969	2.327	1.643	153

<sup>1)</sup> Местный доллар на червонец надо в среднем считать: 1 червонец = 1,35 долл.

В 1927 г. в китайской текстильной промышленности было занято 210 тыс. рабочих, работало 3 680 тыс. веретен и выработано 719 тыс. англофунтов пряжи.

За последние годы в Китае замечается некоторое сокращение хлопководства и продукции текстильной промышленности, что является следствием политического состояния страны: гражданской войны, чрезмерного налогового обложения, а также стихийных условий — наводнений, засухи, имевших место в эти годы.

Большая часть текстильных фабрик расположена вблизи Шанхая, затем в Тянь-Цзине, Ханькоу и др. городах. В Маньчжурии имеется по одной буматопрядильной фабрике в Мукдене, Цзинь-Чжоу и Чжоу-Шуйцзы и одна ткацкая фабрика в Цзинь-Чжоу.

Кроме фабричного производства в Китае повсеместно весьма сильно развито кустарное и домашнее текстильное производство. Центр кустарной промышленности Чжим и Шаньдунь, где ежегодно производится около 2 млн. кусков материи, которые распространяются по всему Китаю, а часть из них вывозится в Монголию, Таинна-Туву и западный Китай.

Одновременно с ростом ввоза мануфактуры в Китай возрастает и вывоз китайских тканей. Этот вывоз выражается в следующих суммах:

1914 г. . . . .	1.975.149	там. лан.
1916 " . . . . .	3.637.528	" "
1918 " . . . . .	4.384.942	" "
1920 " . . . . .	4.949.734	" "
1923 " . . . . .	9.657.482	" "
1924 " . . . . .	12.631.272	" "
1925 " . . . . .	11.538.124	" "
1926 " . . . . .	8.930.000	" "

Приводимые цифры по экспорту должны быть увеличены, приблизительно, на 30% за счет вывоза китайской мануфактуры в Монголию, Тибет, Афганистан и западный Китай, который не учитывает таможенной статистикой. За этим исключением экспорт китайской мануфактуры распределяется следующим образом:

Направление	1923 г.	1924 г.	1925 г.
Сингапур и др. . . . .	1.762	1.637	1.631
Британская Индия . . . . .	1.023	929	850
Турция, Персия, Египет и др. . . . .	888	3.278	4.010
Филиппины . . . . .	1.121	1.372	898

Усиленное развитие экспорта на Ближний Восток (в 1925 г. свыше 6 млн. золотых руб.) говорит о появлении на мировом текстильном рынке нового, многообещающего конкурента, который в состоянии торговать за семью морями.

Помимо хлопчатобумажных тканей Китай экспортирует бумажную пряжу, каковой вывезено в 1926 г. на 10 338 тыс. там. лан и различные штучные изделия (вывезено на 807 тыс. там. лан). Из Китая в большом количестве вывозятся шелковые ткани кустарного производства: в 1926 г. вывезено на 31 млн. там. лан, в 1927 г. на 25 млн. там. лан. Шелковые ткани направляются в Турцию, Англию, САСШ и другие страны.

В целом товарооборот Китая по хлопчатобумажным тканям характеризуется следующими данными:

#### Ввоз и вывоз хлопчатобумажных изделий (в млн. таселей)

Годы	Импорт		Экспорт	
	млн.	%	млн.	%
1901 . . . . .	51,0	29	—	—
1913 . . . . .	111,3	63	2,6	20
1926 . . . . .	117,2	100	13,3	100

Ввоз хлопчатобумажных тканей в Китай, несмотря на абсолютный рост, относительно уменьшается: в 1891 г. ввоз хлопчатобумажной мануфактуры занимал 24,1% от общего ввоза, а в 1927 г. было ввезено на 136,9 млн. там. лан или 13,5% общего ввоза.

Общая емкость китайского рынка определяется следующими данными:

#### Импорт

1909—1913 гг. (средняя) 30,7 млн. англофунтов.  
1922—1924 гг. ( " ) 26,5 " "

#### Выработка на собственных фабриках

1909—1913 гг. (средняя) 1,0 млн. англофунтов.  
1922—1924 гг. ( " ) 2,7 " "

#### Выработка ручным станком

1909—1913 гг. (средняя) 57,0 млн. англофунтов.  
1922—1924 гг. ( " ) 87,0 " "

#### Всего потребление

1909—1913 гг. (средняя) 88,7 млн. англофунтов.  
1922—1924 гг. ( " ) 116,2 " "

До войны русские ткани успешно продавались на рынках Маньчжурии и Зап. Китая. Начиная с 1925 г. возобновляется экспорт из СССР и советские ткани появляются на рынках Маньчжурии, Тянь-Цзина и Шанхая.

#### Экспорт хлопчатобумажных тканей из СССР в Китай (по данным ВТС)

	1913 г.	1925/26 г.	1926/27 г.	1927/28 г.	1928/29 г.
В тыс. руб. . . . .	5.542	2.917	2.077	4.542	8.602
В тыс. м. . . . .	25.628	2.382	5.914	14.124	—

Нормальный рост оборотов СССР с Китаем по текстилю тормозится отсутствием торгового договора и нерегулированностью политических отношений.

Емкость китайского рынка с точки зрения возможностей нашего экспорта чрезвычайно велика. Хлопчатобумажные ткани ввозятся почти из всех экспортирующих стран, главным образом из Англии, Японии и САСШ. Китай — широкий мировой рынок. Несмотря на неблагоприятную политическую обстановку и низкий уровень цен на текстиль иностранных фабрик, наши ткани имели достаточно большой спрос. Это можно объяснить высоким качеством наших изделий и широкими симпатиями китайского населения к СССР.

Особенно благоприятные условия торговли были во время бойкота, когда масса мануфактуры, залежавшейся на складах, наводнила рынок, цены понизились, конкуренция обострилась, но благодаря лучшему качеству наших тканей, мы и в этот период сумели сохранить наших клиентов.

Япония наводняет своими тканями рынки Маньчжурии и центрального Китая; в 1928 г. ввезено 542 млн. квадратных ярдов. Англия завозит ткани, преимуще-

ственно в южный Китай и Гонконг; в 1928 г. ввезено 168 млн. кв. ярдов.

В Китае можно организовать сбыт наших льняных изделий и ниток. Китай потребляет огромное количество брезента для своего многочисленного парусного флота (джонки). На ниточном рынке Китая конкурируют почти все главные производители, но наибольшее распространение, как и везде, имеют нитки Коатса.

Несмотря на ряд затруднений до войны русские ткани вкоренились на рынках Маньчжурии и проникли в центральный Китай. Северная Маньчжурия до четверти своей потребности в тканях удовлетворяла русскими изделиями. Харбин становился оптовым центром по реализации российской мануфактуры. Довозный экспорт показан в таблице на стр. 92-й.

Советская мануфактура до разрыва отношений с Китаем проводилась через отделение Текстильторга в Харбине и агентство в Тянь-Цзине. В Шанхае агентство работало до 1926 г. Отделение не успело достаточно развернуть работу. В связи с этим возник ряд проектов, направленных к рационализации нашего экспорта в Китай. Раньше товар направлялся в Харбин, а затем в места реализации, что удорожало перевозку и требовало дополнительной оплаты налогов. В связи с этим возник проект о создании экспортных баз на территории СССР в Хабаровске и Владивостоке.

Весь наш экспорт текстильных изделий в восточный Китай направляется железнодорожным путем. Раньше большая часть грузов направлялась через ст. Маньчжурия, теперь через Владивосток.

Провоз — Москва — Маньчжурия — Дайрен — Тянь-Цзинь — обходится в 504 руб. 30 коп. за тонну, из них 93 руб. 09 коп. оплачивается в иностранной валюте. Провоз — Москва — Хабаровск — Владивосток — Тянь-Цзинь — обходится в 558 руб. за тонну, из них 26 руб. 10 коп. в иностранной валюте (это направление теперь преобладает).

Провоз водным путем — Москва — Одесса — Тянь-Цзинь — обходится значительно дешевле, а именно в 203 руб. 36 коп. за тонну, из них в иностранной валюте — 40 руб. При этом товар находится в пути 65 дней, в то время как при перевозке железнодорожным путем через Владивосток товар находится в пути 75 дней.

Таким образом, все преимущества на стороне водных перевозок.

Однако, количество имеющихся рейсов на Владивосток недостаточно и это затрудняет пользование морским путем.

Резкое расхождение между ставками железнодорожного и водного транспорта в пользу последнего объясняется непомерно высокими тарифами на мануфактуру, взимаемым на наших железных дорогах. До войны провоз тонны мануфактуры от Москвы до Харбина по льготному тарифу обходился в 80 руб., в то время как теперь взимается 460 руб.

Следует отметить, что до войны, несмотря на дешевый железнодорожный тариф, значительная часть мануфактурного экспорта проникала в Китай все-таки по линии КВЖД.

Советская мануфактура в Китае реализовалась за последнее время частью непосредственно потребителями,

#### Экспорт мануфактуры в Китай (в тоннах)

Г о д ы	Общий экспорт	Прошло через Маньчжурию
1908 . . . . .	2.727	213
1909 . . . . .	2.468	590
1910 . . . . .	2.426	508
1911 . . . . .	3.309	639
1912 . . . . .	3.620	938
1913 . . . . .	5.281	1.654

частью купцами-мануфактуристами. В центральном Китае приходилось прибегать к посредничеству компраторов. Незнание языка и торговых обычаев заставляет иностранные фирмы в Китае широко пользоваться услугами компраторов. Последние несут ответственность за исправность платежей со стороны купца обычно в размере, не превышающем 25% кредита. За свои услуги компратор получает жалование и коммиссионное вознаграждение. Для расширения объема своей деятельности компратор обзаводится обычно помощниками-штофами, выплачивая им часть своего заработка. Большая часть нашей экспортной мануфактуры проходит через посреднические конторы компраторов. Каждая контора имеет свои особые рисунки. «Чоп» имеет большое значение в мануфактурной торговле Китая, ибо потребитель требует определенный «чоп» и китайские купцы производят по ним заказы.

Китайские мануфактурные фирмы, торгующие японскими товарами, посылают своих отборщиков на японские фабрики, где они работают в течение круглого года. За последние годы Япония начала продавать мануфактуру со своих складов в Китае.

По ассортименту хлопчатобумажные ткани, ввозимые в Китай, распределяются так: суровье, бязь, шертинги (ввозятся ежегодно от 2,7 до 3,8 млн. кусков), миткаль (от 1 — 1,5 млн. кусков), дрели (до 2 млн. кусков), джипсы (от 1,7 до 2,5 млн. кусков), ситца (до 2 млн. кусков), кумачи (от 0,6 до 0,8 млн. кусков), подкладки, тик, паплин, ластик и т. д. Основными тканями советского ввоза являются: ситцы набивные и гладкие, одежные и бельевые, пестротканые товары, ткани тика, моlesкина, сатина и ластика.

В Китай ввозится много пряжи, преимущественно из Японии, и шерстяных тканей из Англии, но этот вид экспорта на ближайшее время не может представлять для нас практического интереса.

Если по добротности наши ткани вполне приемлемы для рынка, то со стороны внешнего вида: уборки, отделки и складки обычно уступают заграничным изделиям, которые благодаря этому пользуются преимуществом перед нашим товаром. Это заставляет обратить внимание на упаковку и внешний вид куска. Необходимо ввести принятую на рынке однообразную меру в куске — 40 м., что отразится на расширении клиентуры.

Несомненно, что со временем советско-китайские торговые отношения будут развиваться нормально. В этом случае наша промышленность сможет использовать с достаточной полнотой огромный текстильный рынок Китая, который еще долгое время будет нуждаться в привозных изделиях.



## Наши корреспонденции

Б. Корона

### Деятельность Национального банка Персии

21/VIII—1930 г. на общем собрании Национального банка Персии был сообщен отчет о годичной работе банка балансе на 20/III—1930 г.

Как отмечается в отчете, Национальный банк Персии за отчетный год проделал большую организационную работу по учреждению новых филиалов, широкая сеть которых охватила все наиболее крупные торговые пункты Персии.

К 20/III—1930 г. банк имел филиалы в Ахвазе, Барфруше, Бушире, Дуддабе, Исфгани, Кермане, Керманшахе, Мешехе, Мохаммере, Пехлеви, Реше, Тавризе, Тегеране (базар), Хамадане и Ширазе, а к 21 августа были открыты дополнительно отделения в Лахиджане (Гилян), Носрет—Абаде (Сейстан), Султанабаде и подготавливалось открытие отделения в Бендер-Аббасе.

Широкий охват Национальным банком основных производственных и административных районов Персии послужил базой для вращивания его в кредитование народного хозяйства и постепенной эмиссии Главного Казначейства Персии от услуг Шахиншахского банка, в который стекались раньше депозиты персидского правительства, и который осуществлял функции расчетной кассы по всем платежам его не только в Персии, но и за границей.

Наличие филиалов Национального банка во всех крупных городах Персии и постоянный приток денежных средств в кассы филиалов, создавая полнокровие их, явились благоприятной предпосылкой к постепенному изъятию сарфов<sup>1)</sup> при обмене доминируемых банкнот Шахиншахского банка и в установление этим банком фактически существовавшей монополии на установление переводных сарфов.

Еще в мае 1929 г. Шахиншахский банк объявил, что им будут приниматься в Тегеране к обмену на серебро все иногородние банкноты без сарфа.

Дальше этой уступки общественному мнению персидских коммерческих кругов, требовавших в прессе полной отмены обменных сарфов во всех городах Персии, банк не пошел.

Национальный банк пошел дальше, установив во всех своих филиалах прием иногородних банкнот без сарфа при внесении их сивера на текущие счета. Затем, когда рынки убедились в твердости нового порядка и в возможности беспретензионного обмена банкнот на серебро без сарфа, в филиалах Национального банка, иногородние банкноты получили повсеместное хождение без доплаты сарфа. При этом, если филиалы Русперсбанка отказались от взымания сарфа при приеме иногородних банкнот, то филиалы Шахиншахского банка продолжают отказываться в обмене их без сарфа.

Перенос депозитов персидского правительства из Шахиншахского банка в Национальный банк, равно как сокращение, а затем и прекращение (с введением валютного закона и установлением официального курса на валюту, пониженного по сравнению с паритетом иностранной валюты на серебро) реализации иностранной валюты Шахиншахским банком значительно сократил крайних поступлений в кассы этого банка, что значительно уменьшило роль банка на рынке ссудного капитала Персии.

Увеличившаяся конкуренция между отдельными банками по привлечению клиентуры по переводным операциям, а равно разобщенность целенаправленных в переводных операциях наличности между отдельными банками значительно уменьшили значение переводных сарфов, как показателей насыщения крановой наличностью отдельных районов Персии.

Так, отделения Национального банка в Реше и Керманшахе, получая огромные суммы от таможен и не имея потребности в них, учитывают праты на все города Персии без сарфа.

Шахиншахский банк, диктовавший до сих пор сарфы на все города Персии, которые, кстати сказать, были направлены к способствованию развития английской торговли в Персии, принужден теперь осторожнее проводить свою сарфовую политику, что нагло отражение в установлении им мизерных переводных сарфов.

Если еще недавно продажные переводные сарфы достигали 1—2%, то в отчетном году сарфы колебались в пределах ¼—¾%, а на некоторые города переводы принимались без сарфа. Только для южных городов высота сарфа достигла 1—1¼%, что объясняется повышенным спросом на деньги, в связи с крупными выплатами по ассигновкам персидского правительства.

Таким образом, Национальный банк уже с первых шагов своей деятельности, отвечая националистическим чаяниям широких слоев

качества, значительно ослабил сарфовую политику Шахиншахского банка и облегчил денежный оборот внутри страны, что должно было содействовать дальнейшему росту и удешевлению внутриперсидского товарооборота.

Равным образом, Национальный банк в целях удешевления кредита, что должно было отразиться на привлечении клиентуры по учетно-ссудным операциям, провел снижение дисконтной ставки до 7%.

Эти меры, способствовавшие оздоровлению рынка ссудного капитала, подняли авторитет Национального банка, который в общей банковской сети в Персии заметно повысил свой удельный вес.

С введением закона о контроле над валютными ценностями (вневеденного в действие 1 марта с. г.) Национальному банку было передано правительством приоритетное право покупки иностранной валюты на всех рынках Персии.

С этого момента, по мысли творцов закона о девизной монополии, Национальный банк, на который правительство возложило задачу осуществления девизной монополии, должен был стать основным покупателем валюты, так как остальные банки, работающие в Персии, обязались 50% покупаемой ими валюты сдавать этому банку. В условиях почти полного прекращения реализации иностранной валюты этими банками, Национальный банк стал фактически единственным продавцом валюты импортерам иностранных товаров в Персии.

Естественно, это положение на валютном рынке сделало Национальный банк почти единственным распределителем иностранной валюты между широкими слоями купечества, занятого импортными операциями, что усилило позиции банка во всех районах Персии.

Нельзя не отметить также роли банка в деле поддержки купечества, занятого экспортом персидских провинансов на рынки третьих стран, путем развития товаро-ссудных и товаро-комиссионных операций и широкого финансирования купечества под залогаемые шокны, мидаль и прочие товары.

Отчет Национального банка глухо отмечает «заключенное соглашение с Шахиншахским банком о дружеском сотрудничестве, которое уже принесло пользу персидской экономике».

Очевидно, банк здесь подразумевает соглашение заключенное после 13 мая с. г., то-есть после отказа последнего с 22/III—1931 г. от эмиссионного права в пользу персидского правительства.

Право эмиссии правительством передано Национальному банку, который уже подготавливает меры к выпуску банкнот в золотом исчислении.

Переходя к рассмотрению баланса Национального банка Персии на 20/III—1930 г. (см. таблицу в конце статьи), надо отметить увеличение его на 110,627.104—60 кран или на 66,6% по сравнению с балансом на 20/III—1929 г. (276,636 тыс. кран, против 166,009 тыс. кран на 20/III—1929 г.).

Основной капитал Национального банка, предусмотренный уставом в размере 20 млн. кран, остался без изменения и прикрыт только в сумме 8 млн. кран.

Привлеченные средства на текущие счета и вклады к 20/III—1930 г. составили 73,130 тыс. кран, против 55,378 тыс. кран к 20/III—1929 г., увеличившись на 17,202 тыс. кран или на 32,1% и составив 26,45% к балансу, против 33,35% на 20/III—1929 г.

Сильно возросла статья «кредиторы», на которую, вероятно, зачисляются, главным образом, суммы поступающие в депозит персидского правительства.

Эта статья составила на 20/III—1930 г. 182,798 тыс. кран против 90,156 тыс. кран на 20/III—1929 г., увеличившись на 102,8% и составив 66,07% к балансу против 54,30% на 20/III—1929 г.

Таким образом, можно отметить отставание в приросте привлеченных сторонних средств частной клиентуры при значительном росте депозитов персидского правительства, которые с открытием широкой сети филиалов Национального банка депонируются в этом банке, а не в Шахиншахском.

Отметим также, что общее число открытых текущих счетов во всех учреждениях банка на 20/III—1930 г. достигло 5,163 со средним остатком на каждом текущем счете 13,931 кран на 20/III—1930 г. против среднего остатка—53,817 кран на 20/III—1929 г.

Переходя к рассмотрению активов банка по балансу на 20/III—1930 г. отметим значительный рост продуктивных операций, составлявших 46.172.779,20 кран против 6.874.368,06 кран на 20/III—1929 г., давших увеличение на 39,298 тыс. кран или на 486,4% при удельном весе их в балансе 16,7% против 4,2% на 20/III—1929 г.

<sup>1)</sup> Сарф (арабское слово «разница») — лаж за обмен иногородних банкнот Шахиншахского банка или за перевод денег из одного города в другой.

## АКТИВ

Сравнительные балансы Нацбанка Персии  
на 20/III—1929 и 1930 г. (1907 и 1308 г.г.)

## ПАССИВ

	1308 г.	1307 г.	%%	в %% к итогу		1308 г.	1307 г.	%%	в %% к итогу		
				1308 г.	1307 г.				1308 г.	1307 г.	
1. Невыплаченн. капитал.	12.000.000—	12.000.000	—	4,33	7,22	Капитал . . .	20.000.000	20.000.000	—	7,24	12,05
2. Наличная касса ценн. мет. и иностр. девиэ.	48.913.968—60	42.651.465—25	114,68	17,19	25,69	Вклады на тек. счет и пр. вклады . . . .	73.180.173—95	55.378.559—85	132,126—45	33,35	33,35
3. Учен. ком-мерч. векс. . . .	46.172.779—20	6.874.368—05	586,4	16,69	4,15	Кредит . . . .	182.798.407—50	90.155.938—15	202,866,07	54,30	54,30
4. Вклады в банк . . . . .	102.710.778—75	64.898.320—45	158,3	37,13	39,09	Чист. приб. . .	657.539—20	474—518—05	138,6	0,24	0,30
5. Дебет . . . .	66.537.580—95	39.584.861—30	168,1	24,05	23,85						
6. Недвиж. . . .	301.012—15	—	—	0,11	—						
7. Инвентарь . .	1—	1—	—	—	—						
Баланс . . . .	276.636.120—65	166.009.016,05	166,6	100	100	Баланс . . . .	276.636.120—65	166.009.016—05	166,6	100	100

## Счет прибылей и убытков на 20/III—1930 г.

Амортизац. имущество . . . . .	53.119—80
инвентарь . . . . .	389.559—60
организационные расходы . . . . .	377.209—80
Чистая прибыль . . . . .	657.539—20
Распределенная: 6% на покр. капитал . . . . .	8.480.000
Перенос на 1309 г. . . . .	177.539,20
Итого . . . . .	657.539—20

Перенесенная прибыль с 1307 г. . . . .	217.184,70
Прибыль . . . . .	1.260.243—70

Баланс . . . . . 1.477.428—40

Кр. 1.477.428—40

С другой стороны, статья вклады банка (текущие счета в кредитных учреждениях и корреспон. счетах) увеличились до 102.710 тыс. кран против 64.898 тыс. кран на 20/III—1929 г. или на 58,3%.

Сравнивая статью «продуктивы» (учетные векселя) и «вклады банка», отметим все же незначительность сумм, размещенных в активные операции. Объяснением этому должно явиться:

- 1) неустойчивость персидских рынков, обязывающая Национальный банк одерживать развитие активных операций;
- 2) необходимость держать известную часть средств в мобильном состоянии, учитывая возможность требования со стороны персидского правительства вложенных им депозитов в банк и, наконец;

3) необходимость усиления валютного депо в иностранных банках за границей, вследствие усиления банком реализации валюты в Персии.

Статья «дебиторы» (куда входят кредиты банкам и некоторым иностранным фирмам, а также, очевидно, овердрафты частной клиентуры) составляют 66.537 тыс. кран против 39.584 тыс. кран на 20/III—1929 г. даув увеличение на 26.953 тыс. кран или на 68,1%.

В этом году на балансе появилась статья «недвижимость банка», составляющая остаток на 20/III—1930 г. 301.012,15 кран,

связанная с постройкой нового здания для управления Национального банка в Тегеране.

Удельный вес кассы в отчетном году понизился до 17,69% против 25,69% на 20/III—1929 г.

Чистая прибыль Национального банка в отчетном году составила 657.539,20 кран или 8,2% на покрытый капитал, а валовой доход составил 1.260.243 кран и 70 сант., или 15,75% на покрытый капитал.

По примеру прошлого года Национальный банк при расчете баланса за текущий операционный год списал все затраты, произведенные в связи с открытием филиалов, на организационные расходы, приобретение инвентаря и 18% инвентаризации недвижимости Банка.

Дивиденд акционерам будет выплачен, как и в прошлом году, в размере 6%.

В общем надо отметить оздоровление баланса Национального банка на 20/III—1930 г. за счет роста продуктивных операций, направленных в русло кредитования персидского народного хозяйства, равно как успешные шаги банка в деле оздоровления денежного оборота между отдельными районами Персии за счет дальнейшего уменьшения значения переводных сарфов.

## Б. М—н

## Внешняя торговля персидского Азербайджана

## I.

Общий обзор. Доля персидского Азербайджана в общеперсидской внешней торговле ныне по сравнению с довоенным временем снизилась как абсолютно, так и относительно, что объясняется сильным обеднением населения этой провинции. Во время мировой войны край был ареной военных действий. Самые богатые его районы: Урмийский, Хойский, Салааский и Соучбулакский подверглись уничтожающему влиянию войны. Народное хозяйство было разорено и край до сих пор еще не оправился. Продукция сельского хозяйства уменьшилась, вследствие чего уменьшился и вывоз. Вследствие сокращения вывоза—пала покупательная способность населения и уменьшился ввоз товаров.

Разорению край много способствовало то обстоятельство, что Персидский Азербайджан на многие годы оказался оторванным от

СССР, к которому он экономически тяготеет по географическим и иным условиям.

Торговые взаимоотношения СССР с Персидским Азербайджаном и общие размеры внешней торговли провинции представлены в следующей таблице ввоза и вывоза за последний довоенный год, то-есть 1913/14 г. и восемь послевоенных лет (с 1922 г. по 1930 г.).

До мировой войны Россия занимала на азербайджанском рынке первое место, как по ввозу, так и по вывозу. На долю России во внешнем торговом обороте Персидского Азербайджана приходилось 62% ввоза и 73% вывоза. Россия далеко оставляла за собой, конкурирующие с ней страны на этом рынке, — Англию и Германию.

Период мировой войны в очень малой степени отразился на торговых взаимоотношениях России с Персидским Азербайджаном. Россия до 1918 г. все еще продолжала занимать господствующее положение на персидско-азербайджанском рынке.

Годы	Общий ввоз в Персидский Азербайджан в тыс. кран	Ввоз из СССР в тыс. кран	% к общему ввозу	Ввоз из третьих стран в тыс. кран	% к общему ввозу
<b>Ввоз в Персидский Азербайджан</b>					
1913/14	124.563	77.174	61,9	47.389	38,1
1922/23	30.662	5.268	17,2	25.394	82,8
1923/24	49.899	15.455	31,0	34.444	59,0
1924/25	67.057	17.046	26,2	48.011	73,8
1925/26	94.029	35.725	38,0	58.304	62,0
1926/27	100.664	36.651	36,4	64.027	63,6
1927/28	93.474	39.317	42,1	54.156	57,9
1928/29	83.401	40.332	48,5	43.069	51,5
1929/30	84.679	40.523	47,8	44.156	52,2
<b>Вывоз из Персидского Азербайджана</b>					
1913/14	57.742	43.476	73,6	14.266	26,4
1922/23	28.234	4.717	16,7	23.517	83,3
1923/24	40.366	11.134	27,6	29.232	72,4
1924/25	49.513	18.424	37,2	31.089	62,8
1925/26	90.787	45.314	50,0	35.463	39,0
1926/27	45.543	13.222	29,0	32.321	71,0
1927/28	74.934	25.200	33,7	49.733	66,3
1928/29	70.697	15.467	21,8	55.229	78,2
1929/30	68.213	20.933	30,8	47.280	69,2

С 1918 г. Персидский Азербайджан был отрезан от СССР и торговый оборот его с СССР резко пал. С 1922—23 г. положение начинает меняться и торговый оборот СССР с Персидским Азербайджаном все увеличивается. С 1925/26 г. обороты колеблются, то увеличиваясь, то уменьшаясь по разным причинам: высокие цены на персидские провинансы, закрытие границ СССР и т. д.

Как видно из приведенной выше таблицы, ввоз в 1925/26 г. превзошел даже довоенный ввоз. Это объясняется чрезвычайно высокими ценами на сабу, которые держались тогда (до 55 кран за 16,380 кг).

В 1928/29 г. имело место падение вывоза в СССР с 25 млн. кран до 15,5 млн. кран. Это резкое падение объясняется уменьшением вывоза против предыдущего года сухофруктов на 5.566 тыс. кран, вследствие слабого урожая их. Кожсырья на 3.109 тыс. кран, хлопка на 1.459 тыс. кран, прочего сырья на 654 тыс. кран и других товаров.

С другой стороны, относительное уменьшение нашего вывоза из Персидского Азербайджана к общему экспорту провинции можно отнести еще за счет роста вывоза ковров, которые мы не вывозим, но которые увеличивают стоимость общего экспорта.

Что же касается ввоза из СССР в Персидский Азербайджан, то он абсолютно увеличивается из года в год и с 5.268 тыс. кран в 1922/23 г. доходит до 40.332 тыс. кран в 1928/29 г. Точно также повышается и относительное значение его к общему ввозу (с 17,18% в 1922/23 г. до 48,5% в 1928/29 г.). Однако, удельный вес ввоза из СССР еще не дошел до довоенного уровня.

## II.

**Экспорт.** Главными товарами вывоза из Персидского Азербайджана являются: жизненные припасы — сухофрукты, миндаль, живые животные и хлебные злаки. сырые и полуобработанные материалы — пушнина, хлопок, шерсть, шелк-сырец, ашишки, гумидрагант, чернильный орешек и хна и изделия — ковры и азиатские ткани.

Из всех этих товаров почти все сухофрукты, часть миндаля, весь хлопок и шерсть вывозятся в СССР, а пушнина, ашишки, гумидрагант и почти полностью ковры — в третьи страны.

Ниже приводим цифровые итоги экспорта из Персидского Азербайджана по годам и товарам.

**Сухофрукты.** Значительная часть сельского населения Персидского Азербайджана занимается садоводством, главными продуктами коего являются виноград, миндаль, абрикосы и орехи. Из абрикосов готовится, так называемая, курага, а из бесстебчатого винограда — саба и кишмиш.

## Вывоз из Персидского Азербайджана (в тыс. кран)

Наименование товаров	1913/14 г.			1929/30 г.		
	В СССР	В другие страны	Всего	В СССР	В другие страны	Всего
Сухофрукты	28.321	1.559	29.880	9.239	1.828	11.067
Жизненные припасы	943	843	1.786	199	443	642
Пушнина	268	104	372	37	1.163	1.200
Кожсырье	3.195	56	3.251	2.541	124	2.665
Хлопок	3.963	—	3.963	3.730	—	3.730
Шерсть	34	9	43	2.098	61	2.097
Кишки	699	1	700	331	5.035	5.366
Гумидрагант	58	—	—	—	—	—
Прочее сырье	1.138	150	1.288	119	222	341
Ковры	1.867	11.448	13.314	59	29.709	29.768
Другие изделия	1.782	1.045	2.827	—	—	—
Шелк-сырец	219	—	—	85	19	104
<b>Итого</b>	<b>43.476</b>	<b>14.266</b>	<b>57.742</b>	<b>20.933</b>	<b>47.280</b>	<b>68.213</b>

Продукция сухофруктов ныне уменьшилась в сравнении с довоенным временем. Это объясняется, с одной стороны, разорением садов во время войны, а, с другой, — падающим спросом на сабу со стороны СССР, главным потребителем которой он является. Общее количество сухофруктов (без миндаля), вывозимых из Персидского Азербайджана колеблется между 850—1.000 вагонов в год, причем почти все это количество вывозится в СССР. До войны в Россию вывозилось лишь 83,3% всей сухофруктовой продукции Персидского Азербайджана. Ненадежность экспорта в другие страны объясняется, с одной стороны, примитивностью изготовления сухофруктов в провинции, в частности, сабы, благодаря чему она грязна, включает много примеси, мусора, качество ее не выдерживает долгого хранения (более года), почему саба ценится ниже турецкой или итальянской сабы-султана, а, с другой, — значительностью транспортных накладных расходов, вследствие чего товар не может конкурировать в ценностном отношении на европейском рынке.

Главным поставщиком сабы является Марагинский район, где саба светлая и сладкая, между тем как на европейских рынках имеет спрос саба темная и кислотоватая. Более подходящей является саба урмийская, но и она имеет недостатки: кустарный способ изготовления, а также поздняя готовность к вывозу. Эту сабу можно иметь лишь к концу октября. Сроки доставки на европейские рынки 60—70 дней и таким образом пока она прибывает на место, уже проходит главный сезон сбыта (ноябрь и начало декабря, то-есть период перед рождественскими праздниками, когда обычно бывает большой спрос на этот товар). Однако, и урмийская саба может иметь сбыт лишь при хорошей обработке и машинной очистке и то в те годы, когда урожай в Турции и Италии плох.

Благодаря кустарной обработке и плохой упаковке, здешняя саба расценивается на европейских рынках на 25% дешевле продукции других стран. Мы знаем случаи, когда вывезенные фрукты должны были передаваться на очистку и переупаковку, что составляло расход в 25% на стоимость. Опыты завоза персидскими купцами в Европу сабы калифорнийской сушки не дали положительных результатов, ибо там нет спроса на товар такой сушки с серой.

Все это, а также близость СССР и дешевизна транспорта содействуют вывозу почти всей продукции сухофруктов в СССР.

Для сельского хозяйства Персидского Азербайджана экспорт сухофруктов в СССР является жизненным вопросом, так как некуда экспортировать столь большое количество кустарного изделия сабы. Для персидских купцов этот экспорт выгоден, ибо в обмен на ввозимые в СССР сухофрукты они получают рентабельные валютные товары — сахар, мануфактуру, железо, стекло и т. д., в каковых товарах нуждается здешний рынок.

С 1925 г. под влиянием показательной работы Закгосторга персидские купцы начали сушить фрукты калифорнийским способом. В последнее время наблюдается желание улучшить приеводство и упаковку для вывоза сухофруктов в Европу.

После сабы крупной статьей экспорта сухофруктов из Персидского Азербайджана является курага (сухие абрикосы), сушка которых за последнее время начала производиться частично калифорнийским способом.

В текущем году отправлено в Европу кураги калифорнийской сушки 50.386 ящиков весом в 664 тонны брутто. В это число входит часть кураги туземной обработки солнечной сушки, по перф-

работанной калифорнийским способом. Часть купцов удачно запродавала курагу в Европе по 28—32 доллара за 100 кг, но впоследствии цены пали и у некоторых купцов курага осталась на руках непроданной. Рост вывоза кураги в третьи страны очень заметен. Постепенно этот товар находит сбыт на европейских рынках. Вывоз же в СССР в 1928/29 г. уменьшился (с 782 тыс. батмана в 1927 г. до 636 тыс. батманов) за счет вывоза в третьи страны, главным образом, в Гамбург и Константинополь непосредственно персидскими купцами. Изготовление кураги калифорнийским способом, по мнению, будет прогрессировать, так как такая курага находит себе довольно рентабельный сбыт на европейских рынках.

**Миндаль.** Из продукции садоводства наиболее ценным продуктом для вывоза в Европу является миндаль. Он выдерживает дорогой фрахт и имеет поэтому доступ на европейские рынки. В 1929/30 г. из Персидского Азербайджана вывезено 2.173 тонны миндаля, из которых 1.688 тонн ушло в Европу и 485 тонн в СССР. Вывоз миндаля в Европу развивался в связи с падением курса персидской валюты. В будущем экспорт в Европу будет стимулироваться введенным правительственным контролем над вывозом валюты из страны. Купцы будут усиленно вывозить миндаль с тем, чтобы на полученную валюту или закупать импортные товары, или же продавать валюту другим купцам, нуждающимся в таковой.

**Абрикосовое ядро.** Этот товар вывозится в количестве 165,41—196,72 тонн в год, из коих 147,64—165,41 тонн вывозится в третьи страны, а остальное — в СССР. Горькое ядро идет на медицинские цели и стоит 24—25 кран за 18,380 кг, а сладкое — занимает миндаль и имеет половинную стоимость его.

**Ковры.** Персидский Азербайджан является одним из крупных центров коврового производства в Персии. Считают, что здесь число ковровых станков равняется 14—15 тыс. с 48 тыс. рабочих кустарей.

В общеперсидском вывозе экспорт ковров стоит на втором месте после нефтепродуктов. В Азербайджанском вывозе ковры занимают первое место, составляя 56% всего вывоза из провинции. До войны много ковров вывозилось и в Россию для внутреннего потребления или для дальнейшего реэкспорта. Ныне же вывоз ковров в СССР совершенно прекратился.

#### Вывоз ковров из Персидского Азербайджана (в тыс. кран)

	1913/14 г.	1925/26 г.	1927/28 г.	1928/29 г.	1929/30 г.
В СССР . . . . .	1.867	130	2	20	59
В другие страны . . . . .	11.448	29.333	42.275	41.839	29.709
<b>Всего . . . . .</b>	<b>13.315</b>	<b>29.463</b>	<b>42.277</b>	<b>41.859</b>	<b>29.768</b>

Из этих цифр можно видеть, что в СССР вывозилось лишь 0,05% общего вывоза. Ковры вывозятся главным образом в Америку (60—65%). До 35% распродается на рынках Лондона, Парижа, Гамбурга, Берлина и главным образом, Константинополя, который до последнего времени являлся крупным центром торговли коврами.

Экспорт ковров является очень выгодным. Ковровое дело дает 20—30% прибыли, вследствие чего почти все крупные персидские купцы занимаются экспортом ковров. До войны ковры закупались на здешнем рынке и вывозились, главным образом, иностранными фирмами. Лишь немногие персидские купцы имели своих представителей в Константинополе. Ныне положение изменилось: персидские купцы ознакомились с европейскими и американскими рынками и сами непосредственно экспортируют ковры, то лично, то через комисионеров. Более крупные из них имеют своих представителей и свои конторы в крупных центрах: в Лондоне, Нью-Йорке, Гамбурге, Константинополе (как например, братья Авакьян, братья Будагян, Фатгулаев, Кербаси, Вагабзаде, Исфагани и т. д.).

**Книжки.** Вывоз книжек из Персидского Азербайджана в сравнении с довоенным временем увеличился более, чем вдвое. В 1913/14 г. было вывезено 21 тыс. батмана, стоимостью в 751 тыс. кран, а в 1928/29 г. было вывезено 47 тыс. батмана на 4.636 тыс. кран. За последние годы возросла сильно и стоимость экспортных книжек.

В то время как до войны почти все количество книжек вывозилось в Россию (большая часть для реэкспорта), ныне из общего количества экспорта этого товара лишь 18% вывезено в СССР.

Книжки вывозятся, главным образом, в Гамбург и Америку как персидскими купцами, так и иностранными фирмами.

**Хлопок.** До войны представлял одну из крупных статей персидского экспорта, составляя почти 18% всего вывоза. После войны вывоз пал. В 1913/14 г. из Персии было вывезено 9.058 тыс. бат-

манов хлопка на 85 млн. кран, между тем как в 1927/28 г. было вывезено всего лишь 5.475 тыс. батманов на 47 млн. кран. Участие Персидского Азербайджана в вывозе хлопка было незначительным.

#### Вывоз хлопка из Персидского Азербайджана

	Тыс. батман	Тыс. кран
1913/14 г. . . . .	920	3.963
1925/26 „ . . . . .	313	3.130
1926/27 „ . . . . .	285	2.842
1927/28 „ . . . . .	339	3.390
1928/29 „ . . . . .	190	1.900
1929/30 „ . . . . .	374	3.730

Хлопок из Персидского Азербайджана, как до войны, так и теперь почти весь вывозится в СССР. Это объясняется сравнительно низким качеством здешнего хлопка и географическим положением края. За последнее время наблюдается стремление хлопководов улучшить качество хлопка путем посева америкаанских семян. Такому стремлению дала известный толчок деятельность местного отделения Персхлонта, который содержит специального агронома для инструкторования хлопководов. Посевная площадь хлопка с каждым годом увеличивается.

**Шерсть.** Вся продукция шерсти также почти сплошь вывозится в СССР. В другие страны вывозится совершенно ничтожное количество ее, как видно из следующей таблицы.

	В СССР		В др. страны		Всего	
	Тыс. батманов	Тыс. кран	Тыс. батманов	Тыс. кран	Тыс. батманов	Тыс. кран
1913.14 г. . . . .	6	34	1	8	7	42
1927/28 „ . . . . .	25	250	1	10	26	260
1928/29 „ . . . . .	42	380	—	2	42	382
1929/30 „ . . . . .	210	2.098	—	1	210	2.099

Падение экспорта шерсти за 1927/28 г. надо объяснить большим падением скота в этом году, в особенности в Макинском районе, где получается много шерсти и притом лучшего качества.

Продукция шерсти в Азербайджане вообще очень значительна, но большая часть ее идет на производство ковров.

В Тавриз в последние годы развивается шерстеобрабатывающая промышленность. Открыто несколько шерстечесальных и швейных фабрик: Хойли, Хаамси, Джурабчи, Будагян-Стивенс, Гаджи Аббас Ханифе Заде, Ибрагим Ханифе Заде и другие. Все эти фабрики очищают шерсть, а некоторые вырабатывают пряжу и шерсть для выделки ковров. Кроме того начали вырабатываться шерстяные ткани защитного цвета. Говорят даже, что взят большой заказ этих тканей для армии. Вырабатывается также грубое сукно для шинелей и одеял.

По имеющимся данным товарищество Гилал в скором времени открывает в Тавриз трикотажную фабрику. Для этой фабрики уже прибыло шесть машин. На производство трикотажных изделий пойдет также много пряжи, часть коей будет из местного хлопка и шерсти. Если осуществятся проекты правительства и некоторых предпринимателей о постройке большой текстильной фабрики, то азербайджанский хлопок и шерсть пойдут на местные нужды еще в большем количестве и вывоз их из провинции сильно сократится.

**Гуммидрагант.** В Азербайджанской провинции гуммидрагант собирается в Соучбулагском районе. До войны около половины всего экспорта этого товара приходилось на Россию. В настоящее время этот продукт нами совершенно не закупается, а идет в Европу через иностранные фирмы. Между тем товар этот необходим как для текстильной промышленности, так и для аптекарских целей в СССР. Мы могли бы его также и реэкспортировать. Вследствие прекращения закупок, население перестало производить сбор гуммидраганта и его продукция с 165,41 тонн пала до 32,8 тонн в год.

**Кожевенное сырье.** Кожевенное сырье, как в сыро, так и в полуобработанном виде вывозится почти целиком в СССР. Из общего количества вывезенного из Персидского Азербайджана кожсырья в размере 156.439 батманов в Россию было вывезено 140.413 батманов, а в 1928/29 г. из общего количества в 31.705 батманов в СССР вывезено 30.705 батманов. Таким образом, в вывозе этого продукта

никакой конкуренции СССР не испытывает. Лишь в прошлом году наметилось появление некоторого интереса к Азербайджанскому кожаному сырью со стороны Польши и Италии. В настоящем году вывезено в Италию 2 тыс. пачек сафьяна. Мы полагаем, что это пробная партия для Польши и Юго-Славии. Пробные партии, вывезенные два-три года тому назад в Германию, дали отрицательные результаты, в виду низкого качества персидского кожаного сырья. За этот товар не удалось выручить и себестоимости.

Сейчас в Тавризе строится два-три кожевенных завода, в программу которых входит выработка местного кожаного сырья, как на сафьян, так и на шевро и хром. Когда заводы будут открыты, уменьшится вывоз этого продукта в СССР, а также ввоз готовых кож из третьих стран.

Пушнина. До войны пушнина вывозилась, главным образом в Россию. В 1913/14 г. было вывезено 1.708 батманов пушнины стоимостью в 258.272 крана, а в третьи страны всего 415 батманов на 103.715 кран. После войны вывоз пушнины из Персидского Азербайджана необычайно повысился, что можно усмотреть из следующих цифр:

	Батманы	Тыс. кран
1913/14 г. . . . .	2.123	372
1928/29 . . . . .	70.112	3.015
1929/30 . . . . .	5.771	1.200

Вывозится, главным образом, лисица, куница, шакал, выдра, волк. Пушнина составляет ныне очень крупную статью в экспорте Персидского Азербайджана, но, к сожалению, СССР совершенно не участвует в нем.

Экспортной торговлей пушнинной занимаются из иностранных фирм Кастели и Озиандер, из персидских — Афтандияян, Маркар, Аюбян, Али Заде и другие.

Проблема развития экспорта. Вывоз экспортных товаров в третьи страны из Персидского Азербайджана производится как иностранными фирмами, так и персидскими купцами. Доля участия персидских купцов в вывозе сравнительно с довоенным временем сильно увеличилась. Купцы стали активнее. Они уже знакомятся лично с европейскими рынками, умеют ориентироваться в конъюнктуре его, часто ездят сами в Европу, имеют там своих представителей, а подчас и собственные конторы. Такие явления до войны были единичными. В силу своих особенностей персидские купцы имеют очень незначительные торговые расходы и удовлетворяются небольшим процентом прибыли при операциях. Это дает ему возможность конкурировать удачно с иностранными фирмами.

Особых мероприятий по расширению экспорта из Персидского Азербайджана правительством, купцами или помещиками до сих пор не предпринималось. Последнее время с целью увеличить экспорт ковров и улучшить их качество персидское правительство начало предпринимать некоторые меры. Как известно, в 1900 г. был запрещен ввоз анилиновых красок, а в 1914 г. ковры, окрашенные анилиновой краской, были обложены вывозной пошлиной в 6% со стоимости. С 1929 г. пошлина эта повышена до 12% со стоимости. За последнее время в связи с кризисом экспорта ковров правительство предприняло дополнительные меры к улучшению их качества, само напечатало рисунки старинных персидских ковров, бесплатно распространяет их среди кустарей, открыло школу, где обучают изготовлению растительных красок, выдает премии лучшим мастерам и предполагает еще повысить вывозную пошлину на ковры, окрашенные анилином. Недавно правительством сделано распоряжение о маркировании вывозимых ковров, ибо на европейском рынке стали продавать ковры иной продукции, выдавая их за персидские.

В отношении хлопка дала положительные результаты агрономически-инструкторская деятельность Перехлопка, под влиянием которого постепенно увеличивается посевная площадь хлопка и улучшается качество семян. Посевы американских семян все больше увеличиваются, а семена каракозы постепенно вытесняются американскими семенами.

По сухофруктам и другим культурам, персидским правительством почти ничего пока не сделано для улучшения их качества.

В отношении миндаля, в виду примеси к нему зерен горького миндаля, правительство издало закон о вырубке всех деревьев горького миндаля. Впоследствии этот закон был, однако, отменен и подмешивание зерен горького миндаля продолжается, что обезценивает товар. Некоторые экспортеры сухофруктов, под влиянием показательной работы Захостора и Шарка, начали было изготовлять сабу и курагу калифорнийским способом. В отношении сабы они начали применять серу в слишком большом количестве, вследствие чего на некоторых европейских рынках были случаи

запрета продажи товара, отравленного серой. СССР издал приказ, что фрукты, содержащие серу в большом против нормы размере, будут возвращаться с границы обратно. Теперь, в виду того, что на сабу калифорнийской сушки спроса нет, а изготовление ее обходится значительно дороже, производство таковой сокращается. Что же касается кураги, то изготовление ее калифорнийским способом развивается в виду того, что она находит сбыт на европейских рынках и является довольно рентабельным товаром. Можно с уверенностью сказать, что изготовление кураги калифорнийским способом будет из года в год прогрессировать.

## III.

Импорт. До мировой войны на азербайджанском рынке по ввозу Россия занимала господствующее положение, а в особенности по ввозу предметов первой необходимости: сахара, мануфактуры, нефтепродуктов и прочего.

В 1913/14 г. из общего количества товаров, ввезенных в Персидский Азербайджан, стоимостью в 124 млн. кран на долю России приходилось 77 млн. кран, то-есть 62% всего ввоза. Военные события, революция и оторванность Персидского Азербайджана от СССР, надолго оставили этот рынок другим государствам, которые умело воспользовались положением и приняли все меры к завоеванию рынка и к внедрению товаров своей продукции. Лишь за последние годы СССР начинает восстанавливать свое положение.

В целях анализа импорта в Персидский Азербайджан по отдельным статьям помещаем ниже таблицу по главным товарам импорта за последний довоенный год и за 1929/30 г.

Вывоз в Персидский Азербайджан (в тыс. кран)

Наименование продуктов	1913/14 г.			1929/30 г.		
	Из России	Из других стран	Всего	Из СССР	Из других стран	Всего
Сахар . . . . .	28.169	8	28.177	14.215	7	14.223
Чай . . . . .	2.921	8.892	11.813	—	11.162	11.162
Жизненные припасы . . . . .	808	669	2.477	—	—	—
Текстиль . . . . .	29.976	27.602	57.578	—	—	—
Скобяной товар . . . . .	1.071	1.864	2.935	—	—	—
Металлы и металл. изделия . . . . .	3.186	563	3.749	1.965	521	2.486
Прочие фабригаты . . . . .	4.839	7.634	12.474	2.620	8.148	10.767
Сырье . . . . .	2.064	47	2.111	—	—	—
Нефтепродукты . . . . .	2.912	—	2.912	5.333	2	5.335
Иные товары . . . . .	228	107	335	—	—	—
Итого . . . . .	77.174	47.389	124.563	40.523	44.156	84.679

До войны Персидский Азербайджан ввозил: жизненные припасы — сахар, чай, муку и т. д.; текстильные фабригаты, галантерею, скобяной товар; металлы и металлические изделия; сырье разное для своей кустарной промышленности и нефтепродукты. Сахар ввозился исключительно из России, чай — 70% из третьих стран и 30% из России, мануфактура и галантерея — 50% из России, а остальное из третьих стран, металлы и металлические изделия — 85% из России; а 15% из третьих стран, нефтепродукты — исключительно из России.

В настоящее время положение изменилось. СССР является монопольным импортером сахара и нефтепродуктов. Чай СССР совершенно не ввозит. Что же касается мануфактуры, то СССР постепенно вытесняет иностранную мануфактуру, причем это касается лишь хлопчатобумажных тканей, ибо других тканей СССР почти не ввозит. Металлы и металлические изделия СССР ввозит 50%.

Ввоз иностранных товаров сравнительно с довоенным временем уменьшился. В то время, как в 1913/14 г. общий ввоз в Персидский Азербайджан равнялся 124,5 млн. кран, в 1929/30 г. он выразился всего лишь в 84,7 млн. кран. Процент импортируемых из СССР товаров с 61,9% довоенного времени снизился до 48,5% в 1928/29 г.

Хлопчатобумажные ткани. Среди импортируемых в Персидский Азербайджан товаров хлопчатобумажные ткани занимают первое место, как по количеству, так и по стоимости. Как уже сказано, СССР постепенно вытесняет иностранную хлопчатобумажную мануфактуру, что видно из таблицы.

## Ввоз в Персидский Азербайджан хлопчатобумажных тканей

	Из СССР		Из других стран	
	В тыс. батманов	В тыс. кран	В тыс. батманов	В тыс. кран
1927/28 г. . . . .	390	17.323	329	18.549
1928/29 г. . . . .	378	13.177	203	8.803
1929/30 г. . . . .	367	11.896	169	7.870

Увеличение импорта тканей из СССР за последний год можно объяснить снижением цен на экспортную мануфактуру советского производства и хорошей выработкой ее. Главным конкурентом в привозе этого товара является Англия со своими колониями и Италия, которые ввозили 30—40% всего количества импортного товара. Импорт хлопчатобумажных тканей другими странами незначителен, хотя тенденции польской и бельгийской мануфактуры проникнуть на азербайджанский рынок — наблюдаются.

Шерстяные и шелковые ткани. Шерстяные, полушерстяные и шелковые ткани импортируются почти исключительно третьими странами: Англией, Францией, Германией, Италией, Польшей и Бельгией. Из СССР ввозится ничтожное количество их, между тем как до войны эти ткани, в особенности полушерстяные ввозились главным образом из России (белостокских и лодзинских фабрик).

Сахар ввозится в настоящее время исключительно из СССР в то время, как до войны в Персидский Азербайджан ввозилось не малое количество также марсельского сахара. В 1927 г. была сделана попытка со стороны фирмы «Иракское транспортное общество Натанелли и Эара» завоза небольшой пробной партии марсельского сахара, но эта попытка не увенчалась успехом. Продержав этот сахар на складе в течение года Общество вынуждено было продать его в убыток. Сахар шел по Ревандузскому пути на ослах и пришел в Тавриз подмоченным и поломанным, вследствие чего обошелся фирме очень дорого.

Чай. До войны из всего количества ввозимого чая почти одна треть ввозилась из России. В настоящее время из СССР чай совершенно не ввозится. Главным импортером чая в Персидский Азербайджан является Англо-Индия.

Нефтепродукты. Керосин и бензин импортируются исключительно из СССР. Так было и до войны. Летом 1928 г. англо-персидская нефтяная компания ввезла в Тавриз партию керосина и бензина своей продукции через своего представителя в Тавризе (фирму Циллер). Было получено 82—98 тонн бензина и 25 тонн керосина на верблюдах по Ревандузскому пути, но эти продукты не выдержали конкуренции советских нефтепродуктов. Часть бензина была продана по низким ценам, а часть лежит на складах, керосин же реализуется случайно, то-есть когда бывают перебои в снабжении со стороны Персазнефти.

Спички. До войны наряду с русскими спичками в Персидский Азербайджан ввозились также спички шведские и английские из багдадских спичечных фабрик, специально выстроенных для Востока. Постепенно русские спички вытесняли иностранные. Так было до 1919 г., когда азербайджанский рынок, оторванный от СССР, опять стал заволакиваться продукцией третьих стран: Швеции, Англии и Японии. В 1926 г. в г. Тавризе построена местная спичечная фабрика Хойли, но она оказалась не в состоянии конкурировать с ввозными спичками, ибо материалы для спичечного производства, кроме дерева, фабрика вынуждена ввозить из-за границы. С 1926 г. советские спички стали вытеснять европейские, а с 1927 г. они занимают монопольное положение на рынке.

В 1928/29 г. имел место значительное уменьшение импорта наших спичек, но это объясняется большим завозом наших спичек в предыдущем году в количестве, не отвечающем рыночному спросу. Местная спичечная фабрика прекратила производство спичек с 20/III—1930 г. в виду имеющихся у нее крупных нерезализованных запасов (около 30 вагонов).

Цемент является крупной статьей советского экспорта в Персидский Азербайджан. Большому спросу на цемент содействует усиленное строительство в городах провинции, благодаря чему в ближайшие годы требование на цемент будет еще увеличиваться. Из третьих стран цемент совершенно не импортируется.

Лес импортируется исключительно из СССР. Сильное повышение ввоза леса за 1928/29 г. и 1929/30 г. можно объяснить большим завозом шпала и строительного леса для Тавризовской железной дороги и частью на нужды городского строительства. В виду дешевизны местного леса (9 кран доска длиной в 31/32 м) наш лес не находит массового сбыта, но требование на цилленый лес имеется.

Готовое платье. На крупную сумму в Персидский Азербайджан ввозится готовое платье и одежда. Доля участия СССР в этом импорте, однако, ничтожна. До последних лет ввоз этого товара был сравнительно небольшой, но ныне с уничтожением специфической формы персидской одежды, изготовляемой из местного материала, открывается широкий рынок для ввоза готового платья. Это учли персидские купцы, и в 1928/29 г. ими уже ввезено этого товара 16.391 батман на 1.218 тыс. кран. Готовые костюмы и пальто импортированы из Польши и очень удачно распроданы, благодаря своей дешевизне.

Нитки. В то время, как участие СССР в общем импорте ниток в Персию вообще ничтожно, в импорте Персидского Азербайджана за последние годы СССР занимает первое место, ввозя более чем 50% ниток всех сортов. В 1928/29 г. из СССР ввезено ниток на 352.028 кран, а в 1929/30 г. — на 263.328 кран. Спрос на них большой и они могут вытеснить конкурентные нитки Коятса.

Бумага. Вследствие отсутствия газет и школ потребление бумаги до войны было незначительным. Ныне в связи с предпринимаемыми общегосударственными реформами и ростом культурных потребностей страны, импорт бумаги писчей, оберточной, конвертов и картона сильно увеличился. Участие СССР в импорте этого товара сильно растет в то время как импорт бумаги из третьих стран постепенно падает, что видно из таблицы.

## Ввоз бумаги в Персидский Азербайджан

	Из СССР		Из других стран	
	В батманах	В тыс. кран	В батманах	В тыс. кран
1927/28 г. . . . .	54.239	348	173.300	1.509
1928/29 г. . . . .	96.945	397	87.248	668
1929/30 г. . . . .	54.178	195	203.212	612

Аптекарские товары. Медикаментов ввозится на 566 тыс. кран, из коих на долю СССР в 1928/29 г. падает лишь 37 тыс. кран. Остальное ввозится из третьих стран. Опыт последних трех лет с завозом в Персидский Азербайджан аптекарских товаров советского производства показали, что в отношении этих товаров мы вполне можем выдерживать конкуренцию, но требуется более тщательное изучение аптекарского рынка и приспособление наших товаров к местным потребностям в отношении ассортимента, упаковки и т. д. В этом случае мы безусловно займем солидное место в импорте аптекарских товаров.

Силикаты. В импорте стекла и изделий из него в Персидский Азербайджан СССР является почти монополистом, что видно из следующей таблицы.

## Ввоз силикатов в Персидский Азербайджан

	Из СССР		Из других стран	
	В батманах	В тыс. кран	В батманах	В тыс. кран
1927/28 г. . . . .	159.539	1.081	8.490	101
1928/29 г. . . . .	103.836	708	5.441	81
1929/30 г. . . . .	178.646	1.100	7.127	101

Ввозится, главным образом, оконное стекло и стеклянные изделия, приспособленные к требованиям местного рынка. Увеличение сбыта оконного стекла объясняется большим строительством в городах. В этом отношении сбыт стекла будет все увеличиваться, так как в деревнях вместо бумаги переходят к остеклению.

Съестные припасы. Из съестных припасов из СССР ввозится, главным образом, мука, макароны, бисквиты, рыбные консервы и конфеты. В 1928/29 г. количество ввезенных из СССР съестных припасов оказалось сравнительно небольшим, что объясняется малым завозом муки. В 1927/28 г. из СССР ввезено муки 133.576 батманов, а в 1928/29 г. лишь 38.336 батманов. Из третьих стран ввозится какао, шоколад, кофе, различные консервы и конфеты, которые нами не вырабатываются.

Металлы и изделия. Ввоз металлов и металлических изделий из СССР превышает ввоз таковых из третьих стран. За

последний 1928/29 г. заметен усиленный импорт их из СССР. В 1927/28 г. ввезено металлов и изделий на 1.124 тыс. иран. в 1928/29 г. уже на 6.177 тыс. иран. то-есть почти в пять раз больше, а в 1929/30 г. 865.807 батманов ша 1.964 тыс. иран.

Галантерей. Галантерейю мы ввозим сравнительно с третьими странами в незначительном количестве (в тыс. иран):

	Из СССР	Из других стран
1927/28 г. . . . .	106	2.145
1928/29 г. . . . .	273	2.219

Незначительность ввоза нами галантерей можно объяснить тем, что промышленность СССР пока мало приспособлена к производству галантерейных товаров, могущих иметь сбыт на здешнем рынке и конкурировать с иностранными товарами.

Иностранная конкуренция. Из рассмотрения импорта в Персидский Азербайджан, можно усмотреть, что процент участия СССР с каждым годом увеличивается. Некоторые товары третьих стран уже вытеснены, а другие постепенно вытесняются. Участие СССР в импорте, однако, пока еще ниже довоенного времени. Между тем близость СССР к Персидскому Азербайджану и дешевизна транспорта обеспечивают очень благоприятные условия для ввоза товаров советского происхождения.

Неудовлетворительное еще состояние вывоза можно объяснить отсутствием в СССР достаточного производства некоторых товаров, потребных на здешнем рынке, так, например, шерстяных тканей, парфюмерии, галантерей и т. д., а также усиленной иностранной конкуренцией, пользующейся методами, которые не применяются советскими учреждениями.

Иностранные фирмы деятельно изучают азербайджанский рынок, причем это изучение происходит через приезжающих специалистов, проживающих здесь долгие годы и тратящих крупные суммы на собиравшие материалы.

Изучению рынка много способствуют различные иностранные комиссионные конторы, являющиеся одновременно торговыми агентами и проводниками изделий отечественной промышленности. Это заметно в особенности в отношении немцев, из коих каждый, даже не имеющий отношения к торговле, старается сообщить в Германию свои наблюдения и осветить вопросы, связанные с торговлей.

Такую же помощь английской промышленности оказывает английский банк и отчасти индо-европейский телеграф, быстро дающий все сведения об изменениях на рынке.

Работе своих представительств и комиссионных контор иностранные фирмы существенно содействуют блестяще поставленной рекламой. Нужно только удивляться многосторонности и богатству этой рекламы. Интересны составленные иллюстрированные прейскуранты и каталоги распространяются тысячами. В них описан каждый предмет в действительности с обозначением размеров, веса нетто и брутто, цвета, возможных изменений условий, транспорта по всем направлениям, условий упаковки, платежа денег, скидок и т. д. до мелочей, не дающих более места для запросов и проволочек. Описание товаров дается в них самое подробное. Надписи делаются

на нескольких языках. Издаются они на глянцевой бумаге, в ярких цветах переплетах.

Кроме этого по первому требованию высылаются образцы, большей частью бесплатно, причем эти образцы хорошо составлены и производят впечатление на покупателя. Если покупатель соглашается на пробный заказ, то при заказе по одному экземпляру ему дают мускетерабат в 25% с цены. Но говоря уже о вышеупомянутых комиссионных конторах, каждая из коих является выставкой образцов и прейскурантов, начиная с булавок и кончая насосами и машинами. Такие конторы являются местом универсального предложения всех товаров. В этих же конторах сосредоточиваются все сведения о положении каждого товара на рынке.

Достаточно лишь одной такой конторе обратиться с запросом о каком-либо товаре, как сыплются предложения с прейскурантами и образцами. И все это делается аккуратно и быстро. Почти нет случаев оставления запросов без ответа. Если запрашиваемая фирма, не имеет или не производит запрашиваемого товара, тогда она прерывает запрос соответствующей фирме, которая немедленно делает предложение.

Многие иностранные фирмы в целях рекламы издают свои каталоги на персидском или французском языках и распространяют их на рынке бесплатно тысячами. Издаются также красивые цветные плакаты и щедро распространяются по персидским конторам и учреждениям, записные книжки, рекламные мелочи, перочинные ножи, карандаши и т. д.

За последнее время в Персидский Азербайджан стали приезжать коммивояжеры иностранных фирм или их представители. В прошлом году приезжал представитель польского текстильного треста, представители французских, итальянских шоколадных и бисквитных фабрик. Они стараются знакомиться и сблизиться с местными персидскими купцами в целях завязать с ними торговые сношения. При себе они всегда имеют хорошо подобранные образцы.

Обладая развитой сетью торгового аппарата и будучи в курсе требований рынка, иностранные фирмы умеют приспособлять и качество товаров к потребностям рынка. Очень часто ввозимые иностранные товары, будучи по существу низкого качества, много хуже советской продукции, все-таки имеют успех, благодаря тому, что приспособляются к потребностям здешнего рынка, в ущерб качества выпущают дешевый товар, но что так падеж персидские купцы, а в особенности азербайджанские.

Большую роль играет тщательная упаковка товаров, в особенности ломких вещей. Искусство упаковки иностранными фирмами доведено до совершенства. Это весьма выгодно для покупателя товаров, так как бой и лом ложится лишним накладным расходом и удорожает товар. Кроме того иностранные фирмы всегда готовы дать покупцу товар в желаемой им упаковке в отношении формы, цвета, материала и т. д., а это имеет большое значение, ибо здешний потребитель при закупках обращает очень большое внимание на упаковку, к которой он привык. В этом отношении советская упаковка оставляет желать многого.

Очень упрощено и аккуратно у иностранных фирм поставлено страхование грузов. Если случается авария, то представитель страхового общества составляет акт без лишней волокиты, а покупатель получает возмещение за потерю или аварию очень быстро.

## В. Копетдагский

### Дерегезский район Хоросанской провинции

Дерегезский район является приграничным районом Хоросанской провинции, граничащим на севере с Туркменской ССР, на юго-западе — с Кучалским районом, на юге — с Мешедским округом и на востоке — с Келатским районом.

Климатические условия района схожи с Туркменистаном. Тот же сухой континентальный климат с резкими колебаниями температуры, знойным летом и холодной зимой.

Население района определяется, примерно, в 30.000 человек (перенес в районе еще не проходила). Племенной состав его весьма разнообразен. По количеству населения первое место занимают курды, затем идут турки, туркмены, фарсы, евреи, берберы, армяне и русские. Фарсы занимают по своему количеству одно из последних мест, и в отношении остальных народностей их насчитывается всего до 5%.

Население преимущественно занято земледелием, составляет наиболее многочисленную группу, затем идут торговцы, ремесленники и кушары.

Административный центр района — г. Мамад-Абад, находящийся в 30 км от ст. Артык. Средне-Азиатской железной дороги с населением около 4.800 человек, тремя хлопкоочистительными заводами (четвертый завод находится в Лютфабаде, приграничном

городке в двух километрах от Артыка), несколькими десятками старинных предприятий и около 300 небольших лавок.

Полезной площади в Дерезгезском районе имеется по приблизительным данным до 900 сезонных кош<sup>1)</sup>.

Общее количество земли подразделяется на три категории: государственные (халиссе), земля помещичья (арбаби) и крестьянские (райяти).

По количеству площади на первом месте стоят халиссинские земли (насчитывающихся до 500 кош), и сдаваемые малые в аренду, затем арбаби и райяти.

Земля в районе сама по себе плодородна и хорошо орошается, но обрабатывается отсталыми методами, вследствие чего чистый сбор урожая (средний) при обсеменении молниного поля в 738 тонн равен приблизительно всего 7.377 тоннам, а с богарного (горные

<sup>1)</sup> По местному определению кош — это площадь земли, которую может вспахать пара быков в течение рабочего дня, с перерывом в 1—2 часа на обед. Имеется еще сезонный кош — участок земли, засеваемый в течение сезона 250 батманами (батман равен 4,095 кв), равняется 28 га, 5,5 дневных кош равняется 1,09 га.

посевы) — 4918 тонн, часть которого будет ячмень, а остальное — пшеница.

Ежегодное потребление районом пшеницы нечислится, примерно, до 6.196,7 тонн. Таким образом, излишек зерна за вычетом предназначенного для обсеменения полей, вывозимый в сопредельные районы, равен 442,62 тонн.

Урожай ячменя равен 2.049,18 тонн. Потребление его районом достигает 1.639,5 тонн. Излишек вывозится также на рынки сопредельных районов.

Хлопка американских семян засеивается от 196,7 до 262,3 тонн. Обработка его шроходит так же, как ячменя и пшеницы. Урожай при севе указанной цифры бывает от 1.146 до 1.639,34 тонн. Распирение хлопковых посевов находится в иные годы в зависимости от видов на урожай мака. В тех случаях, когда виды урожая мака определяются плохими, тогда участки земли, засеянные маком, перерабатываются под хлопок, сбор которого повышается в этом случае, доходя до 1.639,5 тонн, а иногда и до 1.967,2 тонн. Очистка хлопка при наличии в районе четырех хлопкоочистительных заводов происходит на месте, а затем хлопковое волокно вывозится на рынки СССР.

Опийного мака засеивается ежегодно от 16,4 до 19,67 тонн. Урожай в среднем равен 163,92—245,9 тонн. Произрастание этой культуры находится в зависимости от климатических условий года. Если маковые поля перерабатываются под хлопок, тогда урожай его равняется 131—163,92 тонн.

Посев мака происходит в ноябре, а в конце мая (иногда июня) после его цветения, производится подрез образовавшихся голозок и сбор опийного напыла, которого в среднем снимается от 14,35 до 20,49 тонн.

Приведенное количество мака и опийного напыла используется следующим образом: для обсеменения полей оставляется 16,4—32,8 тонн мака, на местный рынок поступает — 49,19 тонн, отправляется на рынки других районов — 32,8 тонн и вывозится на внешние рынки 32,8—49,19 тонн.

Опиум потребляется населением, до 4,1 тонн, вывозится на внешний рынок от 1.966 кг. до 2.458 кг. и служит предметом контрабандной торговли от 6.552 кг. до 8.190 кг.

Шелководство в районе развито слабо, хотя там и занимаются повсеместно. Ежегодно добывается от 5.733 до 8.190 кг. коконов, на общую сумму в 54.000 крап, из коих половина вывозится на юг Персии, а остальное идет на местные нужды для выделки чесуи.

Лет 40—45 тому назад шелководство занимало значительное место в хозяйственной жизни района, как для обслуживания нужд населения (выделка шелковых тканей), так и для экспорта в Туркменистан. С заводом русских хлопчатобумажных тканей, отвечающих по качеству, окраске, стоимости и т. д. запросам населения, шелководство становилось все менее выгодным.

Табак возделывается в районе только одного сорта «тамбаку», идущего для курения в кальянах и поступающего нечислительно на местные нужды. Табаководством заняты два булюка, расположенные в горах. Ежегодный сбор достигает 8.190 кг.

Садоводство и бахчеводство составляет занятие значительной части населения района. Главным продуктом садоводства является «бидане» (деревянный лимон), финики и курага. Бидане по экспорту занимает первое место среди остальных продуктов садоводства. Ежегодный сбор его выражается в 1.311,4—1.475 тонн. За последнее пятилетие, после удовлетворения внутрирайонного спроса, вывезено в СССР «бидане» (по приблизительным подсчетам) до 4.014 тонн. В бахчеводстве первое место занимает картофель, засаживаемый преимущественно в Дурунгарском булюке. Урожай его в среднем выражается от 409,8 до 491,8 тонн, из коих от 163,92 до 245,9 тонн экспортируется в СССР, небольшая часть выкидывается на рынки сопредельных районов, а остальное — приблизительно 82—163,92 тонн — идет на местные нужды.

На втором месте в садоводстве стоят баншаны, то есть дыни и арбузы, собираемые на общую сумму в год (при среднем урожае) до 5 тысяч туманов. Затем идет лук и другие овощи, урожай которых составляет 3 тыс. туманов.

По официальным данным, которые признаются неполными, в Дегерезе значится следующее количество скота:

Крупного рогатого . . . . .	3.200	голов
Овец и коз . . . . .	80.000	»
Лошадей . . . . .	400	»
Ишakov . . . . .	1.320	»
Верблюдов . . . . .	100	»

Для перевозки товаров и передвижения используются верблюды, ишаки и лошади.

Скотоводство ежегодно дает следующие продукты:

Мерлушки . . . . .	3.000	штук
Овчин . . . . .	10.000	»
Козлин . . . . .	5.000	»
Перети . . . . .	163,92 — 180,3	тонны
Кипшек . . . . .	15.000	пучков
Молочных продуктов на . . . . .	3.000	туманов

Молочные продукты на рынок поступают в незначительном количестве. Они в основном идут для нужд самого производящего населения. Остальные продукты животноводства на 75% экспортируются в СССР.

Добывающей промышленности в районе не имеется. Из обрабатывающей промышленности, как указано выше, имеется четыре хлопкоочистительных завода, причем один из них с маслобойным и мыловаренным отделением и динамомашинной, снабжающей электроэнергией город. Даем описание каждого из этих заводов.

Завод, находящийся в шриграничном городке Лютфабаде, построен в 1907 г., владелец его — Мохла Форриду Алиев. Оборудование состоит из 12-сильного двигателя Гезбель, одного лигтера (американской марки) и пресса системы Грачева. Функционирует завод в зависимости от наличия хлопка, но не больше трех месяцев в году. Поденных рабочих на заводе занято в среднем 20 человек. Зарплата колеблется от 2 до 3 крап в день. Продолжительность рабочего времени 8½—9 часов. Постоянных рабочих кроме механика не имеется. Ежедневная пропускная способность завода 5,74 тонн хлопка-сырца, сезонная до 328 тонн.

Заводом, в одно время, предоставлялась населению города Лютфабада электроэнергия, подача которой за нерентабельностью прекращена.

Хлопкоочистительный завод в г. Мамед-Абаде, принадлежащий торговому дому Атаянца и К<sup>о</sup>, построен в 1909 г. Завод состоит из 35-сильного двигателя Горизбель, двух джинов и пресса Грачева. Завод работает от двух до трех месяцев в году, а иногда и больше, в зависимости от количества приобретенного хлопка компанией. На заводе занято поденных рабочих около 25 человек; рабочий день 9 часов. Зарплата не превышает трех крап. Постоянных рабочих кроме механика и его помощника, не имеется.

Ежедневная пропускная способность завода 6,57 тонн хлопка-сырца, сезонная до 575 тонн.

Сырье, поступающее на завод, в основном принадлежит компании. На долю частных лиц падает не больше 24,5—32,5 тонн в год. С последних за очистку раньше бралось 4 крапа за 16,380 кг. волокна, а в текущем году — 7 крап.

Хлопкоочистительный завод в Мамед-Абаде, принадлежащий местным купцам Сулеймани и Халил-Заде, начал функционировать с 1927 г. Оборудование завода состоит из 18-сильного двигателя московских заводов и одного джила. Нормально работа завода (в последний год из-за ремонта некоторых частей завод не работал) — не более двух месяцев в году. Постоянных рабочих нет. Поденных рабочих привлекается в среднем в день до 10 человек. Зарплата та же, что и на других заводах. Рабочее время 9 часов. Ежедневная пропускная способность завода около 5 тонн сырца в день и годовая (сезонная) до 136 тонн.

Хлопок-сырец, поступающий на завод для очистки, принадлежит на 75% компании завода, а 25% частным лицам, за очистку с которых берется 4 крапа за 16,370 кг. волокна.

Предприятие, ввиду неумелого ведения дел до сих пор кроме убытков ничего не приносило.

Хлопкоочистительный завод Тараки (Прогресс) оборудован и пущен в ход в 1926/27 г. Пайшиками завода являются: Марутов, Лютфалиев, Насруллаев и Мирза-Абульгасым. Означенный завод имеет хлопкоочистительное, маслобойное и мыловаренное отделения. В хлопкоочистительном отделении постоянно работает поденных рабочих 20 человек, а иногда число их увеличивается до 30 человек. Поденная плата рабочему 3 крапа. Рабочий день от 9 до 10 часов с обеденным перерывом на 2 часа. Очищается ежедневно от 3,2 тонн (двумя джинами) волокна-сырца до 10,5 тонн. Годовое количество очищенного хлопка зависит от наличия поступающего на данный завод хлопка. В 1927 г. было очищено до 656 тонн сырца, из коих получилось волокна 180,3 тонн и семян 360,5 тонн. В 1928 году сырца получено 360,5 тонн, волокна 106,5 тонн, а в 1929 г. ожидается 492 тонн сырца.

В первую очередь, очищается хлопок, заготавливаемый компанией, и в последнюю — частными лицами. Сдача вторыми до 13%.

Условия очистки те же, что и на первых заводах. Маслобойное отделение начало функционировать с февраля месяца 1928 г. Работа по техническим причинам происходит с перебоями. Нормальная работа отделения — круглые сутки, в 2—3 смены. Рабочих в каждой смене по 12 человек. Плата за 8 часов работы 2 крапа, за 12 часов 3 крапа с часовым отдыхом. Кроме поденных рабочих имеются квалифицированные рабочие: механик и два жаровника, получающие зарплату помесечно. Первый 75 туманов при готовой квартире, с надбавкой за ночные работы 50% жалованья и вторые по 21 туману.



Масло вырабатывается из хлопковых семян. Из 131 кг семян добывается 16,380 кг масла, которое поступает затем для мыловарения на тот же завод.

Мыловаренное отделение начало функционировать с 1 марта 1928 г. Поденных рабочих занятых на этом отделении с мыловаром 6 человек. Мыловар получает зарплату в 55 туманов в месяц. Рабочие, как и на других отделениях, за 10 часов получают 3 крана. Варка мыла происходит один раз в день (а иногда и реже) по 655 кг. За время функционирования этого отделения выпущено до 229,7 тонн мыла, которое сбывается на местном рынке и в Хоросанском районе.

Оборудование завода с постройкой здания, покупкой земельно-ного участка и приобретением машин обошлось в 29.000 туманов.

Машины, как для хлопкоочистительного, так и мыловаренного отделений приобретались в Рустранзите, а для маслобойного в СССР.

С 1 апреля 1929 г. хлопкоочистительным заводом установлена динамо в 220 В. ам. 31, для подачи городу электроэнергии, приобретенная в СССР.

Ремесленных и кустарных предприятий в районе имеется следующее количество:

Кирпичных заводов . . . . .	4
Мельниц . . . . .	39
Красящих . . . . .	12
Кошмоделен . . . . .	5
Сапожных . . . . .	15
Кузниц . . . . .	6
Шапочных . . . . .	10
Портняжных . . . . .	28
Дублен . . . . .	6
Гончарных . . . . .	6
Маслобоек . . . . .	23
Мыловарен . . . . .	2
По обработке кишек . . . . .	2
Плотничных и столярных . . . . .	8
Шорных . . . . .	2
Жестяночных . . . . .	8
Золотых дел мастерских . . . . .	2
Часовых мастерских . . . . .	1

Помимо перечисленных выше промыслов, в районе имеется в ограниченном количестве ковроделние (выделка низких сортов паласов) и ткацкое производство шелковых и простых тканей (бязь).

Последние имеют значительное применение среди крестьянства. Продукты этих производств, в условиях сохранившегося еще полунатурального хозяйства, в большинстве своем не выходят за пределы местного потребления.

Промысла развиты слабо и в прошлом они также не отличались от теперешнего состояния. Район, находясь в соседстве с одной стороны с СССР, а с другой — центром Хоросанской провинции — Мешедом, естественно насыщается дешевыми европейскими фабрикатами, что ставит ремесленников в определенные рамки обслуживания крайне ограниченного количества населения, по преимуществу сельского, не давая стимулов к расширению своих ремесел.

Как отмечено выше, сырьевые экспортные ресурсы района ограничиваются шерстью, хлопком, кожсырьем и сухофруктами.

Из общего количества 164—180 тонн шерсти, заготавливаемой в течение сезона (апрель-май), приблизительно 30% остается для нужд внутрирайонного спроса, остальные 70%, около 115 тонн полностью вывозятся в СССР. Заготовительная цена на шерсть колеблется от 25 до 35 кран за 16,380 кг.

Общий годовой убой скота (коз и овец) выражается, примерно, в 19—20 тыс. штук. Из этого количества остается внутри района около 6%—1.115 штук; 75%—около 14.250 штук вывозится в СССР, а остальные 19%, примерно, 3.700—отправляются в Мешед, для переправки на рынки третьих стран. Заготовительная цена колеблется от 3½ до 5 кранов за штуку.

Из годового сбора хлопка-сырца, 1.476—1.968 тонн незначительное количество остается в районе, а остальное полностью отправляется на рынки СССР. Из собранного в прошлом году около 1.968 тонн сырца, выход очищенного волокна составил 508,2 тонн. Цена на хлопок-сырец от 14 до 16 кран волокно—по 50—51½ кран за 16,380 кг.

Сухофруктами, занимающими первое место среди указанных товаров, является местный кишмиш, называемый «бидане», из

ежегодного сбора которого (примерно 1.311,5—1.475,5 тонн) 20% остается внутри района, а остальные 80% вывозятся исключительно на рынки СССР.

Ввиду того, что этот товар из-за ограниченного его спроса на наших рынках, переживает кризис сбыта, а вывозить в третьи страны для купечества не представляет никакой выгоды, он составляет за последние годы значительный наличный остаток, который частью продолжает находиться внутри района, а частью отправляется в Мешед и в другие районы Хоросанской провинции для выкоурения. Заготовительная цена кишмиша: экспортного—4 крана, а обыкновенного 2—3 крана.

По основным видам промышленных товаров, советские товары заняли на местном рынке почти что монопольное положение. Споспобствует этому близость границы СССР, к которому район экономически тяготеет. Исключения составляют шерстяные и шелковые ткани, ввозимые сюда через Мешед из третьих стран.

Нижеприводимые сведения характеризуют импорт района по основным видам советских товаров.

Нефтепродукты поступают исключительно из СССР; сюда относятся: керосин, нефть и машинное масло. Годовой ввоз их определяется, примерно, в 164—180 тонн.

Сахар поступает также исключительно из СССР. Годовой ввоз его на местный рынок доходит до 262 тонн.

Спички по преимуществу советского производства. Иностранных спичек незначительное количество: изредка завозятся шведские. Годовой ввоз советских спичек доходит до 4.000 ящиков, на общую сумму свыше 90.000 кран.

Мануфактура. Из СССР поступают только хлопчатобумажные ткани. Годовой ввоз нашей мануфактуры составляет около 240—250 кип, на сумму свыше 390.000 кран.

Стекланно-фарфоровые изделия поступают также исключительно из СССР, годовой ввоз каковых, примерно, 400—500 ящиков, на сумму около 260—280 тысяч кран.

Железо-чугунные товары (гвозди, проволока и прочее), тоже преимущественно поступают из СССР. Годовой ввоз их определяется в весовом выражении в количестве около 8,2—8,52 тонн, на сумму, примерно, 65—66 тыс. кран.

Стекло оконное—тоже советского производства, годовой ввоз на сумму, примерно, 8.000—8.500 кран.

Химические продукты. Годовой ввоз на местный рынок в весовом выражении равен 90—98,5 тонн, приблизительно на общую сумму 105—110 тыс. кран.

Лесоматериалы ввозятся также из СССР, но в незначительном количестве,—приблизительно на сумму около 16.500 кран.

Из иностранных товаров, ввозимых на местный рынок, главное место занимают шерстяные и шелковые ткани английского и немецкого производства. В незначительном количестве поступают также хлопчатобумажные ткани. Поступает галантерея и парфюмерия, по преимуществу, французского, американского, немецкого и японского производства, а также другие второстепенного значения товары (главным образом, из Германии).

Реализация указанных товаров, по приблизительным данным Мамед-Абадского рынка за 1928/29 г. и видимое наличие их к тому времени представляется нижеследующими цифрами:

Наименование товаров	На общую сумму (в кранах)			
	Ввезено	Реализовано на местном рынке	Конторная торговля	Остаток
Шерстяные материи . . .	40.000	15.000	5.000	20.000
Шелковые материалы . .	100.000	10.000	70.000	20.000
Галантерея и парфюмер . .	300.000	30.000	200.000	70.000
Индийск. чай, прян. и проч.	30.000	8.000	20.000	2.000
<b>Итого в кранах . . .</b>	<b>470.000</b>	<b>63.000</b>	<b>295.000</b>	<b>112.000</b>

Спрос на указанные товары на местном рынке не так значителен и большая часть их служит предметом контрабандной торговли, ввиду приграничного положения района.

Е. Ольховский.

## На Кашгарском рынке

Как и во всем Синьцзяне, в Кашгарии не имеется хоть сколько-нибудь удовлетворительной и доступной для общего пользования статистики. Отсутствие статистики сказывается и на литературе о Кашгарии. Статистические данные, имеющиеся в ней, крайне бедны, весьма противоречивы и нередко настолько стары, что уже по одному этому не могут быть использованы для нужд сегодняшнего дня.

Все это не может не сказаться на успешности работы по изучению как экономики страны, так и конъюнктуры кашгарского



Кашгар. Общий вид базара.

рынка. Наши знания экономики Кашгарии и сведения об изменениях конъюнктуры рынка, происшедших за 1928/29 год, вследствие указанных причин, весьма ограничены и довольно условны. Поэтому цифровые данные, которые мы приводим ниже, нужно рассматривать только как ориентировочный материал, подлежащий еще проверке в нашей дальнейшей работе.

Народное хозяйство Кашгарии, оторванное в течение 7—8 лет от России, с которой оно было в свое время тесно связано, должно было приспособиться к полузамкнутому существованию, к полусамостоятельному обслуживанию всех нужд населения. Это повлекло за собой ряд значительных изменений в хозяйстве Кашгарии.

Выпадение России, как потребителя хлопка и импортера текстильных товаров, обусловило, с одной стороны, резкое сокращение посевной площади, занятой ранее под хлопком (это сокращение по некоторым данным достигало 50%), а с другой — сильное развитие местного ремесленного производства тканей. Почти полное отсутствие для последних конкуренции дало возможность поддерживать на довольно высоком уровне цены на ткани местного производства, а это, в свою очередь, способствовало дальнейшему росту ткачества. В годы, предшествовавшие установлению экономической связи с СССР, местное ткачество производило почти полностью удовлетворяло потребности основной массы населения Кашгарии в текстильных изделиях. Ткани, импортировавшиеся в то время из Индии, вследствие своей дороговизны, распространялись только среди самых зажиточных, верхушечных слоев населения, но и те далеко не полностью удовлетворяли свои нужды в текстильных изделиях индийскими тканями. Местные ткани, вследствие значительных качественных улучшений, проведенных за эти годы, получили широкое распространение даже среди зажиточных слоев населения.

Отсутствие спроса на кашгарское сырье со стороны такого мощного потребителя, каким была Россия, не менее болезненно, чем на хлопководстве, отразилось на шерстяном хозяйстве Кашгарии. Некоторое увеличение коврового и кошачьего экспорта в Индию и центральный Китай далеко не поглотило товарный выход шерсти. Склады заготовителей шерсти годами были забиты неликвидным товаром, которым в то время стала шерсть. Овцеводство в значительной мере натурализовалось.

В несколько меньшей степени, но все же довольно болезненно выпадение России, как потребителя сырья, сказалось на шелководстве и шелкокачестве.

С установлением экономических связей с СССР народное хозяйство Кашгарии вновь было вынуждено перестраиваться в соответствии с открывшимися новыми возможностями и запросами

хозяйства СССР. Твердый, растущий из года в год спрос на хлопок, рост советского экспорта текстильных изделий повлек за собой постепенное восстановление прежней посевной площади под хлопком, снижение цен на ткани местного производства и довольно значительное разрушение ткацкого ремесла. Рост спроса на шерсть и ковры оживил шерстяное хозяйство и ковровое производство. Точно так же обстояло дело и с шелководством. Многие купцы, особенно в последние годы, стали вкладывать часть своих капиталов в тутовые насаждения и в ремесленные предприятия по производству шелка-сырца.

Своеобразный восстановительный период, в который народное хозяйство Кашгарии вступило с момента установления торговых связей с СССР, не закончился еще до сих пор. Рост посевной площади под хлопком, частичное улучшение культуры хлопка путем замены местных семян американскими семенами, увеличение валового сбора хлопка — характерно для 1928/29хоз. года также, как и для предыдущих трех-четырех лет. В результате сравнительно хорошего урожая хлопка в 1928—29 году валовой сбор хлопка выразился, примерно, в 10,000 тонн.

Установить количественные изменения, произошедшие за указанный год в шерстяном хозяйстве, не представляется возможным ввиду полного отсутствия хоть сколько-нибудь достоверных цифровых данных. Но можно считать бесспорным, что общий валовой выход шерсти несколько вырос, как в результате естественного прироста овец, так и вследствие сокращения кошачьего производства. Обычно валовой выход шерсти нечислится в количестве 3—4 тыс. тонн в год. От 500 до 1,000 тонн потребляется на месте, а остальные 2,5—3 тыс. тонн являются излишком, свободным для вывоза.

Некоторое оживление шелководства и коврового производства, наблюдавшееся в течение последних лет, продолжалось и в 1929 году. Это оживление полностью объясняется усилением наших закупок ковров, шелка-сырца и шелкоотбросов.

Рост товарного выхода сырья повлек за собой довольно значительный рост внешней торговли Кашгарии. Как мы увидим ниже, общий оборот внешней торговли Кашгарии в истекшем году на 50% больше по сравнению с оборотом 1927—28 г. Сохранить этот темп роста торговли в будущем году для Кашгарии вряд ли будет



Кашгар. Типы местных жителей на базаре.

возможным, так как восстановительный период заканчивается и дальнейший рост выхода сырья будет несомненно значительно более медленным, нежели в предшествующие годы.

Перспективы на будущий год несколько ухудшаются еще и тем обстоятельством, что летом 1929 года во время сильного урагана, свирепствовавшего в Кашгарском и других районах в течение нескольких дней, погибла часть посевов хлопка. Сбор хлопка уменьшился еще вследствие поздних весенних холодов, что повлекло за собой недозревание части посевов. Определить более или менее точно насколько уменьшился валовой сбор хлопка в связи с упомянутыми стихийными бедствиями — почти невозможно. Данные колеблются от 15 до 40%. Последняя цифра несомненно сильно преувеличена. Более вероятной можно считать 15%. Со-

кращение валового сбора хлопка на 15% сокращает товарный выход на внешний рынок на 60—75%.

Выход на внешний рынок шерстей, ковров, шелка-сырца и других видов кашгарского сырья в 1930 году, очевидно, несколько возрастет по сравнению с выходом истекшего года. Таким образом, общая конъюнктура народного хозяйства Кашгарии очевидно не может быть заметно лучше по сравнению с конъюнктурой предшествующего года.



Мойка шерсти в Кашгаре.

Общий оборот внешней торговли Кашгарии в 1927 г. выражался в сумме 6.693.506 кашгарских лан, в 1928 г. он достиг 9.624.886 кашгарских лан. Этот оборот распределялся между отдельными странами следующим образом:

Страны	1927 г.		1928 г.	
	Ланы	% к общему обороту	Ланы	% к общему обороту
СССР . . . . .	2.366.920	35,4	5.640.000	58,8
Индия . . . . .	1.600.666	24,0	1.045.935	10,7
Афганистан . . . . .	684.970	10,2	982.743	10,0
Синьцзян и внутренний Китай . . . . .	2.040.950	30,4	1.956.206	20,5
Итого . . . . .	6.693.506	100	9.624.886	100

Как видно из этой таблицы, оборот за 1928 г. вырос почти на 50% по сравнению с оборотом предшествующего года. Этот рост почти целиком явился следствием увеличения оборота торговли с СССР и некоторым ростом оборота с Афганистаном.

В результате значительного роста торговли СССР с Кашгарией доли участия различных стран в торговле с Кашгарией изменились. Как видно из вышеприведенной таблицы, доля СССР возросла с 35,4 до 58,8%, доля Индии резко сократилась (с 24,0% до 10,7%). Также довольно значительно упала доля Синьцзяна и внутреннего Китая (с 30,4% до 20,5%). Участие Афганистана осталось почти неизменным.

Если мы обратимся к кашгарскому экспорту, то увидим, что в истекшем году таковое дает, примерно, такой же прирост, как и общий оборот внешней торговли. В 1927 г. он выражался в сумме 3.604.307 кашгарских лан, а в 1928 г.—4.986.242 кашгарских лан. Доли участия отдельных стран в экспорте Кашгарии можно видеть из таблицы на стр. 114.

В этой таблице обращает на себя внимание то, что рост кашгарского экспорта происходил исключительно за счет роста вывоза в СССР. Доля Индии резко сократилась и в абсолютном и в процентном выражении. Размеры экспорта в Афганистан, северный Синьцзян и во внутренний Китай в стоимостном выражении остались почти неизменными по сравнению с предыдущим годом,

но относительное участие этих стран в вывозе в общей сумме кашгарского экспорта довольно значительно сократилось в результате большого увеличения участия СССР.

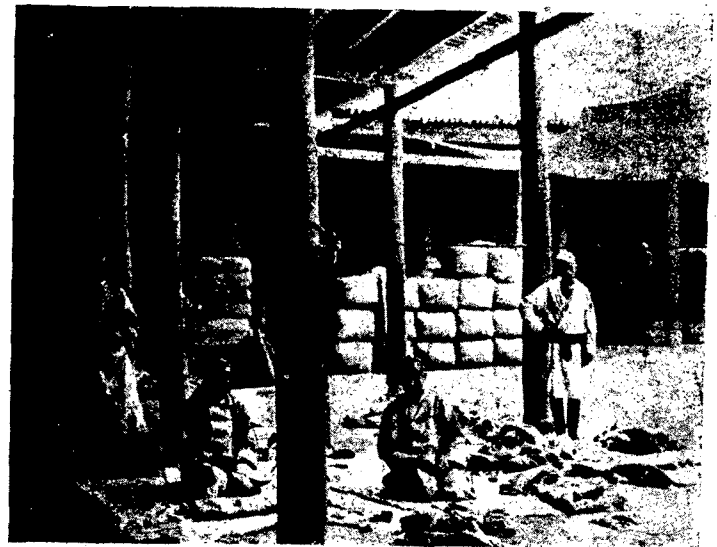
Небезынтересно проследить за счет каких видов экспорта произошли эти изменения. Помещаемая в конце журнала (см. стр. 177—178) таблица даст более или менее точный ответ на этот вопрос.

#### Экспорт из Кашгарии

Страны	В кашгарских ланах		Тоже в %	
	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.
В СССР . . . . .	1.290.479	3.061.870	35,8	61,5
В Индию . . . . .	1.007.283	782.871	28,0	11,7
В Афганистан . . . . .	269.720	263.769	7,5	5,3
В Синьцзян и во внутр. Китай . . . . .	1.036.825	1.074.732	28,7	21,5
Итого . . . . .	3.604.307	4.986.242	100	100

В этой таблице обращает на себя внимание резкая разница в характере кашгарского экспорта в различные страны. Главную массу экспорта в СССР составляют шерсть, хлопок, овчина, бараны и шелк-сырец, в то время, как основная масса экспорта в Индию и Афганистан составляет из анана, опшума, конья и золота. Как видно из этой таблицы по основным видам сырья, экспорт в СССР составляет 100% всего кашгарского экспорта. Незначительное количество шерсти вывозилось в Индию только в 1927 г., а в 1928 г. экспорт шерсти прекратился совершенно.

Можно быть вполне уверенным, что экспорт такого обьемистого сырья, как шерсть, хлопок и овчины в Индию и Афганистан, вслед-



Кашгар. Сортировка шерсти.

ствие чрезвычайной трудности и дороговизны транспорта, не может быть в ближайшем будущем сколько-нибудь значительным, и СССР будет единственным потребителем этих видов кашгарского сырья. Важно подчеркнуть довольно заметное уменьшение экспорта конья в Индию и Афганистан, что явилось, вероятнее всего следствием большого роста заготовок шерсти ВАОШ.

Изменения, происшедшие за истекшие два года в кашгарском импорте, иллюстрируются следующими цифрами (см. стр. 115). Из этой таблицы мы видим, что кашгарский импорт в 1928 г. вырос по сравнению с предыдущим годом на 50 с лишним процентов, и рост этот также, как и рост экспорта, явился следствием значительного увеличения импорта из СССР и некоторого роста импорта из Афганистана. Количество импорта из Индии, северного Синьцзяна и внутреннего Китая, как в абсолютных цифрах, так и в долевом выражении довольно значительно сократилось.

По отдельным видам импорта участие отдельных стран выразилось в следующих цифрах:

## Импорт в Кашгарию

Страны	В Кашгарских ланах		В процентах	
	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.
Из СССР . . . . .	1.076.723	2.585.000	34,9	55,5
Из Индии . . . . .	593.383	463.065	19,2	10,0
Из Афганистана . . . . .	415.250	718.975	13,4	15,5
Из Синьцзяна и внутр.-Китая . . . . .	1.004.125	881.475	32,5	19,0
Итого . . . . .	3.009.481	4.648.515	100	100

## Импорт в Кашгарию по товарам

Название товаров	Из СССР		Из Индии		Из Афганист		Из Синьцзяна		Всего	
	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.
<b>Мануфактура:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	819	274	250	—	—	—	474	509	1.567	759
в процентах . . . . .	52,3	17,4	—	—	—	—	30,3	—	100	—
<b>Сахар:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	28	—	0,2	2	—	—	—	—	28	2
в процентах . . . . .	100	—	—	—	—	—	—	—	100	—
<b>Чай:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	—	34	19	—	—	—	385	277,5	419	296
в процентах . . . . .	—	8,1	—	—	—	—	91,9	—	100	—
<b>Красильн. вещества:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	—	113	69	—	—	—	—	—	113	69
в процентах . . . . .	—	100	—	—	—	—	—	—	100	—
<b>Опium:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	—	—	—	338	676	—	—	—	338	676
в процентах . . . . .	—	—	—	100	—	—	—	—	100	—
<b>Лошади:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	—	—	—	23	20	68	26	—	91	46
в процентах . . . . .	—	—	—	25,3	—	74,7	—	—	100	—
<b>Меха:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	—	—	—	19	21	—	—	—	19	—
в процентах . . . . .	—	—	—	100	—	—	—	—	100	—
<b>Металлы не в деле и изделия:</b>										
стоимость в тыс. лан . . . . .	71	—	—	—	—	—	—	—	71	—
в процентах . . . . .	100	—	—	—	—	—	—	—	100	—
<b>Итого . . . . .</b>	<b>918</b>	<b>421</b>	<b>340</b>	<b>380</b>	<b>717</b>	<b>927</b>	<b>812,5</b>	<b>2.616</b>	<b>1.869</b>	<b>—</b>

Торговля Кашгарию с СССР в 1928/29 г. по сравнению с предшествующим годом значительно выросла, что можно видеть из следующих цифр (см. стр. 115).

Отмеченный нами рост товарного выхода сырья казался бы должен был повлечь за собой повышение благосостояния основных масс населения, а стало быть и рост платежеспособного спроса его. Между тем в действительности этого не было. Рост выхода сырья в условиях господства в Кашгарию торгово-ростовщического капитала сопровождался обнищанием народных масс и сокращением платежеспособного спроса. Бюджетные опросы крестьян с

	1927/28 г.	1928/29 г.	Превыше-ние	% пре-вышения
Экспорт . . . . .	2.290.900	4.948.692	2.657.792	116,0
Импорт . . . . .	2.745.700	6.575.292	3.829.592	139,5
Оборот . . . . .	5.036.600	11.523.984	6.487.384	128,8

несомненно подтверждают наличие процесса обнищания, забалования и обезземелия крестьянских масс.

Кашгарский дехкан, разоряемый помещиком, торговцем, ростовщиком и чиновником или попадает в крепостное положение мухтача, или обезземеливается и переходит в ряды мардикоров (поденщиков).

Жизненный уровень этих слоев населения Кашгарию до того жалок, что не только на наши товары, но нередко на товары местного производства, несравненно более дешевые нежели наши, они не могут предъявить спроса. Спрос на наши товары со стороны среднего дехканства, по опросным данным, крайне невелик. Он ограничивается обычно десятком метров ситца самых дешевых сортов и 2—3 кг. сахара в год.

Разрушение ткачества, о чем мы уже упоминали выше, ведет к тем же результатам. Некоторое оживление коврового производства далеко не уравновешивает собой процесса разорения ткачей, выделяющих хлопчатобумажные ткани. Благосостояние верхушечных слоев деревни и города на почве роста торговли с нами несомненно повышается, что влечет за собой рост платежного спроса на наши товары со стороны этих слоев населения Кашгарию. Но этот рост не столь велик, чтобы изменить общий процесс сокращения спроса со стороны основных масс населения.

Постепенно снижавшиеся в течение последних лет цены на советские товары дали в 1928/29 г. дальнейшее понижение. Ниже мы приводим две таблицы, иллюстрирующие движение цен на основные товары нашего экспорта.

## Движение розничных цен кашгарского рынка на советские экспортные товары с 1926 по 1929 гг.

Наименование товаров	1/I—1926 г.	1/I—1927 г.	1/IV—1928 г.	1/I—1929 г.	1/X—1929 г.
	л. ф.	л. ф.	л. ф.	л. ф.	л. ф.
Сахар пиленый (за 16,380 кг) . . . . .	7—50	8—50	5—	6—25	6—
Ситец метр . . . . .	19—31	19—28	—19	—13—17	—13—17
Миткаль цветной метр . . . . .	—19	—18	—15	—13	—13
Сатин цветной метр . . . . .	—50	—50—62	—30	—30	—30
Керосин (за 49,141 кг) бидон . . . . .	11—	10—	10—	11—	10—50
Спички ящик . . . . .	7—	12—	4—	4—	3—75

## Движение розничных цен кашгарского рынка на советские экспортные товары (по кварталам) 1928/29 г.

Наименование товаров	1/IV—1928 г.	1/I—1929 г.	1/IV—1928 г.	1/VI—1929 г.	1/V—1929 г.
	Сахар пиленый (16,38 кг) . . . . .	7—	6—25	6—	6—50
„ марсельский . . . . .	6—	6—50	6—	6—50	6—25
„ песок . . . . .	6—	6—75	6—	6—	4—75
Ситец № 1, 2, 3 метр . . . . .	—13	—13	—13	—13	—13
„ № 5 метр . . . . .	—17	—17	—17	—17	—17
Фуляр № 5 метр . . . . .	—18	—18	—18	—18	—17
Миткаль белый метр . . . . .	—9	—9	—9	—9	—9
„ цветной метр . . . . .	—15	—13	—15	—15	—15
Алача метр . . . . .	—23	—23	—23	—23	—23
Адрас метр . . . . .	—17	—17	—17	—17	—17
Дамас № 5 метр . . . . .	—25	—25	—25	—25	—25
Керосин (за 49,141 кг) бидон . . . . .	11—	11—	11—	10—	10—50
Спички ящик . . . . .	4—50	4—35	4—50	3—75	3—75

Как видно из этих таблиц, особенно значительно в 1929 году снизились цены на сахар шпеленый, сахарный песок, керосин и спички. Цены на дешевые сорта хлопчатобумажных тканей в течение всего года оставались на одном уровне.

На ряду с СССР на кашгарском рынке выступают Индия, Афганистан и внутренний Китай. С ростом нашего экспорта и конкуренции наших товаров, экспорт этих стран становится все меньше и меньше. Состав экспорта этих стран (особенно Индии) в последние годы под давлением нашей конкуренции значительно изменился. Не имея возможности вследствие дороговизны фрахта конкурировать с нашими основными экспортными товарами, экспортеры других стран заменяют эти виды экспорта другими, которым не угрожает конкуренция наших товаров. Так индусы вытесняемые с рынка хлопчатобумажных тканей (в 1927 г. из Индии хлопчатобумажных тканей вывезено на 144 тыс. кашгарских лап, а в 1928 г. всего на 97 тыс. кашгарских лап) частично восполняют свои потери за счет увеличения завоза шелковых тканей. Экспорт шелковых тканей из Индии в 1927 г. выразился в сумме 108.974 кашгарских лап, а в 1928 г. он достиг 135.995 кашгарских лап. Точно так же отмечается увеличение завоза шелковых тканей и из внутреннего Китая: в 1927 г. он составлял 434.250 кашгарских лап, в 1928 г. он вырос до 491.500 кашгарских лап. Общая сумма завоза шелковых тканей в 1928 г. достигла сравнительно большой величины—625.455 кашгарских лап. Полное отсутствие вывоза шелковых тканей из СССР отдаст целиком рынок шелковых тканей в руки иностранцев.



Кашгар. Прессовка шерсти, предназначенной к экспорту в СССР.

Конкуренция других стран на рынке экспортных хлопчатобумажных тканей не чувствуется. Количество их ничтожно по сравнению с количеством советских хлопчатобумажных тканей и цены на них заметно выше наших цен. Так розничная цена манчестерского ситца в зависимости от сорта колебалась в 1928—29 г. от 16,5 до 27,75 фын за метр в то время, как наши розничные цены на ситцы не превышают 17—18 фын за метр.

Явайский сахар 5 лап 33 фына — наш марсельский — 5 лап за 16,380 кл.

С ростом экспорта хлопчатобумажных тканей из СССР и особенно усиления вывоза наиболее дешевых и ходких сортов, советские ткани постепенно вытесняют с рынка некоторые ткани местного производства. Конкуренция наших тканей вынуждает ткачей и торговцев тканями местного производства снижать цены на мату и чекмень в целях удержания за собой рынка. Снижение цен, начавшееся с первых лет торговли СССР с Кашгарией, продолжалось и в 1928—29 году, что можно видеть из нижеприводимых данных.

	1/I— 1926 г.	1/I— 1927 г.	1/I— 1928 г.	1/I— 1929 г.	1/X— 1929 г.
Мата белая (кусок 5,690 метр.)	— 75 —	75 —	62 —	60 —	50
Чекмень (кусок 17,069 метр.)	2—50	2—50	2—	2—	2—

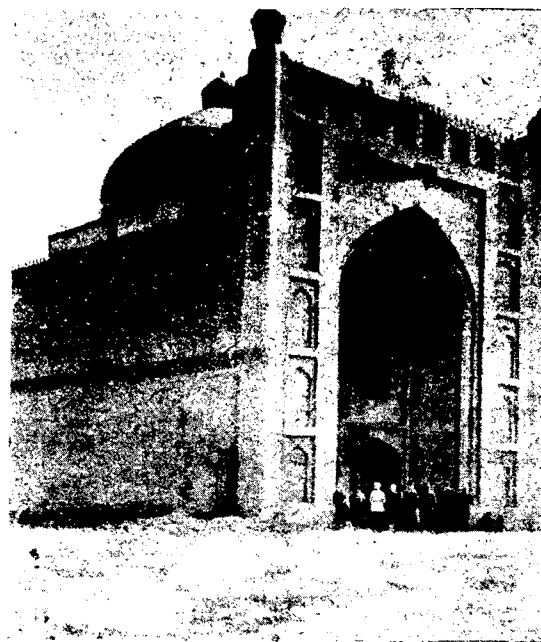
Это понижение коснулось почти исключительно наиболее дорогих сортов маты и чекменя. На низшие и средние сорта цены остались неизменными, так как им, пока что, совершенно не страшна конкуренция наших даже наиболее дешевых тканей. Так цена на низший сорт нашего ситца 9 фын метр, а цена низшего сорта маты — 4—5 фын метр.

Вследствие этого основная масса населения попрежнему свою нужду в текстильных изделиях почти полностью удовлетворяет тканями местного производства.

Помимо конкуренции тканей местного производства, более быстрому и широкому внедрению нашей мануфактуры препятствует незнание рынка и недостаточная организованность работы наших экспортных организаций. Наиболее отрицательно это отражается на ассортименте товаров. Несмотря на совершенно очевидный, многократно указывавшийся нами вопрос на наиболее дешевые сорта тканей, в Кашгар продолжают завозиться дорогие ткани в значительно большем проценте по сравнению с дешевыми. Это не может не повлечь за собой заговаривания, неоправданного целесообразностью снижения цен и ослабления наших позиций в конкурентной борьбе с тканями местного производства.

Очень часты попрежнему случаи завоза тканей неходовых в Кашгарии расцветок.

Упаковке товаров экспортными организациями попрежнему не уделяется должного внимания, а иногда ими проявляется



Кашгар. Старинная мечеть.

прямо недопустимая небрежность упаковки. Это относится почти ко всем экспортным товарам, но особенно скверно обстоит дело с упаковкой керосина, стекла и посуды. Вследствие недостаточной доброкачественности упаковки, не выдерживающей вынужденного транспортирования, керосин доставляется со значительной утечкой, стекло и посуда очень нередко дают 50—80% боя.

Это положение категорически выдвигает необходимость для экспортных организаций пересмотра упаковки под углом зрения соответствия ее длительному вынужденному транспортированию.

Ю. Т

## Экономическое положение Геджаса

### Итоги хаджа.

Всего на хадж текущего года, состоявшийся в мае месяце, пришло морем 79.807 человек (не считая малолетних), из которых 1.562 человека высадилось в порту Йамбо.

По странам эти паломники распределялись следующим образом:

Явайцев . . . . .	33.507	Марокканцев . . . . .	1.576
Египтян . . . . .	16.479	Палестинцев . . . . .	380
Индусов . . . . .	11.092	Иракцев . . . . .	235
Персов . . . . .	3.315	Турок . . . . .	124
Капгарцев . . . . .	1.588	Немцев . . . . .	1.045
Афганцев . . . . .	1.215	Негров из Судана . . . . .	4.155
Сирийцев . . . . .	710	Из областей Аравии . . . . .	989

Эти цифры говорят о том, что хадж переживает упадок. Вот уже несколько лет хадж подряд дает паломников в количестве не свыше 50 тыс. чел. Это количество явно недостаточно в смысле оправдания надежд, которые Геджас возлагает на хадж. Хотя количество участников хаджа в общем стабильно, но эффективность последнего уменьшается в силу следующих причин. Паломничество из ряда стран, лежащих севернее Суэцкого канала, и давних пор во все прошлые периоды наиболее значительный контингент паломников, систематически уменьшается, а по некоторым странам (Турция и Балканы), даже свелось к нулю. Хадж перестает быть всемусульманским делом. Политические пертурбации, произошедшие на мусульманском Востоке после империалистической войны, сами по себе являлись препятствиями к свободному паломничеству из ряда мусульманских стран в Мекку. Ныне эти препятствия возрастают, и страны религиозно тяготеющие к Мекке, численно все уменьшаются. Таковыми остаются территории, непосредственно прилегающие к Геджасу (Египет и отдельные области самой Аравии, Судан), или страны, имеющие непосредственные сообщения морем, (как Индия и Ява).

Перемещение центров паломничества, несмотря на видимую стабильность количества паломников, приводит к уменьшению доходности хаджа. В результате колониальной политики империалистических стран и мирового экономического кризиса трудовое население стран, которые ныне являются основными поставщиками паломников, все более нищает. Для того, чтобы доходность паломничества из этих стран сохранялась на определенном уровне, нужно было бы, чтобы хотя бы количественно увеличивалось число паломников. Между тем это не наблюдается. В нынешнем году Явайские острова дали лишь  $\frac{2}{3}$  обычной средней цифры (до 1927 г.), а Индия — лишь половину. На прошлогоднем уровне сохранилось лишь паломничество из Египта, но не трудно представить себе его качественный эффект, если принять во внимание экономический кризис, который вот уже сколько лет господствует в Египте.

В силу всего этого истекший хадж, как это предполагалось в самом начале сезона, не дал результатов, могущих улучшить экономическое положение Геджаса, который вот уже третий год переживает кризис.

Между прочим, нужно отметить, что перемещение центров паломничества придает современному хаджу главным образом колониальный характер. Колониальные державы ныне оказывают паломничеству особое покровительство. Голландия, например, отличается особой заботливостью по отношению к паломничеству с Явайских островов, а Англия в заключаемых с королем Ибн-Саудом договорах фиксирует свою заботу о паломничестве из Индии. Причины этого очевидны и кроются в политической ситуации в колониях. События 1927 г. на Яве дали рекордную цифру паломников (65 тыс.) из голландской Индии.

Но в то же время колониальные державы принимают все меры к тому, чтобы воспрепятствовать доступу паломников в Мекку из стран, лежащих вне их непосредственного влияния. Пути паломничества из независимых мусульманских стран лежат через Египет. Все препятствия паломничеству из стран, лежащих к северу от Суэцкого канала, вытекают от тех мероприятий, которые принимаются Египтом, отчасти Сирией под предлогом санитарной конференции, созванная в 1928 г. в Бейруте, в результате которой транзит для паломников из этих стран необычайно затруднен. Решения этой конференции еще больше стянули петлю санитарного кордона на шее Геджаса на основе международной конвенции 1926 г., которая совершенно не считается с суверенными правами Геджаса, как самостоятельной и способной к борьбе с эпидемиями страны. Это привело к тому, что, так называемый, международный карантинный совет в Александрии, без всякого на то основания, в этом году объявил Геджас опасным по холере и ввел в действие исключительные меры, как примененные ст.ст. 140 и 141 указанной конвен-

ции. Это привело к совершенной изоляции Геджаса от всего мира. «Холерная блокада» с Геджаса теперь фактически снята в результате решительных протестов геджасского правительства, но нет сомнения в том, что этот случай неблагоприятно отразится на предстоящем хадже.

### Финансовое положение страны.

По всем признакам доходность хаджа этого года в сравнении с прошлогодним значительно снизилась. Паломники из Явы, Индии и Египта оказались в этом году менее обеспеченными.

Однако, несмотря на общее снижение доходности хаджа для страны, геджасское правительство не только сохранило свои доходы на уровне прошлого года, но сумело их несколько увеличить. Геджасское правительство, сильно нуждаясь в средствах, в этом году увеличило налоги с паломников. Так непосредственно после хаджа правительство повысило сборы с транспортных средств между Меккой и Джеддой на 50%, между Джеддой и Мединой — на 10%. Эти сборы взыскивались не в обычном порядке через налоговые органы, а через мутавашифов, что означает, что повышение этих налогов является временным.

Помимо этого правительство, в целях пополнения казны, прибегло и к другим мерам, могущим дать увеличение поступлений госдоходов. Еще в начале сезона была повышена пошлина с некоторых категорий импорта — с торгово-договорной и автотранспортных грузов с 17 до 50%, с табака с 40 до 80% рыночной стоимости. Но это решение правительства было отменено в результате давления мученичества. Тогда правительство удовлетворилось незначительным повышением сборов с верблюжьего транспорта, обслуживавшего товарооборот внутри страны.

В этом году как будто оправдываются предсказания наиболее горячих противников саудовского режима в Геджасе. Систематическое повышение налогов вызывает недовольство всего населения страны, ибо каждое повышение налогов с паломников соответственно снижает долю населения из доходов хаджа. Систематические изъятия правительством, в той или иной форме, валюты из обращения усугубили денежный кризис, начавшийся еще в прошлый хадж. Это послужило одной из причин сужения торгового оборота в Геджасе.

Денежный кризис вызван, однако, не только правительственными изъятиями валюты с рынка. Финансовое положение Геджаса ухудшилось главным образом благодаря сокращению притока валюты извне. В этом в известной степени повинен и развивающийся автотранспорт.

Из населения всю выгоду от эксплуатации автотранспорта получает крупное купечество, которое доходами от него покрывает свой ущерб от сужения торгового оборота в стране. Но, как известно, последствия автомобилизации страны быют по всем остальным слоям населения — городов и степей.

В этом году наиболее четко выявилось падение доходности хаджа под влиянием автомобилизации страны. Отрицательная роль автомобилизации заключается в том, что она вызвала неумолимое сокращение срока пребывания паломников в Геджасе. Для характеристики этого положения достаточно привести следующие данные о времени пребывания паломников в стране в этом году.

К 1 марта числится прибывших паломников . . . . .	37.825 чел.
До 15 марта прибыло вновь . . . . .	862 "
" 1 апреля " " . . . . .	6.007 "
" 15 апреля " " . . . . .	9.630 "
" 1 мая " " . . . . .	20.634 "
" 8 " " " . . . . .	4.859 "

Итого . . . . . 79.807 чел.

Из прибывших до 1 марта паломников три четверти составляли явайцы, а данные о прибывших к 1 мая включают египтян. Как видно добрая половина прибывших падает на канун хаджа, состоявшегося 8 мая. Разъезд паломников произошел также быстро: в течение почти трех недель. К 1 июня в Геджасе оставались лишь незначительные группы паломников, задержавшиеся лишь вследствие отсутствия шарохов.

Но особенность этого года заключается в том, что автотранспорт не оправдал надежд и его владельцев. Обороты автообщества за сезон хаджа не оправдали произведенные по подготовке автотранспорта издержки. Ряд автообществ в виду большой конкуренции не был в состоянии покрыть даже текущие расходы по эксплуатации авто. В этом сезоне особенно низко стояла стоимость проезда на авто. Так, стоимость проезда на авто между Джеддой и Мединой все время колебалась между 8 и 9 фунтами с человека, включая

сборы в пользу правительства в размере 6 и 6,5 фунт. В связи с этим ряд автообществ не смог оплатить свои долговые обязательства и вынужден был на кабальных условиях закладывать иностранным фирмам (Форд и Дженерал Мотор) свою недвижимость (около 60 купчих), что представляет собой для Геджаса необычное явление.

То, что автотранспорт не оправдал своих издержек, означает утечку значительной части валюты за границу, минуя внутренний торговый оборот. Для определения размера этой утечки достаточно познаться со следующими данными.

В истекший сезон хаджа в Геджас ввезено (в фунтах стерлингов):

428 автомобилей на сумму . . . . .	100.000
4.000 ящиков автопринадлежностей . . . . .	200.000
65 тыс. ящиков бензина . . . . .	50.000
Прочего . . . . .	5.000
<b>Итого . . . . .</b>	<b>355.000</b>

Из этой суммы на долю правительства падает 120 тыс. фунтов стерлингов, а остальная сумма должна быть отнесена за счет существующих 20 автообществ. Но в этом году общая выручка автообществ от эксплуатации автомобилей не достигла даже уровня прошлого года, то есть 200 тыс. фунтов, несмотря на то, что количество действующих авто дало рост на 30%. Получившийся дефицит требует своего покрытия из ресурсов местного денежного рынка.

Автотранспорт в этом году почти окончательно убил местный верблюжий транспорт, как средство передвижения паломников. Таким образом, основная тяжесть экономического неблагополучия падает на кочевое население, что вызывает снижение благосостояния всех низших и средних слоев населения городов.

Говоря о финансовом положении, невозможно обойти мимо роли иностранных фирм, имеющих в Геджасе. Эти фирмы главным образом оперируют за наличный расчет, причем основной валютой коммерческих расчетов является египетский фунт. Иностранные фирмы вообще не считаются с правилами местного правительства, издаваемыми с целью регулирования денежного рынка. Например, иностранные фирмы по временам совершенно отказываются от приема местной валюты, несмотря на то, что правительство гарантирует эквивалент ее в английских золотых фунтах. В результате такой политики иностранных фирм местная валюта подвергается сильным колебаниям, причем потери населения от этого нередко доходят до 10%, как это имело место в этом году.

В обескровлении местного денежного рынка без сомнения играет большую роль и имеющийся голландский банк, который хотя и открыт как коммерческое предприятие, но никаких торговых операций не производит. Это банковское предприятие существует исключительно за счет тех выгод, которые оно черпает из валютного агнотажа на местном денежном рынке.

Такова картина финансового положения страны непосредственно после только что прошедшего хаджа и таково состояние местного денежного рынка накануне подготовок к предстоящему торговому сезону.

**Торговля.**

На торговом рынке положение не улучшилось в течение всего истекшего сезона. За исключением некоторого временного оживления торговли с объектами, не имеющими существенного значения, как бакалея, металлическая посуда и силикатные изделия (в рамадане месяце) и предметами атрибутов хаджа (четки, простыни для одевания, платки) застой охватил все области торговли. Депрессия коснулась в первую очередь мануфактуры и галантереи. Необычно плохо сложилась торговля и на рынке продовольственных продуктов.

Последние являются в сезон хаджа предметами оживленной торговли. Обычно, несмотря на наличие значительных запасов, цены на них в силу большого спроса в разгар сезона повышаются, причем ко дню хаджа расхождение местных цен с мировыми иногда составляют 50% в пользу Геджаса. В этом же году впервые наблюдалось обратное явление, что видно из следующей таблицы движения цен на основные продукты питания:

	Декабрь	Январь	Февраль	Март	Первая половина апреля	Вторая половина апреля
Ячмень—мешок . . . . .	95	72	46	41	35,5	47,5
Мука за 90 кг. . . . .	—	198	185	169	161	166,5
Сахар за 51 кг. . . . .	92	82	75	72	73	80,5

В падении цен на эти продовольственные продукты оказало некоторое влияние и падение мировых цен. Но в этом году решаю-

щее влияние имели чисто внутренние причины, связанные с ухудшением хаджа. Например, сокращение верблюжьего транспорта уменьшило спрос на ячмень. Что касается остальных продуктов, то падение цен на них главным образом вызвано было кризисом их сбыта, что явилось прямым результатом снижения покупательской способности всего населения.

Из продовольственных продуктов только с рисом обстояло более или менее сносно.

Характерно, что цены на продукты непрерывно снижались до апреля месяца и к началу этого месяца стояли еще ниже, чем мировые. Только со второй половины апреля, когда начали прибывать значительные партии паломников, цены начали несколько повышаться и выравниваться с мировыми, и лишь к концу мая месяца эти цены стали более или менее рентабельными.

Что касается остальных категорий товаров, то значительные запасы их остаются на складах оптовиков или на руках розничников. Расчеты между оптовиками и розничниками, обычно производящиеся непосредственно после хаджа, в этом году откладываются. Уже имеются банкротства местных фирм. Местные традиции отсрочки платежей спасают потерпевшие убытки фирмы от окончательного разорения.

В этом году после хаджа наблюдались попытки частичного регулирования ввоза, чтобы избежать увеличения запасов и еще большего снижения цен. Так джеддинские крупные импортеры пришли к соглашению временно воздержаться от ввоза новых товаров до тех пор, пока имеющиеся запасы не уменьшатся и цены не выравняются.

В общем торговая депрессия, начавшаяся после 1927 г., все больше и больше углубляется. В связи с падением доходности хаджа материальная обеспеченность населения снижается. Понижение спроса касается главным образом, второстепенной категории геджасского ввоза, как мануфактура и проч. Надо полагать, что ввоз продовольственных продуктов неизбежен в размере потребности населения (с поправкой на падение его покупательной способности) плюс потребности паломников. В общем нужно ожидать, что в ближайшие годы торговые возможности Геджаса будут значительно сужены.

Нижеприводимая таблица ввоза дает (с известными поправками) представление об объеме геджасского импорта:

**Внешнеторговые связи Геджаса.**

В течение истекшего сезона порт Джедду посетили 217 пароходов, имеющие грузы на борту. По странам (с указанием количества доставленного груза) эти пароходы распределяются следующим образом:

М е с я ц ы	Египет суд. мест.	Англия суд. мест.	Германия суд. мест.
Июль . . . . .	7 11.058	4 59.774	2 4.097
Август . . . . .	7 11.474	5 69.662	2 5.926
Сентябрь . . . . .	7 3.850	2 9.959	1 —
Октябрь . . . . .	7 6.039	3 11.764	2 11.461
Ноябрь . . . . .	7 15.259	3 20.809	2 —
Декабрь . . . . .	8 25.244	3 26.824	1 8.352
Январь . . . . .	8 24.841	6 99.182	1 —
Февраль . . . . .	6 14.023	1 16.861	1 9.545
Март . . . . .	7 12.059	3 10.741	1 3.714
Апрель . . . . .	9 21.102	15 93.367	1 7.613
Май . . . . .	8 6.810	9 25.475	1 4.812
<b>Итого . . . . .</b>	<b>81 154.761</b>	<b>53 444.418</b>	<b>11 55.520</b>

М е с я ц ы	Италия суд. мест.	Голландия суд. мест.	СССР суд. мест.
Июль . . . . .	4 14.764	1 28	— —
Август . . . . .	7 40.028	— —	— —
Сентябрь . . . . .	3 28.631	2 3.877	— —
Октябрь . . . . .	4 4.957	— —	1 923
Ноябрь . . . . .	3 2.588	— —	1 1.908
Декабрь . . . . .	6 14.693	— —	— —
Январь . . . . .	7 18.988	— —	— —
Февраль . . . . .	5 11.206	2 13.311	1 19.487
Март . . . . .	5 23.310	3 12.977	— —
Апрель . . . . .	5 14.734	— —	2 32.668
Май . . . . .	4 11.004	1 22	1 7.588
<b>Итого . . . . .</b>	<b>53 184.903</b>	<b>9 30.215</b>	<b>6 62.584</b>

Ввоз Геджаса за время с июля 1929 г. по май 1930 г. включительно.

Наименование товаров	Индия	Ява	Египет	П. Судан	Массауа	Аден	Басра	Европа	Итого
Сахар	17.656	2.400	167	3.000	2.060	200	—	37.110	62.593
Мука	90.824	—	—	40	—	205	—	—	91.069
Р и с	150.467	—	—	17.027	—	93	—	—	167.587
Пшеница	13.953	—	358	—	—	—	15.960	—	30.271
Фасоль и бобы	2.321	—	7.926	4.710	470	—	—	—	15.427
Кукуруза	4.575	—	—	2.152	763	740	6.699	—	14.931
Чечевица	1.806	—	6.308	471	—	323	—	—	8.908
Просо	1.146	—	225	11.439	—	3.624	10.736	—	27.170
Ячмень	—	—	5.595	—	—	—	12.929	—	133.524
Финики	1.660	—	—	—	—	—	18.033	6.305	25.998
Картофель	—	—	205	—	—	—	—	—	205
Табак	339	—	498	167	26	723	—	23	1.774
Ч а й	1.691	20	386	5.457	—	74	—	185	7.813
К о ф е	792	—	78	2.805	667	217	—	—	4.559
Жиры растительные и животные	150	—	110	1.183	1.412	1.348	35	—	4.238
Автомобили	—	—	72	53	—	—	—	298	423
Автомобильности	57	15	1.315	303	130	—	—	2.188	4.008
Железо и изделия	124	188	233	634	—	481	—	2.228	3.888
Мануфактура	4.097	12	6.079	2.573	661	2.384	823	1.712	18.341
Спички	—	—	10	—	60	10	—	225	305
Мыло	—	13	781	4.876	5	325	—	—	6.000
Бумага	—	203	147	—	87	—	—	1.061	1.498
Хлопок и вата	—	—	—	17	22	38	—	—	93
Бензин	—	—	20.325	19.000	—	—	—	16.200	55.525
Керосин	—	—	22.200	33.089	—	—	—	50.086	105.375
Масло моторное	—	—	1.217	82	178	100	—	1.233	2.810
Цемент	—	—	130	1.845	—	155	—	41.221	43.351
Лес в шт.	410	18.126	14.411	21	4.051	134	1.330	43.729	84.193
Оружие	—	—	—	—	—	—	—	3.023	3.023
Фрукты	4.049	—	10.841	1.585	1.509	187	—	382	18.553
Разные товары	3.374	20	7.050	2.211	1.680	1.136	1.132	1.872	18.475
Каменный уголь	—	—	—	—	—	—	—	2.000	2.000

Кроме того, прибыло 4 парохода под бельгийским флагом, которые доставили 4.739 мест груза.

В приведенное число не входят паломнические пароходы, не имевшие в порту грузовых операций.

За отсутствием другого показателя, грузы указаны, исходя из количества мест, что, конечно, не дает возможности определить тоннаж грузооборота. Вместе с тем доставляемые грузы не всегда являются товарами, происходящими из страны, флаг которой носит тот или иной пароход. Приведенные цифры указывают лишь на то, что приблизительно две трети грузооборота в Джедде обслуживаются англо-индийско-египетскими пароходствами. Последовательно занимают: итальянские пароходы 2 место, суда СССР—3, Германия—4, Голландия и Бельгия—5 и 6 места. Но это отнюдь не выявляет степень участия той или иной страны в импорте Геджаса.

#### Геджас и восточные рынки.

Индия. Из восточных стран в внешней торговле Геджаса существенную роль играет Индия. Индия с Красным морем имеет прекрасное морское сообщение, что облегчает ее торговлю с Геджасом.

Еще недавно, до 1927 г. товары индийского происхождения в импорте Геджаса занимали значительное место. Оживленные торговые отношения заставляли геджасские фирмы иметь в Бомбее свои филиалы, обслуживавшие частично и второстепенных импортеров.

Ныне индийские филиалы геджасских фирм за исключением лишь филиала т/д Вейнал Али Риза, ликвидированы. Это стоит в прямой зависимости от наблюдающегося сокращения торговли Геджаса с Индией. Характерным для современных геджасско-индийских торговых отношений ныне является то, что эта торговля поддерживается незначительным количеством фирм, имеющих издавна большие связи с Индией. Большинство их предприятий, организованно в Геджасе выходцами из Индии. Мануфактура, обувь и пальсы из Индии ввозятся двумя или тремя фирмами. Точно так же продовольственные продукты из Индии экспортируются в Геджас только 4 фирмами, в число которых входит вышеуказанная геджасская фирма. На долю этой фирмы падает по сахару 47,64%, муке—44,68%, пшенице—61,2% и рису—57,7% всего экспорта Индии в Геджас.

Торговые обороты между Индией и Геджасом в последние годы падают. Экспорт Индии в Геджас ныне главным образом состоит

из двух видов продовольственных продуктов, а именно муки и риса. Индийский ячмень и пшеница ныне не в состоянии конкурировать и постепенно вытесняются с геджасского рынка ячменем и пшеницей из Месопотамии. Очень характерно и то, что китайский тростниковый сахар несмотря на свою дешевизну, свое место на геджасском рынке уступает сахару европейского происхождения.

Также систематически сокращается ввоз в Геджас фабрично-заводской продукции Индии. Из нее более или менее в значительном количестве поступают обувь, бязь, пальсы и чай.

Басра, как указывалось выше, является поставщицей для Геджаса пшеницы, ячменя, дурро и фиников. Они отличаются своей дешевизной, но импорт их до сих пор затруднялся отсутствием непосредственных между Басрой и Джеддой пароходных сообщений. Только теперь с появлением на этой линии советских пароходов, это затруднение как будто устраняется и, в связи с этим, нужно ожидать, что произойдет рост ввоза этих продуктов из Басры за счет Индии.

Аден играет только роль перевалочного пункта для грузов, следующих с Востока в Геджас. Из Адена иногда поступают продовольственные продукты, но незначительными партиями. Из Адена в Геджас ввозятся табак и кофе. Последнее следует транзитом из Йемена или Джибути.

Через Аден, между прочим, следует в Европу единственный экспорт Геджаса—сушеная кожа мелкого скота (в Триест и Лондон).

Йемен, несмотря на свою географическую близость и наличие экспортных ресурсов (продовольственные продукты) во ввозе Геджаса не играет особой роли. Оттуда ныне импортируется главным образом кофе. Между портами Йемена и Геджаса не имеется регулярных сообщений.

Джибути совершенно не имеет непосредственных сообщений с Геджасом. Абиссинское кофе, импортирующееся в Геджас, следует через Аден.

Массаула представляет собой надлежаще оборудованный морской порт итальянской колонии Эритрея. По отношению к Геджасу он также играет роль перевалочного пункта для грузов, следующих на итальянских пароходах из Италии или портов Адриатического моря. Собственного экспорта в Геджас Эритрея не имеет, если не считать фруктов (бананы).

Египет и Порт-Судан. Порты Порт-Саид, Суэц и Порт-Судан для Геджаса служат перевалочными транзитными пунктами для товаров, следующих из Европы, в силу того, что они лежат на путях мировых сообщений. При этом Судан отчасти пропускает



транзитом и товары дальневосточного происхождения. Доля участия этих стран во ввозе Геджаса очень ограничена. Из Порт-Судана иногда поступает некоторое количество продовольственных продуктов. Что касается Египта, то экспорт его в Геджас несколько шире: помимо некоторого количества продовольственных продуктов (включая палестинского происхождения) и табачных изделий, Египет реэкспортирует некоторые категории товаров европейского происхождения, как спички, галантерею, спилкаты и металлические изделия.

В настоящее время Египет переживает острый хлопковый кризис. В результате этого кризиса египетское сельское хозяйство, как будто склонно принять верховой уклон. Если это справедливо, то в недалеком будущем Египет может вывозить в Геджас значительное количество продовольственных продуктов.

В Порт-Судане и Суэце имеются нефтяные инсталляции Шелла, которые и питают Геджас нефтепродуктами.

Ява когда-то экспортировала в Геджас значительное количество сахара и риса. Первый теперь вытеснен сахаром европейского происхождения. Рис ныне также не ввозится, как товар, ввиду того, что явайские паломники необходимое для себя количество доставляют с собой. Явайский рис ныне среди геджасского населения не имеет потребления.

### Геджас и европейские рынки.

Говоря о торговых отношениях Геджаса с европейскими странами надо отметить, что в последние годы геджасское купечество вообще поворачивается лицом к европеизации. Этот поворот в основном произошел лишь в последние годы, но это далеко не означает наличия в данный момент твердых связей с европейским рынком. Современное положение европейских рынков, повидимому, это исключает, по крайней мере установление прочной связи с Европой затрудняется из-за крайней неустойчивостью европейских рынков. Поэтому, в настоящее время невозможно указать европейское государство, с которым имелись бы твердые торговые отношения. Эти торговые отношения поддерживаются геджасским купечеством личными посещениями, что является продолжением старых традиций, не могущих ныне рассчитывать не только на развитие, но и сохранение более или менее постоянного характера.

Англия. Основными путями связи английского торгового капитала с Геджасом до сих пор служили британские колонии. В этом отношении исключительную роль играла Индия. Теперь с падением ее удельного веса в торговле Геджаса надо полагать, что этот старый канал англо-геджасской торговли сузится. В этом отношении исключается и Египет, поскольку реэкспорт из него, ввиду удорожания египетскими пошлинами, не будет отвечать моменту. Поэтому в данный момент для английского торгового капитала остается лишь путь непосредственной торговли с Геджасом.

Ввиду невозможности дифференцировать геджасский импорт по признакам происхождения объектов ввоза, нет возможности сейчас установить объем англо-геджасской торговли. Но, судя по некоторым признакам, ввоз продуктов английской континентальной промышленности ныне тоже сокращается. Это происходит несмотря на то, что налицо имеются условия, благоприятствующие развитию английской торговли в Геджасе. Имеется широчайшая к английским товарам клиентура, коммерческо-банковские предприятия, облегчающие денежные расчеты и, наконец, развитое морское сообщение, пути которого лежат через Красное море.

Английский торговый капитал на геджасском рынке теряет свой удельный вес. Это подтверждается появлением на геджасском рынке Германии, Австрии, Польши и др. стран.

Для сегодняшнего дня характерно то, что имеющиеся в Геджасе английские фирмы оперируют товарами американского происхождения (автомобили Форд и Дженераль-Мотор, сельскохозяйственные орудия и прочее).

Английский экспорт в Геджас включает различные контингенты продуктов англо-фабрично-заводской промышленности, начиная металлическими изделиями и кончая мануфактурой. Известное место в импорте Геджаса занимают пищевые продукты (Мортон). Но колебания размера импорта Геджаса из Англии теперь невозможно учесть. Судя же по тому, что мануфактуристы проявляют тенденции к отказу от ввоза английской мануфактуры, надо полагать, это колебание ныне происходит по линии снижения.

Франция. Ввоз из этой страны проходит главным образом транзитом через Египет. Если не считать поступающие незначительные партии обуви и галантереи, весь ввоз из Франции ограничивается парфюмерией.

Германия. Экспорт Германии в Геджас в последние годы систематически растет. Этот экспорт охватывает продукцию ряда отраслей промышленности, как металлической, машин, строительного железа, инструментов и оружия, красочной и химической (фармацевтической). В частности, в этом году имел место ввоз в Геджас сахара и цемента.

Ныне в Геджасе имеется специальная торгово-посредническая контора для торговли с Германией (Круковский). Кроме того, ряд местных фирм имеют у себя представительство некоторых германских фирм. Увеличение посещаемости порта. Дредды немецкими пароходами показывает увеличение ввоза из Германии.

В скором времени ожидается ратификация геджасско-германского договора 1929 г. и прибытие в Джедду представителя Германии.

Бельгия. В этом сезоне впервые появились в порту Джедда бельгийские пароходы, но ввоз из Бельгии пока что ограничивается цементом и сахаром.

Италия. Из этой страны в Геджас ввозятся главным образом автомобили (Фиат), принадлежности к ним (шины, аккумуляторы и проч.) и некоторое количество пищевых продуктов (консервы). Из Триеста и Фiume поступает лес, очевидно, из Юго-Славии, а также цемент из Спалато. Ввоз их облегчается тем, что между Венецией и Дреддой существует регулярное пароходное сообщение.

Польша. До сих пор ввозила незначительные партии металлических изделий (керосино-калильные лампы и галантерейные изделия) и легкие ткани. Они идут транзитом через Триест. В этом году впервые поступила одна партия сахара из Гдынь.

Весной этого года Геджас посетила особая польская делегация, которая привезла письмо президента Польской республики к королю о признании Саудовского королевства. Предполагается возможность назначения Польшей в Джедду особого представителя. Польша ищет экономической и политической связи с Геджасом.

Голландия. Несмотря на усиленное посещение голландскими судами Дредды, незаметно развитие торговых отношений между странами. На местном рынке встречаются в незначительном количестве лишь пищевые продукты голландского происхождения (молочные и кондитерские).

## Лесной рынок Сирии

(От собственного корреспондента)

### Порты Сирии.

Сирия имеет три морских порта, из которых главным считается Бейрут, а затем идет Триполи и Александретта. Из портов Триполи и Александретты лес идет на местное потребление, отправляется в соседние места, а также в город Алеппо. Бейрут—большой портовый город, снабжает лесом не только соседние места, но переправляет его в главный город Сирии—Дамаск, где имеется много больших и мелких лесных складов; переправка в Дамаск идет прямо из порта или со складов. В настоящее время Бейрут сильно перестраивается.

### Лес, потребляемый Сирией.

Вся годовая потребность «белого» леса—елки для всей Сирии исчисляется, примерно, в 70.000 кубометров.

Пиломатериалы—доски идут исключительно 4-метровой длины,

при ширине от 17 до 36 см. в количестве 90% и узких размеров от 10 до 15 см.—10% на партию; толщина от 11 мм. до 38 мм. При мерная спецификация следующая: 11 мм.—20%; 16—17 мм.—25—30%; 22—23 мм.—15—20%; 26—35—45 мм.—от 5 до 10%; остальные—бруски разных размеров.

Потребление сосны определяется более, чем в 200 тыс. кубометров; в Сирии имеется местная сосна под названием «катране», цвет и слой ее как у хорошей сосны, а по крепости она не уступает русскому дубу и имеет то преимущество, что переносит жаркий климат, то есть не трескается от солнца.

Белый лес (елку) сирийские купцы покупают в Румынии в сортировке, называемой «Румыно-Бейрутской» и состоящей из 2, 3 и хорошего 4 сорта. Лес—гладкой красивой распиловки и тщательной выработки. Из осмотренных на лесных складах пачек четвертый сорт можно найти лишь после распиловки пачки, которая, как обычно в Румынии, хорошо увязывается проволокой.

Дефекты 4-го сорта сводятся к следующим: наблюдается наличие в доске большого количества сучьев или красины; бывает, что сама древесина старая; встречается прилегающая доска с наличием плесени или выпавших сучков; гнилых или колотых досок нет; наоборот, доски имеют очень красивый вид, торцовка аккуратная, правильная; пачка из нескольких досок хорошо увязана и выкладывает как одна доска. Когда говорились с покупателями о сорте, они называют сорт «самбыт» и как будто не знают 1, 2, 3 и 4 сорта; некоторые считают, что русский 4 сорт—никуда годный брак; «нам нужна хорошая белая здоровая доска, сортом мы не интересуемся; мы довольны «Бейрутской сортировкой», которую мы получаем из Румынии от Фореста или других румынских фирм».

#### Торговля лесом.

Все торговцы лесом—сирийско-мусульмане: крупные фирмы находятся в Бейруте. Крупные лесники едут сами в Румынию, или имеют там свою контору, стараются закупать на небольших заводах, платят на месте производства наличными, и таким образом выигрывают на цене; покупки производятся, главным образом, фоб, товар привозится в порт Сирии и оттуда переправляется средним и мелким складчикам, которые получают товар по ценам, ниже картельных, например, картель считал до 1 августа 44 шилл. фоб за кубометр при ширинах от 17 до 26 см. и 41—42 шилл. при ширинах до 30 см.

Закупая товар на мелких заводах за наличные, фирма платит за ту же спецификацию 37—38 шилл. и ей, понятно, есть расчет продавать ниже картельной цены; фрахт из Румынии—7 шилл. и товар обходится не дороже 45 шилл. сиф; продают его средним и мелким фирмам по 48 и даже 47 шиллингов сиф.

М. Сенджаби

## Метрология Персии

### 1. Меры веса.

До настоящего времени Персия не имеет определенных для всей страны единиц измерения. Употребляемые сейчас меры имеют в основе несколько старых систем веса, берущих начало в истории материальной культуры Востока, земледелия, связанного с искусственными орошениями, натуральных, форм хозяйства и характере производственных отношений. Разрозненная система веса изменяется не только в зависимости от района применения, но и от самого товара; она, в известной мере, является тормозом в развитии внутреннего товарооборота и служит предметом частых недоразумений в расчетах по иностранной торговле. Существование до сих пор этой отсталой системы мер является следствием все еще сильных натуральных хозяйственных форм, обособленности, экономической самостоятельности отдельных провинций и слабости капиталистических отношений.

Основной таблицей (по весьма спорной) мер веса принято считать:

Единица измерения	Персидский вес	Метрическая система
1 ячменное зерно (нахуд)		= 0,048 грамм
4 ячменных зерна . . .	= 1 гяндум	= 0,192 "
24 нахуда . . . . .	= 1 мискаль	= 4,635 "
16 мискаль . . . . .	= 1 сир	= 73,728 "
10 сир . . . . .	= 1 чарек	= 737,28 "
88 мискаль . . . . .	= 1 фунт	= 410 "
4 чарека . . . . .	= 1 батман тавризский	= 2,94912 кг
640 мискаль . . . . .	= 1 "	
40 сир . . . . .	= 1 "	
2 батмана тавризских .	= 1 " шахский	
5 батманов шахских . .	= 1 кутис	
100 " тавризских . . .	= 1 харвар	= 294,912 кг.

Эта таблица действительна, главным образом, для Тегеранского Тавризского и Казвинского районов, хотя и тут, в отдаленных, глухих местностях встречаются отклонения.

### Торговля в Бейруте.

Оптимики продают со склада, с погрузкой в вагон или магуны по 58 шилл. за кубометр. Стоит товар, как указано выше, 45 шилл. сиф; выгрузка, городские расходы, таможенные, доставка на склад и укладка составляют 10 шилл., всего, таким образом, 55 шилл., после чего они охотно продают по 58 шилл.; мелкая торговля метрами 60—61 шилл.; более широкие размеры, например, от 28 до 36 см. ширины, продаются по 65—66 шилл. за кубометр.

### Цены на русский лес.

На основании этих расчетов, крупные фирмы предложили за русский лес 30 шилл. фоб, учитывая разницу на пошлине в 7 шилл. (советские товары, ввозимые в Сирию, облагаются двойной пошлой); другие предложили 39 шилл. сиф, что почти одно и то же. Предлагаемая цена зависит также от спецификации. Румыния назначает цену в зависимости от размеров; более узкая спецификация стоит много дешевле, а по желанию можно иметь цену за каждый размер отдельно. В последнее время Румыния продает свободно бруски, не повышая цены, и правильно делает, ибо бруски они вырезают из вершин, или из мелких колод и они не прескаются, как доски; брусок, если он не гнилой и не прелый, подходит рынку.

### Крупная фирма «Карам».

Изучая покупателей и предложенные ими спецификации, а также цены, наиболее крупной фирмой приходится считать фирму «Карам», которая имеет в своих руках всю железнодорожную поставку; эта фирма соглашается купить наш товар «фоб» с приемкой на русских заводах, в то время, как остальные категорически отказываются принимать товар в нашем порту или на заводах.

Харвар или иначе «хальвар», в зависимости от района применения, а часто в зависимости от вида товара, претерпевает следующие изменения:

Р а й о н ы	Единица веса	Метрическая система
1. Тегеран . . . . .	1 харвар	297,6 кг.
2. Пехлеви . . . . .	1 "	122,9 "
3. Решт . . . . .	1 "	131,0 "
4. Тавриз . . . . .	1 "	297,6 "
5. Астара . . . . .	1 "	409,5 "
6. Мешед . . . . .	1 "	311,2 "
7. Кучан . . . . .	1 "	346,0 "
8. Мешедессер . . . . .	1 "	118,8 "
9. Исфагань . . . . .	1 "	297,6 "
10. Казвин . . . . .	1 "	297,6 "

Вследствие этого совершенно различны по весу следующие за харваром батманы (или мань), сирь, мискаль и другие, хотя названия последующих делений в большинстве те же.

Никакого толкового, членораздельного, объяснения разнообразия веса харвара не удалось получить.

Харвар (ноша осла), по указанию многих персов, насчитывает за собой не одну сотню лет. О происхождении этой меры существует много разноречивых толкований. Одни объясняют разницей в весе харвара существовавшим в период натурального хозяйства обменом продуктов между районами, для чего требовалась определенная эквивалентная единица, так 122,9 кг. риса за 311,2 кг. пшеницы и т. д. Другие исходят из средств транспортировки: осел несет до 65,5 кг; верблюд (персидский)—163,8 кг; верблюд (багдадский и белуджский) до 262 кг; катыр до 131 кг; лошадь до 128 кг.

Твердости в этих объяснениях мало.

По утверждению Джемаль Заде, упомянутый тавризский батман соиздал историк Решид—Эддин—Фазлула, министр Хазан-Хана в 700 г. и эта мера считалась наиболее удобной, ибо она была пригодна для самых незначительных тяжестей. Сколь различных батманов в отдельных местностях—можно судить по приводимому перечню.

Районы	Персидский вес	Метрическая система
Тавриз . . . . .	Малый батман = 640 мискаль	= 2,941 кг.
Тавриз . . . . .	Большой батман = 1.000 "	= 4,6 "
Исфагань . . . . .	Шахский = 1.280 "	= 5,888 "
Бендер-Аббас . . . . .	Батман = 840 "	= 3,864 "
Абадан . . . . .	Батман = 720 "	= 3,312 "
Астрабад . . . . .	Батман = 1.440 "	= 6,624 "
Рейский . . . . .	Малый батман = 2.560 "	= 11,776 "
Рейский . . . . .	Большой " = 3.000 "	= 13,8 "
Марага . . . . .	Батман = 1.250 "	"
Шуштер . . . . .	" = 1.440 "	"
Хашимский . . . . .	" = 1.250 "	= 5,75 "
Ширазский . . . . .	" = 720 "	"

В то же время:

- 100 диванских батман = 1 харвару.
- 90 астрабадских батман = 1 харвару.
- 20 шахских батман = 1 харвару Асси.
- 100 малых тавризовских батман = 1 харвару.
- 1 ширазский батман =  $\frac{1}{2}$  и  $\frac{2}{32}$  шахского батмана.
- 40 мендесерских батман = 1 харвару.

1 шахский батман в два раза больше Тавризовского (1.280 мискаль). Последний распространен больше всего в Исфагани, Кашане и Абаде.

В общем, вес батмана колеблется от 2,8 кг. до 16 кг.

Кроме перечисленных общих мер веса существуют еще специальные, которые употребляются в отдельных отраслях торговли.

Из них нужно отметить:

1. Хонкер — мера веса сабы в Азербайджане, равная 65,5 кг.
2. Апе — мера веса драгоценных камней, равная  $\frac{1}{16}$  карата; последний равен  $\frac{1}{32}$  мискаля.
3. Горабе — мера равная 13,6 литра; она служит для измерения розовой (голаб) и лимонной воды.
4. Курдюки — мера и, в то же время, определенный объем. Употребляются в торговле продукцией сельского хозяйства (масло, сыры, брынза, мед, финики, кейси и другие). В Мазандаране и Астрабаде существуют курдюки вместимостью в 57 английских ливров.
5. Хандретвейт — мера веса сахара, занесенная вместе с этим товаром из Бомбея. Встречается в районах Персии торгующих с Индией, главным образом, на юге Персии. Один хандретвейт равен 51,9 кг., — равен 8,75 шахских батман.

## 2. Линейные меры.

Здесь наблюдается большая стройность, чем в мерах веса, хотя разнородность линейных мер также не мала.

Основной единицей линейных мер является зар. Имеется зар шахский и народный.

1. Шахский зар равен 1,12 метра.
  2. Простой зар неодинаков, обычно это 106 см.
  3. Магасерский зар, употребляемый в Тегеране и Ширазе немногим короче шахского и равен 1,04 метра.
  4. Нишабурский зар еще короче.
- Строение линейных мер таково:
- 1 бахр = 0,035 метра,
  - 4 бахр = 1 герег,
  - 4 герег = 1 чареку (четверть зара).
  - 16 герег = 1 зару около 41 дюйма,
  - 4 чарека = 1 шахскому зару,
  - 6 зар = 1 тулу,
  - зар ваджаб =  $\frac{1}{32}$  шахского зара,
  - 6.000 шахских зар = 1 фарсаду,
  - 1 фарсах = 6,72 км, хотя в некоторых местах он короче и равняется 6,24 км.

Длина фарсаха сильно различается в районах друг от друга. Зависит она от профиля пути, ибо фарсах — расстояние, которое проходит лошадь с полной нагрузкой за час. Поэтому два смежных фарсаха могут быть различны. Один будет равен 7 км. в ровной местности, а другой 6 км. в горной. Сейчас, с развитием автомобилизма, за фарсахом укрепилось расстояние равное примерно  $6\frac{1}{2}$  км.

В ковровом производстве существует мера — гре — равная 36 кв. см, по которой производится расчет стоимости ковра (количество узлов на одном квадратном гре).

## 3. Меры площадей.

Точно выраженной земельной меры не существует. Наиболее употребительная мера — это «джуфт», то есть площадь земли, которая может быть возделана под ту или иную культуру, при посредстве одной пары волов. Понятие это весьма неопределенное. Обработка земли определяется не только примененном животной силы. Если пара быков, «джуфт», подготавливает почву для посева, предположим, 10 га хлонка, то на другие полевые работы средств семьи земледельца не хватает, а для пшеницы может оказаться и достаточным. Отсюда должно быть ясным, что мера «джуфт» не может быть определенной, не говоря уже о том, что она зависит от почвы, климатических условий, орошения и силы быков.

Мера «джуфт», выработавшаяся веками в полеводстве и зерновом хозяйстве определяет площадь вспашки земли под посев.

Эта площадь может оказаться несоответствующей рабочей способности хлебопашеской семьи.

Джуфт различен.

Районы	Один джуфт равен
Сабзвар . . . . .	от 1,9 до 3,2 га
Кучан . . . . .	" 6 до 8 га
Турбет . . . . .	" 0,5 до 1 га
Бехаре . . . . .	" 5 до 7 га
Дерегез . . . . .	" 7 до 10 га

Все эти сведения не соответствуют истине и объясняется это, главным образом, неустановленным понятием «джуфт».

Входить в подробный анализ работоспособности пары быков нет смысла, но можно дать следующие приблизительные размеры земли, которые соответствуют одному джуфту.

Для пшеницы и ячменя — 5—7 га.

Для хлонка — 2—3 га.

Эти цифры ближе всего стоят к истине.

В некоторых районах, в частности в Нишабурском, имеется еще земельная мера «тохмекар» (тохм — семя, кар — работа). Этим понятием определяется площадь, на которую высевается один батман или 2,52 кг. семян.

Иногда эту меру называют просто «1 батман земли». Если принять, что на гектар должно быть засеяно 82 кг. пшеницы, то в таких условиях — один тохмекар будет соответствовать 230 кв. метрам земли.

В Нишабуре полагают, что тохмекар равняется от 180 до 200 кв. метрам.

Земельная мера — харвар, аналогична по происхождению батману. Она означает площадь, на которую пошло харвар семян. Следовательно харвар земли (возделанной) различен в зависимости от культур и от районов.

В северных провинциях Персии меры площадей следующие:

- 12 кабзе = 1 кв. зарилл,
- 10 кв. зарилл = 1 дарз,
- 10 дарз = даху (дохус в Гиляне).
- 10 даху = 1 хафиз,
- 10 хафиз = 1 джериб,
- 1 джериб = 10.000 кв. зарилл.

Джериб подразделяется еще на десять «ней» или «нейзе».

Джериб также бывает разных размеров. В большинстве принято считать джериб равным — 1.066 кв. зарилл. В Исфагани и Абаде джериб равен только 1.000 кв. зарилл. Но так не везде.

В Гиляне джериб равен 10.000 кв. зарилл. В Гярганруде считают 4 «ляте» равным одному джерibu. В Эсфелеме мера «герду» равна  $\frac{1}{2}$  джерiba.

В Лянгеруде и в деревне Раникух существует несколько других измерений площадей. Там распространен «хезар», который равен — 10.000 кв. зарилл.

Хезар в свою очередь, подразделяется так:

- Хезардехабзе =  $\frac{5}{6}$  джерiba.
- Хезар даваздехабзе = 1 джерibu,
- Хезар 20 кабзе =  $1\frac{1}{2}$  джерiba.
- Хезар 24 кабзе = 2 джерiba.
- Хезар 28 кабзе = 4 джерiba.

В Тункабуле джериб равен 100 дарз = 24 кабзе = 2.000 кв. зарилл.

В Кашанском районе существуют 2 джерiba в 900 и 650 кв. зарилл. Первый равен 960 кв. м, второй равен 714 кв. м.

В Шахруде джериб имеет — 10.000 кв. зарилл.

В Изадском районе джериб имеет только 900 кв. зарилл.

В Деллиджанском округе (кямаре) джериб равен 900 кв. зарилл.

В Тегеранской провинции — джериб равен 12 тыс. кв. зарп-ли = 1296,75 м.

#### 4. Меры воды.

Вода в Персии — все. Незначительное хотя бы присутствие воды дает жизнь, оживляет плодородную почву, а следовательно обеспечивает существование. Вода «каната» измеряется сангами (санг — в переводе — камень). Один «санг» воды — это струя воды нормального, среднего течения с сечением в квадрате 8 гре на 12 гре. Там, где «канат» выходит на поверхность и разбегается в стороны, выде арыков, — применяется другое исчисление.

Купить один час воды означает купить право в определенный час и педлею отвести себе столько воды, сколько протекает по арыку шириной в санг. Если купить 4 часа воды это значит что можно в течение одного часа брать воду из арыка шириной в 4 санга или же в течение 4 часов из арыка шириной в 1 санг.

Понятие «санга» различно для каждого района. Следовательно колеблется и меры воды.

В Кашанском районе «санг» — струя воды, которая способна вращать один мельничный камень, при падении с высоты  $2\frac{1}{2}$  — 3 метров.

В Иездском районе «санг» — струя воды с сечением в тегеранский кирлич.

В Тегеранском районе измерение отпускаемой воды производится по заливаемой водой площади.

1 санг воды должен залить 30 гафизов земли (один джериб в 1.000 кв. зарп имеет 10 гафизов).

#### 5. Особенности Исфаганских мер.

Помимо всех этих общих положений, каждая провинция имеет свои особенности. Это было уже видно из предыдущего изложения.

Исфаганский район, при том же общем весе харвара в 297,6 кг, имеет следующее деление, иное:

1 харвар . . . . .	= 50 шахских батм = 297 кг 667 гр
1 харвар . . . . .	= 100 тавризских или тегеран. батман
1 шахский батм. . . . .	= 5,8 кг
1 шахский батм. . . . .	= 1280 мискалей
1 шахский батм. . . . .	= 13 ратлей
1 ратль . . . . .	= 98 мискалей
1 богче . . . . .	= $9\frac{3}{4}$ ратль или 955,5 мискаль
1 богче . . . . .	= 20 калаф

#### 6. Особенности Мазандерана.

В деревнях меры сыпучих тел определяются емкостью «киле» — цилиндрической деревянной посуды с дном в четверть в диаметре и четверть высотой. 40 киле составляют один харвар. От удельного веса зерна зависит его фактический вес.

Получается, что харвар риса весит	118,8 кг — 127,0 кг.
» чалтыка »	106,5 » — 114,7 »
» ячменя »	118,8 »
» пшеницы »	147,4 »

Отсюда уже общепринятая средняя мера, в особенности в городах, — харвар — 123 кг.

В некоторых районах употребляется малый харвар, так называемый «харвар — ратли» то есть  $\frac{3}{4}$  харвара, что приблизительно составляет 90,9 кг.

Одновременно харвар, как мера веса, колеблется в зависимости от товара.

Очищенный хлопок . . . . .	1 харвар = 30 латар = 122,9 кг
Хлопок сырец . . . . .	1 " = 100 " = 409,5 "
Шерсть . . . . .	1 " = 100 " = 409 "
Кунджут . . . . .	1 " = 30 " = 122,9 "
Кенаф . . . . .	1 " = 30 " = 122,9 "

Долевое деление харвара сохраняется.

Харвар =	100 батман,
батман =	40 сирам,
сир =	16 мискалей,
мискаль =	24 нахудам,
нахуд =	4 гяндумам.

Меры площадей также отличны. Государственный джериб (100 × 100 = 10.000 кв. зарп) в Мазандеране не принят. Для измерения площадей служит местный джериб. Основа его — «ареш» — локоть = 45,56 см.

10 ареш =	1 лале (камыш),
20 лале × 20 =	400 кв. лале,
400 кв. лале =	1 джерибу,
1 джериб =	10 хафизам,
1 хафиз =	10 даху,

В селениях с преобладающими неорошаемыми землями употребляется мера «чель» равная 0,16 джероба или  $6\frac{1}{4}$  челя = 1 джеробу. В основе челя лежит «малая лала», равная восьми арешам.

#### 7. Меры Азербайджана.

Здесь, как и в остальной Персии единицы измерений отличаются большой пестротой и варьируют в зависимости от района и рода товаров.

Основной весовой единицей считают мискаль. Он имеет одинаковое весовое значение для всей страны, 1 мискаль равен 4,653 гр. Батман же весьма разнообразен.

Таможенное управление приравнивает батман к 640 мискалям (так называемый сагат-батман).

На внутреннем рынке Персидского Азербайджана означенный батман (сагат-батман) применяется повсеместно для привозимых из-за границы товаров<sup>1)</sup>.

Для товаров местного происхождения применяются иные батманы, которые резко колеблются, в зависимости от районов и рода товаров.

Батманы в наиболее важных пунктах персидского Азербайджана таковы:

Районы	Персидский вес	Метрическая система
Тавризский батман равен . . . . .	1000 мискалям	4,54 кг
Марагинский » » . . . . .	1408 »	6,04 «
Урмийский » » . . . . .	3520 »	16,38 «
Марандский » » . . . . .	2112 »	9,6 «

По роду товаров батман изменяется:

для миндаля — батман — равен 1062,5 мискалям;

для меди — батман — равен 660 мискалям;

для сабы в Урмийском районе применяется особая мера «хондкер», равная  $65\frac{1}{2}$  кг;

Для сахара при оптовой торговле применяется пуд, а в розничной батман в 640 мискалей.

Для чая применяется русский фунт и т. д.

Батман делится на 4 чарека;

батман делится на 8 сир;

батман делится на 16 пондза;

батман делится на 32 хавтдрам.

Каждые 100 батман равны 1 харвару.

Крупнейшей мерой длины является — фарсах, который равен 6,75 км. Единицей длины в торговле является зарп. Официальный шахский зарп применяется, главным образом, в Тавризе. Он равен 112 см.

В районах длина зара колеблется. В Урмии он равен 114,8 см; в Ардебиле и Астаре — 111 см и т. д. Прототипом зара — является расстояние от центрального пункта груди до кончиков пальцев вытянутой в сторону руки.

Меры площадей обрабатываемой земли весьма сильно колеблются и зависят от количества семян, высеваемых обычно на данной площади для той или иной культуры:

#### 8. Отклонения в Хоросане.

Фарсах как и в других районах служит исключительно для определения протяжений дорог и расстояний не менее 2—3 км. В основе его длины лежит трудность прохождения в единицу времени определенного расстояния. Потому для степных путей фарсах Хоросана обычно равен 7 км. (промяжение, которое покроешь верховой в течение одного часа езды). В горах фарсах сокращается до 6 и даже до 5 км. На части фарсах не делится.

Зарп не везде одинаков и колеблется от 100 до 106 см.

В Нишабуре его считают в 100 см, в Сабзеваре — в 102 — 103 см, в Мешехе — приблизительно, в 104 — 105 см, в Дерезе — 100 см.

Один зарп делится на 16 гре от 6,3 до 6,5 см. каждый.

Длина зара загромо определяется длиной шнура от конца носа до конца большого пальца вытянутой и откинутой руки. Отсюда

<sup>1)</sup> Следует отметить существующий и в официальных персидских ведомствах разнороб в отношении мер веса. Так по 23 отчету министерства финансов батман = 2,946 кг, а по таможенным отчетам он равен — 2,970 кг.

очевидны и колебания в сантиметрах. Кроме зара существует еще мало употребляемая мера «кадам» или шаг. Он приравливается к 2 ступням или одному локтю.

Теперь о харваре.

Помещаемая ниже таблица показывает вариации веса харвара и батмана по районам.

**Весовое значение харвара и батмана по районам**

Р а й о н ы	Харвар равен	Батман равен
	Кг	Кг.
Мешедский торговый . . . . .	311	3,11
Таможенный . . . . .	297	2,97
Нишабурский—для пшеницы, ячменя, хлопка, шерсти, гороха и прочего . . . . .	352	3,52
Нишабурский—для сахара, керосина и железа . . . . .	309	3,09
Джувеинский . . . . .	336	3,36
Мианабадский . . . . .	368	3,68
Ширванский . . . . .	417	4,17
Кучанский . . . . .	344	3,44
Бажгиранский . . . . .	409	4,09
Дерегезский . . . . .	409	4,09

Различны и меры площадей.

Джериб—есть площадь земли, которую в состоянии вспахать один джуфт (пара быков) в один день,—от восхода до захода солнца.

Отсюда в Хоросане выработалась постепенно абсолютная мера джероба в 60 шагов на 60 шагов, то есть 3.600 кв. шагов. Иногда бывает больше, иногда меньше, в зависимости от работоспособности джуфта и от почвы.

Принимая средний размер шага в 1 аршин, размер джероба в Хоросане определяется в 40 на 40 зар или в 1.600 кв. зар. При земельных спорах такие размеры джероба считаются официальными.

Отсюда следует, что один джероб равен—1.600 кв. м. (при местном размере зара), а один гектар должен иметь 6,25 джероба. Считая, что один джуфт обработает (вспахает) в один день джероб, мы получим время, потребное для вспашки гектара одним джуфтом. Оно будет равно 6,25 дней.

Следовательно, в один месяц, 1 джуфт обработает 4,8 га. Это близко к средней норме.

Таким образом джероб Хоросана следует считать равным—1.600 кв. м. или 0,16 гектара. Это соответствует приблизительно—1 ферганскому талапу.

В одном гектаре содержится 6,25 джероба, а в одной десятине—6,30 джероба.

### 9. Специфические меры Гиляна.

Как меру сыпучих тел (рис) мы встречаем «куты». Она употребляется при покупке риса из первых рук, в селениях и на базарах. Определенного веса куты не имеет. Все зависит от умения ее насыпать и от сорта риса. Приблизительная ее вместительность от 30,7 кг.—32,7 кг. Эта мера наспашается не так как у нас в прошлом, под грубю, а с верхом, до тех пор пока не получится конус.

Гилянский харвар колеблется от 115 до 147 кг. В районах Фуменском, Мовазинском, Пахлевииском, он равен—122,9 кг.

В Ренгском, Шафте, Лайджанском, Туникабуноком районах—131 кг.

В Лангерудском, Рудессерском—149 кг.

Единицей измерения поверхности служат джероб. Он равен—10.000 кв. зар или 10.444 кв. метров.

#### Его подразделения:

1 джероб = 10 хафизам  
10 хафизов = 100 доху  
1000 доху = 1000 дазр

По пути, как и повсеместно в других провинциях, имеется много отклонений и расхождений.

В Адалланском районе употребляется мера «латех», которая равна  $\frac{1}{10}$  джероба. В Лангерудском районе измерение земли производится единицами, которые крестьяне называют «хезар», то есть 1.000 дазр, «дах сади» или 10 сотен дазров.

Имеется измерение под названием «кабзах»; 24 кабзаха называются, у крестьян Туникабуна, джеробом; по такой джероб равен—2.000 кв. зар.

В районе Шафт хазар равен  $\frac{1}{10}$  джероба. От Лайджана до реки Пассихан (7 км. к западу от г. Реншта), применяют хезар равный джеробу.

От Джума—базара до Кесмиг, включая сюда и Фумен—Масуде и Тумы, хезар равен  $\frac{1}{4}$  джероба.

Таким образом в Гиляне имеется несколько видов джероба. Зачастую крестьяне вообще игнорируют джероб и измеряют поверхность рисовых плантаций по числу сжатых снопов.

В Мовазинском районе снопы вяжутся соответственно сжато с одного квадратного зара.

### 10. Положение на юге.

В персидском Бедуджистане, по побережью Мекрана, так же как и на островах Персидского залива, употребляется большое количество разнообразных мер, по меры Англии и Индии являются преобладающими.

Сравнение местных персидских и некоторых английских и индусских весовых мер дается ниже:

1. Официально принятый таможенный харвар весит 2,97 квинтала, 297,26 кг, 5,84 английских центнера (хандрествейта). Один нуд содержит 5,515 батмана по 2,97 килограмма.

В расчетах с Индией принят также батман, с весом его в 3,185 килограмм, так называемый «тавризский батман».

1 хандрествейт содержит 1,335 индусских монда по 84 англо-фунта.

1 англо-фунт весит 0,454 кг.

1 индусский монд весит 38,2 кг. и содержит 12 тавризских батманов по 3,185 килограмма.

1 квинтал содержит—31,47 тавризских батманов или 2,62 индусских монда (индусских батмана).

1 индусский батман делится на 40 индусских сир (как в Персии).

1 таможенный харвар весит—7,35 монда.

### 11. Обобщение.

Палаты мер и весов в Персии не существуют. Также нет гирь установленным законом. Последние заменяются гайками, просто кусками железа, камнями и пр. Единицы измерения, принятые правительством, связанные с его фискальными интересами (натуральные налоги и таможенные доходы), следующие:

шахский зар—1,12 м;

шахский батман = 5,888 кг;

таможенный харвар = 2,97 квинтала;

казенный джероб = 10.000 зар;

таможенный батман = 2,97 кг.

Вся эта система мер, сохранявшаяся почти неизменной со времени глубокой древности, в скором времени должна будет изменить свое существование.

Еще бывший главный финансовый советник, американец Мильспо, провел через меджлис закон о введении повсеместно в стране единой системы мер.

Проектируемые и утвержденные меджлисом 31/V—1926 г. новые меры таковы:

#### Меры веса—единица дирхем.

Старые	Новые	Метрические
10 ноход . . . . .	= 2 дирхема	= 2 грамма
$\frac{1}{2}$ мискаля . . . . .	= $2\frac{1}{2}$ »	= $2\frac{1}{2}$ »
1 мискаль . . . . .	= 5 »	= 5 »
1 сир . . . . .	= 75 »	= 75 »
1 чарек . . . . .	= 750 »	= 750 »
1 санг . . . . .	= 1000 »	= 1000 »
$\frac{1}{2}$ батмана . . . . .	= 1.500 »	= 1500 »
1 харвар . . . . .	= 30.000 »	= 30000 »

#### Дробные

1 хардаль . . . . .	= 1/1000 дирхема	= 1 миллиграмм
1 ардан . . . . .	= 1/100 »	= 1 центиграмм
1 гандом . . . . .	= 5/100 »	= 5 »
1 наход . . . . .	= 20/100 »	= 20 »

#### Меры длины—единица—гяз.

1 гяз . . . . .	= 1 метру
10 гяз . . . . .	= 1 декаметру
100 гяз . . . . .	= 1 гектометру
1 миль . . . . .	= 1000 гяз = 1 километру
1 фарсах . . . . .	= 10.000 гяз = 1 мириаметру

#### Дробные

1 хезаром . . . . .	= 1 миллиметр
1 бахр . . . . .	= 1 сантиметр
1 гре . . . . .	= 1 дециметр

Меры поверхности—единица—квадратный гяв

1 кв. гяв . . . . .	= 1 кв. метр
1 хафиз . . . . .	= 1 кв. декаметр
1 джериб . . . . .	= 1 гектар
1 кв. миль . . . . .	= 1 кв. килом.

#### Дробные

1 кв. гре . . . . .	= 1 кв. дециметр
1 » бахр . . . . .	= 1 кв. сантиметр
1 » му . . . . .	= 1 кв. миллиметр

Меры емкости—единица—куб. гяв

1 куб. гре . . . . .	= 1 куб. дециметр = 1 пеймане (для жидкостей)
1 куб. бахр . . . . .	= 1 куб. сантиметр.
1 куб. му . . . . .	= 1 куб. миллиметр

Статья 8 закона от 31 мая 1926 г. гласит:

«Правительство в течение 3 лет после утверждения этого закона, подготавливает необходимые меры к его осуществлению. За четыре месяца до вступления закона в силу, правительство опубликовывает в каждом округе сообщение, предупреждающее население о предстоящей замене».

Три года прошли, а публикации еще не было. Это вопрос предстоящего пятилетия.

## МАТЕРИАЛЫ ПО ВОСТОКУ

### ПЕРСИЯ

### Закон о торговле

#### Отдел шестой

#### О несостоятельности

##### ГЛАВА I.

##### Общая часть.

Ст. 247. Несостоятельность купца или торгового общества наступает в результате приостановления платежей, которые они обязаны уплачивать.

##### ГЛАВА II.

##### Об объявлении себя несостоятельным и последствиях этого.

Ст. 244. Купец должен в трехдневный срок со дня приостановления платежей по долгам или прочим денежным обязательствам заявить о приостановлении им платежей в канцелярию коммерческого суда по месту его жительства или в канцелярию суда, который заменяет коммерческий суд и дать в канцелярию упомянутого суда список своего имущества и все свои торговые книги.

Упомянутый список должен быть помечен соответствующей датой, подписан купцом и должен включать следующее:

1. количество и оценка всех движимых и недвижимых имуществ купца, приостановившего платежи, со всеми подробностями;
2. список всех долгов, подлежащих уплате, и сумм, подлежащих получению;
3. список прибылей и убытков и личных расходов.

В случае прекращения платежей товариществом или смешанным обществом, должно быть приложено также указание имен и указание местожительства всех ответственных участников.

Ст. 245. По решению коммерческого суда, купец объявляется несостоятельным в следующих случаях:

1. по заявлению самого купца,
2. по требованию одного или нескольких кредиторов,
3. по требованию прокурора.

Суд должен в своем решении упомянуть дату приостановления (купцом платежей), а если в решении ее не упомянуто, то дата решения считается датой приостановления (платежей).

Ст. 246. Решение, выключающее объявление о несостоятельности, подлежит предварительному исполнению.

Ст. 247. Когда вынесено решение суда о несостоятельности, несостоятельному купцу воспрещается с момента вынесения решения входить (в распоряжение) всеми своими имуществами, даже теми, которые он мог приобрести за время несостоятельности.

Со дня вынесения решений всякий, кто имеет по отношению к несостоятельному купцу претензии по поводу имуществ, движимых или недвижимых, должен их предъявлять к ликвидационной комиссии так же, как и все исполнительные мероприятия, относящиеся как к движимому, так и к недвижимому имуществу.

Суд может во всяком случае, когда найдет нужным, согласиться на участие несостоятельного купца в качестве третьего лица в разбираемом деле.

Ст. 248. Как только вынесено решение о несостоятельности, то долги, имеющие срок, становятся немедленными, причем применяется соответствующая скидка, учитывая срок (платежа по этим долгам).

Если несостоятельный купец выдал вексель или перевод, который не был акцептован, или если он акцептовал перевод, то лица, ответственные за платеж по векселю или по переводу, должны уплатить наличными деньгами, с применением соответствующей скидки в зависимости от срока (в который следовало произвести уплату), или предоставить средства для обеспечения уплаты в срок.

Ст. 249. Если купец после приостановления платежей совершит следующие, то они считаются недействительными и не имеют последствий:

1. всякое полюбовное соглашение, или дарение, или вообще всякая безвозмездная передача движимостей или недвижимостей;
2. уплата всяких долгов, независимо от того, наступил ли срок или не наступил, каким бы путем ни была осуществлена эта уплата;

3. всякая сделка, обременяющая движимое или недвижимое имущество купца, имеющая результатом ущерб кредиторам.

Ст. 250. Если в результате предъявления иска со стороны ликвидационной комиссии или кредитора к контрагентам купца или их законным заместителям будет установлено, что купец, прекративший платежи, до объявления о прекращении платежей, с целью уклонения от уплаты долга или с целью причинить ущерб кредиторам, совершил сделку, являющуюся убыточной более чем в четверти стоимости предмета сделки во время ее заключения, то эта сделка подлежит расторжению, кроме случаев, когда контрагент до вынесения решения об аннулировании сделки уплатит разницу в стоимости.

Иски по поводу аннулирования сделок принимаются в суде в течение 2 лет с момента заключения сделки.

Ст. 251. Если суд, согласно предыдущей статьи, вынесет решение об аннулировании сделки, то лицо, против которого вынесено решение, после того, как решение станет окончательным, передает имущество, бывшее предметом сделки, ликвидационной комиссии и получает его стоимость до того, как имущество купца будет распределено (между кредиторами).

Если же это имущество (предмет сделки) не находится в его распоряжении, то он платит разницу в цене.

Ст. 252. Если на суде будет доказано, что сделка была совершена для вида, или что имел место мошеннический договор, то сделка аннулируется; имущество, бывшее предметом сделки, и доходы от имущества возвращаются, и контрагент, если он окажется кредитором, получает свою долю наряду с другими кредиторами.

## ГЛАВА 3.

## О назначении судьи-наблюдателя.

Ст. 253. Решением, по которому купец объявляется несостоятельным, должен быть назначен судья-наблюдатель из числа судей коммерческого суда.

Ст. 254. Судья-наблюдатель обязан следить за ведением и ускорением дел, касающихся несостоятельности купца.

Он должен докладывать коммерческому суду о всех спорах, возникающих в связи с несостоятельностью, разрешение которых входит в компетенцию упомянутого суда.

Ст. 255. Жалобы на постановления судьи-наблюдателя допускаются только в случаях, определенных настоящим законом, и тогда они подаются в коммерческий суд.

Ст. 256. Коммерческий суд может сместить судью-наблюдателя и назначить на его место другого из числа своих членов.

## ГЛАВА 4.

## Об опечатании и других предварительных мерах по отношению к несостоятельному купцу.

Ст. 257. В своем решении, объявляющем о несостоятельности купца, суд дает приказ и о наложении печатей.

Наложение печатей должно производиться судьей-наблюдателем немедленно, помимо случаев, когда он найдет, что для составления списка имущества купца понадобится один день. В этом случае следует немедленно приступить к составлению означенного списка.

Ст. 258. Если несостоятельный купец не поступит согласно правилам ст. 244, то суд может в решение, объявляющее о несостоятельности купца, включить постановление об его аресте.

Такое постановление может быть вынесено также в случае, если станет известно, что несостоятельный намеревается принять меры, препятствующие ведению и ликвидации дела о несостоятельности.

Ст. 259. Если задолжавший купец скрывается, или скрывает все или часть своего имущества, то мировой судья может, на основании просьбы одного или нескольких кредиторов, немедленно предпринять шаги к наложению печатей.

Об этих своих действиях он должен сейчас же сообщить председателю суда.

Ст. 260. Склады, конторы, касса, документы, книги, переписка, обстановка, предметы, принадлежащие торговому дому, и квартира купца должны быть опечатаны.

В случае несостоятельности торгового общества, не только управление общества, но и торговое помещение, а также и имущество, находящиеся на частной квартире каждого из ответственных участников, должны быть опечатаны.

Имущества, которые не могут быть отданы за долг, освобождаются от опечатания.

## ГЛАВА 5.

## О назначении и замене членов ликвидационной комиссии.

Ст. 261. Коммерческий суд в решении, объявляющем о несостоятельности, назначает одного или нескольких членов ликвидационной комиссии.

Судья-наблюдатель немедленно приглашает лиц, которые могут быть кредиторами несостоятельного купца, на заседание, созываемое не позже, чем в пятнадцатидневный срок.

В этом заседании судья-наблюдатель запрашивает мнения явившихся приглашенных по поводу списка кредиторов, а также о необходимости или ненужности назначения других членов в ликвидационную комиссию, причем их заявления записываются в протокол, и протокол направляется в коммерческий суд.

Коммерческий суд, по рассмотрении упомянутого протокола, списка предложенных кредиторов, и доклада судьи-наблюдателя, назначает новых членов ликвидационной комиссии или подтверждает назначение прежних членов.

Назначение членов ликвидационной комиссии, проведенное таким порядком, будет окончательным, за исключением случаев, указанных в ст.ст. 264 и 267.

Ст. 262. Члены ликвидационной комиссии могут быть назначены из среды кредиторов, при условии, что все предполагаемые кредиторы примут это назначение единогласно. В этом случае суд обязан поступать согласно их решению.

Если же не будет достигнуто единогласия, то суд назначает одного или нескольких членов ликвидационной комиссии.

Кредиторы, назначенные членами ликвидационной комиссии, не имеют права получать вознаграждение за труд.

Ст. 263. Лица, состоящие с несостоятельным купцом в родстве или свойстве до 4 степени включительно, не должны назначаться членами ликвидационной комиссии.

Ст. 264. Если понадобится заменить или пополнить одного или нескольких членов ликвидационной комиссии, то судья-наблюдатель должен обратиться к коммерческому суду.

Ст. 265. Если ликвидационная комиссия состоит из нескольких человек, то их мероприятия должны проводиться сообща; однако, судья-наблюдатель может дать одному или нескольким из них специальное разрешение на самостоятельное совершение некоторых административных действий.

Ст. 266. Если на действия ликвидационной комиссии будут поданы жалобы, то судья-наблюдатель, рассмотрев их в течение 3 дней, выносит необходимое постановление, которое может быть обжаловано в коммерческий суд.

Решение судьи-наблюдателя подлежит предварительному исполнению.

Ст. 267. Судья-наблюдатель может вследствие заслуживающей уважения жалобы несостоятельного купца или его кредиторов, или же по своему собственному усмотрению предложить коммерческому суду заменить одного или нескольких членов ликвидационной комиссии.

Если в течение 8 дней судья-наблюдатель не рассмотрит поступивших жалоб, эти жалобы могут быть переданы в суд.

Суд в распорядительном заседании заслушивает доклад судьи-наблюдателя и объяснения членов ликвидационной комиссии и в открытом заседании выносит решение относительно замены (членов ликвидационной комиссии).

## ГЛАВА 6.

## Об обязанностях ликвидационных комиссий.

## Раздел первый.

## Общие положения.

Ст. 268. Если до назначения ликвидационной комиссии не состоялось наложения печатей, то упомянутая комиссия ходатайствует об этом.

Ст. 269. По ходатайству ликвидационной комиссии, судья-наблюдатель дает разрешение не налагать печатей на нижепоименованные предметы, а если они уже опечатаны, то освободить их от наложенных платежей:

1. одежда, обстановка и предметы, необходимые для несостоятельного и его семьи;
2. предметы, которые могут в споре подвергнуться порче или уменьшению в цене;
3. предметы, необходимые для эксплуатации капитала несостоятельного, если опечатание их причиняет убытки кредиторам.

Предметы, упомянутые в п.п. 2 и 3, должны быть ликвидационной комиссией немедленно оценены и включены в список.

Ст. 270. Продажа предметов, которые могут подвергнуться скорой порче или уменьшению в цене, и предметов, хранение которых бесполезно, а также использование капитала несостоятельного, производится ликвидационной комиссией с разрешения судебного наблюдателя.

Ст. 271. Чиновник канцелярии суда, совместно с судьей-наблюдателем или мировым судьей, налагающим печати, освобождает от печатей книги несостоятельного и, подводя итог их, передает ликвидационной комиссии. Он должен кратко засвидетельствовать в протоколе состояние книг.

Коммерческие документы, сроки которым наступают или которые пребудут акцепта, или в отношении которых должны быть предприняты какие-либо меры обеспечения, освобождаются от печатей, о чем отмечается в протоколе, и передаются ликвидационной комиссии—для получения по ним сумм; опись их ликвидационной комиссией передается судье-наблюдателю.

Прочие долги (дебиторов несостоятельного) ликвидационная комиссия получает против расписок, которые она выдает.

Корреспонденция, получаемая на имя несостоятельного, передается ликвидационной комиссии и ею вскрывается. Сам несостоятельный, если он окажется налицо, может принимать участие во вскрытии корреспонденции.

Ст. 272. Если несостоятельный не имеет других средств к существованию, то он может испросить для себя и своей семьи содержание из своего имущества, и в таком случае судья-наблюдатель определяет это содержание и размер его, при условии одобрения этого со стороны ликвидационной комиссии. В случае разногласий, жалоба подается в коммерческий суд.

Ст. 273. Ликвидационная комиссия вызывает несостоятельного для заключения книг, и максимальный срок, который предоставляется ему для явки, не должен превышать 48 часов.

Несостоятельный может присутствовать при всех принимаемых мерах обеспечения.

Ст. 274. Если несостоятельный не отдаст описи своего имущества, ликвидационная комиссия немедленно составляет ее, используя книги, документы несостоятельного и другие сведения, которые она получит.

Ст. 275. Судья-наблюдателю разрешается спрашивать объяснения несостоятельного, его приказчиков и служащих и всяких других лиц по поводу составления списка имущества и об обременениях и положении несостоятельности. Он составляет протокол об этом допросе.

### Раздел второй.

#### О снятии печатей и о составлении списка имущества.

Ст. 276. После просьбы о снятии печатей, ликвидационная комиссия приступает к совершению описи имущества несостоятельного и вызывает его, но отсутствие его не препятствует осуществлению указанной обязанности.

Ст. 277. Ликвидационная комиссия постепенно, по мере снятия печатей, составляет опись имущества в 2 экземплярах. Один экземпляр передается в канцелярию коммерческого суда, а другой остается у ликвидационной комиссии.

Ликвидационная комиссия может обратиться за содействием к лицам, к которым найдет необходимым, для составления описи и оценки имущества.

Список предметов, которые, согласно ст. 269, не были оценены, но ранее были оценены, прилагается к описи имущества.

Ст. 278. Ликвидационная комиссия должна в течение 15 дней со дня ее назначения составить и дать судье-наблюдателю краткий доклад о положении несостоятельности, о причинах и обстоятельствах, вызвавших ее, и о роде (характере) несостоятельности, как это ими обнаружено.

Судья-наблюдатель немедленно передает этот доклад прокурору суда первой инстанции данного округа.

Ст. 279. Чиновники прокуратуры могут входить в жилище несостоятельного лишь с целью надзора и могут присутствовать при составлении описи имущества.

Во всяком случае они имеют право знакомиться со всеми книгами, документами и бумагами, относящимися к несостоятельности; но это не должно служить к замедлению прохождения дела.

### Раздел третий.

#### О продаже имущества и о получении долгов (от дебиторов несостоятельного).

Ст. 280. После составления описи имущества, все товары, наличные деньги, долговые документы, книги, переписка, обстановка и вещи несостоятельного (кроме предметов, которые нельзя взять за долг) передаются ликвидационной комиссии.

Ст. 281. Ликвидационная комиссия, под наблюдением судьи-наблюдателя, приступает к взысканию долгов.

Она равным образом может, с разрешения прокурора и судьи-наблюдателя, осуществлять продажу домашнего имущества и товаров несостоятельного, но ранее должна выслушать заявления несостоятельного или, по крайней мере, вызвать его для объяснений.

Ст. 282. Ликвидационная комиссия может, с разрешения судьи-наблюдателя, оканчивать миром все претензии, в которых заинтересованы кредиторы, даже если эти претензии относятся к недвижимому имуществу; в этом случае должен быть вызван несостоятельный.

Если предмет мировой сделки не может быть оценен, или если его стоимость превышает 100 туманов, то сделка становится действительной по утверждению ее судом, при вызове несостоятельного. Во всяком случае несостоятельный имеет право заявлять протест, и его протеста, если сделка касается недвижимого имущества, достаточно для отмены мировой.

Ст. 283. Суммы, получаемые ликвидационной комиссией, должны немедленно сдаваться в кассу местного судебного учреждения. Эта касса открывает специальный счет для дела о несостоятельном как по доходам, так и по расходам. Внесенные суммы возвращаются кассой не иначе как по поручению судьи-наблюдателя и по утверждении ликвидационной комиссии.

### Раздел четвертый.

#### О мерах обеспечения.

Ст. 284. Ликвидационная комиссия обязана со дня начала своей деятельности принимать меры обеспечения для охраны прав несостоятельного в отношении его должников.

### Раздел пятый.

#### Об определении задолженности (несостоятельного) кредиторам.

Ст. 285. Со дня вынесения решения о несостоятельности кредиторы могут передавать чиновнику канцелярии суда свои долговые документы или их заверенные копии, с приложением списка, излагающего общие их требования взамен чего получают расписки.

Ст. 286. Кредиторы, не сдавшие во время утверждения или смены членов ликвидационной комиссии своих документов, или заверенных копий таковых, должны быть немедленно, путем объявления в газетах и письмах от ликвидационной комиссии, извещены, о том, что они должны, лично или через поверенного, в течение месяца со дня публикации, сдать под расписку свои документы или заверенные копии их, с приложением перечня их требований.

В отношении кредиторов, проживающих в Персии, но вне места нахождения суда, рассматриваемого дела о несостоятельности, к этому сроку прибавляется по одному дню на каждые 4 фарсаха расстояния от места их пребывания до места нахождения суда.

В отношении же кредиторов, живущих вне Персии, применяются правила ст. 217 устава гражданского судопроизводства.

Ст. 278. Проверка задолженности кредиторам начинается в течение 3 дней со дня истечения срока, упомянутого в предыдущей статье, и производится без перерыва, в том месте, в тот день и час, которые назначены судьей-наблюдателем. Это обстоятельство должно быть указано в объявлении, обращенном к кредиторам, и предусмотренном предыдущей статьей. Вместе с тем кредиторы должны быть вновь приглашены путем объявлений в газетах или письма от ликвидационной комиссии.

Судья-наблюдатель определяет задолженность (несостоятельного), которая причитается к получению (членами) ликвидационной комиссии (кредиторами несостоятельного), а определение задолженности другим лицам производится ликвидационной комиссией в присутствии кредиторов или их представителей; в этом случае судья-наблюдатель также должен присутствовать и составить протокол.

Ст. 288. Каждый кредитор, задолженность которому установлена и занесена в балансовую опись, может присутствовать при определении долгов несостоятельного другим кредиторам и заявлять протесты против ранее признанных долгов (несостоятельного) или долгов, находящихся на рассмотрении. Это же право принадлежит и самому несостоятельному.

Ст. 289. В протоколе, устанавливающем задолженность, обозначается место жительства кредиторов и их поверенных и, кроме того, приводится краткое описание документов.

В протоколе также должны быть оговорены все поправки, подчистки или вставки между строк, а также указано точно, признана ли задолженность или подлежит оспариванию.

Ст. 290. Судья-наблюдатель может, по своему усмотрению, распорядиться о предъявлении книг кредиторов, или ходатайствовать перед местным судом об изготовлении и посылке ему выписок из этих книг.

Ст. 291. Если долг несостоятельного установлен и признан, то ликвидационная комиссия должна написать на документе следующую формулу, которая подписывается ликвидационной комиссией и свидетельствует судьей-наблюдателем: «является частью долгов признан (дата . . . . .) в сумме . . . . .»

Каждый кредитор должен в течение 8 дней со дня признания долга явиться к судье-наблюдателю и удостоверить действительность этого дела.

Ст. 292. Если долг окажется оспариваемым, то судья-наблюдатель может направить этот вопрос в суд, и суд должен немедленно рассмотреть дело на основании доклада судьи-наблюдателя.

Суд может распорядиться произвести допрос, но в присутствии судьи-наблюдателя, и вызвать лиц, которые могут дать сведения, относящиеся к этому долгу, для получения от них показаний.

Ст. 293. Если разногласие по поводу признания долга будет передано суду и дело будет таково, что суд не сможет в течение 15 дней вынести решение, то суд, смотря по обстоятельствам, приостанавливает, чтобы созвать собрание кредиторов для составления соглашения был бы отложен, или чтобы собрание было созвано, не ожидая результата рассмотрения.

Если суд решит созвать собрание, то он может постановить, что кредитор по спорному требованию временно признается кредитором в сумме, определяемой судом в том же постановлении с тем, что этот кредитор может присутствовать в общем собрании.

Ст. 294. Если какой-либо долг станет предметом уголовного расследования, то коммерческий суд может постановить об отложении собрания. Но если он решит не откладывать собрания, то он не вправе временно присоединить этого кредитования к остальным, и пока компетентный суд не вынес решения, упомянутый кредитор не может принимать никакого участия в действиях, относящихся к несостоятельности.

Ст. 295. По истечении сроков, установленных в ст. 286 и 291, приступают к заключению соглашения с кредиторами и к другим действиям, относящимся к несостоятельности.

Ст. 296. Кредиторы, которые не явились в назначенный срок и не доказали правильности своих требований, не будут включены в число тех, чьи претензии подлежат удовлетворению, но до окончания раздела сумм они сохраняют право протеста.

Их протесты не задерживают распределения (сумм), одобренного судьей-наблюдателем. Но если до вынесения решения отно-



сительно протестов между кредиторами вновь будут распределяться суммы, то сумма требований лиц, заявивших протесты, в том размере, какой, вероятно, будет определен судом, принимается в расчет, и на их (следующую им) долю начлагается арест до окончательного решения по поводу протестов.

Если лица, заявившие протесты, в последующем докажут наличие задолженности (несостоятельности) им, то в отношении ранее, с одобрения судьи-наблюдателя, распределенных сумм они не могут заявлять претензий, но они вправе требовать из еще нераспределенных имуществ ту долю, которая должна была бы поступить к ним при предыдущем распределении.

Ст. 297. Если кто-либо в отношении имущества, находящихся в распоряжении несостоятельного купца, претендует на какие-либо права оспаривания<sup>1)</sup> и от них не отказывается, то он должен во время ликвидации дел несостоятельного это доказать и эти права осуществлять.

То же положение действует и в отношении прав оспаривания, которые имеет несостоятельный к кому-либо относительно имущества, находящихся в его распоряжении, но при условии, что это не наносит ущерба кредиторам.

## ГЛАВА 7.

### О соглашении и о ликвидации расчетов несостоятельного купца.

#### Раздел первый.

#### О приглашении кредиторов и об общем собрании кредиторов.

Ст. 298. Судья-наблюдатель в течение 8 дней после срока, назначенного в ст. 291 для засвидетельствования истинности долгов несостоятельного кредиторам, приглашает через чиновника канцелярии суда всех тех, задолженность (несостоятельность) которых определена, засвидетельствована или временно принята, для совещания по поводу заключения соглашения.

О причине созыва общего собрания кредиторов должно быть указано в пригласительных письмах и в объявлениях, печатаемых в газетах.

Ст. 299. Упомянутое общее собрание созывается в месте, в день и час, которые назначит судья-наблюдатель и под его председательством; являются кредиторы, задолженность которым определена и засвидетельствована, а также кредиторы, требования которых временно приняты, или их законные доверенные; несостоятельный купец также вызывается на это собрание. Он должен явиться лично и может прислать своего поверенного только в случаях, когда у него имеются уважительные причины, действительное наличие которых удостоверяется судьей-наблюдателем.

Ст. 300. Ликвидационная комиссия делает доклад собранию кредиторов об обстоятельствах несостоятельности; о предпринятых мерах и операциях, совершенных с ведома несостоятельного купца. Упомянутый доклад, за подписями членов ликвидационной комиссии, передается судьей-наблюдателю и судья-наблюдатель составляет протокол всех суждений и решений собрания кредиторов.

#### Раздел второй.

#### О соглашении.

##### § 1. О составлении соглашения.

Ст. 301. Соглашение между несостоятельным купцом и кредиторами его заключается только после выполнения формальностей, упомянутых выше. Это соглашение заключается только тогда, когда в нем примут участие, по крайней мере, хотя бы на одного человека более половины кредиторов, причем (участвующие) будут обладать по меньшей мере тремя четвертями всех требований, определенных и засвидетельствованных согласно раздела 5, главы 6, или требований, временно принятых; в противном случае соглашение будет считаться недействительным.

Ст. 302. Если в собрании, рассматривающем вопрос о заключении соглашения с кредиторами, окажется большинство кредиторов по числу, но они не будут располагать тремя четвертями всей суммы требований, или если они будут располагать тремя четвертями всей суммы требований, но по своей численности не будут являться большинством, то результат этого собрания будет висящим в воздухе (условным) и тогда постановляют о созыве собрания через неделю.

Кредиторы или их законные доверенные, присутствовавшие в первом собрании и подписавшие протокол, не обязаны присутствовать на вторичном собрании, если только они не хотят изменить что-либо в своем решении. Но если они не явятся, то решения, принятые ранее, остаются действительными.

<sup>1)</sup> Имеется в виду шариатское учение о праве оспаривания сделок; оно отражено в гражданском кодексе, ст. 396 и сл.

Если во вторичном собрании будет большинство и численное и по сумме требований, как это предусмотрено в ст. 301, то соглашение будет окончательным.

Ст. 303. Если купец будет осужден, как злостный несостоятельный, то соглашение с кредиторами не может быть заключено.

Если против купца начато преследование по обвинению в злостной несостоятельности, то должны быть созваны кредиторы, которые определяют: откладывают ли они свое решение до выяснения результата рассмотрения дела о злостной несостоятельности, ввиду возможности оправдания купца и заключения соглашения, или же они желают немедленного решения.

Если они захотят отложить свое решение, то количество присутствующих кредиторов должно составить большинство в смысле числа их, и в смысле суммы их требований, как это предусмотрено ст. 301. Если по истечении отсрочки и по выяснении результатов расследования о злостной несостоятельности будет решено заключить соглашение с кредиторами, то и в этом случае также будут применяться правила, установленные предыдущей статьей.

Ст. 304. Если купец будет осужден за простую несостоятельность, то заключение соглашения с кредиторами возможно. Однако, когда преследование купца началось, то кредиторы могут отложить решение о заключении соглашения при условии соблюдения правила предыдущей статьи, до выяснения результатов преследования.

Ст. 305. Все кредиторы, имевшие право участвовать в заключении соглашения, или получившие это право после заключения соглашения, могут заявлять протесты против соглашения.

Протесты должны быть мотивированы и в течение одной недели с момента заключения соглашения должны быть сообщены ликвидационной комиссии и самому несостоятельному купцу, а иначе теряют силу. На основании этих протестов члены ликвидационной комиссии и несостоятельный купец вызываются в первое заседание суда, назначенное для рассмотрения этого дела о несостоятельности (ликвидационной комиссии).

Если для ликвидации дела назначен один член ликвидационной комиссии, и он сам протестует (против соглашения), то следует ходатайствовать о назначении другого члена, в отношении которого нужно будет исполнять предписания настоящей статьи.

Ст. 306. Соглашение несостоятельного с кредиторами должно быть засвидетельствовано коммерческим судом и каждая из сторон этого соглашения может просить суд об этом засвидетельствовании. Однако, суд не может принять решение о засвидетельствовании ранее истечения недельного срока (см. предыдущую статью).

Если же в течение этого срока поступит возражение против соглашения, то суд должен вынести одно решение и по поводу протестов и по поводу засвидетельствования соглашения.

Если протесты будут приняты, то соглашение будет считаться недействительным для всех заинтересованных лиц.

Ст. 307. Прежде чем суд вынесет решение о засвидетельствовании соглашения с кредиторами, судья-наблюдатель должен сделать доклад суду об обстоятельствах несостоятельности и о принятости заключения соглашения.

Ст. 308. В случае неисполнения установленных правил суд отказывает в засвидетельствовании соглашения с кредиторами.

#### § 2. О действии соглашения с кредиторами.

Ст. 309. Как только соглашение с кредиторами будет утверждено, то для кредиторов, составляющих большинство, или для тех, которые в течение 10 дней со дня утверждения соглашения его подпишут, это соглашение становится окончательным. Те же кредиторы, которые не входили в большинство и не подписали соглашения, могут получить свои доли в соответствии с тем, что из состояния купца отходит кредиторам, но в последующем они могут требовать остаток своих требований из имущества несостоятельного купца только после уплаты долгов всем тем, которые принимали участие в заключении соглашения или подписали его в течение вышеупомянутых 10 дней.

Ст. 310. После утверждения соглашения с кредиторами никакие претензии о недействительности его приниматься не будут, кроме случая, если после утверждения откроется, что в показании о состоянии имущества или о сумме задолженности был допущен обман и не было указано действительного количества.

Ст. 311. Как только решение суда об утверждении соглашения с кредиторами станет окончательным, ликвидационная комиссия в присутствии судьи-наблюдателя предъявляет несостоятельному купцу полный расчет, который, в случае отсутствия разногласий, и производится.

Ликвидационная комиссия возвращает несостоятельному под расписку все книги, документы, переписку, а также имущество несостоятельного, за исключением того, что должно быть отдано кредиторам, не подписавшим соглашения, и после того, как ликвидационная комиссия распорядится об уплате доли упомянутым кредиторам, ее миссия заканчивается.

Судья-наблюдатель протоколирует все эти обстоятельства и его миссия также заканчивается. В случае возникновения спора суд рассматривает его и выносит необходимое решение.

**§ 3. Об аннулировании или расторжении соглашения несостоятельного купца с кредиторами.**

Ст. 312. Соглашение с кредиторами аннулируется в следующих случаях:

1) в случае осуждения несостоятельного купца, как злостного, несостоятельного;

2) в случае, предусмотренном в ст. 310.

Ст. 313. Если суд вынесет решение об аннулировании соглашения с кредиторами, то освобождаются от поручительства поручители (если таковые имеются).

Ст. 314. Если несостоятельный купец не выполнит условий соглашения с кредиторами, то к нему может быть предъявлен иск о расторжении означенного соглашения.

Если за выполнение всего или части соглашения поручились одно или нескольких лиц, то кредиторы могут требовать от них выполнения всего или части соглашения, за которую они поручились, и в последнем случае расторгается та часть соглашения, об исполнении которой не было поручительства.

Ст. 315. Если несостоятельного купца будут преследовать за злостную несостоятельность уже после утверждения соглашения и он будет арестован или заключен в тюрьму, то суд может предпринимать всякие меры обеспечения, какие он найдет нужными, но эти меры теряют силу как только будет вынесено решение о прекращении преследования или об оправдании (купца).

Ст. 316. После вынесения решения о злостной несостоятельности или об аннулировании, или расторжении соглашения с кредиторами, суд назначает судью-наблюдателя и одного или нескольких членов ликвидационной комиссии.

Ликвидационная комиссия может наложить арест на имущество несостоятельного купца и опечатать его и немедленно, на основании прежней описи состояния купца, приступить к проверке документов и переписки и, если понадобится, может составить дополнение к описи состояния (имущества) купца. Ликвидационная комиссия должна немедленно, путем объявления в газетах, пригласить новых кредиторов, если таковые окажутся, чтобы они в течение месяца предъявили на рассмотрение документы, доказывающие их требования.

В упомянутом объявлении должно быть приведено содержание постановления суда, согласно которому была назначена ликвидационная комиссия. Кредиторам, которых знают члены ликвидационной комиссии, это приглашение может быть сообщено вверенным писем.

Ст. 317. Документы, предъявленные в соответствии с предыдущей статьей, рассматриваются без промедления; в отношении требований, определенных и утвержденных ранее, нового рассмотрения не требуется, и требования, которые целиком или частью были удовлетворены после утверждения их, вычитаются.

Ст. 318. После выполнения вышеозначенных действий, в случае, если не будет заключено нового соглашения с кредиторами, кредиторы созываются для заявления своих мнений по поводу оставления или замены членов ликвидационной комиссии. Распределение (подлежащих выплате сумм) между кредиторами (имеющими на них право) начинается только по истечении сроков, предусмотренных ст.ст. 286 и 291 в отношении новых кредиторов.

Ст. 319. Сделки, совершенные несостоятельным купцом, после вынесения решения об утверждении соглашения с кредиторами и до вынесения решения об аннулировании или о расторжении этого соглашения, не аннулируются, помимо случаев, когда станет известно о злостном намерении (несостоятельного), которое было осуществлено в ущерб кредиторам.

Ст. 320. В случае расторжения или аннулирования соглашения с кредиторами, имущество купца распределяется за его долги между кредиторами, принимавшими участие в соглашении, и теми, которые сделали кредиторами после составления означенного соглашения. Если кредиторы, участвовавшие в соглашении, после приостановления платежей и до момента расторжения или аннулирования соглашения, что-либо получили, то полученное или вычитается из суммы, которую им надлежит получить по их требованиям.

Ст. 321. Если купец сделался несостоятельным и дело его закончилось соглашением с кредиторами, и если он, без того, чтобы упомянутое соглашение было бы расторгнуто или аннулировано, сделается несостоятельным вторично, то правила предыдущей статьи подлежат исполнению и при вторичной несостоятельности.

**ЕГИПЕТ**

**ДЕКРЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИИ НЕКОТОРЫХ СТАТЕЙ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН.**

Ст. 1. Начиная с 25 июля 1930 г. таможенные пошлины на нижеприводимые товары будут взиматься в размерах, указанных в прилагаемом списке вместо прежних пошлин на эти товары, установленные в списке «А», приложенном к декрету от 15 рамадана 1348 (14 февраля 1930 г.).

Всякий товар, не очищенный пошлой до 25 июля с. г., будет обложен, пошлой в соответствии с постановлением настоящего декрета.

Ст. 2. Министру Финансов вменяется в обязанность выполнение настоящего декрета, который войдет в силу с момента опубликования его в «Journal Officiel».

24 июля 1930 г.

Фуад.

Председатель совета министров и министр финансов  
**Измаил Сидки.**

Наименование товара	Единица обложения	Пошлина в миллямах	Прожняя пош- лина по рефр. от 16/II—30
Лук и чеснок . . . . .	100 кг. брутто	400	(300)
Картофель . . . . .	"	140	(090)
Овощи бобового типа сухие в зерне, очищенные от стручков и в дробленном виде, горох, вика, фасоль и проч.	"	200	(150)
Фрукты тропических стран: бананы, гранаты, апельсины, лимоны, и им подобные фрукты . . . . .	"	600	450
	"	250	(150)
Виноград			
а) свежий . . . . .	"	200	(150)
Плоды с косточкой			
а) абрикосы и персики . . . . .	"	250	(200)
б) сливы свежие . . . . .	"	150	(100)
Прочие фрукты в сушеном или свежем виде . . . . .	"	150	(100)
а) дыни . . . . .	"	150	(130)
б) арбузы . . . . .	"	100	(050)
Пшеница, полба и смесь пшеницы с рожью . . . . .	"	150	(090)
Рожь и ячмень . . . . .	"	120	(080)
О в е с . . . . .	"	120	(070)
М а и с . . . . .	"	120	(080)
Гречиха, просо и проч. хлеба . . . . .	"	120	(070)
М у к а			
а) пшеничная, полбяная мука из смеси пшеницы с рожью . . . . .	"	300	(220)
б) Кукурузная . . . . .	"	240	(160)
в) Прочая . . . . .	"	280	(200)
Крупа овсяная, крупа манная проч. крупа обделанная или перловая			
а) из пшеницы, полбы и смеси пшеницы и ржи . . . . .	"	400	(300)
б) из прочих хлебов кроме обделанного риса . . . . .	"	300	(200)
Сахар тростниковый, свекловичный и прочий			
а) рафинированный или кусковой . . . . .	"	400	(25%)
1) Кроме леденца (кандиса) . . . . .	"	500	(25%)
2) Леденец (кандис) . . . . .	"		
б) сырец			
1) Ввозимый для рафинирования . . . . .	"	350	(20%)
2) Прочий . . . . .	"	400	(20%)
Глюкоза, левулоза, мальтоза (фруктовый сахар, сахар из крахмалистых продуктов и т. п.), прочий подобный сахар . . . . .	"	400	(300)
Кондитерские изделия: конфеты, марципаны, гумм (жевательные) пастилки и проч. изделия из сахара, особо не поименованные . . . . .	"	30%	20%
Шоколад в палочках, пастиках, конфетах, плитками и т. п. образом приготовленный . . . . .	"	30%	20%

Примечание. Кроме того сахар облагается еще набережным сбором в размере 10% на тонну (со стоимости) и 60 пиастров акцизного сбора.

## ТАННА—ТУВА

## ПОСТАНОВЛЕНИЕ СОВЕТА МИНИСТРОВ ТУВИНСКОЙ АРАТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

об утверждении нового таможенного тарифа по привозной и вывозной торговле.

## Совет министров постановляет:

1. Ввести в действие новый таможенный тариф по привозной и вывозной торговле.
2. За импортные товары пошлина уплачивается с их покупной цены за границей, устанавливаемой на основании счетов или заменяющих их документов.
3. За экспортные товары пошлина уплачивается с их фактурной цены, которая не может быть менее их заготовительной стоимости.
4. В случаях отсутствия документов, удостоверяющих стоимость товара, пошлина подлежит взысканию с цены, определяемой Таможенно-налоговым управлением, на основании имеющихся в его распоряжении данных.
5. Все не оплаченные пошлиной товары с момента введения в действие настоящего постановления оплачиваются пошлиной, согласно ставок нового таможенного тарифа.
6. В целях содействия развитию и укреплению тувинской кооперации, предоставить ТЦКоопу в 1929/30 бюджетном году скидку с сумм, причитающихся за импортные товары пошлины в размере 5%.
7. Настоящее постановление вступает в силу с момента его утверждения.
8. С введением в действие настоящего постановления, утрачивают свою силу таможенные тарифы, утвержденные правительством 17/XII—1927 г.

Председатель совета министров

Секретарь

Кызыл-Хото.

27 января 1930 г.

Протокол совета министров № 43, пункт 8.

## ИМПОРТНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ ТУВИНСКОЙ АРАТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.

## ГРУППА I.

Предметы питания и напитки.

- |  |     |
|--|-----|
| Ст. 1. Хлеб в зерне, мука и крупы всякие:                      |     |
| а) Хлеб в зерне, крупы всякие и рис                            | 10% |
| б) Мука  | 25% |
| в) Семенной материал всякий                                    | 2%  |
| Ст. 2. Мясо, рыба, птица битая во всяком виде, кроме консервов | 15% |
| Ст. 3. Молоко и молочные продукты всякие, масло                | 25% |
| Ст. 4. Овощи и фрукты:   |     |
| а) Овощи всякие, кроме консервов                               | 10% |
| б) Фрукты свежие и сухие                                       | 20% |
| Ст. 5. Сахар   | 15% |
| Ст. 6. Пряности: перец, корица, гвоздика и прочие              | 25% |
| Ст. 7. Чай, кофе, какао  | 25% |
| а) Чай байховый, кофе и какао                                  | 25% |
| б) Чай кирпичный, черный и зеленый                             | 15% |
| Ст. 8. Кондитерские изделия всякие                             | 25% |
| Ст. 9. Консервы разные всякие                                  | 20% |
| Ст. 10. Табак, табачные изделия:                               |     |
| а) Табак курительный всякий, кроме дунзы и махорки             | 15% |
| б) Махорка, табак нюхательный; дунза русская                   | 12% |
| в) Дунза китайская   | 25% |
| г) Папиросы 1-го и высш. сорта, сигары и сигарет.              | 25% |
| д) Папиросы 2-го и 3-го сорта                                  | 15% |
| Ст. 11. Спирт, спиртные напитки и вина всякие                  | 40% |
| Ст. 12. Прочие пищевые продукты, особо непоименованные.        | 15% |

## ГРУППА 2.

Скот живой, сырье животное и изделия из животных материалов

- |   |     |
|---|-----|
| Ст. 13. Скот живой:                                   |     |
| а) Племенной всякий                                   | 2%  |
| б) Крупный рогатый и мелкий                           | 10% |
| в) Лошади, верблюды                                   | 20% |
| Ст. 14. Сырье животное и пушнина всякая не выделанная | 25% |

- |  |     |
|--|-----|
| Ст. 15. Пушнина выделанная и изделия из нее:   |     |
| а) Овчина, волчина, собачина, козлиная, морлушка   | 20% |
| б) Прочая пушнина  | 30% |
| Ст. 16. Кожа выделанная и изделия из нее:  |     |
| а) Кожа выделанная всякая  | 10% |
| б) Обувь кожаная, брезентовая и валеная  | 20% |
| в) Сбруя   | 15% |
| г) Кожаные изделия прочие  | 25% |
| Примечание: Кожаные изделия, подхлящие под понятие галантерей, оплачиваются пошлиной по 29 ст. тарифа. |     |
| Ст. 17. Прочие изделия из животных материалов, пуха волоса и тому подобное                             | 25% |

## ГРУППА 3.

Металлы, минералы и изделия из них

- |  |     |
|--|-----|
| Ст. 18. Черные металлы не в деле   | 12% |
| Ст. 19. Цветные металлы и сплавы их не в деле  | 12% |
| Ст. 20. Камни драгоценные и полудрагоценные, кораллы, жемчуг натуральный и искусственный во всяком виде              | 50% |
| Ст. 21. Драгоценные металлы всякие и изделия из них  | 25% |
| Ст. 22. Машины и металло-изделия:  |     |
| а) Машины, орудия с/х. и их части, сепараторы, маслобойки, тракторы  | 2%  |
| б) Оборудование фабрик, заводов, электростанций, мельниц и прочее  | 10% |
| в) Прочие машины и их части  | 15% |
| г) Изделия из всяких металлов, кроме драгоценных, инструменты ручные всякие  | 12% |
| д) Машины швейные, пишущие, счетные и их части   | 30% |
| Ст. 23. Средства передвижения и их части:  |     |
| а) Автомобили легковые, мотоциклы  | 25% |
| б) » грузовые  | 10% |
| в) Велосипеды и части их   | 30% |
| г) Сани, телеги и проч. перевозочные средства  | 10% |
| Ст. 24. Оружия и огнестрельные:  |     |
| а) Оружия охотничьи и охотоприпасы   | 12% |
| б) Оружия огнестрельные и холодное, боеприпасы по правилам установленным Минфином по соглашению с УГВПС беспошлинно. |     |
| Ст. 25. Изделия из всяких камней и минералов, кроме драгоценных, хотя бы с присоединением друг. материалов           | 15% |

## ГРУППА 4.

Ткани и изделия из них

- |   |     |
|---|-----|
| Ст. 26. Ткани:                              |     |
| а) Бумажные, льняные и прочие               | 12% |
| б) Далемба русская                          | 8%  |
| в) » китайская                              | 25% |
| г) Шерстяные и полушерстяные                | 15% |
| д) Кошма                                    | 10% |
| е) Полушелковые                             | 40% |
| ж) Ткани шелковые                           | 50% |
| Ст. 27. Изделия из тканей всякие:           |     |
| а) Бумажные, льняные и прочие               | 15% |
| б) Шерстяные и полушерстяные                | 20% |
| в) Шелковые и полушелковые                  | 50% |
| г) Технические изделия из всяких тканей     | 10% |
| Ст. 28. Вязаные и плетеные изделия:         |     |
| а) Бумажные                                 | 15% |
| б) Шерстяные                                | 25% |
| в) Шелковые и полушелковые                  | 50% |
| г) Технические изделия из всяких материалов | 10% |
| Ст. 29. Галантерея:                         |     |
| а) Всякая, кроме поименованной в п. «б»     | 30% |
| б) Шелковая и полушелковая                  | 50% |

## ГРУППА 5.

Прочие товары, не вошедшие в предыдущие группы

- |  |     |
|--|-----|
| Ст. 30. Деревянные изделия всякие, кроме подходящих под понятие галантерей | 10% |
| Ст. 31. Бумага всякая, картон и изделия из них, кроме особо поименованных  | 10% |

Ст. 32. Канцелярские принадлежности всякие . . . . .	10%
Ст. 33. Медикаменты . . . . .	5%
Ст. 34. Москательно-химические товары, красители, средства для борьбы с вредителями:	
а) Москательно-химич. товары и красители . . . . .	10%
б) Средства для борьбы с вредителями . . . . .	2%
Ст. 35. Свечи, спички, мыло хозяйственное . . . . .	15%
Ст. 36. Горючие и смазочные масла: керосин, нефть, бензин, олеонафт, тавот и прочие . . . . .	10%
Ст. 37. Стекло листовое . . . . .	10%
Ст. 38. Посуда глиняная, стеклянная, фарфоровая и проч. . . . .	15%
Ст. 39. Парфюмерия и косметика . . . . .	50%
Ст. 40. Фото и киноаппаратура и принадлежности, а также предметы точной механики и оптики:	
а) Фотоаппараты и принадлежности к ним, бинокли . . . . .	30%
б) Киноаппараты . . . . .	5%
в) Приборы, аппараты и инструменты геодезические, медицинские, лабораторные, чертежные и проч., очки . . . . .	10%
Ст. 41. Часы:	
а) Стенные и прочие . . . . .	10%
б) Наручные и карманные в корпусах из драгоценных металлов . . . . .	40%
в) Наручные и карманные в корпусах из простых металлов . . . . .	20%
Ст. 42. Всякие разрешенные произведения печати—беспошлинно.	
Ст. 43. Музыкальные инструменты всякие и спортивные принадлежности:	
а) Музыкальные инструменты . . . . .	20%
б) Спортивные принадлежности . . . . .	15%
Ст. 44. Аптекарские товары разные, предметы санитарии и гигиены . . . . .	10%
Ст. 45. Камеры и покрышки автомобильные, мотоциклетные, велосипедные и прочие, резиновые и каучуковые изделия, кроме галантерей . . . . .	15%
Ст. 46. Тара всякая . . . . .	10%
Ст. 47. Образцы разных товаров, не имеющих товарной ценности, музейные экспонаты, всякие беспошлинно.	

Примечание к тарифу: 1. Товары, не вошедшие в одну из вышеперечисленных статей, оплачиваются пошлиной по наиболее подходящему тарифному подразделению, а в случае полной невозможности отнесения к той или иной статье — облагаются в 25%.

2. Основанием для отнесения к той или иной статье тарифа служит материал, из которого предмет произведен.

#### ТОВАРЫ, ЗАПРЕЩЕННЫЕ К ПРИВОЗУ

1. Всякая вредная в экономическом и политическом отношении литература, документы и проч.
2. Порнография.

#### ЭКСПОРТНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ

Ст. 1. Пушнина:	
а) Шкуры лисы чернубурой, соболя . . . . .	25%
б) Шкуры козы, овечьи, собачьи, медвежьи, мерлушка . . . . .	10%
в) Прочая пушнина . . . . .	18%
Ст. 2. Шерсть:	
а) Верблюжья и овечья . . . . .	10%
б) Коровья . . . . .	5%
Ст. 3. Волос:	
а) Конские хвосты и грива . . . . .	10%
б) Коровий . . . . .	5%
Ст. 4. Кожы и шкуры конские, коровьи, овечьи, воловьих выделанные . . . . .	10%
Ст. 5. Лекарства:	
а) Рога маральи, струя кабарговая, медвежья желчь . . . . .	18%
б) Маральи хвосты и члены . . . . .	5%
Ст. 6. Драгоценные металлы в сыром виде и в изделиях . . . . .	5%
Ст. 7. Хлеб в зерне и мука всякая . . . . .	5%
Ст. 8. Мясо и проч. продукты питания, кроме особо помн. . . . .	10%
Ст. 9. Скот живой:	
а) Племенной всякий . . . . .	25%
б) Прочий . . . . .	15%
Ст. 10. Культурный с/х инвентарь . . . . .	25%
Ст. 11. Все товары и предметы иностранного происхождения, кроме особо поименованных . . . . .	20%
Ст. 12. Асбест . . . . .	5%
Ст. 13. Лес . . . . .	3%
Ст. 14. Прочие продукты местной почвы и промышленности . . . . .	5%

#### ТОВАРЫ, ЗАПРЕЩЕННЫЕ К ВЫВОЗУ

1. Музейное имущество всякое, предметы, документы и т. п., имеющие художественную или историческую ценность.

## ИНОСТРАННАЯ ПРЕССА ПО ВОСТОКУ

### Pacific Affairs.

(Август 1930 г., № 8, стр. 719—812).

Тарифы и торговля—Генри Ф. Гредд. Влияние американской таможенной политики на тихоокеанскую торговлю, в частности влияние таможенного акта 1922 г. и нового тарифного законодательства. Анализ торговли С. А. С. Ш. с Японией, Китаем, Австралией и др. странами.

Канада и Тихий океан. Х. Ф. Ангус. Анализ интересов Канады в Тихом океане по линии отношений ее с С. А. С. Ш., Дальним Востоком, с Австралией и Зеландией.

Правовые идеи Запада в Японии — Кензо Такалянджи.

Современная Монголия — Го-да-фу. Основная часть статьи посвящена: 1) революции во внешней Монголии, где особо выделены вопросы организации правительственной власти, политической структуры, военного дела, экономического развития, реформы образования, здравоохранения, промышленного развития, путей сообщения, культурных мероприятий. Остальные части статьи трактуют: 2) о движении в пользу независимости внутренней Монголии; 3) о будущем монгольского народа.

Тихоокеанская политика и экономическая хроника. Обзор прессы по тихоокеанским вопросам. Библиография. Заметки о деятельности Тихоокеанского Института.

### Pacific Affairs.

(Сентябрь 1930 г., № 9, стр. 813—906).

Обзор по Австралии. Рассматриваются политическая и экономическая жизнь страны за год по отдельным разделам:

политики, экономики, обороне страны, внешней политике, общие заметки.

Мей-Лян-фан в Америке — Эдвард Картер. Посещение Америки известным китайским актером.

Политика открытых дверей. Поль Хибберт Клейд. Анализ соотношения между т. н. 21 требованием, предъявленным Японией Китаю в 1915 г. и «политикой открытых дверей», проводимой Америкой на Дальнем Востоке.

Несколько соображений по поводу Лондонского морского договора — Граам Стюарт. Проводится обычная для буржуазных стран точка зрения о достижениях лондонского договора по морскому разоружению Великобритании, Японии и С.-А. С. Ш. Однако, автор сам признает, что договор не уменьшает в сколько-нибудь значительной мере вооружения морских держав, а лишь вводит некоторые ограничения в него.

Тихоокеанская проблема и международная конференция труда. Элизабет Грив.

Япония и Маньчжурия — Ху-Шу-хси. Дается китайская точка зрения на деятельность Японии в Маньчжурии в противовес японской точке зрения, высказанной Юсуке Матсуока (быв. Вице-Председателем Южно-Маньчжурской железной дороги) на конференции в Киото.

Тихоокеанская политика и экономическая хроника. Обзор прессы по тихоокеанским вопросам. Библиография. Заметки о деятельности Тихоокеанского Института.

### Palestine and Near East

(Август 1930 г., № 14. Тель-Авив., стр. 261—276).

Новые таможенные пошлины на шерстяную — А. Дайдау. Новые пошлины на муку равняются 45% от вало-

рем и могут быть приравнены к наиболее высоким ставкам на сахар, бензин и керосин. Новые пошлины носят исключительно протекционистский характер, что еще сильнее подчеркивается введением контроля над импортом пшеницы, муки и маковой крупы путем выдачи лицензий, за исключением Сирии и Трансйордании, ввоз откуда остается безлицензионным.

Модернизация современного феллахского хозяйства. — Элазари Фолькони. Приводится бюджет различного рода хозяйства — германской фермы, фермы мелкого собственника и фермы феллаха. Переходный период в феллахском хозяйстве и модернизация его, могущая пойти по линии увеличения плодородия почвы, перехода на севооборот, развития подсобных отраслей в хозяйстве феллаха — огородничества, животноводства, птицеводства.

Условия труда на общественных работах. — Преис В. Количество занятых рабочих, дневной заработок, рабочий день.

Экономическая хроника Палестины. Кооперативное движение, торговля с южной Африкой, правительственные меры поощрения развития индустрии, сокращение годовой программы Акционерного Общества «Плантасон Лимитед», проблема ирригации.

### The Chinese Economic Journal.

(Август 1930 г., № 2, Шанхай, стр. 831—939).

Методы китайской колонизации в Маньчжурии. — Цзао-Лиен-ен. Китайская колонизация Маньчжурии до середины девятнадцатого века проходила в порядке частного соглашения на покупку земли у местного населения. В связи с неуклонным устремлением царской России на Дальний Восток в середине XIX века китайское правительство оформляет колонизацию путем установления официального права на покупку земли в Маньчжурии. Землевание Маньчжурии прошло через три этапа: государственная собственность на землю, феодальное землевание и фермерская система землевания. Поскольку колонизация Маньчжурии шла по линии освоения земледелия страны (75% китайской иммиграции занято в сельском хозяйстве и лишь 25% в коммерческих и промышленных предприятиях) автор подробно останавливается на развитии сельского хозяйства страны. Затем разбирается проблема русской и японской колонизации в Маньчжурии в довоенный период и теперь.

Труд в Шанхае. — Фан-Фу-ан. Приводятся данные о трудовом Шанхае, почерпнутые из публикации „Bureau of Social Affairs of the Municipality of greater Shanghai“ о 1) рабочем населении Шанхая; 2) продолжительности рабочего дня; 3) заработной плате фабричных рабочих; 4) рабочих организациях; 5) безработице. Далее приводятся данные из обследования 100 рабочих семей в районе Янгтцелу произведенного автором при содействии социального бюро в Янгтцелу. (Восточная часть международного квартала Шанхая).

Сравнительная оценка современных и отсталых методов в горной промышленности в Мантуку (в Северном Китае) — Макс С. Стюарт.

Экономические взаимоотношения Китая с Японией. — Фан-Фу-ан. Торговый оборот между двумя странами за последние 10 лет. бойкот японских товаров в Китае. Японские капиталовложения.

Горно-промышленный труд в Китае — Борнс Торгашев (продолжение).

Индекс розничных цен в Шейшине (июнь 1930 г.).

### The Chinese Economic Journal

(Сентябрь 1930 г., № 3, стр. 941—1059).

Рынок соевых бобов и масла соевых бобов. — Чжан-Лиань-ен. Соя равняется 1/3 сельско-хозяйственной продукции Маньчжурии и около 72% урожая ее идет на экспорт. На соевой культуре зиждется все благосостояние населения; основным источником существования провинции является соя. Данные по экспорту сои, масла и жмыхов из соевых бобов указывают на переход обрабатывающей соевой промышленности в руки иностранных государств, поскольку экспорт сои в сыром виде дает некоторый рост по годам при одновременном значительном снижении вывоза соевой продукции: масла, жмыхов и проч.

Попытки культивирования сои во Франции, Британском Судане, Австралии, Европе, Южн. Америке ставят под угрозу соевую культуру Маньчжурии, тем более, что опыт с чаем и шелком показал, как европейцы путем введения усовершенствованных методов культивирования этих пород быстро вытеснили с мирового рынка основ-

ной расадник этих культур — Китай. В приложении приводится список маслоделательных заводов Маньчжурии.

Сельскохозяйственные поселения в Китае. — Н-Цзи-И-янъ. Преобладающий метод сельского хозяйства Китая — экстенсивный, при котором обработка земли ведется весьма примитивным методом. Приводятся данные о культивировании различных пород по отдельным провинциям Китая (шелковичные деревья, чай, рис, хлебные культуры, хлопок и проч.). Ведение хищнического метода земледелия дало в результате истощение почвы, что делает необходимым применение удобрений, селекции семян, введение севооборота орошения, глубокой вспашки земли и проч.

Производство китайского скотоводства. — Р. Лейббрандт. Шерсть — основной продукт китайского животноводства, идущий на экспорт. Приводятся данные о различных сортах шерсти, производящих районах, главных импортирующих странах, методах торговли шерстью и проч.

Главная отрасль животноводства — свиноводство. Даются цифры экспорта свиней и свинопород по годам и по производящим провинциям. Китай, обладая огромными пространствами, пригодными для животноводства, сможет усилить свой экспорт за счет вывоза за границу мяса, кож и др. продуктов животноводства.

Труд в Шанхае. — Фан-Фу-ан (продолжение). Данные по обследованию 85 семей, занятых на работе в почтовых учреждениях Шанхая. Даются сведения о национальности, количестве членов семьи, возрастном и половом составе, возрасте вступления в брак для мужчин и для женщин, заработке членов семьи и среднем заработке на 1 члена семьи, прочие источники дохода семьи, расхода семьи по отдельным группам — пища, квартира, одежда, освещение и проч. По той же схеме приведены данные обследования 100 семей типографских рабочих. В приложении даны подробные таблицы бюджета вышеуказанных групп семей за целый год.

Ценовой и товарный индекс внешней торговли Китая за 1867—1928 годы. Франклин Л.

### The Asiatic Review.

(июль 1930 г., № 87, Лондон, стр. 405—611).

Предложения Комиссии Саймона. Обсуждение этих предложений виднейшими индийскими и английскими деятелями в Индии.

Содержание арестованных в индийских тюрьмах. — Полк. В. Д. Ж. Гамильтон (быв. Главн. инспектор тюрем в Бенгале).

Прогресс Индии и нищета населения — Альфред Четтортон. Прогресс и развитие Индии, по мнению автора, приходится на последнюю четверть века, начиная с 1903/4 г. Попытки развития внутренних ресурсов страны, введение новых методов производства и т. д. дали рост промышленности почти в три раза. Наблюдается рост площадей под сахарным тростником, джутом, хлопком, кофе, чаем, составляющими основной экспорт страны. Покупательная способность рупии и движение цен на основные экспортные и импортные продукты. Потребление золота и серебра — импорт и местная добыча. Внешняя торговля: экспорт и импорт за 1924/25 г.—1928/29 г. по отдельным статьям — группа пищевых продуктов, текстиль, химич. товары, металлы и машинное оборудование.

Причины нищеты населения автор объясняет такими давно устаревшими и даже буржуазными учеными забросанными теориями, как пассивность населения и отсутствие у него всякой инициативы, а также склонность его к «быстрому разнижению».

Политика пассивного сопротивления и американо-африканская точка зрения на этот вопрос — Рубрук Виллиамс.

Европейское население Голландской Индии — С. Л. Ван Дорн.

Торговля Средней Азии с соседними странами — Аллем М. П. Изложение статьи Зацука С. Л., помещенной в № 20—21 «Нового Востока».

Грузинская поэзия — перевод Н. Вилльямса ст. Беридзе.

Прогрессивная работа Франции в Индо-Китае — Шьер Кордемай.

Международная колониальная выставка в Париже в 1931 г. Характер и цели выставки. Расположение и организация выставки.

Посещение Китая — Филипп Барт. Приезд воспоминание о Сун-Ят-Сене, милитаризм в Китае.

Путешествие по провинции Шаньдун — Этьен Деннери.

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХРОНИКА

## ТУРЦИЯ

### 1. Сельское хозяйство.

**Урожай и хлебные цены.** В 1930 г. в Турции собран вполне удовлетворительный урожай хлебов. Однако, в итоге мирового кризиса цены на хлеб очень сильно снизились, так что положение крестьянства не только не улучшилось, но еще более ухудшилось.

В Смирнском районе в этом году цены на пшеницу и ячмень, как видно из следующего сопоставления, стоят на чрезвычайно низком уровне:

Август 1929 г.      Август 1930 г.  
(за оков пстр.)

Ушакская пшеница . . . . .	18,10	11,10—12,05
Местная " . . . . .	14,20—15	7,11
Ячмень . . . . .	8,9	4,40—6

**Урожай в Смирнском районе.** Об урожае в Смирнском районе в 1930 г. имеются следующие данные: урожай изюма ожидается хорошего качества, но на 40% ниже прошлогоднего; инжира предполагается собрать от 26 до 36 тыс. тонн; урожай оливок в этом году должен быть также благоприятным (о качестве его сведений пока нет); урожай опиума ожидается в количестве 80 тыс. шт. Цены на опиум нового урожая стоят от 11 до 14 лир за око. Табак урожая прошлого года, когда качество его оказалось очень хорошим, уже почти весь экспортирован. Остались лишь небольшие стоки. В этом году предполагается собрать от 15 до 16 млн. око табаку, а по некоторым сведениям даже до 20 млн. око, т.е. продукция этого года превысит прошлогоднюю в два раза. Бобов собрано около 4 тыс. тонн, причем более половины этого количества уже продано по цене от 7,5 до 8,5 пстр. за око. Проса будет собрано около 10 тыс. мешков и столько же сезама. Урожай хлопка ожидается в 40 тыс. меш. (Бюлл. Франц. торг. палаты № 311).

**Шелководство в восточных вилайетах.** Министерство экономики закончило изучение вопроса о развитии шелководства в восточных вилайетах, пришедшего в упадок со времени мировой войны. Предприняты шаги по подготовке специалистов по разведению шелководческой тины. (Миллиет, 17/VI 1930 г.).

**Сбор орешков.** Урожай орешков в нынешнем году, по предварительным данным выразился в следующих количествах (в кантарах): Лазистан—100 тыс., Трапезунд—150 тыс., Гореле—80 тыс., Тиреболу—80 тыс., Керасунд—400 тыс., Орду—120 тыс., Фатса и Боламан—70 тыс., Уние—20 тыс., всего 1.020 тыс. (Собствен. корр.).

### 2. Промышленность.

**Производство сахара.** Продукция сахарных фабрик в Альюду и Ушаке в предстоящем сезоне определяется в 15 тыс. тонн против 8 тыс. тонн в прошлом сезоне. Увеличение продукции обеспечивается как хорошим качеством и обилием урожая свеклы, так и достаточной производительной мощностью фабрик. (Тиджарет Газетеси, 16/V 1930 год).

**Тростниковый сахар.** Закончено изучение вопроса о постройке завода для производства тростникового сахара. Вероятным месторождением будущего завода считается Адана (Тиджарет Чифти, 11/VI 1930 г.).

**Фабрика картона.** Управление табачной монополии решило построить в Гамиде фабрику по изготовлению картона, необходимого для табачной промышленности. (Миллиет, 23/VII 1930 г.).

**Эксплоатация залежей руды.** В Турцию прибыла делегация представителей французского капитала для изучения вопроса о рентабельности марганцевых, серебряных, угольных и медных копей и окрестностях Орду. В случае благоприятных результатов предполагается получить концессию на добычу этих минералов. В последнем случае будет учреждено турецкое общество с французским капиталом. (Индустри унд Хандельсдейтунг, 31/VII 1930 г.).

### 3. Транспорт и связь.

**Железнодорожное строительство.** Укладка рельс по линии Ангора-Сивас 20/VII дошла до Сиваса. Началась укладка рельс от станции Каледжи до Чанпра. Эту работу предполагается закончить к 1/XII 1930 г. По линии Февзи Паша-Малатия земляные работы дошли до Малатии и на днях начнется укладка рельс. От селения Бали до Баликессира также производится работа по укладке рельс, которая будет закончена к 1/XII 1930 г. С окончанием Сивасской линии откроется сообщение между Сивасом и Улукишпа на расстоянии 602 км. (Тиджарет Чифти 15/VII 1930 г. и Миллиет, 21/VII 1930 г.).

**Покупка турецким правительством железнодорожного оборудования в Германии.** 6 августа 1930 г. между турецким министерством общественных работ и представителями германских фабрикантов в Ангоре заключен договор на поставку строительных материалов и всего оборудования для государственных турецких железных дорог, протяжение которых по существующим проектам к концу 1934 г. достигает 3.669 км. Согласно сообщению прессы, опубликованном непосредственно за подписанием договора, германский консорциум обязался поставлять турецкому правительству в сроки, назначаемые последним, все потребное ему количество рельс, стрелок, поворотных кругов, мостовых ферм и прочего оборудования, необходимого для прокладки проектируемых железнодорожных линий и весь подвижной состав для них.

Общая стоимость всех материалов и оборудования достигает 10.138 тыс. долларов, из которых 3.177 тыс. долларов должны быть уплачены в течение 1930—1933 г.г. из кредитов, которые предусмотрены в правительственной финансовой программе жел.-дор. строительства. Остальная сумма в 6.961 тыс. долларов будет уплачена в 1934—1936 г.г. Однако, правительство оговорило себе право отложить уплату одной трети означенной суммы до 1939 г., известной об этом другую договорную сторону за шесть месяцев до окончания срока платежей. Уплата будет произведена при наступлении срока платежей по векселям, выдаваемым каждый раз правительством на имя консорциума, при предоставлении последним документов о доставке материалов или оборудования, причем по выдаваемым векселям уплачивается 6% в год.

Консорциум дает гарантию в 500 тыс. тур. ф. в течение 15 дней со дня подписания контракта о принятии им необходимых мероприятий для закупки в Турции германской промышленностью необходимого ей хрома и марганцевой руды. Это соглашение предоставляет в распоряжение турецкого правительства большое количество материалов и оборудования в течение ближайших четырех лет в то время, как уплата по ним рассрочивается на 7 лет (с правом отложить уплату одной трети всей суммы до 1939 г.) и позволяет закончить прокладку проектируемых линий раньше сроков, намеченных в программе строительства.

Материалы для линии Цезарей-Улукишпа, окончание которой намечено в 1931 г., но которая не входит в государственную программу запроектированных жел. дор. линий, будут также поставлены в соответствие с этим соглашением, что обеспечивает ее окончание в установленные сроки.

Соглашение делает возможным также окончание в 1933 г., т.е. на год ранее намеченного плана жел.-дор. линий Февзи Паша-Эргани и Ирмак-Филиос.

Расрочка платежей за оборудование и материалы, которая не была бы возможной без заключенного соглашения, должна несколько облегчить и денежное обращение страны, поскольку потребность в иностранной валюте на ближайшие четыре года сильно сократится. (Коммерс Рипорте, 15, IX 1930 г.).

**Новое шоссе.** Между Стамбулом и Ангарой, и Ангарой и Смирной будет построено асфальтированное шоссе. (Тиджарет-Чифти, 20/VII 1930 г.).

### 4. Торговля и кооперация.

**Внешняя торговля Турции за 1-ое полугодие 1930 г.** Итоги внешней торговли Турции за I полугодие 1930 г. показывают сильное падение импорта. В 1930 г. было ввезено на 69.155.357 тур. лир против 121.453.423 тур. лир в I полугодии 1929 г. Падение импорта объясняется снижением покупательной способности населения и валютными мероприятиями правительства. Экспорт за 6 месяцев составил 70.992.545 тур. лир против 78.079.346 тур. лир за первые 6 месяцев 1929 г. Таким образом вместо пассива в 43,4 млн лир в I полугодии 1929 г. за такой же период 1930 г. Турция имела актив в 1,8 млн. лир. (Собствен. корр.).

**Снижение пошлин и налогов с ковров.** Таможенное управление опубликовало распоряжение, согласно которого среднеазиатские и кавказские ковры освобождаются от налога на сделки, ковры же сирийского, иракского, преческого и турецкого производства от указанного налога не освобождаются. Вел. Нац. Собрание Турции утвердило закон, по которому пошлина на импортные восточные ковры снижена до 3 тур. ф. со 100 кг. Этим же законом предусматривается, что восточные ковры ручной выработки освобождаются от взимавшегося до сих пор с них налога в размере 6%. (Тиджарет Чифти, 16/VII 1930 г.).

**Меры содействия экспорту.** Министерство Экономики уведомило Торговую палату о том, что экспортное зерно: пшеница, ячмень, кукуруза, рожь, полба, овес, просо, рис, горох, фасоль, бобы и др. злаки и мука а также импортная пряжа для производства ковров освобождаются от налога на сделки. (Миллиет, 7/VII 1930 г.).

**Конгресс Смирнской Торговой палаты.** Состоявшийся в июле 1930 г. конгресс, созданный Смирнской торговой палатой, вынес ряд постановлений, касающихся торговли и промышленности района. Конгресс постановил ходатайствовать о снижении цен на погрузку и выгрузку товаров, а также о ликвидации винной монополии, которая задушила местное виноделие. Конгресс обратил внимание на необходимость правильной заготовки строительных материалов из собственных лесов на научных основаниях. Конгресс указал на высокие накладные расходы при добычании и отправке за границу пашада. Благодаря этим расходам турецкий пашадак не может конкурировать с пашадаком из других стран. Например, за 6 месяцев из Смирнской зоны экспортировано 4 тыс. тонн пашадака в то время как из Греции экспортировано 10 тыс. тонн. Добывание местной серы можно поставить вполне удовлетворительно, т. е. обеспечить местную потребность, если отпустить на это дело необходимые средства. Конгрессом обращено внимание купцов и производителей на качество производимых товаров. Конгресс выразил пожелание о снижении процентов за ссуды в банках купцам, что приведет и к снижению цен на товары. (Собств. корр.).

**Кооперативы по экспорту туземных товаров.** Вопрос об организации кооперативов по экспорту обсуждался в Смирнской торговой палате. Палата высказала мнение, что организация названных кооперативов в настоящее время несвоевременна. Для кооперативов нужны будут кредиты. Эти кредиты могут быть даны только кредитными кооперативами. Между тем в настоящее время кредитные кооперативы не располагают достаточными для этого капиталами. (Собств. корресп.).

## 5. Финансы и кредит.

**Передача спичечной монополии.** Закон о предоставлении Шведско-Американскому тресту Крейгера спичечной монополии ратифицирован парламентом. Годичные поступления в казну из доходов монополии определены в 1.800 тыс. лир. Кроме того за каждый годичный ящик спичек сверх годового контингента в 25 тыс. ящиков уплачивается особо 30 лир. Наличные запасы товара передаются монополии. Трест обязывается в течение двух лет построить и пустить в ход спичечную фабрику в Стамбуле. Потребная для производства спичек сыломка будет ввозиться из-за границы. Продажная цена коробки спичек установлена в 100 пара (2½ шстр.).

Трест предоставляет государству заем в 10 млн. долларов из 6,5% на 25 лет, из которых 500 тыс. долларов уплачивается по ратификации Муджлисом концессионного договора, остальные 9,5 млн. долларов по истечении двух месяцев со дня ратификации. (Вакыт, 16/VI 1930 г.).

**Переговоры о займе.** Между турецким правительством и консорциумом немецких фирм ведутся переговоры о предоставлении Турции займа в 40 млн. герм. марок. Со своей стороны Турция должна приобрести у консорциума железнодорожные материалы на ту же сумму. В консорциум входят Фридрих Крупп и Гензель и С-я. (Индустри унд Хандельсцейтунг, 12/VII 1930 г.).

**Новый банк.** Члены Стамбульского пром. объединения решили учредить «Банк промышленного объединения» с капиталом в 1 млн. тур. лир. Директор «Дейтч Ориент Банка» предложил свои услуги в деле организации этого банка. (Республика, 21/VII 1930 г.).

**Турецкий бюджет на 1930 г.** Бюджет турецкой республики на 1930/31 финансовый год (с 1/VI 1930 г. по 31/V 1931 г.), принятый Национальным собранием и опубликованный в официальной газете от 25 мая 1930 г., предусматривает лишь незначительные изменения в общей смете доходов и расходов по сравнению с прошлым годом. Бюджет закончен превышением доходов над расходами в 83.447 тур. фунтов по сравнению с 137.549 тур. фунтов в 1929/30 г.

Хотя бюджет, выраженный в тур. бумажных фунтах, указывает на небольшое превышение над бюджетом прошлого года, эквивалент его в долларах показывает некоторое снижение, что объясняется падением курса тур. бум. фунта, который в среднем в мае 1930 г. равнялся 0,47 доллара, а в мае 1929 г. составлял 0,4833 доллара. Так как турецкое правительство до сих пор не опубликовывало данных о результатах исполнения бюджета, трудно сказать насколько намеченные цифры бюджета осуществляются в действительности.

Среди доходов по бюджету 1930/31 г. основное изменение по сравнению с прошлым годом дают поступления от косвенных налогов и государственных монополий. Среди косвенных налогов таможенные поступления составляют 71.700.000 тур. фун. против 35.400.000 тур. фун. в 1929/30 г. Это увеличение происходит в результате применения нового таможенного тарифа, вошедшего в силу с 1 окт. 1929 г. С другой стороны, доходы от заключения сделок и акцизные сборы (налоги на потребление) показывают снижение до 20.150.000 тур. фунтов по сравнению с 38.125.000 тур. фунтов в прошлом году. Это объясняется тем, что согласно нового таможенного закона акцизные налоги включены в таможенные поступле-

ния. В 1929/30 г. эти налоги составляли 18 млн. тур. фунтов. Снижение общих доходов от монополий произошло благодаря тем же изменениям в законе, по которому все поступления от монополий также идут по статье таможенных поступлений. Доходы от сахарной и керосиновой монополий в 1929/30 г. составляли 6.500.000 тур. фунтов.

В этом году доходы от табачной монополии запроектированы в сумме 25 млн. тур. ф. (24 млн. тур. ф. в 1929/30 г.), от соляной— 7.750 тыс. фунтов (9 млн. в 1929/30 г.), от почты, телеграфа и телефона—6.400 тыс. тур. фунтов (6.755 тыс. тур. фунтов в 1929/30 г.), от спиртных напитков—5.900 тыс. тур. фунтов (5.800 тыс. тур. фун. в 1929/30 г.), от шпичек и проч.—2 млн. тур. ф. (2.050 тыс. тур. фунтов в 1929/30 г.).

Наибольшее увеличение расходов намечено по Министерству национальной экономики. Большое увеличение расходов по этой статье, предусмотренное недавно принятой экономической программой, пойдет на мероприятия, содействующие увеличению продукции сельского хозяйства, на развитие национальной промышленности и для использования природных ресурсов страны. Другие существенные изменения произошли за счет увеличения расходов на Министерство финансов и некоторого сокращения расходов на армию.

Статья расходов на «национальную оборону», которая включает расходы на армию, морской и воздушный флот, жандармерию, комитет общественной безопасности, военные заводы и картографический комитет—определяется в сумме 79.784.981 тур. фун. или 35,9% всех расходов 1930/31 г. по сравнению с 82.865.773 тур. фун. составлявших 37,6% всего расхода по бюджету 1929/30 г.

Турецкий бюджет на финансовый год, заканчивающийся 31 мая 1930/31 г. представляется нижеследующим (в тур. бум. фунтах):

### Доходы

Прямые налоги . . . . .	50.775.000	48.280.000
Косвенные налоги . . . . .	75.125.000	94.250.000
Монополии . . . . .	61.225.000	48.300.000
Гербов. сбор. и проч. . . . .	14.956.000	14.281.000
Государств. учреждения . . . . .	7.756.000	8.211.000
Разные доходы . . . . .	8.887.000	8.710.000
Недоимки . . . . .	1.822.000	700.000
Всего . . . . .	220.546.000	222.732.000
Эквивалент в амер. долл. . . . .	107.030.970	104.684.040

### Расходы

Национальное собрание . . . . .	2.089.878	2.366.949
Президент Республики . . . . .	314.774	324.722
Председатель Совета министров . . . . .	876.391	866.774
Государственный совет . . . . .	229.833	219.694
Статистическое управление . . . . .	75.885	53.888
Комитет по религиозным делам . . . . .	1.677.157	1.653.119
Министерство финансов . . . . .	15.424.272	16.802.643
Государственные долги . . . . .	32.189.861	33.016.995
Таможенное управление . . . . .	4.955.530	5.041.538
Бюро Кадастров . . . . .	1.375.495	1.330.225
Министерство внутр. дел . . . . .	4.081.368	4.566.794
Почта, телеграф и телефон . . . . .	5.979.420	5.835.210
Комитет обществ. безопасности . . . . .	4.529.984	4.435.964
Жандармерия . . . . .	8.945.738	8.915.649
Министерство иностр. дел . . . . .	3.779.808	3.881.959
• здравоохранения . . . . .	4.395.078	4.502.216
• юстиции . . . . .	7.252.881	7.056.214
• народного образов. . . . .	8.100.009	8.199.709
• обществ. работ. . . . .	33.705.976	33.013.867
• экономии . . . . .	8.351.094	13.326.534
• народн. обороны:		
• армия . . . . .	56.372.208	54.211.501
• воздушн. флот . . . . .	1.215.980	1.153.980
• морской флот . . . . .	6.183.354	6.297.940
Военные заводы . . . . .	4.842.489	4.101.431
Картографиче к. управлен. . . . .	681.026	668.426
Комитет печати . . . . .	440.362	—
Администрация портов . . . . .	297.050	—
Комитет по делам беженцев . . . . .	1.460.690	—
Всего . . . . .	220.408.461	222.646.528
Эквивалент в амер. долл. . . . .	106.964.235	104.643.865

## ЕГИПЕТ

## 1. Сельское хозяйство

**Цены на египетский хлопок.** Состояние хлопкового рынка в истекшем сезоне характеризуется огромным снижением цен, вызванным развивающимся мировым экономическим кризисом.

Средние годовые цены на хлопок с 1926/27 г. по 1929/30 г.

В амер. долларах за кантар.	Сакель	В. египетский
1926/27 г. . . . .	28.47	20.06
1927/28 г. . . . .	37.76	26.97
1928/29 г. . . . .	35.58	27.42
1929/30 г. . . . .	28.46	19.26

Средняя котировка по месяцам за вторую половину 1930 г. дает следующие цены:

	Сакеллярдис		В. египетск.	
	1929 г.	1930 г.	1929 г.	1930 г.
Февраль . . . . .	37.37	26.46	23.33	17.86
М а й . . . . .	34.80	25.05	22.40	17.78
Июнь . . . . .	32.98	23.24	21.99	16.06
Июль . . . . .	32.56	23.01	21.15	15.45
Август . . . . .	32.77	21.33	20.99	13.88
Сентябрь . . . . .	33.65	19.44	22.05	12.96
Октябрь . . . . .	29.72	17.82	20.05	11.46

**Площадь посевов хлопка.** Официальный подсчет посевных площадей под хлопком дает следующие цифры по годам (в фекданах):

	1930 г.	1929 г.	1928 г.
Сакеллярдис . . . . .	837.34	847.950	709.523
В. египетск. и загора . . . . .	936.134	805.069	768.411
Прочие . . . . .	308.942	188.519	170.538
	2.082.420	1.841.478	1.738.472

Таким образом общая площадь посевов, в этом сезоне увеличилась против прошлого года на 13,1% и на 19,8% против 1928 г. (Бюлл. Текстильного порта, 26/VIII 1930 г.).

**Урожай хлопка.** По оценке Департамента земледелия урожай американского хлопка на 1/VIII 1930 г. распределяется в 14.350 тыс. кип. Запасы на 1 августа 6.150 тыс. кип, всего 20.500 тыс. кип.

По египетскому хлопку урожай по предварительной оценке составит 9 млн. кант., правительственные запасы хлопка в Александрии 3.400 тыс. кантар, что в целом дает цифру в 12.400 тыс. кантар по египетскому хлопку, не считая стоков имеющихся в Ливерпуле, Манчестере и в др. хлопковых центрах. (Экономист Египтен, 31/VII 1930 г.).

**Учреждение сельскохозяйственного банка.** Экономический совет постановил учредить Сельскохозяйственный кредитный банк с капиталом в 4 млн. ег. фунт. (Бурс Эжинсен, 31/V 1930 г.).

**Планы развития культуры оливок.** Министерство земледелия закупает в Ираке, Москате, Оммане и Эль-Хассе оливковые насаждения в целях изучения вопроса о возможности развития данной культуры в Египте. (Бурс Эжинсен, 9/VI 1930 г.).

**Насаждение виноградарства.** Министерство земледелия, имея в виду освобождение египетского рынка от импортного винограда, проводит значительную работу по расширению опытных виноградников. (Индустри унд Хандельсцейтунг).

## 2. Промышленность

**Ватная фабрика.** Для использования излишков хлопка группа промышленников приступила к постройке фабрики гипрокотильной ваты в Махар-Эль-Кубра (Нижний Египет). Фабрика оборудуется новейшими машинами и займет площадь в 26 тыс. кв. (Индустри унд Хандельсцейтунг, 11/VI 1930 г.).

## 3. Транспорт

**Автомобилизация Англо-Египетского Судана.** Площадь Англо-Египетского Судана равняется приблизительно 1 млн. кв. миль с населением в 6 млн. человек.

На 1 января 1930 г. там насчитывалось 2.800 автомобилей, что дает увеличение по сравнению с прошлым годом на 36 1/2%. Наряду с развитием ирригационной системы под хлопковыми плантациями в Гезара (маленький треугольник земли между двумя

реками к югу от Хартума) автомобилизация страны за последние четыре года и прокладка дорог, приспособленных для автотранспорта, являются одной из наиболее существенных черт развития экономики страны.

Автомобили как пассажирские, так и грузовые впервые появились в Судане в 1925 и 1926 г.г. С этого времени автомобили сделались самым обычным способом передвижения между отдельными провинциями в большинстве районов страны. В некоторых округах известную конкуренцию автомобилям оказывает еще неизменный верблюд. В особенности это относится к провинциям Кордафана и Дарфур, где грузы все еще перевозятся на спине верблюдов.

На доходах железных дорог отразилась конкуренция автомобилей и поступления на линии Хартум-Вад-Медани в течение последних лет показывает сильное снижение.

Хотя автомобили и проникают в самые отдаленные части страны, их распространение ограничивается отсутствием удобных путей сообщения. Надо отметить, что главное развитие автомобильный транспорт получил в наиболее развитых районах страны, прилегающих к основным городам. Одной из наиболее эксплуатируемых дорог является дорога между Хартумом и Вад-Медина, расположенным в центре хлопкового района и представляющим собой наилучший рынок для автомобилей в Судане. В начале сезона насчитывалось от 10 до 15 пассажирских грузовых автомобилей, курсирующих на этой дороге в продолжение дня, причем каждый из пассажирских автомобилей рассчитан на 22 пассажира, но иногда он захватывает и гораздо большее количество людей.

В провинции Кордафан и Дарфур имеется 40 автомобилей, курсирующих на восьми различных дорогах. Надо отметить, что рейсы совершаются автомобилями при самых тяжелых условиях. Например, смешанный пассажирско-товарный рейс на протяжении 600 миль от Эль-Обейда на всей дороге не имеет хранилищ горючего и автомобиль принужден вести с собой весь запас топлива. Средняя продолжительность ерков службы автомобилей при этих тяжелых условиях равняется 1 году. Качество дорог сильно отличается по различным районам страны и тем самым задерживает развитие автомобильного движения.

Можно сказать, что автомобиль играет крупнейшую роль в развитии экономики страны. В районах, куда раньше проникал лишь верблюд и, где еще в течение долгого времени не могли бы быть проложены железнодорожные линии, автомобиль выполняет роль прогрессивного фактора.

Согласно сообщениям крупных автомобильных дельцов, автомобилизм в Судане будет развиваться и в дальнейшем таким же ускоренным темпом. Надо отметить, что в 1929 г. количество пассажирских и грузовых автомобилей в крайних западных и южных провинциях возросло от 50 до 70% по сравнению с 1928 годом, увеличение которое не дал даже ни один из самых развитых центров Европы. (Коммерс Рипорте, 18/VIII 1930 г.).

## 4. Торговля.

**Внешняя торговля Египта.** Экспорт страны за 5 мес. 1930 г. выросился всего в 16.676.700 ег. ф. по сравнению с 24.741.400 ег. ф. за тот же период 1929 г., т.е. испытал значительное сокращение. Импорт за соответствующий период 1930 г. выросился в сумме 23.702.320 ег. ф. против 22.486.400 ег. ф. за 1929 г.

Товарооборот страны за 5 мес. дал таким образом пассивный баланс в размере 7.025.620 ег. ф. в то время, как за тот же период прошлого года баланс был сведен с активом в 2.255.000 ег. фунтов.

Экспорт хлопка за 5 мес. 1930 г. определился в 12.986.000 ег. ф. против 19.477.900 ег. ф. за такой же период прошлого года. (Коммерс Рипорте, 1/IX 1930 г.).

## ПАЛЕСТИНА

## 1. Сельское хозяйство.

**Культура лимонов и апельсинов.** Согласно опубликованных статистических данных Департамента земледелия, площадь занятая под апельсинами выражается в настоящее время в 110.000 дунюмов, составляя 1/4 всех земель, годных под культуру апельсинов. Около 35.000 дунюмов занято под деревьями, приносящими плоды в настоящее время, остальная площадь представляет собой еще молодые насаждения.

Основным центром апельсиновых плантаций до настоящего времени является Иудея. Возможно, что Соронская долина заменит район Иудеи, так как за последнее время наблюдается большой рост колоний и плантаций в районе р. Сороны.

Согласно заключениям экспертов, культура апельсинов в Палестине, несмотря на низкие цены, которые держались в этом сезоне, все же имеет большие перспективы. Надежды тех земледельцев, которые предполагали получить по 25 фунтов с дунюма, вряд ли



оправдаются, умеренный же доход в 12—15 фунт. с денюма обеспечен каждому плантатору.

Внимание должно быть уделено производству опытов по улучшению методов культивирования апельсина, причем сельским хозяевам не следует ожидать ассигнований на эту цель со стороны правительства; они сами должны проявить инициативу в этом вопросе. (Палестайн энд Нир Ист, 22/VI 1930 г.).

**Мероприятия в целях защиты сельского хозяйства.** Согласно последних постановлений импорт в Палестину: пшеницы, муки и манной крупы, за исключением поступающих из Сирии и Транс-Йордании, будет производиться в лицензионном порядке. Лицензии выдаются по индивидуальным заявлениям Департаментом торговли и промышленности. Ввоз этих продуктов после 31 декабря 1930 г. будет предусматриваться и регулироваться на каждый квартал отдельно. Импортные пошлины на муку, пшеницу и манную крупу будут увеличены почти на 50%.

Новые ставки пошлин устанавливаются в следующих размерах:

Пшеница . . . . .	3,5 миллем. с кг
Мука (ячмен. и кукурузная) . . . . .	3,75 » » »
Мука пшеничная, ржаная . . . . .	4,5 » » »
Манная крупа . . . . .	4,5 » » »

Импорт в Палестину необчищенного оливкового масла будет совсем воспрещен и введена пошлина на ввозимые семена сезама (3 миллем. за кг).

Эти мероприятия являются результатом заключения комиссии, назначенной в мае 1930 г. для обследования состояния сельского хозяйства.

Согласно другого заключения этой же комиссии, касающегося учреждения Сельскохозяйственного банка, введение этих мероприятий будет отсрочено до окончательного решения вопроса о создании такого банка.

В настоящее время приглашен специальный эксперт для обследования экономического положения земледельцев и для консультации по вопросам кооперирования их. (Палестайн энд Нир Ист, 22/VII 1930 г.).

## 2. Промышленность.

**Цементный завод Нешера.** Цементный завод Нешера в Хаифе был пущен в 1928 г. Первоначально его производственная мощность была рассчитана на выпуск 60 тыс. тонн цемента ежегодно, но впоследствии оборудование было усилено и в настоящее время годовая продукция завода превышает 100 тыс. тонн. Большая часть этого количества потребуется в стране, остальная экспортируется в Сирию, Транс-Йорданию и на о. Кипр. Завод обладает собственной силовой электростанцией и механическими мастерскими. В качестве топлива потребляется только английский уголь. Цемент, производимый заводом, по качеству равноценен лучшим маркам британского цемента. Цемент употребляется преимущественно на строительных работах Департамента, общественных работ и железными дорогами. На заводе занято 350 арабских и еврейских рабочих. Перспективы завода в связи с развертыванием строительства в Палестине вполне благоприятны. (Палестин Бюлл., 2/V 1930 г.).

## 3. Торговля.

**Внешняя торговля за I квартал 1930 г.** Экспорт за I квартал 1930 г. показывает увеличение на 65% по сравнению с тем же периодом предыдущего года, в то время, как импорт упал на 5%.

Следующая таблица дает представление о привозе и вывозе за I квартал 1928, 1929 и 1930 гг.

Первый квартал	Привоз	Вывоз
1928 г. . . . .	1.568.952	639.845
1929 г. . . . .	1.815.857	519.283
1930 г. . . . .	1.731.086	848.910

По товарам экспорт за I квартал распределяется следующим образом:

	Январь март 1929 г.	Январь март 1930 г.
	(в пал. фунтах)	
Апельсины . . . . .	336.339	575.481
Мыло . . . . .	42.418	69.515
Дурро . . . . .	6.419	19.918
Вино . . . . .	12.294	19.898
Цемент . . . . .	3.139	7.592
Очист. олив. масло . . . . .	858	7.278
Искусств. зубы . . . . .	1.205	2.174

Интересно отметить, что Палестина сильно увеличила свой вывоз в Германию, которая предъявляет все больший спрос на палестинские апельсины. Экспорт в Германию за отчетный период достиг 112.063 фунт., что составляет около 13% всего экспорта Палестины за этот период. (Палестин энд Нир Ист, 22/VII 1930 г.).

## 4. Финансы, денежное обращение и кредит.

**Финансы Палестины в 1929 г.** Доходы государства в 1929 г. определены в 2.269.854 (фунт., на 156.483 фунт. больше доходов предыдущего года).

Все приходные статьи бюджета показывают увеличение по сравнению с прошлым годом. Наибольшее увеличение произошло по поступлениям от лицензий и налогов и поступлениям от таможен, почты и телеграфа.

Доходы за 1928 и 1929 г. по отдельным статьям распределялись следующим образом:

	1928 г.	1929 г.
	(в фунтах)	
Таможни . . . . .	892.277	917.049
Порты и морская служба . . . . .	5.468	8.677
Лицензии, налоги и т. д. . . . .	709.974	761.823
Почта и телеграф . . . . .	186.554	207.288
Доходы от собственных владений правительства . . . . .	17.092	16.540
Проценты . . . . .	57.194	104.206
Разные . . . . .	6.001	16.650
Продажа земли . . . . .	4.510	6.774
<b>Общий доход за исключением поступлений от ж. д. . . . .</b>	<b>2.113.371</b>	<b>2.269.584</b>

Общая сумма расходной части бюджета в 1929 г. определялась в 2.140.032 фунт. Эта цифра является наивысшей за все последние годы за исключением 1928 г., высокая сумма расходов которого (3.087.386) объясняется большими уплатами в счет долга (648.823 ф. Палестинская часть Османского долга и 206.541 ф. для покрытия дефицита по военной администрации).

За исключением расходной статьи на общественные работы и содержания военных сил на границе Транс-Йордании, все статьи расходной части бюджета показывают значительные увеличения по сравнению с прошлым годом.

Государственный бюджет 1929 г. дал превышение доходов над расходами в 129.822 фунт. (Палестайн энд Нир Ист, 19/V 1930 г.).

**Регистрация товарных знаков.** Законом от 25 июня 1928 г. принят с некоторыми изменениями действовавший в довоенной Турции закон о товарных знаках от 11 мая 1888 г. (1304). Согласно данному закону, заявление о регистрации товарного знака, которое должно быть подписано лицом, подающим заявление, и с приложением рисунка товарного знака, подается в 3 экз. в Министерство торговли. Сбор за регистрацию товарного знака установлен в 45 рупий. (Индустри унд Хандельсвейтунг, 30/IV 1930 г.).

**Изменение таможенного тарифа.** С 1 апреля 1930 г. в действующий таможенный тариф внесены следующие изменения (ставки в миллях, старые пошлины в скобках):

Ст. 113. Мука овсяная и просьяная . . . . .	1 кг	2.50	(1.25)
114. Мука ржаная и пшеничная, пшеница дробленая и молот. . . . .	3		(1.75)
199. Горючее для моторов (спирты) в помещениях не свыше 18,2 литра (4 галл.) за каждые . . . . .	200		(180)
200. То же в прочих помещениях и наливом литр. . . . .	11		(10)
287. Пшеница . . . . .	2.25		(1.05)
Новая ст. 172—«а» и «б» распространена на спички в книжечках:			

- а) с содержанием в каждой не более 24 спичек одинаковой степени горения . . . . . 10 книжек 5 миллей и  
 б) тоже с содержанием более 24 спичек одинаковой степени горения 1 т. спичек 200 миллей  
 (Индустри унд Хандельсвейтунг, 4/VI 1930 г.).

## ТРАНСИОРДАНИЯ

**Электрификация.** В Аммане образовалось электрическое общество для освещения данного города. Акция общества будут распределены исключительно среди местных жителей. Как известно, палестинская электрическая компания Рутенберга не распространяется на города Амман, Салт и Керак. (Тюркшпие Пост, 19/VI 1930 г.).

## АРАВИЯ

**Новые таможенные ставки в Йемене.** По декрету Имама, с 15 февраля 1930 г. вводятся новые таможенные ставки на импортные товары, в связи с отменой практиковавшихся до настоящего времени базарных сборов. Ставки на импортные товары повышаются с 4 до 8%. На следующие товары установлена пошлина в 15%: табак, духи, орехи, гвоздика, шелковые и шерстяные ткани, парчу, ковры, электрические лампы и бензин.

Вывозная пошлина остается в размере 2½%. (Индустрия ул. Хандельсцейтунг, 5/IV 1930 г.).

**Новая автомобильная линия.** Между Мединой и Хайль открылась новая автомобильная линия, соединяющая Неджед (Ирак), Хайль и Медину общим протяжением в несколько тысяч километров. Правительство Ибн-Сауда назначило правление этой дороги (Аль-Балаят, 8/IV 1930 г.).

**Оросительная система в Неджеде.** Ибн-Саудом издан приказ о привлечении иностранных технических сил для устройства оросительной системы в Неджеде. Имеется в виду система сооружений, при помощи которых можно было бы поднять воду на несколько метров выше земной поверхности. Для устройства подобной системы и для производства опытов прибыли два инженера. Если опыт удастся, Ибн-Сауд намеревается значительно расширить ирригационную систему (Аль-Балаят, 6/III 1930 г.).

**Кредит и денежное обращение в Геджесе.** Геджеса не имеет национального банка. Единственный иностранный банк — Отделение Нидерландского торгового общества в Амстердаме, получил разрешение совершать свои операции в Геджеде. Однако, он тоже не имеет права уплачивать проценты по вкладам и допущен исключительно для торговых операций иностранных фирм, а также и местных, принимающих участие во внешней торговле страны. Многие представители иностранных фирм являются местными корреспондентами иностранных банков, а именно: Национального банка Египта, Стандарт Банка по Южной Африке, банка d'Escompta d'Egitto, через которые обычно и проводятся все операции.

Денежной золотой единицей Геджеса является фунт стерлингов. Серебряный реал равен 2 шиллингам. 10 реалов составляют эквивалент — 1 ф. стерлингов. Маленькая никелевая монета, называемая геджескими пластирами или гурш-мири» циркулирует, как разменная монета. В одном реале их содержится 11. Гурш сохранился, без сомнения, еще от старого турецкого режима.

В стране имеют хождение кроме того ¼ и ½ реала, серебряные монеты, равняющиеся соответственно 2¼ и 5¼ гуршей. Самой мелкой разменной монетой является «гурш-дуруз», равная ¼ гурш-мири.

Стоимость реала в американской монете равна 0,4866 доллара, гурш-мири — 0,044 доллара и гурш-дуруз — 0,022 доллара. (Коммерс Рипорте, 18/VIII 1930 г.).

## ИРАК

### 1. Сельское хозяйство.

**Кризис хозяйства.** Хороший урожай пшеницы и ячменя в Австралии и Канаде имели следствием в нынешнем году сокращение вывоза этих товаров из Ирака, что повлекло за собой сильное снижение цен на все сельскохозяйственные продукты и полнейшее расстройство экономики страны. Наблюдается острый недостаток в денежных средствах. В одном Багдаде отмечено 75 случаев банкротств. Налогоплательщики не вносят налогов и требуют, чтобы правительство взимало налоги не деньгами, а натурой. Экономический кризис отразился на положении государственных финансов. Правительство ежемесячно вынуждено занимать свыше 1 млн. руп. в Английском Восточном банке. (Собств. кор.).

### 2. Промышленность.

**Иракская нефть.** В «Иракском нефтяном обществе» участвуют 4 преста: Англо-персидское общество, «Ройаль-Дейч-Шелл», французская группа нефтепромышленников с участием французского правительства и группа американских нефтепромышленников.

К двум последним членам этого общества перешла германская доля участия в бывшем «Турецком нефтяном обществе», основанном еще до войны и переименованном в настоящее время в «Иракское нефтяное общество».

Из всех членов общества Франция наиболее заинтересована в скорейшем приступе к разработке нефтепромыслов, поскольку она почти на 91% своего годового потребления нефти находится в зависимости от иностранных источников.

Интересы остальных участников «Иракского нефтяного общества», имеющих нефть в других нефтяных районах, далеко не совпадают с стремлением Франции. Англо-американские участники рассматривают весь Моссульский нефтяной район, как резервный

нефтяной запас и пока что решили заняться тщательной разведкой этого громадного района, отложив до более отдаленных времен его разработку.

В настоящее время ведется упорная борьба между Францией и Англией о направлении и конечном пункте нефтепровода, идущего в Средиземное море. Франция отстаивает свой проект о проведении нефтепровода к ближайшему порту на Средиземном море — Бейруту или Триполи в Сирии. При этом направлении нефтепровод пойдет по территории французского мандатного государства — Сирии; Англия же (при поддержке американцев) отстаивает направление на Палестинский порт Хайфу, что входит в общую программу Англии, стремящуюся укрепить Палестину и затем оттуда обеспечить себе свободу Суэцкого канала и развитие через Палестину, Транспортицию и Ирак сухопутной дороги в Индию.

В ожидании разрешения вопроса о направлении нефтепровода Англия и Франция, подстрекаемые взаимной конкуренцией, ведут спешные работы по расширению и укреплению портов, первая Хайфы, вторая Бейрута с тем, чтобы подготовить скорейшее осуществление прокладки нефтепровода.

Иракское правительство, которое по договору не будет получать никаких платежей в счет обусловленной ему долевой платы до тех пор пока нет правильной эксплуатации на промыслах, где ведется только разведочная работа, настаивает на скорейшем приступе к правильной эксплуатации иракской нефти.

По сведениям багдадского корреспондента «Нью-Йорк Таймса» слухи из Сирии о том, что французские власти добились того, что означенный пункт Моссульского нефтепровода будет в Триполи, в значительной мере теряют свою убедительность, вследствие сообщения из Ирака о том, что иракское правительство будет протестовать против этого. Ирак считает, что такое направление нефтепровода повредит торговле Ирака и превратит его в чисто транзитную страну между Персией и Сирией. Таким образом хотя Ирак и заинтересован в том, чтобы возможно скорее началась эксплуатация нефтяных земель, тем не менее под влиянием Англии, стоит за проведение нефтепровода через Британский коридор в Хайфу, хотя этот вариант и задержит разработку нефтепромыслов. (Собств. корр.).

**Новый мыловаренный завод.** Германский специалист построил крупный мыловаренный завод, который вырабатывает как мыло марки «Сонлайт», так и другие мыла, не уступающие по качеству импортным мылам и по более низкой цене. Ввиду достаточного количества сырья, необходимого для изготовления мыла, данная фабрика сможет значительно поднять экспорт Ирака. (Ситарс-и-Джехен, 9/III 1930 г.).

### 3. Транспорт.

**Железные дороги Ирака.** Железные дороги Ирака имеют 128 миль стандартной колеи шириною в 92,7 см. и 624 миль однометровой колеи, что в общей сложности составит 752 дор. мили.

Они находятся в собственности Великобритании, но управляет ими иракское правительство.

Железнодорожная линия со стандартной колеей идет вдоль правого берега Тигра — от Багдада до Байджи по направлению к Моссулу. Участок от Багдада до Самарры — 174 мили был построен еще до мировой войны германским обществом Багдадской железной дороги и должен был входить в систему Берлин — Багдад — Басра. По характеру сооружения и материалам, этот участок дороги является первоклассным. Он имеет 30,7 кг. рельсы, стальные шпалы и максимум уклона — 1/333. Оставшийся участок в 54 мили по сооружению и материалам гораздо ниже по качеству построенного до войны участка; он имеет 30,7 кг. рельсы, деревянные шпалы, мосты же, туннели и прочие сооружения весьма посредственной конструкции.

Линия с однометровой колеей, более значительная как по своему транспортному назначению, так и по протяженности, состоит из участка от Багдада до Мажлия (порта г. Басры) длиной в 353 мили.

Этот участок имеет две боковые ветки: одна от Ор Жонсон до Насрия на Евфрате и вторая от Хиндии до Кербелы, святыни шиитов.

На 125-мильном участке от Басры до Ор Жонсон применены 30,7 и 20,4 кг. рельсы. Максимальный уклон этого участка 1/100, но в настоящее время он будет приведен к общему стандарту в 1/200.

Ближайший участок в 163 мили от Ор Жонсон до Хиллы был начат после заключения мира. Он имеет уклон 1/200 и 20,4 кг. рельсы двух типов.

Участок Хилла — Багдад был проложен в течение войны. Первоначально он имел стандартную колею, но затем был переделан на 1 метр. колею с тем, чтобы без перегрузки поезда могли идти на Баору.

Остальная 1 м линия идет по левому берегу Тигра от Багдада до Керкука на расстоянии в 200 миль. В 92 милях от Багдада от основной линии отходит ветка длиной в 17 миль, ведущая на Ханеккин к торговым путям Персии. Уклон этой дороги нормальный, но рельсы различного веса от 30,7 до 16,8 кг в ярде и по крайней мере 7 различных типов.

На небольшом расстоянии от Багдада вниз по течению проходит двухметровая колея, соединенная с паромом на берегу Тигра. Этот паром в течение 11 часов перевозит 72 вагона в двух направлениях. Большие затруднения с перевозом испытываются во время разлива реки и железнодорожная администрация проектирует заменить его железнодорожным мостом.

Имеются проекты продлить линию Багдад—Керкук на 104 мили, доведя ее до Моссула и Ханеккинскую ветку до Персидской границы (7 миль). В настоящее время этот проект, также как и постройка моста через Тигр задерживается из-за необходимости согласования этого вопроса с собственником жел. дорог и изыскания средств на ее сооружения.

Согласно п. 8 финансового соглашения от 25 марта 1924 г. между Британским и Иракским правительствами, хотя железные дороги Ирака и остаются в собственности Великобритании, управление и контроль за их эксплуатацией возлагаются на Иракское правительство. Поступления от железных дорог не входят в общие доходы государства и могут расходоваться лишь на нужды самих железных дорог. В случае остатка прибыли по оплате всех текущих расходов по жел. дорогам, она может быть употреблена на оплату процентов на займы, произведенные для производства капитальных работ, или же с согласия английского Верховного комиссара на оплату дальнейшей стоимости капитальных работ.

Железные дороги находятся в ведении директора жел. дорог в настоящее время англичанина, который является ответственным перед Министром путей сообщения и общественных работ. При упомянутом министерстве имеется английский советник.

В 1922 г. стоимость иракских жел. дорог была исчислена в 45.480.647 рупий (курс рупии—0,3612 долл.). В 1925 г. было установлено, что 25.000.000 рупий составляют законную долю Британского правительства в иракских железных дорогах. В настоящее время между Англией и Ираком ведутся переговоры о передаче Ираку права собственности на его жел. дороги, но до сих пор стороны не пришли ни к какому соглашению по поводу суммы, которая должна быть уплачена Иракским правительством.

Общий доход железных дорог в 1928/29 г. составил 8.379.593 руп., операционные расходы 8.246.580 руп., что дало чистой прибыли 133.013 рупий.

В 1928/29 г. железными дорогами Ирака было перевезено 714.501 пассажир и 450.660 тонн грузов.

Подвижной состав Иракских жел. дорог обычно поступает в Ирак, будучи уже использован в Индии. В 1928/29 г. он состоял из 57 локомотивов, 15 автодрезин, 3.402 товарных вагонов и 73 прочих вагонов. (Коммерс Репорте, 26/VI 1930 г.).

## ПЕРСИЯ

### 1. Сельское хозяйство

**Учреждение сельскохозяйственного банка.** Меджилсом окончательно одобрен 31/VIII 1930 г. закон об учреждении с.х. банка в качестве специального отделения Национального банка. Сельскохозяйственное отделение Национального банка будет выдавать ссуды, с одной стороны, для агригационных целей, а с другой — для создания или разведения специальных культур, как-то: чая, хлопка, табака, фиесташек, миндаля и др. продуктов, разведение которых Министерством народного хозяйства считается полезным. Министерство финансов уполномочено, начиная с текущего года, в течение 10 лет выплачивать Нацбанку для создания капитала с.х. банка ежегодно сумму не менее 500 тыс. тум. Таким образом капитал банка вырастет в 5 млн. тум., каковой считается многими недостаточным. Если операции отделения разовьются, то правлению Нац. банка с утверждения правительства предоставляется выделить его в самостоятельный банк. Ссуды будут выдаваться под обеспечение недвижимости, при чем размер ссуд не должен превышать 50% стоимости ее. Срок ссуды не должен превышать 10 лет. По ссудам будет выдвигаться процент не выше 4%. Означенный банк будет финансировать только крупных землевладельцев, а крестьянству пользы не принесет. (Собств. корреспон.).

**Свободный вывоз пшеницы и ячменя.** Вследствие изобилия зерна и отсутствия в текущем году спроса на него в пределах страны, цены на хлеб в Персии чрезвычайно упали. В связи с этим правительство внесло в Меджилсом проект, в котором разрешается свободный, без оплаты вывозных пошлин и дорожного сбора, вывоз ячменя и пшеницы. Часть персидской пресссы высказывает опасение, что эта мера вызовет спекуляцию и чрезмерный вывоз, кото-

рый приведет к обострению продовольственного положения в некоторых районах. (Соб. корр.).

**Меры к улучшению овцеводства.** Министерство народного хозяйства обсуждает вопрос об улучшении породы овец, а также об улучшении качества шерсти, как экспортной породы за границу, так и применяемой в ковровой промышленности. В этих целях при Министерстве образована особая комиссия, которая наметила издать популярное руководство по улучшению породы овец и шерсти, а также отправить в разные районы дурристанских баранов, как наилучших в Персии. В целях размножения белых баранов решено ввести налоги на черных. На опытном участке в Кердэже намечено разводить овец в опытных целях. (Собств. корр.).

**Деятельность Гренажного управления.** Согласно отчета Гренажного управления в 1308 г. таковое в первую очередь было озабочено разведением грены внутри страны. Разведение грены проводилось управлением как самостоятельно, так и в контакте с другими специалистами. Управление было занято разведением грены в Тегеране, Эвшине (Шимрване), Гиляне и Мазандаране. В Эвшине были организованы доклады для крестьян, которым поясняли, что листья тутового дерева приносят больше пользы, нежели ягоды. Кроме того 40—50 чел. женщин и мужчин научились шелководству. Управление имеет филиалы в Гиляне, Мазандаране, Хоросане, Фезде, Кермане, Фарсе, Иране, Астрабаде, Казвине, Куме, Саве, Заренде (Курлистане), Керманшахе и Хамсе (Зенджане). Во всех этих районах приняты меры к разведению тутового дерева и развитию шелководства. В отношении улучшения грены и борьбы с ее порчей проявлялось особое внимание. Из 30 женщин, работающих в Эвшине, 4 научились работать с помощью микроскопа. (Собств. корр.).

**Рынок коконов.** В этом году торговля коконами в Гиляне proceeds очень болезненно. Цены на коконы чрезвычайно упали. Между купцами — закушниками и посредниками (теввафами) на почте цен. возникли большие разногласия. Вопрос дошел до Меджилса, где указывалось, что пользуясь свободой торговли, купчество, импортирующее грены, продает ее по цене 20—25 крап за коробку в 24 гр. весом, в то время, как на других рынках она стоит не более 6 крап. Между тем властями Гиляна цена на коконы ограничена в размере всего в 30 крап, в то время, как коконы покупались посредниками от земледельцев и помещиков за 4 тум. (Собств. корр.).

**Виды на урожай в Северной Персии.** Благоприятные данные о выходе товарного количества с.х. продуктов в течение августа ухудшились вследствие неблагоприятных климатических условий. Сильная засуха на всем побережье понизила виды на урожай риса на 25—30% и экспортные ресурсы гилянского риса к вывозу в СССР определяются не выше прошлого года, т.е. 45—50 тыс. тонн. По этим же причинам урожай хлопка в Бендер-Гяльском и отчасти Барфрушском районах снизился и на 1/IX сбор оценивался: американских семян около 3 тыс. тонн, местных семян — 15,5 тыс. тонн итого 18,5 тыс. тонн или на 32% выше прошлого года. Определенное количество к вывозу в размере 16,3 тыс. тонн следует считать без изменения. В Кучане-Ширванском районе выход сабзы, вследствие поражения виноградных лоз вредителями, составит не более половины нормального выхода. (Собств. корр.).

**Переселение луров.** Правительство осуществляет переселение луров в Хоросан. Партия переселенцев прибыла уже в Сабзавар. Переселенцев скоро направят в Турбет и Турнияз. Переселенцам оказывается некоторое содействие деньгами и зерном. (Собств. корр.).

### 2. Промышленность —

**Изучение промышленности.** Министерство народ. хозяйства Персии решило детально изучить вопрос об имеющихся в настоящее время в стране крупных, а также мелких заводах и фабриках, а равно о товариществах и обществах, созданных для устройства таких предприятий. Через Министерство внутренних дел собираются сведения о существующих предприятиях, которые Министерство народ. хозяйства, после надлежащей обработки, предполагает включить в общую статистику, намечаемую им к изданию (Собств. корр.).

**Кожевенный завод.** В Азербайджане образовалось о-во «Хоросави», имеющее целью устройство кожевенных заводов. О-во уже получило необходимое оборудование и определило место для сооружения завода. Оно будет работать, как для внутреннего рынка, так и для вывоза кож за границу. Закладка завода состоялась. (Собств. корр.).

**Добыч угля в Хоросане.** До последнего времени в Хоросане угля было недостаточно и он районизовался вывозом. Для удовлетворения внутренних потребностей его не хватало. Сформированное недавно в Мешхеде о-во по проведению предварительных работ, приступило в эксплуатации угольных копей. По полученным сведениям, о-во добывает уголь лучшего качества, который транспортируется во все районы. (Собств. корр.).

**Проект постройки стеклянного завода.** Для сокращения импорта иностранных товаров предполагается постройка стеклянного завода стоимостью в 20 тыс. туманов. (Шефат-и-Сорх, 30/VI 1930 г.).

**Сахарный завод.** Чехословацкая фирма предложила правительству построить сахарный завод и представила докладную записку о возможности развития свекловичной культуры в Персии. По имеющимся сведениям, правительство приняло предложение и заключило с данной фирмой соглашение, при чем к производству необходимых работ предполагается приступить с осени текущего года. (Шефат-и-Сорх, 8/VII 1930 г.).

**Цементное производство.** Министерство народ. хозяйства ведет переговоры с итальянской фирмой о постройке цементного завода. (Шефат-и-Сорх, 24/VII 1930 г.).

**Нитепрядильная фабрика.** В Персии основано недавно общество под названием «Шеркете-Шахи» с капиталом в 500 тыс. туманов с целью оборудования нитепрядильной фабрики. Акции о-ва распределены следующим образом: Реза шах Пехлеви — 200 тыс. тум. и Национальный банк Персии — 200 тыс. тум. Акции на остальную сумму — 100 тыс. тум. приобретены тремя крупными германскими компаниями — двумя машиностроительными и одной электротехнической. Стоимость каждой акции 100 туман.

Устав общества зарегистрирован. Фабрика будет построена в Али-Абаде (Мазандаран). Наблюдательный совет о-ва составлен из двух представителей Реза шаха, двух представителей Национального банка и одного представителя германских компаний. Для заведывания фабрикой будет приглашен специалист из Европы. Ряд лиц обратился с заявлениями о продаже им акций о-ва. (Иран, 2/X 1930 г.).

**Железнодорожное строительство.** Строительство на северном участке Трансперсидской ж. д. возобновилось. Что же касается южного участка то переговоры об оторжке этой части ведутся с французской компанией «Багньюль», которая прислала в Тегеран своего представителя. (Собств. корр.).

**Строительство дорог.** Большая часть строительных работ на дорогах сводится к производству ремонта. В настоящее время Министерство путей сообщения пришло к заключению, что выгоднее основательная постройка шоссежных дорог по образцу иностранных. В Мазандане продолжается дорожное строительство на участках Кальт, Рустанпруд, Кехтевил, Гурджи, Некелле, Махмуд-Абад, Шахсевар, Сульде, Теминан, Галиб-Абад Максевар. Производится ремонт и строятся мосты на участках: Ашраф, Сари, Алиабад, Барфорух, Махмуд-Абад, Шахсевар, Рустанпруд, Хиб-абад, и Маусевар.

Вырубка леса производится на участках Сари, Б. Гъяз, Махмуд-Абад и Максемар.

На шоссежной дороге Тегеран — Мазандаран начаты работы по расширению дороги. Недалеко от Фирдоза построена новая дорога с небольшими уклонами и широкими поворотами. На участке Фирзукух строятся 9 км. новой дороги и туннель в 30 метров.

В Хорсане начаты большие работы. Строится шоссежная дорога между Мешхедом и Вендергъязом и построены уже 50 км. Построены только 8 км на Кучанской дороге и 20 км на участке Сабсевар — Нишабур.

Постройка Шемшекской дороги к угольным копам уже началась. Министерством путей сообщения послано распоряжение о принятии мер к постройке дороги Керман — Бам Вампур — Чагбекары, а также к производству ремонта на участке Керман — Бампур. (Собств. корр.).

**Равендузская дорога.** Большая часть Равендузской дороги внутри Персии уже построена. Эта дорога будет представлять из себя большой и важный торговый путь, благодаря которому товары в течение пяти дней будут доставляться из Тавриза в Александретту.

По полученным неофициальным сведениям, в районе Гйдар-Абада остается достроить всего несколько фарсахов, по постройке которых внутренняя часть будет закончена. Постройка на участке между Моссулом и Равендузом в этом году не будет закончена а будет построена в начале будущего года. (Иран, 20/VIII 1930 г.).

**Учреждение нового транспортного общества.** Кроме французского транспортного общества, работающего на участке Александретта — Моссул — Равандуз — Тавриза, для расширения торговых связей между Александреттой и Тавризом — иракскими и азербайджанскими купцами учреждено новое транспортное общество с капиталом в 30 тыс. тум. (Собств. корр.).

**Новая воздушная линия.** Создано воздушное почтовое сообщение по линии Сирья — Балда — Индо-Китай. Персидское правительство удовлетворило просьбу французского правительства о разрешении аэропланам пользоваться перелетом вдоль Персидского залива. (Собств. корр.).

### 3. Финансы, денежное обращение и кредит.

**Положение национального банка.** В августе 1930 г. состоялось второе общее собрание персидского национального банка, на котором слушался доклад председателя ревизионной комиссии и состоялись перевыборы этой комиссии. Присутствовавший на общем собрании премьер-министр отметил, что за два года своего существования банк достиг значительных результатов, расширил свои филиалы, покрыл из своих прибылей произведенные на организацию банка расходы и смог выплатить своим акционерам 6% дивиденда. Премьер-министр выразил надежду, что банк вскоре сумеет перейти на золотую валюту. К концу 1308 г. (март 1930 г.) филиалы банка функционировали в следующих городах: Исфагани, Ахвазе, Барфорухе, Бушире, Пехлеви, Тавризе, Тегеране (базарное отделение), Дуздабе, Реште, Ширазе, Кермане, Керманшахе, Мохаммере, Мешхеде и Хамадане. В текущем году открыты филиалы в следующих городах: в Султанабаде, Лажистане и Носретабаде (Сейстан). По операциям на срок не свыше 3 месяцев банком взимались 7% годовых, а по прочим операциям — 8½%. Сумма оборотов достигла 850 млн. тум. Число текущих счетов увеличилось с 1.029 до 5.252. Банк принял меры для укрепления валюты. Одновременно в печати опубликован баланс Национального банка по 20 марта 1930 г., который представляется в нижеследующем виде:

А к т и в	К р а н ы
Невыплаченный капитал . . . . .	12.000.000
Наличные кассы: ценные металл. и иностранные девизы . . . . .	48.913.968—60
Учтенные коммерческие векселя . . . . .	46.172.779—20
Вклады в банках . . . . .	102.710.778—75
Дебиторы . . . . .	66.537.680—95
Обесечение кр. 62.687.431.10	
Недвижимости . . . . .	354.131—95
15% амортизации . . . . .	53.119—80
Инвентарь . . . . .	389.560—60
Амортизация . . . . .	389.559—60
Организационные расходы . . . . .	377.209—80
Амортизация . . . . .	377.209—80
	276.636.120—65
П а с с и в	
Капитал . . . . .	20.000.000—
Вклады в сберкассе и проч. вклады . . . . .	70.180.173—95
Кредиты . . . . .	182.798.407—50
Чистый доход . . . . .	657.657.539—20
	276.636.120—25

#### Счет прибылей и убытков

А к т и в	
Амортизация недвижимостей . . . . .	53.119—80
” инвентаря . . . . .	339.559—60
” орграсходам . . . . .	377.209—80
Чистый доход . . . . .	657.539—20
Долженствующий быть распределенным следующим образом:	
6% дивиденда на уплаченный капитал в кр. 8.000.000 . . . . .	480.000
Перенос на 1309 г. (1931 г.) . . . . .	177.539—20
	657.539—20

1.477.428—40

#### П а с с и в

Перенос от доходов 1307 г. (1929 г.) . . . . .	217.184—70
Прибыль за вычетом всех расходов . . . . .	1.260.243—70

1.477.428—40

**Распределение кредита на экономические надобности.** Кредит, испрошенный Министерством народ. хозяйства на экономические надобности, утвержден и распределен следующим образом:

На цементный и сахаро-рафинадный заводы . . . . .	500	тыс. тум.
На расширение чайных плантаций . . . . .	120	”
На улучшение качества шерсти и содействие разведению мелкого рогатого скота . . . . .	81	”
На создание опытных полей для различных культур . . . . .	74.300	”
Для организации коврового института . . . . .	58.686	”
На развертывание работы и с'емку планов гор- ных месторождений . . . . .	55.350	”

(Иран, 2/X—1930 г.)

**Свободный ввоз рупий.** Персидское правительство разрешило свободный ввоз индийских рупий (чеканных и банкнот) для облегчения положения денежного рынка в южной Персии. Целью этой меры является обеспечение максимального охвата заготовок фиников в Хузистане и ослабление контрабандного вывоза крап в Ирак, где крапы обмениваются по волюному курсу на валюту, идущую в основном иностранным фирмам обязательств за ввозные товары в районах Персии, прилегающих к Персидскому заливу. Эта мера несомненно усилит влияние англо-индийского капитала. (Собств. корр.).

**Финансовые затруднения.** Сокращение поступления таможенных доходов, а также чрезвычайные расходы в связи с событиями на юге и на персидско-турецкой границе, побудили персидское правительство испросить через Меджлис разрешение на получение у Национального банка аванса в размере 30 млн. крап, при чем из этой суммы в первую очередь будет выплачено жалование чиновникам. Министру финансов шахом предоставлены чрезвычайные полномочия для упорядочения финансов в Персии, при чем, как видно из интервью министра с представителем прессы, в первую очередь предполагается принять меры к увеличению поступлений доходов казны по налогам и к экономному расходованию кредитов, предусмотренных бюджетом. (Собств. корр.).

#### 4. Торговля

**Повышение цен.** Из ряда районов сообщают, что цены на многие товары, как например, чай, сахар, бумагу и свечи и т. д. резко повысились. Цены на предметы роскоши, вроде граммофонных пластинок или галантерейных вещей, поднялись втрое. (Собств. корр.).

**Спенуляция с золотом.** Персидская печать сообщает, что с некоторый пор замечается скопка золотой монеты и вывоз ее контрабандным путем за границу, вследствие чего количество золотой валюты в стране уменьшается. Цены на золото чрезвычайно поднялись. Один золотник золота (5 гр.), раньше стоивший 28 крап, в настоящее время поднялся до 40 крап. Золото вывозится контрабандно через южную или западную границы Персии. Газеты требуют жестокого наказания спекулянтов. Правительством издано

распоряжение о том, чтобы купля и продажа золота происходила в банке, а саррафы не занимались сделками. (Собств. корр.).

**Кризис торговли коврами и пушиной.** В Англии и Америке цены на персидские товары сильно понизились. Рынок переживает кризис, при чем до осени не ожидается улучшения. Ломбарды в Персии отказываются принимать ковры под обеспечение ссуд. Из многих рынков Европы сообщают, что спрос на пушнину резко понизился. Меха, продававшиеся раньше по 10—11 тум. за штуку, ныне стоят 5—6 туман, и тем не менее спроса на них нет. Вывоз пушнины из Персии поэтому сократился. Идут только меха самого высшего качества. Цены на меха упали вследствие этого внутри Персии более, чем в два раза. (Собств. корр.).

**Новый закон о торговых палатах.** В заседании Меджлиса от 1/X 1930 г. утверждён новый закон о торговых палатах Персии. Согласно новому закону, число членов новых палат устанавливается Министерством народ. хозяйства в зависимости от значения купцов, от 6 до 15 чел. Члены палаты избираются сроком на 3 г., причем каждый год переизбирается третья часть членов палаты. Купцы и торговые общества избирают кандидатов, число которых в три раза должно превышать необходимое количество членов. Из избранных кандидатов правительство назначает членов палаты. Каждое торговое о-во пользуется правом одного голоса. Существующие на законных основаниях акционерные общества пользуются при избрании правом двух голосов. Таким образом правительство приобретает возможность очень сильно влиять на состав палат. (Собств. корр.).

**Выставки и конкурсы.** Министерство народ. хозяйства имеет ввиду учредить по некоторым статьям персидской продукции выставки, как, например, по сухофруктам, по сельскохозяйственной продукции внутреннего потребления, по скотоводству и птицеводству, по технической и промышленной продукции, вывозимой за границу (ковры, ткани и предметы старого искусства). Имеется ввиду учредить также различные конкурсы, с выдачей премий. В настоящее время организуется конкурс по ковровым состязаниям (Иран, 5/IX 1930 г.).

**Присоединение к конвенции о таможенных формальностях.** Меджлис утвердил законопроект о присоединении Персии к международному соглашению об упрощении таможенных формальностей, заключенному 3 ноября 1923 г. в Женеве. (Собств. корр.).

## Обзор деятельности Всесоюзно-Восточной Торговой Палаты за август—сентябрь 1930 г.

Основным моментом в работе Всесоюзно-Восточной Торговой Палаты за отчетный период явилась проработка вопросов развития народного хозяйства Монголии и нашего содействия процессам индустриализации этой страны.

В августе месяце было созвано расширенное заседание Совета ВВТ Палаты, посвященное приему Министра Торговли и промышленности Монголии г. Содмом. Председатель собрания тов. Колыван отметил, что наши торговые обороты с Монголией за последние годы показывают неуклонный и значительный рост.

Среди привозимых из Монголии товаров наибольшее для нас значение имеет шерсть, импорт которой неизменно возрастает с каждым годом. Если в 1927/28 г. завоз ее выразился в сумме 5.662 тыс. руб., то уже следующий год дал цифру в 7.298 тыс. руб. Остальные виды сырья — кожевье, живой скот и проч. ввозятся нами в таком же возрастающем количестве. В заключение своего выступления тов. Колыван выразил от лица всех присутствующих надежду на дальнейшее процветание дружбы и развитие экономических взаимоотношений между двумя соседними республиками.

Выступавший затем торпред СССР в Монголии тов. Ботвинник дал краткую характеристику перспектив советско-монгольской торговли, отметив, что в настоящее время мы вступили в 3-й период наших взаимоотношений, когда Монгольская народная республика перешла к осуществлению монополии внешней торговли, постановление о которой было принято 6-м великим хуралом.

Увеличение товарооборота, намеченного пятилетним планом развития Монголии, пойдет по линии роста торговых взаимоотношений с Советским Союзом. Намечаемое развитие отдельных отраслей промышленности: кожевальной, текстильной и др. должно сильно отразиться на структуре советского экспорта. На первом месте здесь должен будет стоять промышленный экспорт — оборудование фабрик, сельхозмашины для развития сельского хозяйства Монголии и проч.

Приветствуя рост молодых сил Монголии в лице Министра Торговли и Промышленности член Коллегии НКТ СССР тов. Малышев отметил глубокую взаимную связь существующую между Монгольской народною республикой и Союзом,

Представитель ВСНХ остановился на том, что Монгольская народная республика вступает на путь индустриализации при активном содействии Союза, который приходит на помощь в деле технической и культурной реконструкции МНР. Эта помощь сможет облегчить широким трудящимся массам братской республики, минуя мучительный капиталистический путь развития, переход к более высокому общественному строю — к социализму.

В своем ответном слове Министр Торговли и Промышленности г. Содмом передал от имени правительства и народно-революционной партии Монголии свой горячий привет собравшимся здесь представителям руководящих органов и хозяйственных организаций Советского Союза. Далее он замечает, что экспортируемые советские товары, как по своему качеству, так и по ассортименту вполне отвечают вкусам и потребностям трудящихся масс Монголии. Выставка образцов советских товаров, открытие которой было приурочено к военному празднику Монголии, лишний раз продемонстрировала внимание и интерес со стороны монгольского населения к советским товарам, которые ничуть не уступают по своему качеству товарам, ранее ввозившимся из Китая.

«Пусть растет и крепнет союз братских республик, а с его помощью развивается и вступает на дорогу прогресса Монгольская народная республика» — заканчивает г. Содмом.

На втором заседании Совета, созванном в сентябре месяце, были заслушаны доклады т. Ботвинника «О состоянии и перспективах народного хозяйства Монголии» и тов. Альфина — Ино ВСНХ СССР «Об индустриализации Монголии».

Констатируя период реконструкции народного хозяйства, в который вступила Монгольская народная республика, Совет Палаты остановился на рассмотрении основных экономических факторов этой реконструкции: 1) развитии сельскохозяйственного хозяйства страны; 2) развитии мощной кооперативной силы, противопоставив ее иностранному капиталу (в частности китайскому), а также и имеющемуся распыленному внутреннему частному капиталу, являющемуся основным препятствием на пути социалистического развития страны; 3) необходимости реконструкции всего скотоводческого хозяйства путем улучшения пород, изменения структуры стада, повышения падежей, болезней и проч.; 4) необходимости осуществле-

нии большой программы по созданию транспорта и улучшению путей сообщения.

Совет отметил, что в учете указанных задач и в целях интенсификации народного хозяйства Монголии принят план индустриализации страны. осуществляется программа коллективизации земледельческих хозяйств и промышленного кооперирования охотничьих хозяйств.

Учитая, что активное участие СССР в намеченном Монголией строительстве обеспечивает развитие и укрепление экономических связей двух соседних республик, совет палаты поручил правлению срочно заняться разработкой вопросов, касающихся участия СССР в проведении монгольского плана индустриализации, наметив целый ряд конкретных заданий по этому вопросу.

7 сентября по инициативе Главхлопкома в помещении Всесоюзно-восточной торговой палаты состоялся прием депутата турецкого Меджлиса т. Али-Риза-бей.

Представителем Главхлопкома был сделан доклад о нашей работе по селекции хлопковых семян, причем было продемонстрировано несколько сортов семян в том числе сорт Навроцкого. Со стороны т. Али-Риза-бея особый интерес был проявлен к семенам, не требующим поливки. В заключение по вопросу о возможности сбыта наших семян депутат заявил, что он считает, с своей стороны, целесообразным закупку хлопковых семян в СССР для Игдырского района, так как этот район по своим климатическим условиям близок к условиям Армении. К тому же закупка этих семян даст определенную экономическую выгоду и на транспортных расходах по сравнению с доставкой их из Адады.

Гр. Али-Риза-бей обещал свою беседу и свои выводы доложить правительству, после чего смогут быть приняты какие-либо практические мероприятия по этому вопросу.

В отчетном периоде большое внимание советской общественности было уделено приезду турецкого министра иностранных дел г. Тевфик-Рушди-бея. Палата приняла участие в банкете, посвященном его приему и организованном ВОКС'ом.

В производственном Советании был заслушан доклад Уч. секретаря Закавказской Восточной Торговой Палаты т. Завриева о деятельности З. В. П. Палаты за последний год, рассмотрен и одобрен план работ этой палаты, намеченной ею на 1931 г., при чем в основу задач Закавказской Палаты положено изучение возможностей экспорта продукции закавказской промышленности, изучение экономики и рынков соседних районов Турции и Персии, а равно проработка вопросов транзита и транспорта на путях, связывающих Закавказье с соседними районами стран Востока.

#### Работа Экономотдела.

Одной из основных работ Экономотдела за истекший период явилась подготовка к предстоящему общему собранию членов Палаты.

Был составлен отчет о деятельности Всесоюзно-Восточной торговой палаты за период времени с 1/1—23 г. по 1/X—30 г., наметен ряд изменений в уставе, вытекающих из тех задач, которые стоят перед палатой в связи с перестройкой ее работы по линии обслуживания торговых и производственных объединений и производилась подготовительная работа по созыву совещания республиканских палат.

Среди прочих работ за этот период по заданию ВАТО была составлена подробная сводка развития автомобилостроения в странах Востока с указанием импорта автомобилей, частей к ним и торгового за последние годы. По некоторым странам были приведены подробные сведения о состоянии автотранспорта, дорожного строительства, конъюнктуры местного рынка по автомобилям, стоимости фрахта и проч.

В отчетном периоде экономотдел продолжал свою работу по таре, причем им были проработаны следующие вопросы: рассмотрен в совещании с участием представителей хозяйственных организаций проект тары и упаковки на экспортные товары в страны Востока текстильные изделия, а также разработанный Оргатарой проект тары и упаковки на экспортные товары в страны Востока гвозди, болты, ланки и заклепки. По постановлению рабочей комиссии Палаты Оргатаре было поручено немедленно предложить экспортным организациям спроектированную тару для производства опытных отправок; разработана и разослана заинтересованным организациям инструкция по таре и упаковке для производственных экспортных организаций, разработана совместно с Оргатарой, Союзтрансом и Востосторгом календарный план работ Оргатары и Комиссии по таре и упаковке.

По заданию Ближневосточной секции совместно с представителем Закавказско-восточной торговой палаты был рассмотрен вопрос об усилении экспорта в Персию продукции закавказской промышленности и о включении ее в экспортные планы Шарка.

Начата работа по выяснению перспектив сбыта нашего машинно-технического оборудования на персидском рынке. Кроме того в порядке выполнения постановлений секционных заседаний был

проведен ряд работ по вопросам, подвергшимся обсуждению в секциях палаты.

В отчетном периоде рабочая бригада, выделенная по профсоюзной линии, провела обследование работ аппарата палаты и выполнила им намеченного профинплана. Итоги работ рабочей бригады будут поставлены на рассмотрение правления.

#### Секция Ближнего Востока.

За отчетный период секция проработала итоги нашей торговли с Персией за I полугодие 1930 г. по данным нашей таможенной статистики.

Из доклада итатного докладчика палаты т. Хатаева выяснилось, что в I-м полугодии операционного года советско-персидские торговые операции протекали в тяжелых условиях в результате стихийных бедствий, охвативших плодородные районы страны, а также и последствий мирового кризиса, давящего на рынок Персии. Невозможность свободного маневрирования валютными средствами преградила персидскому купечеству доступ на внешние рынки и сократила поступление на персидский рынок иностранных товаров, что создало благоприятную почву для роста цен импортных товаров при одновременной стабильности цен на товары персидского экспорта.

Необходимо отметить, что в условиях острого кризиса персидского народного хозяйства, падения края и сильного ослабления покупательной способности персидского населения, работа СССР по экспорту в Персию проходила хотя с значительными колебаниями, но в общем удовлетворительно.

Рынок второстепенных товаров по всем районам Персии не проявлял активности, а, наоборот, испытывал депрессию почти за весь отчетный период. Персидские экспортные товары (хлопок, шерсть, гуммиарабик, ковры, рис, сушеные фрукты) целиком падали под влиянием экономического кризиса капиталистических государств и сокращения ввоза в СССР потребительских товаров.

Слабое развитие персидского экспорта объясняется кроме падения спроса на мировых рынках также неперемемлемостью большинства персидских товаров для внешних рынков. В силу этого для осуществления реэкспортных операций с персидскими товарами необходимо направить внимание советских организаций на изучение возможных мероприятий по приспособлению персидских экспортных товаров к требованиям мирового рынка.

Вторым вопросом, подвергшимся обсуждению в секции Ближнего Востока, стоял вопрос об экономике стран, прилегающих к Персидскому заливу и о перспективах торговли с ними. Докладчик тов. Добровольский отметил, что последние мероприятия персидского правительства — введение новой золотой денежной системы и новой монетной единицы, введение в действие списка товаров, ввоз которых допускается лишь по получении предварительного разрешения, закон об обязательной продаже экспортными персидскому правительству вырученной от продажи экспортных товаров 90 или 45% иввалюты — ставят большие трудности на пути нормального развития нашего товарооборота с северными провинциями Персии. При создавшихся условиях приобретает большое значение развитие нашей торговли с южной Персией, а также со странами, прилегающими к бассейну Персидского залива и в первую очередь с Ираком и Бахрейнскими островами. Исходя из емкости рынков этих стран заседание отметило, что торговые операции с ними могли бы выразиться в значительных цифрах. Экономотделу поручено наметить пути развития торговых отношений со странами, прилегающими к Персидскому заливу с тем, чтобы дать затем дальнейшее практическое движение этой проблеме.

#### Секция Среднего Востока.

Наряду с другими работами, проведенными секцией за этот период, ею был поставлен доклад ГХК о хлопковой проблеме в Кашгаре.

Неурожаем хлопка, дошедший по некоторым районам до 60%, вследствие холодного лета и ижевного место сильного урагана, усиление местного оседания хлопка для кустарного производства моты, наблюдавшаяся за последнее время неперспективность хлопковой культуры по сравнению с другими сельскохозяйственными культурами — сильно повлияли на сокращение нашего импорта синьцзянского хлопка по сравнению с прошлым годом.

Заседание отметило, однако, что причины падения хлопковой культуры нельзя связывать только с вопросом о ценах. Вопрос о кашгарском хлопководстве вырывается в серьезную экономическую проблему, нуждающуюся в тщательном анализе, при котором следует учесть: примитивный уровень техники сельского хозяйства в Кашгаре, перерождение хлопковых семян, недостатки транспорта, влияющие на резкое колебание цен, и недостаточность культурного содействия с нашей стороны подему сельского хозяйства Синьцзяна.

В порядке дня работ секции был также поставлен вопрос об этапах экономического развития Афганистана, который затем был освещен в специальной статье на страницах журнала палаты.

Десятилетие государственных реформ Амануиллы-хана, не укрепив, а еще более расшатав основы финансово-хозяйственной жизни Афганистана, все же значительно модернизировало эту страну, ввело ее в русло политической независимости, а также значительно ослабило вековую обособленность и замкнутость Афганистана от внешнего общения. Однако, неразрешенность основной проблемы экономики Афганистана, т. е. его аграрной проблемы по линии интересов основного производительного класса страны — крестьянства — послужила одной из самых основных экономических причин как всех предшествующих восстаний, так и последней гражданской войны в Афганистане. Главнейший экономический итог этой войны сказался в распаде хозяйственных связей между отдаленными провинциями Афганистана, полным или частичным прекращением внешне-товарооборота на главнейших участках афганопиндской границе, финансовом кризисе и торговой депрессии.

Северный Афганистан меньше пострадал от последствий войны, благодаря своим непрекращавшимся торговым связям с СССР. В настоящее время, когда пути на Индию из южного Афганистана вновь закрыты, когда вся система афганского товарооборота и главным образом его южные районы вновь дезорганизованы, Северный Афганистан в силу своего географического положения мог бы служить транзитной связью афганского юга с рынками СССР. На пути укрепления торговых и экономических связей Афганистана с Советским союзом стоит отсутствие между этими странами торгового соглашения, что сильно тормозит развитие нашей торговли с Афганистаном.

#### Дальневосточная секция.

Монгольская секция принимала активное консультативное участие в работе выставочного бюро палаты по организации выставки в Улан-Батор-Хото.

Картотека по учету основных сторон народного хозяйства Монголии за истекший период значительно пополнилась новыми материалами и система ведения экономической картотеки по Монголии получила окончательное оформление, причем схема учета пополнилась показателями по отдельным районам страны.

В развитие поставленного на секции вопроса о роли Бийского тракта для развития торговых и экономических взаимоотношений между Обратской А. О. и зап. Монголией на рассмотрение секции поступил ряд материалов об очередности и способах ремонта тракта.

В означенном же периоде секция приступила к изучению вопроса о накладных расходах по перевозкам и реализации товаров, идущих в обе стороны. Работа эта пока еще не закончена.

В Тувинской секции был заслушан доклад тов. Шекина о работе Тувинценокла.

Докладчиком освещено было хозяйственное положение республики, в частности, положение с пароходным движением. В докладе отмечены благоприятные условия для овцеводства в Туве и стремления правительства перевести часть кочевников на оседлое положение в целях развития хлебопашества. Далее указано, что в Туве проведена сплошная коллективизация сельскохозяйственных хозяйств и организовано 180 коллективных охотничьих хозяйств.

Обрисовав состояние работы Тувинценокла, докладчик сообщил о полном устранении частного из товарооборота Тувы. Заслушав доклад, секция признала необходимым для улучшения товарооборота перевести в Туву еще один пароход, а также произвести ремонт Тувинского тракта. Ввиду наличия ряда недоразумений между Тувинценоклом и Пушносиндикатом при сдаче последнего своего актива, секция признала необходимым урегулирование этих отношений по остаткам товаров и по скидкам. Имея в виду большое количество рыбных ресурсов в республике и слабое потребление их местным населением, секция признала необходимым проработку вопроса о возможности устройства рыбо-консервного завода.

В отношении работы самого Тувинценокла секция признала необходимым увеличение оборотного капитала, а также капитальное строительство в виде сооружения лавок, амбаров, пристаней, складов и проч.

По Китайской секции в текущем периоде была установлена связь с Уполномоченным в Харбине и налажено получение информации о положении рынка. Полученные сведения по отдельным товарам сообщались заинтересованным организациям.

#### Отдел связи

В истекший период отдел связи представил заключения по всем имеющимся претензиям восточных фирм.

Отделом связи организован выезд на Люберецкий завод афганского посольства во главе с г. послом, где ему было показано все

производство завода и продемонстрирована работа отдельных сельскохозяйственных орудий.

Отделом связи проработаны были две серии материалов для стенных газет производственных предприятий. Всего обслуживаются пока 164 стенгазеты. От ряда коллегий поступили в палату ответы с указанием их пожеланий.

В истекшем периоде значительно наладилась работа стандартной комиссии. Состоялся ряд совещаний отдельных секций ее. Секция по разработке стандартов экспортного сахара признала необходимым привлечь к работе отдельных специалистов сахарного производства и сосредоточить в секции образцы прорабатываемых стандартов. Секция по разработке стандартов экспортного пива признала необходимым затребовать из стран Востока образцы конкурентного пива.

#### Музей

По музею в Палате организована специальная комиссия под председательством тов. Пина для спланирования музея в новом помещении Палаты, которое закончено ремонтом. По поручению комиссии выполняется в чертежах схема расположения витрин экспортного отдела и сделано несколько эскизов витрин для разных отраслей промышленности.

Музеем получена новая партия образцов для монгольской витрины, коллекция экспортных вин и папирос.

В целях ознакомления участников XVI партсъезда с состоянием экспорта изделий союзной промышленности в Кремле была устроена экспортная выставка, на которой Музейным отделом Палаты был организован Восточный отдел. К участию на этой выставке были привлечены основные отрасли союзной промышленности, выступающие с своей продукцией на рынках Востока, а также были продемонстрированы диаграммы с показателями удельного веса торговли СССР со странами Востока.

#### Издательская деятельность

Начиная с № 5—8 журнала «Торговля СССР с Востоком», который был сдан в набор в начале августа с. г., печатание и выпуск журнала осуществляется Госторгиздатом, с которым в силу постановления коллегии Наркомторга СССР ВВТ Палата заключила договор на передачу ему печатания и распространения всех изданий Палаты, в том числе и изданий на восточных языках.

Госторгиздату заявлен план изданий Палаты на 1931 г., выраженный в размере свыше 200 печ. листов, около 25% из которых приходится на издания на восточных языках. Подобран и в конце сентября сдан в набор № 9—10 журнала.

Закончен перевод, проредактированы и сданы в набор первый 3 печ. листа «Справочника по СССР» для Персии на персидском языке. Производится перевод остальной части справочника с таким расчетом, чтобы ежемесячно печатать как предусмотрено договором с Госторгиздатом, по 3 печ. листа. Вся книга должна выйти из печати к 1 мая 1931 г.

В означенном периоде Палата продолжала начатый ею выпуск рекламного вкладыша в журнал на восточных языках.

Инициатива Палаты в отношении выпуска таких рекламных вкладышей нашла живой отклик среди наших хозяйственных организаций, что подтверждается увеличившимися размерами выпускаемого вкладыша: номер первый вкладыша, выпущенный на персидском языке, имел 8 страниц, по второму, который предполагается выпустить на турецком языке, собранный материал займет около 20 страниц.

Подготовлен к печати и начал печататься полный таможенный тариф Турции и таможенный закон от 8 июня 1929 г. В тарифе указаны конвенционные ставки по новейшим торговым договорам Турции и приложены сведения о прочих сборах и налогах, взимаемых в Турции с импортных товаров. В ближайшем будущем предполагается выпустить «Новый таможенный тариф Китая».

За этот период выпущены №№ 12—13 и № 14 Информационного экономического бюллетеня ВВТ Палаты.

#### Бюро выставок и рекламы

За отчетный период времени Бюро выставок и торговой рекламы большое внимание уделяло выставочному делу.

Бюро продолжало пополнять Монгольскую выставку в Улан-Батор-Хоте экспонатами тех организаций, которые своевременно, в силу различных причин, не могли принять участие на выставке.

В результате проведенных Всесоюзно-Восточной Торговой Палатой мероприятий на Монгольской выставке принимало участие 79 организаций (в том числе 38 украинских).

Следует отметить, что до сих пор ни на одной советской выставке не была так широко представлена продукция нашей промышленной кооперации, как на Улан-Баторской выставке.

По окончании работ по организации Монгольской выставки, представилась возможность приступить к организации демонстрации образцов советской экспортной продукции в Мазар-и-Шерифе (Афганистан), открытие каковой было приурочено к 13 годовщине Октябрьской революции. Привлеченные Палатой к этому делу хозяйственные организации проявили большую заинтересованность и в срочном порядке приготовили необходимые экспонаты.

В виду краткости имевшегося срока пришлось отправлять экспонаты, багажем, чем обеспечивалось современное прибытие их к месту назначения.

В числе организаций, принявших участие в демонстрации образцов, находятся: 1) Востгосторг, 2) Союзконсерв, 3) Союзсахар, 4) Сельпромобединение, 5) РУЖ, 6) ОМПК, 7) Союзтабак, 8) Москредитпромсоюз, 9) Вселишпром, 10) Резинотрест, 11) Союзстеклофарфор, 12) Мострикотаж, 13) Цветметзолото, 14) Метизобединение, 15) Трест точной механики, 16) Инторгкино, 17) Союзсредмашина, 18) Госметр, 19) Культпромобединение, 20) Сельхоз-

импорт, 21) ВЭО, 22) Международная книга, 23) Кожимпорт, 24) Кожвалцентр, 25) Мостремасс, 26) Госшвейпром и 27) фабрика «Детское творчество».

В дальнейшем Палата полагает, что удастся демонстрацию образцов превратить в постоянную выставку в Мазар-и-Шерифе.

Рекламная работа Бюро шла все время по линии расширения круга хозорганов, рекламирующих свою продукцию.

Бюро составило номенклатуру товаров, экспортируемых в страны Востока и нуждающихся в рекламе. Эта номенклатура внесена для утверждения в Совет по делам экспортной рекламы при Торговых палатах СССР. Бюро оканчивает выпуск следующих рекламных материалов:

1) Каталоги кондитерских изделий Моссельпрома для Персии на персидском языке и для Зап. Китая на узбекском языке.

2) Плакаты электроизделий ВЭО для всех стран Востока (с надписями на соответствующих восточных языках).

3) Рекламные спичечницы Персазнефти с надписями на персидском языке.





## ЭКСПОРТ ИЗ СССР

Наименование товаров	Персия		Турция		Египет		Афганистан		Зап. Китай		Монголия		Т.-Тува		Всего	
	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.
Гр. I. Жизненные припасы . . . . .	40.167	12.962	30.631	4.352	16.217	1.806	1.101	430	1.564	1.079	13.441	3.225	398	195	103.519	24.019
В т. ч. главные:																
Хлебные культуры . . . . .	—	—	8.350	777	—	—	—	—	—	—	2.323	263	142	16	10.815	1.056
Мука пшеничная . . . . .	292	71	—	—	—	—	—	—	—	—	9.307	2.044	35	8	9.634	2.123
Сахар . . . . .	36.551	12.638	15.588	1.876	15.877	1.761	1.098	426	1.416	804	966	461	101	52	71.594	18.018
В т. ч.: сахарный песок . . . . .	7.466	2.117	8.176	861	—	—	450	154	482	243	51	22	33	15	—	—
сахар рафинад . . . . .	29.085	10.521	7.412	1.015	—	—	648	272	934	561	915	439	68	37	—	—
Табак и и папирсы . . . . .	4	14	—	—	—	—	—	—	40	161	29	34	55	79	128	288
Минеральные воды . . . . .	63	13	0,2	0,2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	63	13
Кондитерские изделия . . . . .	18	45	0,1	0,4	3	3	0,1	0,2	31	29	19	20	8	8	79	105
Соль поваренная . . . . .	2.977	30	—	—	—	—	—	—	—	—	214	15	—	—	3.191	45
Рыба всякая . . . . .	—	—	5.514	1.225	—	—	—	—	—	—	26	15	2	1	5.542	1.241
Икра черная . . . . .	—	—	5	30	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	5	30
красная . . . . .	—	—	399	343	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	399	343
Фрукты и ягоды . . . . .	—	—	35	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	35	6
Спирт и спирт. напитки . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	12	16	100	96	—	—	112	112
Вино виноградное . . . . .	—	—	0	0,1	—	—	—	—	21	37	—	—	—	—	21	37
Консервы всякие . . . . .	—	—	1	0,4	3,07	1,04	—	—	—	—	0,3	0,4	—	—	4	2
Картофель, мука и крахмал . . . . .	—	—	117	11	18	1	—	—	—	—	—	—	—	—	135	12
Мед . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	4	5	—	—	—	—	4	5
Пр. жизненные припасы . . . . .	—	—	—	—	303	41	—	—	—	—	—	—	—	—	303	41
Картофель . . . . .	—	—	2	0	16	0,11	—	—	—	—	—	—	—	—	18	0,1
Гр. II. Сырые и полуобработ. материалы . . . . .	59.867	5.576	201.264	3.456	154.812	4.684	844	182	2.150	901	1.796	580	200	107	420.933	15.486
В т. ч. главные:																
Семена . . . . .	369	97	21	3	395	61	—	—	—	—	—	—	—	—	785	161
Лес необработанный . . . . .	1.023	42	253	11	328	20	—	—	—	—	14	1	—	—	1.618	74
обработанный . . . . .	15.333	812	2.469	115	2.875	136	—	—	—	—	—	—	—	—	20.677	1.063
Нефтепродукты . . . . .	29.587	2.205	101.423	2.456	138.610	4.353	686	124	759	269	1.511	439	69	21	272.645	9.867
В т. ч.: керосин . . . . .	20.683	1.066	15.113	579	—	—	—	—	—	—	208	29	32	7	—	—
бензин . . . . .	6.899	993	9.039	548	—	—	—	—	—	—	1.223	380	12	7	—	—
Сода . . . . .	224	51	342	35	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	566	86
Цемент . . . . .	6.858	345	13.241	163	1.460	19	—	—	—	—	—	—	—	—	21.559	527
Металлы . . . . .	3.809	709	154	31	—	—	123	22	1.139	336	59	14	77	45	5.361	1.157
Нитки . . . . .	93	580	0	1	—	—	—	—	5	28	0,2	0,1	0,2	1	98	610
Химпродукты . . . . .	155	99	76	8	—	—	17	8	8	16	27	24	24	19	307	174
Уголь камен., антр., кокс . . . . .	—	—	83.200	575	11.144	95	—	—	—	—	—	—	—	—	94.344	670
Краски и лаки . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	33	28	10	10	3	7	46	45
Металлический лом . . . . .	—	—	—	—	—	—	3	0	26	2	—	—	—	—	29	2
Грена . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	8	134	—	—	—	—	8	134
Кожа и шкуры . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	118	48	—	—	118	48

## ЭКСПОРТ ИЗ СССР

Продолжение

Наименование товаров	Персия		Турция		Египет		Афганистан		Зап. Китай		Монголия		Т.-Тува		Всего	
	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.	тонны	тыс. руб.
Гр. III. Животные . . . . .	—	—	61	13	290	63	—	—	2	2	—	—	—	—	353	78
В т. ч. главные:																
Крупный рогатый скот . . . . .	—	—	30	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Мелкий       »       » . . . . .	—	—	31	7	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Гр. IV. Изделия . . . . .	15.492	18.827	2 038	1.066	3.198	703	1.090	2.794	2.508	5.671	1.322	2.008	612	784	1.717	30.776
В т. ч. главные:																
Фаянсов. и фарфоров. изд. . . . .	539	586	16	17	949	193	146	122	212	201	11	8	22	11	1.895	1.138
Оконное стекло . . . . .	1.082	270	6	2	—	—	—	—	—	—	19	6	—	—	1.107	278
Проч. стеклян. изделия . . . . .	782	472	1.285	234	—	—	—	—	140	74	51	11	—	—	2.258	791
Металлические . . . . .	5.527	1.870	133	90	—	—	207	144	787	667	187	195	299	205	7.140	3.171
В т. ч.: медные изделия . . . . .	127	270	1	8	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	128	278
жестяные изделия . . . . .	34	26	0,2	0,5	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	34	26
железо-стальные . . . . .	1.877	694	46	25	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	1.923	719
чугуно-стальн. изделия . . . . .	632	189	10	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	642	195
с.-х. машины и части . . . . .	88	32	58	31	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	146	63
инструменты др.ремонта . . . . .	14	12	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	14	12
проч. машины и части их . . . . .	517	337	18	20	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	535	357
рельсы . . . . .	2.133	213	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	2.133	213
Электронизделия . . . . .	38	97	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	38	97
Деревянные изделия . . . . .	370	285	—	—	—	—	—	—	84	80	8	10	11	12	473	387
Резиновые изделия . . . . .	517	1.281	107	166	—	—	50	202	23	103	3	11	1	3	701	1.766
В т. ч. галоши и боты . . . . .	438	978	92	135	—	—	50	202	20	92	—	—	—	—	600	1.407
Бумага и картон . . . . .	949	347	—	—	—	—	2	2	34	28	77	77	—	—	1.062	454
Льно-пеньков. изделия . . . . .	222	349	—	—	—	—	9	15	35	56	133	201	26	22	425	643
В т. ч.: мешки . . . . .	154	243	11	14	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	165	267
канаты, веревки, бичечки . . . . .	34	31	0	0	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	34	31
Ткани всякие . . . . .	3.509	12.188	59	490	—	—	536	1115	944	4.037	533	1.099	—	—	—	—
В т. ч.: ткани льнян./пеньк. . . . .	24	60	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
ткани хлопчато-бумажн. . . . .	3.485	12.128	59	490	—	—	536	1115	944	4.037	532	1.099	94	236	5.675	20.242
" шерстяные . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	132	1.593	—	—	—	—
Мыло простое . . . . .	224	99	3	1	—	—	43	23	—	—	—	—	—	—	270	123
" туалетн. и космет. . . . .	14	21	0,3	0,1	—	—	9	6	35	77	7	22	5	4	70	130
Спички . . . . .	1.258	525	51	16	1.594	490	56	28	28	15	88	35	36	16	3.111	1.125
Шерстяные ковры . . . . .	—	—	9	6	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	9	6
Кожаные изделия . . . . .	—	—	—	—	—	—	1	3	—	—	—	—	8	38	9	41
Свечи и стеарин . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	92	80	168	116	—	—	260	196
Галантерея . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	3	42	1	6	4	49
Канцелярские принадлежности . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	5	9	13	17	—	—	18	26
Книги . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	2	8	4	7	6	15
Охотничьи принадлежности . . . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	7	24	17	22	24	46
Прочие изделия . . . . .	—	—	—	—	655	20	—	—	—	—	—	—	—	—	655	20
Итого . . . . .	115.526	37.362	233.994	8.887	174.522	7.262	3.035	3.406	6.224	7.653	16.559	6.813	1.216	1.066	551070	70.392

Приложение к статье Е. Ольховского „На кашгарском рынке (см. стр. 111—113)“

Экспорт из Кашгарии по товарам

Название товаров	В СССР		В Индию		В Афганистан		В Синьцзян		Всего	
	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.	1927 г.	1928 г.
<b>Шерсть:</b>										
в тоннах . . . . .	910,6	2.497	12,8	—	—	—	—	—	923,4	2.497
в тыс. лан . . . . .	665	1.926	9	—	—	—	—	—	674	1.926
в процентах . . . . .	98,7	100	1,3	—	—	—	—	—	100	100
<b>Хлопок:</b>										
в тоннах . . . . .	1.115	1.640	—	—	—	—	—	—	1.115	1.640
в тыс. лан . . . . .	444	670	—	—	—	—	—	—	444	670
в процентах . . . . .	100	100	—	—	—	—	—	—	100	100
<b>Шелк-сырец:</b>										
в тоннах . . . . .	—	140	59,9	39,7	3,7	8,2	—	—	63,6	61,9
в тыс. лан . . . . .	—	184	371	242	27	70	—	—	398	496
в процентах . . . . .	—	37,1	90,5	48,7	9,5	14,2	—	—	100	100
<b>Овчины:</b>										
в тоннах . . . . .	192,9	327,9	—	—	—	—	—	—	192,9	327,9
в тыс. лан . . . . .	97	118	—	—	—	—	—	—	97	118
в процентах . . . . .	100	110	—	—	—	—	—	—	100	100
<b>Бараны:</b>										
тыс. голов . . . . .	2	27	—	—	—	—	—	—	2	27
в тыс. ланах . . . . .	16	181	—	—	—	—	—	—	16	181
в процентах . . . . .	100	100	—	—	—	—	—	—	100	100
<b>Хлопчатобумажные ткани:</b>										
в тысячах метров . . . . .	—	—	—	—	—	240	415	480	415	720
в тыс. лан . . . . .	—	—	—	—	—	62	113	128	113	190
в процентах . . . . .	—	—	—	—	—	32,6	100	67,4	100	100
<b>Кошмы:</b>										
в тыс. штук . . . . .	—	—	102	84	40	20	—	—	142	104
в тыс. лан . . . . .	—	—	179	146	40	25	—	—	219	171
в процентах . . . . .	—	—	100	85,4	—	14,6	—	—	100	100
<b>Золото:</b>										
в тыс. лан . . . . .	—	—	36	—	—	—	238	100	274	100
в процентах . . . . .	—	—	13,1	—	—	—	86,9	100	100	100
<b>Аяша:</b>										
в тоннах . . . . .	—	—	65,8	45,7	73,7	61,5	—	32,8	139,5	140
в тыс. лан . . . . .	—	—	48	87	47	38	—	20	95	145
в процентах . . . . .	—	—	50,5	60,0	49,5	26,2	—	13,8	100	100
<b>Опиум:</b>										
в тоннах . . . . .	—	—	—	—	—	—	405	640	405	640
в процентах . . . . .	—	—	—	—	—	—	100	100	100	100

## Sovyet Sosyalist Cümhuriyetleri İttihadı ve Türkiye.

Genç Türkiye, tarihinin en mühim noktasını teşkil eden millî ve siyasî istiklâl mücadelesi esnasında mukadderatını Büyük Sovyet İttihadı mukadderatı ile birleştirmiştir. Sovyet İttihadı ile Türkiye arasındaki dostluk, Küçük Asyanın muhtelif kısımlarında askerî ve siyasî hakimiyetini tesis etmek emelile Türkiyeyi parçalamak isteyen cihan emperyalizmine karşı vuku bulan muharebelerde tecrübe edildi. İki millet menfaatlerinin birliği, Sovyet İttihadının çalışan kütelleri ile türk mazlûm köylüsünü birbirlerine sıkı rabitalarla rapetti.

Cihan emperyalizminin Orta Asya rençberlerine kabul ettirdiği nûteaddit harp cephelelerinde yükselen top sesleri ile makîneli tüfek ateşlerinin yatıştıkları tarihten ancak on sene gibi kısa bir müddet geçti, ne büyük on senel Sovyet İttihadı, milletlerin tarihinde görülmemiş bir süratle kudretli sosyalizm tesisatını inkişaf ettirmektedir. Şimdiye kadar bir çok kuvvetli sanayi harikaları vücutte getirilmiş yeni sanayi merkezleri tesis edilmiş, yüzlerce fabrika ve imalâthaneler inşa, yeni bir cemiyet bina edilmekte, sosyalizm kurulmaktadır. Bütün emperyalizm aleminin teşebbüslerine rağmen Sovyet İttihadı beynelmilel proletarya ile bütün dünya mazlûm milletleri için hakikî bir sosyalizm vatanına munkalip olunmaktadır.

Genç Türkiyenin bu on sene zarfındaki mukadderatı başka idi. Türkiye, millî istiklâl mücadelesinin devam ettiği senelerde de cihan emperyalizmi ile olan eski münasebatını kesmedi.

Türkiye, şimdye kadar cihan sermayesinin hakim rolü oynamaya devam ettiği bir sahneyi arzetmektedir.

Bu tazyikin ilk alâmeti, cihan buhranının Türkiye iktisadiyatını müteasir etmesidir. Cihan buhranı, Türkiyenin ticareti hariciyesini azaltmıştı. Piyasa münasebatı dairesine sürüklenen ve istihsalâtının fazlalığına müşteri bulamayan Türkiye iktisadiyatı geriye doğru atılmaktadır. Bu hal ise istihsal kuvvetlerinin inkişafına mani olmaktadır.

Her gün ziraat ve sanayiın yeni şubelerini sarmakta olan kapitalizm sistemindeki iktisadî buhran, kapitalizm cemiyetşeraitinde hallolunamayan ihtilâfler dairesinden çıkıp kurtulmaya çalışmaktadır.

Himaye siyaseti, Türkiyenin başlıca ihracat emtiasının ve bilhassa halı, tiftik, kuru meyva ve sairinin ihracatına bir darba indirmektedir.

Hiç şüphe yoktur ki yüksek gümrük resimleri politikası, cihan kapitalizmini gayri kabili içtinap olan iflâstan kurtarmıyacağı gibi bizzat Türkiyede artmakta olan buhranın tevhit ettiği vahim vaziyeti de tahfif edemeyecektir.

Bu himaye siyaseti—Türkiyenin dahilî piyasalarında bulunan emtia karşılıkları miktarını azaltmakta olduğundan —memleketin iktisadî hayatının tahribine hizmet eder. Bu suretle İhracat muamelâtının azalması Türkiyenin millî ve iktisadî hayatının inkişafına mâni olmaktadır.

Cihan buhranının Türkiye iktisadiyatına olan tesirinin diğer amili, başlıca mevat fiatlarının mütemadiyen sukut etmesidir. Nitekim bir sene zarfında üzüm fiatları % 28—20, zeytin taneleri fiatleri % 44—27, Anadolu tiftik eri fiatleri % 25—17, deri fiatı % 22—25, zeytin yağı fiatleri % 32 düşmüştü.

Fiatlerin bu düşmeşi, her şeyden evvel müstahsil için tahripkâr bir tesir yapıyor. Köylü kendi mahsulünün istihsal masrafını ve maliyet fiatını çıkaramıyor. Bundan dolayı köylü iktisadiyatının bütçesi daralmakta olduğu gibi köylünün ve binnetice bütün memleketin iştirak kabiliyeti tahdit olunmaktadır. Bu müstahsılın vaziyetinin mütemadiyen fenalaştığı keyfiyetini türk matbuatı tarafından da teslim edilmektedir.

Ücuncü ve büyük ehemmiyeti haiz ve Türkiyenin istihsal kuvvetlerine aynı tahripkâr surette tesir eden amel-cihan sermayesinin Türkiye ticareti hariciyesinde oynadığı roldür. Cihan burjuvazisi, Türkiyenin bütün mıntıklarında ve bütün cihetlerinde emtia mahreçlerini ihate eden bankalarile memleketi istilâ etmiştir.

Bu suretle malî sermaye gerek haricî gerek dahilî piyasalardaki emtia ihtiyatlarının hareketini kendi kontrolü altına alarak malların tedavülü esnasında hasil olan kârlarla kendi menfaatini temin eder.

Bütün Türkiye bünyesinin hücrelerine kadar hulûl eden malî sermaye, kendi, millî, ve eihan burjuvazisinden müstakil olarak ticareti hariciye teşkilâtının tesisine mâni olmaktadır.

Türkiye millî iktisadiyatının diğer hususiyeti - hariçten sanayi mahsulâtının ithaline mecburiyetidir. Genç Türkiye Cümhuriyeti, kendi millî sanayinin inkişafını temin edecek bir zemin hazırlamadı.

Millî istiklâl oğurunda de Türk emekçi kitesinin mücadelede izhar ettiği kahramanlıkla kazandığı askerî ve siyasî zaferlere rağmen memleketin iktisadi sisteminin mahiyetini eski halinde bırakıp değıştirmedir.

Türkiye, siyaseten bu muharebelerden yeni olarak çıkmış, iktisaden ise-derebeylikten kalma ağlarla sarılmış olan dağınık köy iktisadiyatına müstenit ve cihan sermayesine tabi olmak hususiyetile güçleşen eski içtimâî ve iktisadî teşekkülünü muhafaza etmiştir.

Emperyalitler, Türkiyenin dahilî piyasalarına kendi müstelikat mallarını ihraç etmektedir.

Türkiye mevarıdatının yüzde 45-ini teşkil eden manüfatura emtiası, Türkiyeye ithal olunan mallar arasında birinci mevki tutmağa devam etmektedir. Şimdiye kadar Türkiye bu ithalâta karşı kendi manüfatura mallarını koyamaz.

Ecnebi mensucatını boykotaj etmek gibi vatan-perverane davetler, boş çölde bağırmanın sesine benzer.

Türk esnafı sanayii, tröstler halinde teşekkül etmiş Avrupa sanayinin tazyikine tahammül edemez. Evinde tez gâhta çalışan esnaf ile sermayedar memleket fabrikatörü birbirile kıyas edilemeyecek kemiyetlerdir.

Türkiye şimdiye kadar iktisadiyatının en mühim rüknü olan ağır sanayiinin tesisine başlamadı.

Genç Türkiye bu çıkmazdan kurtulabilmek için hangi yolu intihap etmelidir? Yegâne yol-Sovyet İtti hadı ile daha ziyade yaklaşmaktır Ancak Sovyet İttihadıdır ki dost kom-

şusunun soyulmasında parmağı olmaz ancak iktisaden yük-selmekte olan Sovyet İttihadıdır ki Türkiye millî iktisadiyatına müspet ve hakikî bir yardım edebilir; ancak Sovyet İttihadıdır ki cihan sermayesinden bütün mazlûm beşeriyeti kurtarmak için mücadele etmektedir.

Türkiyenin iktisadî vaziyeti ile müstakbel inkişafının tetkikinden çıkan ilk netice şudur: Türkiye, Sovyet İttihadı ile olan ticarî münasebatı ve emtia mübadelesini tevsî etmelidir. Bu mübadelenin teşviki, türk müstahsılının cihan sermayesinden kurtulması için bir gaye olmalıdır, meselenin kat'i surette halli ise Türkiyenin millî iktisadiyatını yeni esaslar üzerine kuracak yolu takip etmesile mümkündür Türkiye bütün millî ve müstakil varlığına yeni bir temel atmalıdır. Bu temel cihan sermayesi pençesinden azat edecek olan büyük sanayi olmalıdır. Sovyet İttihadının tecrübesi genç Türkiye için bir misal olabilir. Bu hususta Türkiye Sovyet İttihadının tecrübelerinden istifade edebilir.

# ГОСУДАРСТВЕННОЕ ТОРГОВОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО

МОСКВА, Центр, Новая площадь, 10, пом. 29. Тел. 2-97-44.

ПРИНИМАЕТСЯ ПОДПИСКА на 1931 год

9-й год издания

на **ЖУРНАЛ**

9-й год издания

# „ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“

(ОРГАН ВСЕСОЮЗНО-ВОСТОЧНОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ)

Журнал издается под редакцией:

**С. И. АРАЛОВА, А. Е. ХОДОРОВА и С. Л. ЗАЩУКА**

Ответственный редактор **В. А. ГОРЯШИН**

В ЖУРНАЛЕ ПРИНИМАЮТ УЧАСТИЕ: Альский А. И., Ансельрод М., Альфин М. А., Аралов С. И., Аркус Ю. Р., Аркус С., Аронсон Д. Л., Батманов В. А., Бельдюгин В. Н., Белинков С. Е., Белкин Н. М., Блуменфельд Д. Ф., Ботвинник Е. Г., Бубликов Д. М., Букреев, Букштейн О. С., Ванников, проф. Величко, Васильева В. Н., Ватолина Л. Н., Габай С. Д., Гамбаров А., Данциг Б. М., Демидов, Добровольский А. С., Дробинский В. С., Зайцев А. А., Замель М. Г., Защук С. Л., Завриев Д. С., Иранский В. С., Ирандуст, Коран Б., Коган А. М., Колович О. В., Корона Б. А., Копетдагский, проф. Крейтнер, Кулибеков А., проф. Курц Б., Ленцнер О. С., Ломов Г. О., Ломов Ф. О., Майерс Я. Э., Малышев С. В., Маркарьян Ф. Г., Мархов М. Н., Майзель С. С., Михайлов М., Монич, Немченко М. А., Нодель С. А., Ольховский Е. Б., Ольша Б. И., Пин Т. Г., Палюкайтис И. И., Полян А. А., Рейснер И. М., Сенджаби, Сефидабади, Спириин, Спектор С. Г., Стуман А., Струдзюмов Н., Тамарин А. М., Трабун А. С., Тюрянулов Ю., Фунс, Ходоров А. Е., Ходоровский, Цукерман, Чаплыгин Л., Шамраевский Я. М., Якиманский В. Е. и др.

**ЗАДАЧЕЙ ЖУРНАЛА ЯВЛЯЕТСЯ ВСЕСТОРОННЕЕ ОСВЕЩЕНИЕ ВОПРОСОВ, ОТНОСЯЩИХСЯ К ТОРГОВЛЕ СОЮЗА ССР СО СТРАНАМИ БЛИЖНЕГО, СРЕДНЕГО И ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА, А ТАКЖЕ ИЗУЧЕНИЕ ЭКОНОМИКИ ВОСТОЧНЫХ СТРАН**

Журнал содержит богатый материал справочного характера иллюстрирующий состояние хозяйств восточных стран

В 1931 году журнал „ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“ будет выпускаться в том же размере, как и в 1930 году (около 12 поч. листов в каж. ном.)

Журнал „ТОРГОВЛЯ СССР С ВОСТОКОМ“ выходит 6 раз в год двойными выпусками на русском и восточных языках

## ПОДПИСНАЯ ПЛАТА

(с пересылкой)

По СССР		За границу		Цена отдельн. номера б/пер.
На 1 г.	На 1/2 г.	На 1 г.	На 1/2 г.	
12 руб.	6 р. 50 к.	13 р. 50 к.	7 р. 25 к.	2 руб. 25 коп.

## ПОДПИСКА ПРИНИМАЕТСЯ:

Государственным Торговым Издательством—Москва, Центр, Новая площадь, 10, пом. 29;  
Всесоюзно-Восточной Торговой Палатой—Москва, Хрустальный пер., Стар. Гостин. Двор,  
пом. 84, тел. № 2-85-26 Всесоюзн. Контрагентством печати—на местах

Сентором печати ЦПО и письменностями по всему СССР